



Artes plásticas
Maria Bonomi
retorna à Bienal de
Veneza 60 anos
depois da primeira
participação **EU&**



Entretenimento
Globo prepara
plataforma para
conteúdo de
criadores individuais
independentes **B7**



Música
Aos 86 anos, Charles
Lloyd será o peso
pesado da próxima
edição do C6 Fest,
em São Paulo **EU&**

Sexta-feira, 12 de abril de 2024
Ano 24 | Número 5979 | R\$ 6,00
www.valor.com.br

ECONÔMICO

Valor

CAPA PROMOCIONAL



HERMÈS
PARIS



Hermès,
joalheria cavalière

Publicidade & Hermès



Hermès,
joalheria cavalière

Artes plásticas
Maria Bonomi
retorna à Bienal de
Veneza 60 anos
depois da primeira
participação **EU&**



Entretenimento
Globo prepara
plataforma para
conteúdo de
criadores individuais
independentes **B7**



Música
Aos 86 anos, Charles
Lloyd será o peso-
pesado da próxima
edição do C6 Fest,
em São Paulo **EU&**

Sexta-feira, 12 de abril de 2024
Ano 24 | Número 5979 | R\$ 6,00
www.valor.com.br

ECONÔMICO Valor

Lira escala crise e chama Padilha de incompetente

Marcelo Ribeiro, Raphael Di Couto, Renan Truffi, Mariana Assis e Julia Lindner
De Brasília

O presidente da Câmara, Arthur Lira, elevou o tom das críticas ao ministro de Relações Institucionais, Alexandre Padilha, ao chamá-lo de incompetente. O ataque ocorreu um dia após a Casa manter a prisão do deputado Chiquinho Brazão, suspeito de ser um dos mandantes da execução de Marielle Franco em 2018. Um grupo de parlamentares da oposição tentou uma estratégia para soltar Brazão, mas não teve sucesso, o que levou a interpretações de enfraquecimento de Lira. Ele rechaçou a versão, dizendo que foi vazada por Padilha. O ataque foi logo contestado pelo petista, que publicou nas redes sociais vídeo com elogios do presidente Lula. **Página A13**

Dívida com agências e órgãos reguladores é de R\$ 96,3 bi, mas só 22% são recuperáveis

Fiscal O valor, registrado no fim de 2023, subiu 3% em um ano, segundo o Balanço Geral da União; governo estuda mudar o sistema de cobrança para elevar receitas

Guilherme Pimenta e Jéssica Sant’Ana
De Brasília

As dívidas de empresas e pessoas físicas com agências e órgãos reguladores federais se aproximam de R\$ 100 bilhões, mas no máximo 22% desses créditos são considerados de possível recuperação, já que o restante não deve ingressar nos cofres públicos devido às dificuldades em cobrar os devedores. O governo avalia mudanças no sistema de cobrança, que já esteve na mira do Tribunal de Contas da União (TCU). No fim de 2023, o governo tinha

R\$ 96,3 bilhões a receber dos órgãos a partir de multas, taxas de fiscalização e contribuições, alta de 3% em um ano, segundo o Balanço Geral da União (BGU), que consolida dívidas de todas as entidades federais. Em 2020, o total era de R\$ 87,4 bilhões. Há um ajuste para perdas na análise individual de cada valor devido. A União estima que é possível recuperar, dos R\$ 96,3 bilhões, apenas R\$ 21,4 bilhões. Esse é o valor visto como mais factível de ser arrecadado por meio de ações de execução fiscal. Os números recuperáveis caíram nos últimos anos. No BGU de 2019, os dados indi-

cavam que 43,7% da dívida com órgãos reguladores era de possível recuperação. Segundo técnicos, a queda ocorreu devido a ajustes contábeis para dar mais transparência ao crédito efetivamente recuperável. Hoje, essas cobranças ficam a cargo da Procuradoria-Geral Federal (PGF), vinculada à Advocacia-Geral da União (AGU) — com exceção do Banco Central, que faz a cobrança por meio de sua procuradoria. Os números entraram no radar do governo, que estuda mudar o sistema para ampliar a efetividade dessas cobranças, importantes num cenário de dificuldade

de cumprimento das metas fiscais. Uma opção é aproximar a PGF da Procuradoria-Geral da Fazenda Nacional (PGFN), com o compartilhamento dos instrumentos de cobrança. A recuperação dos créditos tributários, de responsabilidade da PGFN, chega a 70%, segundo o Tesouro. A Agência Nacional de Telecomunicações (Anatel), o Ibama e o BC respondem por 65,6% do total da dívida dos setores regulados. Os débitos com a Anatel somam R\$ 24,5 bilhões. Com o Ibama são de R\$ 20,8 bilhões e com o BC, R\$ 17,9 bilhões. **Página A9**

Diversificação



O conglomerado cearense Edson Queiroz planeja entrar no segmento de energia, para além de sua atuação em GLP, com a Nacional Gás. "Estamos prospectando. Na prática, pode ser qualquer tipo de energia, seja renovável ou não", disse ao 'Valor' o presidente da empresa, Carlos Rotella. **Página B3**

CDB ganha mais espaço na captação dos bancos

Álvaro Campos e Mariana Ribeiro
De São Paulo

A captação dos bancos com CDBs tem mantido um ritmo forte, se consolidando como a mais importante fonte de financiamento ("funding") para as instituições financeiras. Enquanto isso, a poupança segue em queda e foi ultrapassada pelas emissões de títulos com letras de crédito imobiliário (LCI), do agronegócio (LCA) e financeiras (LF). Levantamento do **Valor** com base nos balanços de Itaú, Caixa, BB, Santander e Bradesco mostra que o volume de Certificados de Depósito Bancário subiu 15,5% em 2023, para R\$ 2,2 trilhões. A poupança caiu 2,1%, a R\$ 929,1 bilhões, e as le-

tras cresceram 30%, para R\$ 960,6 bilhões. Para os bancos, o CDB é mais caro que a poupança, mas traz a vantagem de não ter o direcionamento obrigatório de parte dos recursos captados para o setor imobiliário. Com o ciclo de redução da taxa básica Selic, era esperado que os CDBs perdessem apelo, pois os juros que pagam diminuem. Mas os investidores têm se mostrado reticentes em migrar para aplicações de maior risco, como ações e fundos multimercados. "Tem uma parte dos investidores que foi para fundos e depois voltou para o CDB, não gostou de ter uma carteira mais volátil. É uma questão de perfil do investidor", diz Luiz Masagão, diretor do Santander. **Página C1**

STF evita perda de R\$ 36 bilhões para a União

Marcela Villar
De São Paulo

O Supremo Tribunal Federal decidiu que os valores recebidos por empresas a título de aluguel de bens móveis e imóveis integra o faturamento e, portanto, sobre eles incide a cobrança do Programa de Integração Social (PIS) e da Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins) desde a promulgação da Constituição Federal. A discussão referia-se ao período de 5 de outubro de 1988 ao início da vigência da Lei 12.973/2014, que ampliou o conceito de faturamento. A decisão afeta 157 grandes processos e evita uma perda de R\$ 36 bilhões para a União. **Página E1**

EPR vence leilão da BR-040, entre BH e Juiz de Fora

Taís Hirata
De São Paulo

A EPR, formada por Equipav e Perfin, venceu o leilão da BR-040, entre Belo Horizonte e Juiz de Fora (MG), realizado ontem na B3, ao oferecer desconto de 11,21% sobre a tarifa máxima de pedágio prevista no edital. A companhia terá que realizar investimentos de R\$ 5 bilhões em obras, além de assumir R\$ 3,53 bilhões em custos operacionais ao longo dos 30 anos de concessão. Foi a primeira relicitação de uma estrada concedida à iniciativa privada. O contrato anterior foi rescindido a pedido da concessionária anterior, a Via 040, sob alegação de desequilíbrio financeiro. **Página B1**

Destaque

Brasil quer discutir IA no G20
O governo brasileiro pretende aproveitar a posição do país na presidência rotativa do G20 para buscar uma solução de consenso entre as maiores economias do mundo para os desafios impostos pela inteligência artificial, em especial a IA generativa. Para isso, trabalha para incluir um capítulo ou mesmo um parágrafo no documento final a ser anunciado em novembro, no encerramento da cúpula de chefes de Estado, no Rio de Janeiro. **A20**

Indicadores

Ibovespa	11/abr/24	-0,51 %	R\$ 196 bi
Selic (meta)	11/abr/24	10,75% ao ano	
Selic (taxa efetiva)	11/abr/24	10,65% ao ano	
Dólar comercial (BC)	11/abr/24	5,0759/5,0765	
Dólar comercial (mercado)	11/abr/24	5,0894/5,0900	
Dólar turismo (mercado)	11/abr/24	5,1177/5,2977	
Euro comercial (BC)	11/abr/24	5,4414/5,4440	
Euro comercial (mercado)	11/abr/24	5,4596/5,4602	
Euro turismo (mercado)	11/abr/24	5,5163/5,6963	



Inflação pode atrapalhar planos de Biden

James Politi e Claire Jones
Financial Times, de Washington

Um novo aumento da inflação nos EUA tem minado a mensagem de reeleição do presidente Joe Biden, ameaçando seu esforço para defender o desempenho econômico em uma fase crucial da campanha contra Donald Trump. O aumento acima do esperado do Índice de Preços ao Consumidor (CPI) em março, que atingiu taxa anual de 3,5%, tornou mais difícil para Biden argumentar que a inflação continua em uma trajetória firme de queda desde que atingiu o maior nível em várias décadas no terceiro trimestre de 2022. A inflação pressionada pode levar o Federal Reserve a adiar os cortes nas taxas de juros, que trariam alívio a muitas famílias americanas, que vêm pagando caro pelos empréstimos contraídos. Nas pesquisas de intenção de voto, Biden recuperou algum terreno sobre Trump nas últimas semanas, depois que o ex-presidente manteve pequena vantagem no começo do ano. **Página A17**

Saúde



Professora de psicologia em Harvard, Luana Marques ensina a lidar com a ansiedade. "Não vamos parar de ter pensamentos negativos, mas é possível pausar e exercitar o cérebro." **EU&**

Energia Medida, porém, também prorroga subsídios para o setor, alertam especialistas

MP ajuda nas tarifas de curto prazo, diz diretor da Aneel

Fábio Couto
Do Rio

O diretor-geral da Agência Nacional de Energia Elétrica (Aneel), Sandoval Feitosa, disse nesta quinta-feira (11) que a Medida Provisória 1.212, em vigor desde a véspera, veio atender a um cenário de curto prazo, “urgente”. Ele se referiu a reajustes tarifários mais elevados a serem analisados pela Aneel nos próximos meses. A proposta, disse, vai ajudar a destravar o reajuste médio de 34% nas tarifas do Amapá, suspenso em março à espera da MP. A medida antecipa, via bancos, o recebimento de recursos da Eletrobras que foram firmados na privatização da companhia. A medida, porém, também prorroga subsídios que são um dos principais fatores para a alta tarifária, dizem especialistas. Feitosa salientou que foram concedidos, em 2023, R\$ 40 bilhões em subsídios e, para este ano, a perspectiva é de acréscimo de mais R\$ 4 bilhões. Ele ressaltou que os subsídios indicados na MP não entram em vigor de imediato. Por ser uma MP, ainda podem ser apresentadas emendas capazes de alterar aspectos que hoje vigoram na MP.

“Com a edição da medida provisória, há a possibilidade de respeitar o contrato e, ao mesmo tempo, atenuar ao consumidor os efeitos tarifários”, disse Feitosa. Ele participou ontem do Fórum Brasileiro de Líderes em Energia, no Rio. O diretor-geral da Aneel disse ainda que a multa aplicada à Enel São Paulo foi a maior realizada a uma distribuidora por falhas no fornecimento e acrescentou que avalia outros processos contra a companhia. “Foi um processo recorde.” Na terça-feira (9), a Aneel analisou recurso da Enel SP contra a penalidade de R\$ 166 milhões por cortes no fornecimento de energia causados por temporal que afetou a região metropolitana de São Paulo no começo de novembro. A Aneel está com processos administrativos em andamento a pedido do MME sobre a Enel SP, em avaliação, “com todo o cuidado e toda a importância que o caso requer”. No evento, Feitosa minimizou as divergências sucessivas na diretoria da Aneel, que têm despertado temores no setor de paralisação decisória. “Eu e os demais diretores passaremos pela agência, mas a instituição fica com toda sua história. Nossas decisões são



Sandoval Feitosa, diretor-geral da Aneel: com a edição da MP, há a possibilidade de respeitar o contrato e atenuar ao consumidor os efeitos tarifários

públicas. Tenho convicção de que essas questões pontuais serão dissipadas”, afirmou. Presente ao evento, o diretor financeiro de Itaipu Binacional, André Pepitone, afirmou que a usina ainda está em busca de entendimentos com o governo paraguaio em torno de uma tarifa de energia que atenda aos dois lados. O Brasil não quer reajustar as tarifas, mas os paraguaios buscam um aumento no valor do custo da geração. “Estamos no auge do diálogo com o Paraguai, buscando esse consenso”, disse Pepitone. A tarifa de geração, hoje de US\$ 17,66 quilowatts (kW) por mês, foi definida em dezembro passado pela Aneel, em caráter provisório. Com o fim do empréstimo para a construção da usina, no ano passado, a expectativa era que a tarifa fosse mais baixa, mas os paraguaios pressionam por um

novo aumento nos preços da energia elétrica da hidrelétrica. O país chegou a bloquear o orçamento da usina, o que impediu, por alguns dias, o pagamento de salários e benefícios, fornecedores e prestadores de serviço. Uma ação judicial desbloqueou as contas da Itaipu para pagamento de salários. “É uma tarefa árdua, em que se busca conciliar interesses de duas nações, que não são convergentes [no momento]”, disse Pepitone. Pepitone disse que o Paraguai possui uma proposta “arrojada”

“Brasil ainda busca acordo com Paraguai sobre tarifa de Itaipu”
André Pepitone

de política pública, o que é compreendido pelo lado brasileiro, e que as discussões buscam equilibrar os interesses dos dois sócios na usina de 14 mil megawatts (MW) de capacidade instalada. O executivo destacou ainda que a tarifa da usina caiu 26% desde o ano passado, ao longo do governo Lula, ficando abaixo da média dos contratos de energia do mercado regulado, hoje de R\$ 305 por megawatt-hora (MWh), segundo ele. Já o diretor-executivo de transição energética e sustentabilidade da Petrobras, Mauricio Tolmasquim, disse que os projetos ligados à transição energética, como os de energia renovável, cumprem uma “série de passos” ligados à governança interna para aprovação. A empresa tem planos de entrar nos segmentos de eólicas offshore, hidrogênio verde, captura e armazenamento de carbono e não descar-

ta projetos de energia solar fotovoltaica e eólica onshore. Segundo ele, todas as análises estão sendo feitas “sem atropelo”, sem prever prazos para definições. Ele evitou comentar sobre os desdobramentos da crise envolvendo o presidente da companhia, Jean Paul Prates, e alas do governo. “Nosso investidor tem que ter confiança de que os investimentos serão feitos depois de passar por toda a cadeia de governança”, disse Tolmasquim. No evento, ele comentou que a empresa é a maior produtora e supridora de hidrogênio cinza, a partir do gás natural, e vê espaço para a substituição desse insumo por um outro produzido por fontes renováveis. Ele destacou que, em reuniões com dois empreendedores, um deles apresentou projeto que usa o biometano para a produção do hidrogênio verde.

Lula e presidente da Colômbia discutem a situação da Venezuela

Murillo Camarotto
De Brasília

A eleição na Venezuela será um dos temas centrais da visita do presidente Luiz Inácio Lula da Silva à Colômbia, no próximo dia 17. Após sucederem governos de direita, ele e o presidente colombiano, Gustavo Petro, retomaram as relações diplomáticas com Caracas, mas ambos estão preocupados com os rumos do regime de Nicolás Maduro. “A situação regional é um tema obrigatório, até porque há uma vocação integracionista dos dois [presidentes]. Então, há interesse em tratar desse tema”, disse o ministro João Marcelo Queiroz, diretor do Departamento de América do Sul do Itamaraty. Recentemente, o governo brasileiro manifestou preocupação com os rumos da eleição presidencial na Venezuela e recebeu uma resposta dura da diplomacia de Maduro. Petro — que também já fez críticas à condução do processo eleitoral — esteve antontem em Caracas, onde se reuniu com o presidente venezuelano e também com representantes da oposição.

A ideia da viagem era aparar arestas com o regime e apresentar uma proposta de “paz política” para o país. “Falei com o presidente Maduro sobre a proposta que fiz a ele e a setores da oposição, talvez a mais importante neste momento para garantir que este país possa ter paz política”, disse Petro. “Fundamentalmente, uma intermediação, uma mediação colombiana para alcançar a paz política”, afirmou. Em Bogotá, Lula e Petro também devem assinar alguns memorandos de entendimentos em áreas como tráfico de pessoas, direitos humanos e gestão de território, além de cooperações nos setores policial e cultural. Após uma reunião bilateral na Casa de Nariño, sede do Executivo colombiano, os dois presidentes vão participar do encerramento de um fórum empresarial que está sendo organizado pela Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex). Cerca de 70 empresas brasileiras têm filiais na Colômbia, país com o qual o Brasil tem superávit comercial na casa de US\$ 1,5 bilhão por ano. Os temas principais do fórum,

segundo o Itamaraty, devem ser os processos de reindustrialização dos dois países, além de discussões sobre segurança alimentar e infraestrutura. Está em negociação a criação do Conselho Empresarial Brasil-Colômbia. Em seguida, Lula será convidado especial para a abertura da Feira Literária de Bogotá, principal evento cultural da Colômbia, por onde devem passar 600 mil pessoas. Homenageado deste ano, o Brasil será tema do estande principal da feira. O presidente será acompanhado por uma comitiva de escritores e artistas, entre os quais Ailton Krenak e Hermeto Pascoal. Outra possível pauta da reunião será a crise entre Equador e México, deflagrada após a invasão da embaixada mexicana em Quito por forças policiais locais. O caso deve ser discutido em âmbito presidencial da Comunidade de Estados Latino-Americanos e Caribenhos (Celac) nesta sexta-feira, em formato virtual. Pela programação vigente até o momento, Lula deve retornar a Brasília na própria quarta-feira. Seu próximo destino na América do Sul será o Chile.

Abordagem policial baseada apenas em ‘perfilamento racial’ é ilegal, diz STF

Luísa Martins
De Brasília

O Supremo Tribunal Federal (STF) negou liberdade a um homem que, flagrado com 1,5 grama de cocaína, argumentava ter sido vítima de abordagem policial racista. Por sete votos a três, o plenário afastou a tese do “perfilamento racial” no caso — quando a busca é motivada apenas pela cor da pele, e não por critérios objetivos de atitude suspeita. Prevaleceu o voto do ministro André Mendonça. Ele foi seguido por Alexandre de Moraes, Dias Toffoli, Nunes Marques, Flávio Dino, Cristiano Zanin e Gilmar Mendes. Eles disseram que, embora racismo seja crime, a Polícia Militar considerou outros elementos na condenação por tráfico de drogas. Foram vencidos o ministro relator, Edson Fachin, acompanhado apenas pelo ministro Luiz Fux e pelo presidente da corte, Luís Roberto Barroso. Ausente da sessão, a ministra Cármen Lúcia não participou do julgamento, que teve início em março do ano passado. Apesar de ter negado liberdade ao homem por entender que não houve racismo no caso, o plenário

foi unânime ao aprovar uma tese — a ser seguida por todas as instâncias inferiores — declarando a ilicitude de abordagens baseadas unicamente no “perfilamento racial”. A defesa do homem alegava que a prova (a apreensão da droga) era ilícita. Isso porque dois PMs, ao prestarem depoimento, narraram ter visto um indivíduo negro em pé, parado no meio-fio, junto a um carro — o ponto central da discussão é o fato de ambos terem, logo de início, citado a cor da pele como elemento concreto da suspeita. Fachin afirmou que a atitude da PM foi discriminatória, o que deveria levar à nulidade das provas, ao trancamento da ação penal e à liberdade do homem. “Não se pode admitir busca pessoal com base em critérios como raça, cor da pele, aparência física ou qualquer outro que não possua

dimensão racional e sistemática, conforme a Constituição.” Ao concordar com o relator, Barroso afirmou que a prova foi obtida “depois que se partiu da premissa de que se tratava de uma pessoa negra”. O presidente do STF disse que a prisão por 1,5 grama de droga “é muito atípica e reveladora de um perfilamento que, se não foi racial, foi pelo menos social”. No grupo majoritário, Marques afirmou que a busca pessoal ocorreu devido a um “conjunto indissociável das circunstâncias objetivas que compõem a cena” em que o homem foi flagrado. “A menção à cor da pele teve finalidade puramente descritiva, em ordem a permitir a sua identificação.” Dino foi na mesma linha: “Não vejo razões para afirmarmos que o vetor predominante da abordagem foi o perfilamento racial. Seria um pouco demais avançarmos ao ponto de presumivelmente identificarmos essa terrível mácula na atuação policial”.

“Não se pode admitir busca pessoal com base em critérios como raça e cor da pele”
Edson Fachin

valor.com.br

Claudia Safatle excepcionalmente não escreve hoje

www.valor.com.br

Índice de empresas citadas em textos nesta edição

ABC C1 AlmapBBDO B11 Amazon A20 Amil B1 Anglo American B4 Atlantica Hospitality International B2 Azevedo & Travassos B1 B3 C2 BahiaGás B4 Banco de Brasília C12 Banco do Brasil C1 Banco Genial C2	Bank C2 Bank of America C12 Basf B11 BNDES A4 Boticário B11 Bradesco A4, B3, C1 Brasif B11 C6 Bank A4 Caixa C1 Caixa Econômica Federal C3 Canárias Administradora de Bens Ltda B2	Capital Economics C2 CCR B1 Charlie B2 Citi B3 Cliffs Natural Resources B4 CNH B11 Copa Energia B3 Credit Suisse Hedging-Griffo C2 Cyrela B2 Daslu B2 Daycoval C1	Deloitte B1 Dendzeiro B11 DEV Mineração B4 Direcional B3 Docusign B11 Edson Queiroz B3 Eletrobras A2 Embrapa B11 Enel São Paulo A2 EPR B1 Equipav B1 Even B2 Faena B2	Fasano B2 Fitch C1 G10 Favelas B11 G5 Partners A4 Genial A16 GetNet A4 Globo B7 GPA B1 Helbor B2 Hospital Santa Joana B1 Hotel Hilton B1 HSI B1 Indo Sino B4	ING C2 Inter C1 Invepar B1 Itaipu Binacional A2 Itaú B3, C1 JHSF B2 Light B3 LinkedIn A20 Marriott B2 Maxum Máquinas B11 Microsoft A20 Mitre B2	MMX B4 MRS B2 O2 B7 Oiltanking Logística Brasil B3 PagBank C1 Pátria Investimentos C2 Pedra Branca Alliance B4 Perfin B1 Petrobras A2 Polônia Incorporações Ltda B2 Quaest A16	Radisson Service Apartments B2 RHI Magnesita B4 Rumo B2 Santander A4, A6, B3, C1 TikTok B11 UBS C2 Ultrapar B1 Unigel B1 UnitedHealth (UHG) B1 Universal Music B11 Universidade Federal do Sul da Bahia B11	Vale B2 Vanguard C12 VLI B2 Warren Investimentos A4 Wells Fargo C2 Zamin Ferrous B4 Zumbi dos Palmares B11
---	--	--	--	---	--	---	--	---

Funcionalismo Esther Dweck quer que parte dos R\$ 15,5 bi aprovados esta semana seja concedida a servidores

Crédito extra pode ajudar a reajustar salários

Lu Aiko Otta
De Brasília

Pressionada a encontrar uma solução para reajuste salarial dos servidores, a ministra da Gestão e Inovação em Serviços Públicos, Esther Dweck, quer usar parte do crédito suplementar de R\$ 15,5 bilhões aprovado nesta semana pela Câmara dos Deputados para atender os funcionários do Banco Central, do Ibama e os técnicos de instituições de ensino ainda este ano. A Fazenda é contra.

O tema foi debatido nessa quinta-feira (11) em reunião da Junta de Execução Orçamentária (JEO), sem conclusão. Também se avaliou qual o espaço fiscal disponível para reajustes no ano que vem. Essa informação precisa ser incluída no Projeto de Lei de Diretrizes Orçamentárias (PLDO), a ser apresentada ao Congresso Nacional na próxima segunda-feira (15).

Dweck tenta expandir o que já foi sinalizado aos servidores: aumentos lineares de 4,5% em 2025 e 2026, além dos 9% concedidos em 2023, totalizando pouco mais de 19%. Neste ano, não está previsto reajuste salarial, e sim aumento nos auxílios alimentação, creche e saúde.

“Estamos discutindo internamente no governo um espaço orçamentário, não só para [servidores da área de] educação, mas também para demais servidores, para que a gente tenha um valor um pouco acima desse”, disse ela no programa ‘Bom Dia, Ministra’, transmitido pela Empresa Brasileira de Comunicação (EBC). A pergunta tinha foco nos servidores da área de educação, que estão em greve.

Segundo ela, a ideia é apresentar a nova proposta para os funcionários da União em “uma ou duas semanas”.



Esther Dweck: ideia é apresentar nova proposta a servidores em até duas semanas

As ideias de Dweck encontram resistência. O ministro da Fazenda, Fernando Haddad, disse nesta semana que não haveria reajuste salarial neste ano, pois o Orçamento já está fechado. Na área técnica, informa-se também que o crédito suplementar de R\$ 15,5 bilhões não seria empregado para conceder aumentos salariais.

A ministra quer priorizar o acordo com técnicos das instituições de ensino e com servidores do Ibama e do Banco Central (BC), que fazem paralisações parciais.

No caso do BC, os servidores formulam uma contraproposta. Não foi aceita a oferta feita em março, de correção salarial de 10,9% em janeiro de 2025 e de 10,9% em maio de 2026. Os servidores avaliaram que a proposta não atendia outras reivindicações, como a remuneração por produtividade. Esse é um ponto de impasse, pois o atual governo não concorda em pagar bônus aos servidores.

Nesta semana, o Ministério da Gestão e Inovação em Serviços Públicos (MGI) reuniu-se com a mesa nacional permanente de negociação, composta por várias

entidades de servidores. A pasta foi acusada por alguns sindicalistas de tentar cercear o direito de greve.

O atrito ocorreu após a reunião, coordenada pelo secretário de Relações de Trabalho, José Lopez Feijóo. Nela, foi proposto um termo de compromisso pelo qual o Executivo concorda em instalar, até julho, todas as mesas de negociação solicitadas pelas categorias. Uma condição, porém, era que interrupções totais ou

parciais dos serviços públicos implicariam na suspensão das negociações.

Após a reação dos sindicatos, essa cláusula foi suprimida e uma nova versão do documento foi enviada aos servidores.

As mesas vão priorizar os entendimentos por categoria, e não para o conjunto dos servidores. “Precisamos virar a chave e deixar de lado o debate sobre reajuste linear”, afirmou o secretário-geral da Confederação dos Traba-

lhadores do Serviço Público Federal (Condsef), Sérgio Ronaldo. Ele comentou que aumentos concedidos de forma geral não ajudam a diminuir as disparidades salariais entre categorias.

O sindicalista informou que foram solicitadas 84 mesas de negociação, mas pouco mais de 20 foram instaladas até agora.

Rudinei Marques, presidente do Fórum Nacional Permanente de Carreiras Típicas de Estado (Fonacate), comentou que os aumentos

lineares de 4,5% em dois anos não empolgaram, pois as entidades representativas dos servidores já estavam engajadas em negociações específicas. No caso do Banco Central, por exemplo, o diálogo se arasta desde setembro.

Na entrevista ao “Bom Dia, Ministra”, Dweck reafirmou ser contra a reforma administrativa prevista na Proposta de Emenda à Constituição (PEC) 32, que acaba com a estabilidade dos servidores. De acordo com a minis-

tra, o MGI tem pensado a reforma por diferentes caminhos, como o plano de gestão de desempenhos, transformação digital e reestruturação e alongamento de carreiras. A ministra classificou, por exemplo, o Concurso Público Nacional Unificado como um instrumento de reforma, já que deve trazer mais diversidade para o serviço público. *(Colaboraram Estevão Talar, Jéssica Sant’Ana, Gabriel Shinohara e Gabriela Pereira)*

Fórum Distribuição de qualidade para inclusão e transição energética

O segmento de distribuição de energia está em constante transformação. Para debater a modernização do setor, o seu papel na transição energética e no desenvolvimento do País, vamos reunir agentes reguladores e representantes de instituições e empresas. Investimentos, políticas públicas sociais, geração de emprego e renda, tecnologia e sustentabilidade estão na pauta. Não perca!

17 de abril, a partir das 9h



Acompanhe a transmissão ao vivo em nossas redes sociais.

Programação

9H – 10H ABERTURA

Ministro Alexandre Silveira, Ministério de Minas e Energia do Brasil

Deputado Júnior Ferrari, Presidente da Comissão de Minas e Energia da Câmara dos Deputados

Marcos Madureira, Presidente da Abradee

10H – 10H40: INVESTIMENTOS QUE ASSEGURAM A SUSTENTABILIDADE DA ENERGIA ELÉTRICA NO BRASIL

Flávio Souza, Presidente do Itaú BBA

Gustavo Estrella, Presidente da CPFL

Sandoval Feitosa, Diretor-geral da ANEEL

10H40 – 10H55: INTERVALO

10H55 – 11H40: DISTRIBUIÇÃO PARA INCREMENTO DA TRANSIÇÃO ENERGÉTICA NO BRASIL

Marina Grossi, Presidente do CEBDS

Claudio Sales, Presidente do Acende Brasil

João Marques da Cruz, CEO EDP South America

11H40 – 12H20: O PAPEL DA DISTRIBUIÇÃO PARA A INCLUSÃO ENERGÉTICA

Solange Ribeiro, Vice-presidente de Regulação, Institucional e Sustentabilidade da Neoenergia e Vice-presidente do Pacto Global da ONU

Rosimeire Costa, Presidente do Conacen

Alexandre Nogueira, Diretor-Presidente da Light

12H20 – 12H30: ENCERRAMENTO

Britaldo Soares, Presidente do Conselho Diretor da Abradee

MEDIAÇÃO DO EVENTO:

Débora Freitas, âncora da CBN

Realização



Patrocínio



Transmissão e Divulgação



Conjuntura Vendas do comércio restrito crescem 1% em fevereiro ante o mês anterior e reforçam cenário de atividade aquecida no 1º trimestre

Varejo surpreende com crédito, emprego e renda favoráveis

Lucianne Carneiro e Marta Watanabe
Do Rio e de São Paulo

Sustentado por mercado de trabalho apertado, expansão do crédito, reajuste real do salário mínimo e pagamento extra de precatórios, o volume de vendas do varejo no país surpreendeu mais uma vez em fevereiro, com crescimento muito acima do esperado pelo segundo mês consecutivo. Com um conjunto de indicadores que mostram atividade econômica mais aquecida que o esperado, economistas revisam ou pelo menos colocam viés de alta nas projeções de PIB do primeiro trimestre. Para parte deles, porém, esse dinamismo maior pode colocar em risco a desaceleração da inflação e afetar a política monetária em curso.

O volume de vendas no varejo restrito subiu 1% em fevereiro, ante janeiro, na série com ajuste sazonal, segundo a Pesquisa Mensal do Comércio (PMC), divulgada ontem pelo IBGE. O resultado veio na contramão do que indicava a mediana do Valor Data, apurada junto a 26 consultorias e instituições financeiras, de queda de 1,6%. O desempenho também ficou acima do teto das projeções, cujo intervalo ia de queda de 2% a alta de 0,3%. Em janeiro, frente a dezembro, o co-

mércio restrito avançou 2,8% (dado revisado após divulgação de crescimento de 2,5%) e também ficou acima da expectativa mediana do Valor Data, de alta de 0,1%.

No varejo ampliado, que inclui as vendas de veículos e motos, partes e peças, material de construção e atacarejo, o volume de vendas subiu 1,2% em fevereiro contra janeiro. A mediana do Valor Data apontava queda de 1%.

O resultado da PMC de fevereiro mostra que a demanda continua impulsionada pelo pagamento de precatórios e seu impacto na renda das famílias, destaca o economista Gabriel Couto, do Santander. O resultado, diz, traz viés positivo ao cenário de atividade econômica do primeiro trimestre de 2024. A estimativa oficial do banco para o PIB dos três primeiros meses deste ano é de alta de 0,7% contra o trimestre anterior, embora o acompanhamento até agora dos dados disponíveis indiquem crescimento de 0,8%, diz Couto.

Para Luis Otavio Leal, economista-chefe da G5 Partners, o varejo reflete, além dos precatórios, o ajuste real do salário mínimo, que é a “cereja do bolo”.

Com a divulgação da PMC ontem, diz Leal, a projeção da G5 Partners para o PIB do primeiro trimestre foi revisada de alta de 0,5%

para alta de 0,9%. Como se estima um segundo semestre mais forte que o primeiro, em razão dos esperados efeitos da queda da taxa básica de juros, a projeção de PIB para 2024 também está sob revisão e deve sair de alta de 2,1% para algo em torno de 2,5%, diz Leal.

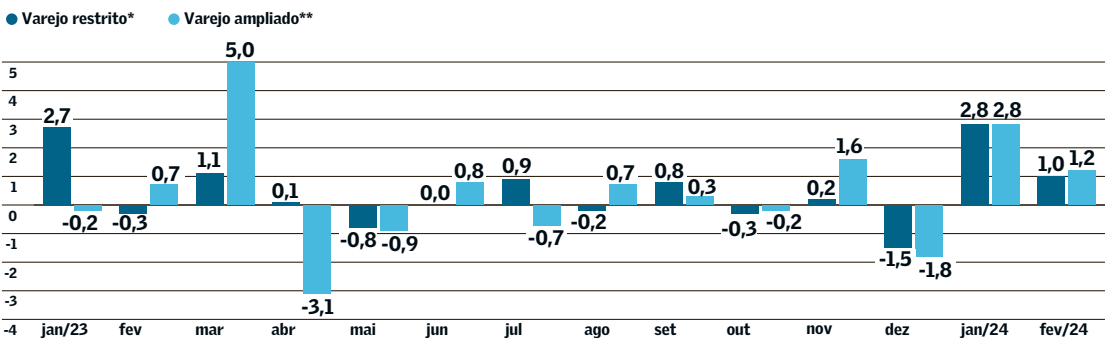
Rodolpho Tobler, pesquisador do Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getulio Vargas (FGV Ibre), ressalta que o crescimento do varejo em fevereiro veio disseminado. A perspectiva é de que o desempenho do setor neste ano deve ser mais positivo, diz, após o ano “desafiador” de 2023. Isso, avalia, aponta para um crescimento do PIB em 2024 que pode ser menor que a variação em 2023, mas com composição melhor.

“O que mais puxou o comércio em fevereiro foi o segmento farmacêutico, principalmente a parte de medicamentos, e os bens de uso pessoal e doméstico, com dois meses de crescimento forte. Essa ativi-

Fatores de expansão do crédito vêm se acumulando”
Cristiano Santos

Surpresa com vendas

2024 começa com forte crescimento do varejo



Desempenho por segmento no mês de fevereiro	Variação ante mês anterior (em %)
Varejo restrito*	1
Varejo ampliado**	1,2
Combustíveis e lubrificantes	-2,7
Hiper, supermercados, produtos alimentícios, bebidas e fumo	-0,2
Tecidos, vestuário e calçados	0,3
Móveis e eletrodomésticos	1,2
Artigos farmacêuticos, médicos, ortopédicos e de perfumaria	9,9
Livros, jornais, revistas e papelaria	3,2
Equipamentos e material para escritório, informática e comunicação	0,5
Outros artigos de uso pessoal e doméstico	4,8
Veículos e motos, partes e peças	3,9
Atacado e varejo de material de construção	-0,2

Fonte: IBGE. * exclui veículos, material de construção e atacado de alimentos. ** inclui veículos, material de construção e atacado de alimentos

dade vem de base baixa de 2023, por causa da crise das lojas de varejo, que gerou fechamento de lojas físicas. E agora estamos vendo reabertura de lojas”, disse ontem o gerente da PMC, Cristiano Santos, ao apresentar os dados. Ele destacou também a mudança no comportamento do consumidor, que deixou de concentrar compras em itens básicos—como supermercado—e passou a diversificar mais.

As vendas do comércio avançaram em seis das oito atividades do varejo restrito em fevereiro, na comparação com janeiro, com ajuste sazonal. Além do crescimento em artigos farmacêuticos, médicos e de perfumaria (9,9%) e em outros artigos de uso pessoal e doméstico (4,8%), houve alta também em livros, jornais, revistas e papelaria, móveis e eletrodomésticos, equipamentos e material para escritório informática e comunica-

ção e tecidos, vestuário e calçados. Houve recuo em vendas de combustíveis e lubrificantes e hiper, supermercados, produtos alimentícios, bebidas e fumo (*ver quadro*).

No varejo ampliado, houve alta de 3,9% em veículos, motos, partes e peças e queda de 0,2% no material de construção, na série com ajuste sazonal. O atacarejo ainda não dispõe de índice com ajuste sazonal.

“Há uma questão de tração. Os fatores de expansão do crédito vêm se acumulando e ajudaram a ter o segundo mês seguido de alta do varejo. O efeito não é imediato, o crédito demora a expandir e reflete a trajetória de queda de juros. Além disso, a massa de rendimentos que cresceu”, afirma Santos.

Se contribui para melhorar as estimativas de PIB, a PMC “não ajuda em nada” a política mone-

tária, diz Leal, da G5 Partners. Ele lembra que o IPCA de março mostrou alta pequena, de 0,16%, mas medidas subjacentes continuam preocupando. Para ele, uma perspectiva mais apurada deve vir com a divulgação aguardada para hoje da Pesquisa Mensal de Serviços (PMS), também do IBGE.

Com a divulgação ontem da PMC e o conjunto de dados já disponíveis, o C6 Bank adicionou viés de alta para a projeção de 2,4% para o PIB 2024, diz a economista Claudia Moreno. Ela ressalta, porém, que o cenário de crescimento acima do que se considera ser o potencial da economia brasileira dificulta a continuidade da desaceleração da inflação. “Por esse motivo, há chance de a autoridade monetária não chegar a uma taxa terminal de juros de 9,25%, nossa atual projeção para a Selic de 2024.”

Após nova surpresa, economistas tentam ajustar ponteiros

Análise

Anais Fernandes
São Paulo

Pelo segundo mês seguido, economistas erraram feio as projeções para o comportamento do varejo em 2024.

Para janeiro, eles esperavam, de acordo com o Valor Data, alta de apenas 0,6% no varejo ampliado, que inclui veículos, material de construção e o atacarejo e é o mais relevante para o cálculo do PIB. Ele subiu 2,8% na comparação com dezembro de 2023.

Para fevereiro, a expectativa mediana era de queda de 1%, ante janeiro. Ontem, o IBGE divulgou um crescimento de 1,2%.

O que pode explicar tamanho desvio entre os números projetados e os de fato observados?

Economistas costumam dizer que, depois do choque da pandemia, os modelos que eles usam para fazer suas estimativas e a sazo-

nalidade dos dados ficaram “bagunçados”. Tanto que é cada vez mais comum, ao entrevistá-los, ouvir ponderações do tipo “precisamos ter humildade” antes de qualquer consideração mais firme.

Mas parece haver mais, e os especialistas estão sempre buscando outras formas de olhar e entender as relações econômicas.

A equipe do Itaú Unibanco observou que, na média dos anos em que houve reajuste do salário mínimo acima da inflação, aconteceu um pico de consumo no varejo ampliado em março, em relação aos anos em que não houve esse reajuste. Para 2024, o salário mínimo teve reajuste real.

O Itaú também observou que o desempenho da arrecadação de alguns impostos, como PIS, Cofins, IPI e Imposto sobre a Importação, às vezes, antecipam o comportamento das vendas no varejo ampliado. Em fevereiro, todos subiram mais de 16%, em termos reais, ante fevereiro de 2023, aci-

ma do crescimento total das receitas, de 12,3%, como aponta a Warren Investimentos a partir dos dados da Receita Federal.

Reportagem do **Valor** antecipou que, ainda que possa vir abaixo da expectativa da Fazenda, a arrecadação diretamente administrada pela Receita deve crescer cerca de 15% em termos nominais em março, ante igual mês de 2023, mantendo o crescimento de dois dígitos de janeiro e fevereiro.

E, se for “menos brilhante” do que nos meses anteriores, provavelmente, será por frustração mais em impostos ligados ao lucro das empresas, como os recolhimentos do Imposto de Renda da Pessoa Jurídica (IRPJ) e da Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL).

São sinais de que o varejo pode continuar surpreendendo para cima no curto prazo, ainda que o IGet, indicador desenvolvido pelo Santander com a GetNet, mostre uma alta forte do varejo ampliado na primeira quinzena de março e

um arrefecimento na segunda.

De qualquer forma, o mercado de trabalho permanece aquecido por muito mais tempo do que os economistas poderiam imaginar e os salários sobem. Além disso, há estímulos fiscais para além do reajuste do mínimo, como o pagamento de precatórios.

O Itaú calcula que o pagamento de R\$ 96 bilhões em precatórios extras em janeiro e fevereiro, cerca de R\$ 45 bilhões desses de caráter alimentício e voltados às pessoas físicas, gera impacto positivo de 0,3 a 0,4 ponto percentual no PIB, dependendo da propensão marginal a consumir das pessoas—basicamente, famílias de renda mais baixa tendem a gastar o dinheiro novo mais e mais rápido, até pelas necessidades imediatas do dia a dia, como alimentação.

Com mais renda disponível, a solvência das famílias tem melhorado e a recuperação do crédito, sobretudo à pessoa física, prossegue. Não à toa, as vendas do varejo

mais associado ao crédito (veículos, por exemplo) cresceram 2,4% em fevereiro, ante janeiro, enquanto aquele mais associado puramente à renda recuou 0,3%, segundo o Bradesco.

Cada vez mais, economistas veem as projeções para o PIB no primeiro trimestre se distanciarem de um patamar de alta de 0,5% para algo próximo de 1%, em relação aos três últimos meses de 2023.

Com isso, tem gente que já tinha uma projeção de PIB para 2024 acima do consenso—2,4%, por exemplo, ante 1,9% da mediana da pesquisa Focus—e que, agora, ainda vê viés de alta para o número. Alguns outros imaginavam um PIB entre 2,5% e 3% e, agora, veem a atividade chegar cada vez mais perto dessa banda superior.

Bom para o PIB, um alerta para a inflação e, consequentemente, para o espaço que o Banco Central terá para seguir cortando juros.

Na quarta-feira (10), economistas ficaram animados com a divulgação do IPCA de março, que subiu 0,16%, abaixo da expectativa mediana de 0,24%. Os serviços subjacentes—aqueles mais ligados ao ciclo econômico e que o BC acompanha de perto—, no entanto, seguem ao redor de 5% em 12 meses.

Os dados divulgados sobre o varejo reforçam a necessidade de cautela por parte da condução da política monetária—no mercado de juros brasileiro, as taxas foram às máximas do ano ontem, entre outras coisas, por causa disso—e das projeções dos analistas, que aguardam, agora, a divulgação, hoje, dos dados sobre o comportamento dos serviços em fevereiro.

A expectativa mediana, segundo o Valor Data, é de uma desaceleração da alta de 0,7% em janeiro para 0,2% em fevereiro. A ver se os ponteiros de modelos e projeções se ajustam melhor dessa vez.

BNDES dá início a plano de descarbonização

Estevão Taiar
De Brasília

O BNDES receberá a partir desta sexta-feira (12) os primeiros projetos de instituições de pesquisa que “tenham como objetivo a descarbonização” do setor automotivo. Até o fim do ano, estarão disponíveis R\$ 40 milhões em recursos não reembolsáveis para esses projetos, que poderão ser elaborados em parceria com empresas. A ação será a primeira leva do BNDES Rota 2030, programa anunciado em outubro de 2023 e que prevê R\$ 200 milhões em recursos para o setor pelos próximos cinco anos.

Para receber o aporte, o projeto precisará cumprir uma série de exigências, como ter valor mínimo de R\$ 10 milhões. Também precisará ser destinado a: máquinas agrícolas movidas a biometano e outros biocombus-

tíveis alternativos; veículos pesados urbanos, sejam eles elétricos, sejam movidos a gás natural veicular (GNV) ou biometano; veículos leves, sejam híbridos com etanol, elétricos ou movidos a células de combustível; pesados rodoviários movidos a biometano, GNV, biodiesel ou células de combustível.

Além disso, terá que contemplar pelo menos uma das seguintes frentes: baterias e “powertrain” de baixa emissão, “com foco” em veículos híbridos, “incluindo seus componentes e insumos críticos e as soluções para infraestrutura de recarga”; descarbonização “dos processos produtivos de veículos, componentes, insumos críticos e materiais estratégicos”, como aço verde, alumínio e novas ligas especiais; biocombustíveis “e suas aplicações” em veículos leves e pesados e em máquinas agrícola-

las, “com destaque para as soluções de biometano”.

Entre os critérios que serão usados pelo BNDES para avaliar os projetos, por sua vez, estarão: impacto econômico e ambiental da tecnologia; desafios tecnológicos envolvidos; grau de indetismo da tecnologia a ser desenvolvida; potencial de introdução das inovações no mercado; aplicação potencial da tecnologia em outros setores; cooperação na cadeia de fornecedores; capacitação da equipe do projeto e da instituição de pesquisa; alinhamento com outras políticas públicas.

O banco de fomento poderá entrar com até 80% dos recursos necessários, cuja estimativa precisará ser apresentada pelo instituto de pesquisa junto com o projeto. Esse montante subirá para 90% se o projeto for das regiões Norte ou Nordeste.

“Vamos estimular a inovação tecnológica, a capacitação da mão de obra e a geração de empregos qualificados, em linha com as prioridades de desenvolvimento definidas pelo governo”, disse o presidente do BNDES, Aloizio Mercadante, em comunicado divulgado pela instituição financeira.

Já o diretor de Desenvolvimento Produtivo, Inovação e Comércio Exterior do BNDES, José Luís Gordon, destacou que a ideia é “apoiar projetos de pesquisa, desenvolvimento, inovação, engenharia, estudos, testes, pilotos e certificações que, entre outras ações, estimulem fontes de energia, produtos e processos que minimizem a emissão” de dióxido de carbono.

As propostas poderão ser apresentadas ao BNDES por meio do Portal do Cliente no site do banco.

Servidora pública ganha 13% menos que colega homem

Gabriela Pereira
De Brasília

Assim como acontece no setor privado, as mulheres que trabalham no serviço público têm uma remuneração inferior aos homens. Em 2023, elas receberam 12,9% menos. De acordo com um levantamento realizado pelo ministério da Gestão e Inovação (MGI), a média de salários das mulheres no ano passado foi de R\$ 9.998,00, enquanto a dos homens foi de R\$ 11.475,98.

O número não sofreu grandes variações desde 2014. Na época, a média dos salários femininos era equivalente a 87,7% dos salários masculinos. A maior discrepância nos salários foi observada em 2019, quando o número chegou a 83,7%. De acordo com o estudo, as diferenças estão relacionadas à

“menor proporção de mulheres que ocupam cargos e funções de liderança, que oferecem remunerações mais elevadas”.

Desde 2014, o índice de mulheres em cargos de liderança não passou de 41,1%. A menor porcentagem foi em 2020, quando a representação feminina alcançou 38,1% contra 61,9% de representantes masculinos. Em 2023, o número foi de 41%.

O estudo aponta que “o esforço de qualificação empreendido pelas servidoras nos últimos dez anos ainda não resultou em aumento significativo das oportunidades na ocupação de cargos e funções de liderança por elas”.

Em janeiro de 2024, o percentual de mulheres no setor público foi de 41,6%, enquanto os homens representaram 58,4% da força de trabalho.

evoltz

Manaus Transmissora de Energia S.A.

CNPJ/MF nº 09.584.854/0001-37

Relatório da Administração

Mensagem da Administração

O ano de 2023 foi de grandes realizações e entrega de resultados consistentes. Mantivemos nossa resiliência e disciplina na operação e manutenção das instalações, bem como nas atividades financeiras e de engenharia com os níveis adequados de desempenho, com foco nas melhores práticas e visando principalmente a preservação da saúde e segurança de nossos colaboradores. Sob o pilar de segurança e cientes da necessidade de seguir com a construção de uma empresa responsável, seguimos investindo numa sólida agenda de novas tecnologias de monitoramento de atividades em campo, treinamento e capacitação de colaboradores próprios e terceiros e celebramos um ano com o menor nível da taxa de frequência de acidentes. Refirmamos ainda nosso compromisso com princípios de governança, com investimentos em gestão de riscos, compliance e avançamos com ações para garantir ainda mais um ambiente de trabalho seguro, inclusivo e acolhedor, com palestras de saúde, programas de incentivo a atividades físicas, com a ampliação da presença feminina em cargos de liderança e funções operacionais, iniciativas fundamentais para o nosso sucesso de longo prazo. Nosso desempenho econômico-financeiro segue consistente com um crescimento de 8% no EBITDA, alcançando R\$197,3 milhões, com uma margem de 45%, resultando da combinação da revisão tarifária da ANEEL (IPCA) e da disciplina de gastos; iniciada em 2022, que resultaram numa redução nos custos operacionais em aproximadamente R\$5 milhões. O índice de disponibilidade da linha de transmissão alcançou o patamar de 99,86%, reafirmando assim nosso compromisso e consistência com a eficiência operacional e gestão do ativo. Do ponto de vista do resultado financeiro encerramos o ano com uma posição de caixa de R\$52 milhões e dívida líquida de R\$562 milhões, registrando um índice de 2,9 na relação dívida sobre EBITDA, uma redução de 20,3% em relação ao índice de 2022 causada pela amortização da dívida no exercício e pela forte geração de caixa no exercício. Além disso, a Companhia distribuiu dividendos mínimos obrigatórios no montante de R\$17 milhões. Já para 2024 projetamos um total de R\$90 milhões em dividendos demonstrando assim uma forte capacidade de geração de caixa e retorno aos nossos acionistas. Seguimos resilientes, engajados para a contínua jornada de crescimento e criação de valor, investindo no setor de transmissão, com foco na segurança, eficiência e sustentabilidade, garantindo o desenvolvimento da sociedade e a qualidade de vida a todos. Agradecemos a todos os colaboradores pelo comprometimento e dedicação e aos demais stakeholders pela confiança e contribuição para o aprimoramento contínuo da Companhia. **A Administração.**

Destacadas

- **Receita Líquida de R\$520,6 milhões, crescimento de +9,5% frente a 2022.**
- **Resultado Financeiro de R\$91 milhões, redução de 6,1% frente ao exercício de 2022.**
- **Pagamento de dividendos de R\$17,0 milhões.**
- **Dívida Líquida de R\$562,1 milhões (-13,9% vs 2022)**
- **EBITDA R\$197,3 milhões (+8,0% vs. 2022).**

(em milhares de reais)	2023	2022	Variação
Receita operacional líquida	220.616	201.439	9,5%
Custos e despesas operacionais	(38.463)	(33.248)	15,7%
EBITDA – CVM nº 527 (*)	184.772	182.688	8,8%
EBITDA Ajustado (**)	199.802	199.802	0,0%
Margem EBITDA	89,4%	90,7%	(1,3) p.p.
Margem EBITDA AJUSTADO	90,6%	91,7%	(1,2) p.p.
Resultado Financeiro	(96.367)	(96.834)	(6,1)%
Lucro líquido	(96.367)	(96.834)	(6,1)%
Dívida Líquida (***)	562.069	652.735	(13,9)%
Dívida Líquida/EBITDA	2,9	3,6	(20,3)%
Dívida Líquida/EBITDA AJUSTADO	2,8	3,5	(20,4)%

(*) EBITDA padrão da CVM de acordo com a Instrução CVM nº 527. (***) **Itens não recorrentes** são ocorrências extraordinárias que afetaram o resultado no período. Algumas despesas são incorridas por razões que não envolvem as operações normais de negócios e consequentemente não são consideradas para o cálculo do EBITDA. A dívida líquida operacionalizada da Companhia inclui empréstimos, financiamentos, debêntures e notas promissórias (circulante e não circulante), deduzidos do saldo de caixa e equivalentes de caixa, TMM, aplicações financeiras e depósitos vinculados. A dívida líquida não é uma medida de desempenho financeiro reconhecida pelas práticas contábeis adotadas no Brasil e nem pelas Normas Internacionais de Relatório Financeiro (International Financial Reporting Standards – “IFRS”), entidades pelo International Accounting Standards Board (“IASB”), e não possui significado padrão. Outras companhias podem calcular a sua dívida líquida de forma distinta não havendo, desta forma, comparação entre as divulgações.

Balancos Patrimoniais para os exercícios findos em 31/12/2023 e 2022 (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)				
	Nota	31/12/2023	31/12/2022	
Ativo				
Circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	4	280.564	240.250	
Contas a receber	5	20.702	19.345	
Tributos a recuperar	7	1.757	1.876	
Outras contas a receber	9	-	9.405	
Ativo de contrato de concessão	8	174.394	151.505	
Sobresaltes		5.554	4.922	
Outros ativos		4.269	5.110	
Não circulante				
Realizável a longo prazo				
Contas a receber	5	185	138	
Depósitos vinculados	10,3	8.558	-	
Depósitos judiciais	11(3)	58	17.410	
Tributos a recuperar	7	13.465	12.403	
Ativo de contrato de concessão	8	2.078.999	2.079.575	
Intangível		160	261	
Total do ativo		2.381.989	2.350.037	

Demonstrações das mutações do patrimônio líquido dos exercícios findos em 31/12/2023 e 2022 (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)				
	Nota	31/12/2023	31/12/2022	
Passivo e patrimônio líquido				
Circulante				
Fornecedores		108.277	180.899	
Debêntures		5.854	2.197	
Tributos a recolher		70.004	73.808	
Dividendos a pagar	14,3	16.597	87.246	
Partes relacionadas	6	4.279	4.272	
Provisões	11	4.722	7.871	
Encargos setoriais		2.751	1.983	
PS e c/ COFINS diferidos	12	96.979	96.979	
Não circulante				
Depósitos		908.866	927.822	
Provisões		568.932	620.677	
Impostos de renda e contribuição social diferidos	11	17.803	21.297	
PS e c/ COFINS diferidos	12	130.157	93.821	
PS e c/ COFINS diferidos	12	191.974	192.027	
Patrimônio líquido				
Capital social	14,1	1.115.333	1.115.333	
Reserva legal	2,2	14.906	11.412	
Reserva de incentivos fiscais	14,2	5.560	5.560	
Reserva de lucros		229.047	109.011	
Total do passivo e patrimônio líquido		2.381.989	2.350.037	

Notas explicativas às demonstrações financeiras (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)				
	Nota	31/12/2023	31/12/2022	
1. Contexto operacional				
A Manaus Transmissora de Energia S.A. (“Companhia” ou “Manaus”) é uma sociedade por ações de capital fechada, domiciliada no Brasil, com sede na cidade de Brasília - DF. Seu único acionista é a Evolt Participações S.A. (“Evolt”). A Companhia foi constituída em 22/04/2008, com o propósito específico e único de explorar concessões de serviços públicos de transmissão de energia elétrica, prestados mediante a implantação, operação, manutenção e construção de instalações de transmissão da rede básica do sistema elétrico brasileiro interligado, segundo os padrões estabelecidos na legislação e regulamentos em vigor. A Manaus encontra-se em operação comercial desde 14/03/2013, conforme oficializado pelo Operador Nacional do Sistema Elétrico – ONS. 1.1. Concessão. A Companhia detém a concessão do serviço público de energia elétrica, nos termos do contrato de concessão nº 010/2008 – ANEEL de 16/10/2008, pelo prazo de 30 anos, para construção, operação e manutenção da Linha de Transmissão 500 KV Oriximá/Cairiri CD, SE Itacoatira 500/138 KV e SE Cairiri 500/230 KV, no Anexo 6C do Edital do Leilão 00/04/08-ANEEL. As instalações de transmissão da Companhia foram disponibilizadas para operação em 14/03/2013. Em 4/07/2023, a ANEEL, através da Resolução Homologatória nº 3.216, homologou a nova Receita Anual Permitida – RAP da 2023/24 de R\$214.574 R\$206.448 para o ciclo 2022/23, com período de vigência de julho de 2023 a junho de 2024.				

2. Apresentação das demonstrações financeiras e políticas contábeis relevantes

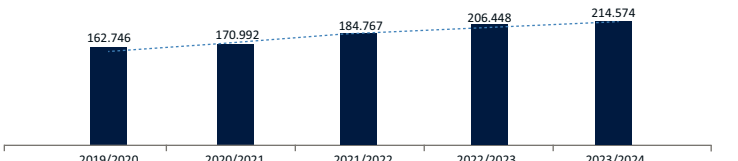
2.1. Base de preparação e apresentação. Declaração de Independência. As demonstrações financeiras foram elaboradas e estão sendo apresentadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem as disposições contidas na Lei das Sociedades por Ações, pronunciamentos, interpretações e orientações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (“CPC”) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (“CVM”), que estão em conformidade com as normas IFRS emitidas pelo International Accounting Standards Board – IASB, e evidenciam todas as informações relevantes das demonstrações financeiras, e somente elas, estão sendo evidenciadas, e que correspondem às informações utilizadas na sua gestão. Estas demonstrações financeiras apresentam informações comparativas com o exercício anterior. A Administração confirma que estão sendo evidenciadas todas as informações relevantes próprias das demonstrações financeiras e que estas correspondem às utilizadas em sua gestão. As demonstrações financeiras foram preparadas com base no custo histórico, exceto por determinações de instrumentos financeiros mensurados pelos seus valores justos por meio de resultado, quando aplicável, conforme descrito nas políticas contábeis. As demonstrações financeiras para o exercício findo em 31/12/2023 foram aprovadas pelo Conselho de Administração e Diretoria Executiva em 22/02/2024. Uso de estimativas e julgamentos. A preparação das demonstrações financeiras requer o uso de certas estimativas contábeis críticas e o julgamento por parte da Administração da Companhia no processo de aplicação das políticas contábeis. Aquelas áreas que requerem maior nível de julgamento e possuem maior complexidade, bem como as áreas nas quais as premissas são consideradas significativas para as demonstrações financeiras, estão divulgadas na Nota 2.2. **2.2. Medida funcional e de apresentação.** Os itens incluídos nas demonstrações financeiras são mensurados usando a medida do principal ambiente econômico no qual a Companhia atua (“medida funcional”). As demonstrações financeiras estão apresentadas em Reais (R\$), que é a medida funcional e a de apresentação da Companhia. **Principais políticas contábeis.** A Companhia aplicou as políticas contábeis descritas abaixo a todos os seus ativos e passivos reconhecidos nestas demonstrações financeiras, salvo indicação ao contrário. **2.3. Instrumentos financeiros.** A Companhia aplicou os requerimentos do CPC 48 – Instrumentos Financeiros, a partir de 1/01/2018, relativos à classificação e mensuração dos ativos e passivos financeiros e a mensuração e o reconhecimento de perdas por redução ao valor recuperável. **2.3.1. Ativos financeiros.** **a) Reconhecimento e mensuração.** Um ativo financeiro é reconhecido quando o direito é classificado e mensurado pelo custo amortizado quando finalizado o recebimento de fluxos de caixa de transações e gerados fluxos de caixa que sejam “exclusivamente pagamentos de principal e de juros” sobre o valor pelo principal em aberto. Esta avaliação é executada em nível de instrumento. Os ativos financeiros são mensurados pelo custo amortizado utilizando método de juros efetivos, deduzidos de qualquer perda por redução de valor recuperável. A receita de juros, ganhos e perdas cambiais e impairment são reconhecidos no resultado. Em 31/12/2023, os principais ativos financeiros classificados nesta categoria são os ativos a receber de clientes. **b) Ativos financeiros ao valor justo por meio de resultado.** Os ativos financeiros ao valor justo por meio de resultado compreendem ativos financeiros mantidos para negociação, ativos financeiros designados no reconhecimento inicial ao valor justo por meio de resultado ou ativos financeiros a serem obrigatoriamente mensurados ao valor justo. Ativos financeiros com fluxos de caixa que não sejam exclusivamente pagamentos do principal e juros são classificados e mensurados ao valor justo por meio de resultado. Os ativos financeiros mensurados ao valor justo por meio de resultado são classificados em duas categorias: **a) Ativos financeiros classificados nesta categoria estão relacionados aos equivalentes de caixa e depósitos vinculados.** **b) Ativos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes.** Esses ativos são mensurados a valor justo e mantidos dentro de modelo de negócios cujo objetivo é atingir tanto pelo recebimento de fluxos de caixa contratuais quanto pela venda de ativos financeiros e seus termos contratuais geram, em essência, especificações, a fluxos de caixa que constituem exclusivamente pagamentos de principal e juros. A Companhia não possui ativos financeiros com estas características. **b) Redução ao valor recuperável de ativos financeiros.** Conforme o CPC 48 o modelo de perdas esperadas será aplicado aos ativos financeiros mensurados ao custo amortizado ou ao valor justo por meio de resultado. Os ativos financeiros mensurados ao custo amortizado serão avaliados com base nas perdas esperadas, considerando o histórico, exceto por determinações de instrumentos financeiros mensurados pelos seus valores justos por meio de resultado, quando aplicável, conforme descrito nas políticas contábeis. **c) Baixa de ativos financeiros.** A baixa (desreconhecimento) de um ativo financeiro ocorre quando os direitos contratuais aos fluxos de caixa do ativo expiram, ou quando são transferidos a um terceiro os direitos ao recebimento dos fluxos de caixa contratuais sobre um ativo financeiro em uma transação na qual, substancialmente todos os riscos e benefícios da titularidade do ativo financeiro são transferidos. Qualquer participação que seja criada ou retida pela Companhia em tais ativos financeiros transferidos é reconhecida como um ativo ou passivo separado. **2.3.2. Passivos financeiros.** **a) Classificação e mensuração.** Os passivos financeiros são classificados como mensurados ao custo amortizado ou ao valor justo. Um passivo financeiro é classificado ao VJR se for classificado como mantido para negociação, caso seja um derivativo ou caso seja designado como tal no momento do reconhecimento inicial. Os passivos financeiros ao VJR são mensurados pelo valor justo e ganhos e perdas líquidos, incluindo qualquer despesa de juros, são reconhecidos no resultado. Os outros passivos financeiros (incluindo empréstimos) são mensurados pelo valor de custo amortizado utilizando o método de juros efetivos. **b) Apresentação de saldos.** Os ativos e passivos financeiros da Companhia baixa o passivo financeiro (ou parte do passivo financeiro) de seu balanço patrimonial quando, e apenas quando, ele é extinto, ou seja, quando a obrigação especificada no contrato é liquidada, cancelada ou expirada. A diferença entre o valor contábil do passivo financeiro extinto e a contrapartida paga, incluindo quaisquer ativos ou passivos assumidos, é reconhecida no resultado. **2.3.3. Compensação de saldos.** Os ativos e passivos financeiros são compensados e o valor líquido apresentado no balanço patrimonial quando, e somente quando, a Companhia tem um direito legal de compensar os valores e pretende liquidá-los em uma base líquida ou realizar o ativo e liquidar o passivo simultaneamente. **2.4. Ativo de contrato de concessão.** O Contrato de Concessão de Serviços Públicos de Energia Elétrica celebrado entre a União Federal Concedente – Outorgante e a Manaus Transmissora regulamentam a exploração dos serviços públicos de transmissão pela Companhia. De acordo com o contrato de concessão, a Companhia é responsável por transportar a energia dos centros de geração até os pontos de distribuição. Para cumprir essa responsabilidade, a Companhia possui como obrigação de desempenho manter e operar a infraestrutura de transmissão. Ao cumprir essa obrigação de desempenho, a Companhia mantém sua infraestrutura de transmissão disponível para os usuários e em contrapartida recebe uma remuneração denominada Receita Anual Permitida (RAP), durante toda a vigência do contrato de concessão. Estes recebimentos amortizam os investimentos feitos nessa infraestrutura de transmissão. Essenciais investimentos são amortizados pelo ativo de contrato de concessão e é determinada no início do projeto e não sofre alterações posteriores. A taxa implícita utilizada pela Companhia incide sobre os montantes a receber dos fluxos futuros de recebimentos de caixa. A infraestrutura recebida ou construída da atividade de transmissão é recuperada através de dois fluxos de caixa, a saber: (i) Parte através de vendas a receber garantidos pelo poder concedente relativo ao contrato de concessão. Os valores da RAP garantida são determinados pelo Operador Nacional do Setor Elétrico – NOS conforme contrato e recebidos dos participantes do setor elétrico por ela designados pelo uso da rede de transmissão disponibilizada. (ii) Parte como indenização dos bens reaveridos no final do prazo do concessão, a

Sobre a Manaus Transmissora de Energia S.A.

A Manaus Transmissora de Energia S.A. (“MTE”) é uma sociedade por ações, de capital fechado, com sede na cidade de Brasília - DF. A Companhia detém a concessão do serviço público de energia elétrica, nos termos do contrato de concessão nº 010/2008 – ANEEL de 16/10/2008, pelo prazo de 30 anos, para construção, operação e manutenção da Linha de Transmissão 500 KV Oriximá/Cairiri CD, SE Itacoatira 500/138 KV e SE Cairiri 500/230 KV, no Anexo 6C do Edital do Leilão 00/04/08-ANEEL. A Evolt Participações S.A., sociedade controlada por fundos geridos pelo Ontario Teachers’ Pension Plan Board, detém 100% do capital social da Companhia. Abaixo o resumo da concessão:

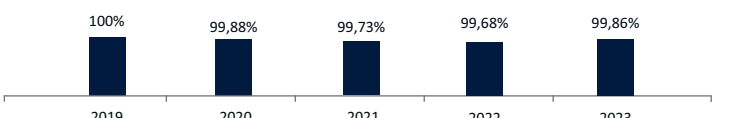
Nome	Extensão (KM)	Linha de Transmissão	RAP CÍCLIO 23-24 (R\$ milhões)	Recargas de Física Ótica	Data de Despacho	Início da Concessão	Fim da Concessão
MTE	333 Km	TL Oriximá (PA)- Itacoatira (AM)	214.574	15.414	16/10/2008	14/03/2013	15/10/2038
	224 Km	TL Itacoatira (AM) – Cairiri (AM)					

Evolução da RAP nos últimos ciclos



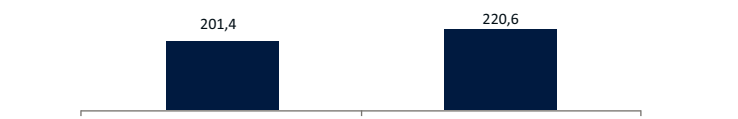
Desempenho operacional

A Manaus demonstra competência técnica e capacidade de manter a disponibilidade dos seus ativos em elevados patamares, demonstrando a eficiência operacional da transmissora. Em 2023, a Companhia apresentou uma disponibilidade de 99,86%, sendo que, para todas as FTS da concessão, as disponibilidades acumuladas são superiores às médias do SIN e aos limites da ANEEL.



Desempenho econômico-financeiro

Receita Operacional líquida. A Receita Operacional Líquida encerrou o exercício com o total de R\$520,6 milhões, crescimento de R\$19,2 milhões em relação aos R\$501,4 registrados no mesmo período de 2022 em virtude do reajuste de RAP pelo IPCA de 11,73% para o ciclo 2022/2023, com efeito de seis meses no resultado acumulado de 2022 e a atualização para o ciclo de 2023/2024 em 3,94%.



Demonstrações dos resultados para os exercícios findos em 31/12/2023 e 2022 (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)

	Nota	31/12/2023	31/12/2022	
Receita líquida	15	220.616	201.439	
Remuneração do ativo de contrato de concessão		180.517	178.478	
Receita operação e manutenção, deduzidos e outros, líquidas		21.219	20.517	
Juros sobre serviços prestados	16	(21.920)	(16.210)	
Lucro bruto		198.696	184.729	
Recargas (despesas) operacionais				
Despesas gerais e administrativas	16	(16.543)	(16.538)	
Outras recargas operacionais, líquidas	17	15.043	14.339	
Lucro operacional antes do resultado financeiro		(1.511)	(2.142)	
Resultado financeiro				
Recargas financeiras	18	12.943	9.546	
Despesas financeiras	18	(103.910)	(106.380)	
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social		(90.967)	(96.834)	
Imposto de renda e contribuição social				
Diferido	13	(36.337)	(30.440)	
Lucro líquido do exercício		(96.881)	(96.834)	
Resultado básico e diluído por ação				
		0,056	0,044	

Demonstrações dos resultados abrangentes para os exercícios findos em 31/12/2023 e 2022 (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)

	31/12/2023	31/12/2022	
Lucro líquido do exercício	69.881	55.313	
Outros componentes do resultado abrangente	-	-	
Total do resultado abrangente do exercício	69.881	55.313	

Demonstrações dos valores adicionados para os exercícios findos em 31/12/2023 e 2022 (Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma)

	Nota	31/12/2023	31/12/2022	
Recargas		267.715	244.458	
Remuneração do ativo de contrato de concessão		180.517	178.478	
Receita operação e manutenção	15	20.517	20.517	
Outras receitas		65.917	45.463	
Insumos adquiridos de terceiros		(25.583)	(22.828)	
Serviços de terceiros		(17.596)	(21.977)	
Materiais, energia e outros		(7.987)	(851)	
Valor adicionado bruto		242.132	221.630	
Valor adicionado líquido produzido pela entidade		242.132	221.630	
Valor adicionado líquido recebido em transferência				
Recargas financeiras	18	12.943	9.546	
Valor adicionado total a distribuir		255.075	231.176	
Pessoal		12.561	10.093	
Impostos, taxas e contribuições		68.723	59.390	
Remuneração de capital de terceiros	18	103.910	106.380	
Outras despesas operacionais		69.881	55.313	
Valor adicionado total distribuído		255.075	231.176	

nação na perda de valor é revertida e registrada no resultado. A Companhia não identifica perdas (“impairment”) a serem reconhecidas em nenhum dos exercícios apresentados. **6. Ativos não financeiros** – os valores contábeis dos ativos não financeiros da Companhia, que não o imposto de renda e a contribuição social diferidos, são revisados a cada data de apresentação para apurar se há indicação de perda no valor recuperável. Caso ocorra tal indicação, então o valor recuperável do ativo é estimado. Uma perda por redução no valor recuperável é reconhecida se o valor contábil do ativo ou da Unidade Geradora de Caixa – UGC exceder o seu valor recuperável. O valor recuperável de um ativo ou unidade geradora de caixa é o maior entre o valor em uso e o valor justo menos despesas de venda. Ao avaliar o valor em uso, os fluxos de caixa futuros estimados são descontados para obter o valor presente através da taxa de desconto dos impostos, que reflete uma avaliação atual de mercado do valor da moeda no tempo e os riscos específicos do ativo (ou da UGC) para o qual a estimativa de fluxos de caixa futuros não foi ajustada. Para o método de testar o valor recuperável, os ativos que não podem ser testados individualmente são agrupados ao menor grupo de ativos que gera entrada de caixa de uso contínuo que são em grande parte independentes das entradas de caixa de outros ativos ou grupos de ativos (a UGC). Perdas por redução no valor recuperável são reconhecidas no resultado. **3.4. Demonstração do valor adicionado (“DVA”).** A legislação societária brasileira requer a apresentação da demonstração do valor adicionado, individual e consolidado, como parte do conjunto das demonstrações contábeis (CPC 3 (R2) (IAS 7)). A Demonstração dos Fluxos de Caixa, emitida pelo CPC.

4. Caixa e equivalentes de caixa

	31/12/2023	31/12/2022	
Recursos em conta corrente	63	47	
Aplicações financeiras	73.825	48.055	
	73.888	48.087	

(i) Referem-se à certificados de depósitos bancários remunerados por uma taxa média de 101,22% do CDI, de alta liquidez, prontamente convertíveis em montante conhecido de caixa, com garantia de liquidez e compra pelas instituições financeiras e estão sujeitos a um significativo risco de mudança de valor.

5. Contas a receber

	31/12/2023	31/12/2022	
Concessionárias e permissionárias	25.582	22.273	
Provisão de PVI	(1.503)	(1.335)	
Provisão para crédito de liquidação duvidosa	(3.922)	(1.455)	
	20.887	19.483	

9. Debêntures

	31/12/2023	31/12/2022	
Agente financeiro			
Modalidade			
ITAU, BTG			
Custo de transação			

Em 28/04/2021 foi emitida a terceira série de debêntures privadas para a Itaú, BTG de R\$750.000 no valor nominal de R\$1,00 cada uma, totalizando R\$750.000. As debêntures são convertíveis em ações a serem subscritas pelo Fundo de Desenvolvimento da Amazônia – FDA, como garantia e fidelização, cujo vencimento se dará em 15/04/2021, ocasião em que a Companhia se obriga a proceder ao pagamento das debêntures que ainda estejam em circulação pelo valor nominal atualizado, acrescido da remuneração.

As parcelas de longo prazo das debêntures têm vencimento nos seguintes anos:						
	2025	2026	2027	2028	Após 2028	Total
Debêntures	52.500	56.250	82.500	106.875	275.625	573.750

No exercício findo em 31/12/2023, a Companhia não atingiu o índice acima determinado pelo seguinte ao ano consecutivo, uma vez que o índice apurado foi 1,15. Conforme previsto na Escritura das Debêntures, caso não seja atingido o índice de 1,20, e o CSD apurado seja superior a 1,05, a Companhia poderá curar o inadimplemento ocorrido mediante depósito em conta vinculada do CSD dos recursos

Gestão pública Dificuldades na cobrança tornam de difícil recuperação maior parte de total que chega a R\$ 100 bilhões e levam governo a aprimorar modelo

União vê espaço para reaver só 22% de dívidas com órgãos reguladores

Guilherme Pimenta e Jéssica Sant’Ana
De Brasília

As dívidas de empresas e pessoas físicas com agências, fundações e órgãos reguladores federais têm crescido de forma constante nos últimos anos e totalizam quase R\$ 100 bilhões. Apesar disso, a União avalia que no máximo 22% desses créditos são considerados de possível recuperação, já que o restante não deve ingressar nos cofres públicos a partir das dificuldades de cobrar os devedores. O cenário faz o governo avaliar aprimoramentos no modelo de cobrança, que já esteve na mira do Tribunal de Contas da União (TCU).

No fim de 2023, o governo tinha R\$ 96,3 bilhões a receber dos órgãos a partir de multas aplicadas, taxas de fiscalização e contribuições, crescimento de 3% em um ano. Em 2020, eram R\$ 87,4 bilhões. Os dados são do Balanço Geral da União (BGU), divulgado semana passada pelo Tesouro Nacional, que consolida todas as dívidas de entidades federais.

Do total, há um filtro para perdas na análise individual de cada valor devido. Assim, a União estima que é possível recuperar somente R\$ 21,4 bilhões — isso não significa que todo esse montante vai entrar no caixa do Tesouro, tão somente que é mais factível que esses créditos sejam recuperados por meio das ações de execução fiscal em detrimento dos demais.

Os números mostram diminuição nos valores recuperáveis. No BGU de 2019, por exemplo, os dados indicavam que 43,7% do valor devido aos órgãos reguladores era de possível recuperação, mais de 20 pontos percentuais acima ao montante atual. Segundo técnicos envolvidos no processo de cobrança, a queda ocorreu devido a ajustes contábeis determinados pelo TCU para dar mais transparência ao crédito que pode ser retomado.

A cobrança desses créditos fica a cargo da Procuradoria-Geral Federal (PGF), vinculada à Advocacia-Geral da União (AGU) — com exceção do Banco Central, que faz a cobrança por meio de sua procuradoria. Os números entrarão no radar de membros do governo, que já estudam aprimorar o sistema de

Dívida ativa com órgãos reguladores	
Números mostram baixa efetividade de cobrança	
Órgão	Valor devido (em R\$ bilhões)
Anatel	24,5
Ibama	20,8
BC	17,9
ANS	7,4
CVM	5,5
Cade	4,7
ANTT	2,9
Fust	2,9
ANP	2,5
SUSEP	1,9
FNDE	0,991
Demais	4
Total	96,3
Valor total Recuperável (22,2%)	21,4

Fonte: Tesouro Nacional

cobrança e elevar as receitas. Maior êxito na recuperação desses créditos poderia auxiliar o governo no perseguimento das metas fiscais dos próximos anos, defendem as fontes, já que esses valores ingressam no caixa da União como receita primária — com exceção de valores pagos ao BC, classificados como receita financeira.

Uma das alternativas cogitadas, apurou o **Valor**, é aproximar ainda mais a PGF da Procuradoria-Geral da Fazenda Nacional (PGFN), com compartilhamento dos instrumentos de cobranças. Dados do Tesouro indicam que a recuperação dos créditos tributários, hoje de responsabilidade da PGFN, são superiores e chegam a até 70%.

No ano passado, houve um acordo de cooperação técnica permitiu que a PGF tenha acesso a informações da PGFN de classificação das dívidas de acordo com seu grau de retomada (“rating”) para melhorar a recuperação. Agora, é cogitado centralizar o modelo na de cobrança PGFN, na forma de um “balcão único”, mas com a PGF ainda responsável pela cobrança

"Se estou cobrando uma empresa que não tem mais ativos, não há muito o que fazer"
Marcos Verissimo

dos valores devidos às agências. Outra saída mais complexa também chegou a ser cogitada, segundo apurou o **Valor**: envolveria a transferência da competência da cobrança dos créditos não tributários para a PGFN. Na visão de especialistas, os procuradores da Fazenda têm expertise na cobrança de créditos tributários devidos, o que poderia justificar a cobrança das agências na Fazenda Nacional. Mas como essa mudança poderia representar um “esvaziamento” da PGF, com potencial de ocasionar uma “guerra” entre as carreiras, esse caminho deixou de ser cogitado, segundo fontes do governo.

A procuradora-geral Federal, Adriana Maia Venturini, defendeu o modelo da PGF. “Temos muito orgulho da nossa cobrança, que tem crescido. Os números são realistas, pois temos um diagnóstico efetivo da dívida, das suas eficiências e possibilidades. E o que estamos fazendo é um saneamento contábil das autarquias”, afirmou.

Ao **Valor** a PGF enviou um gráfico com dados sobre a arrecadação de dívida ativa das autarquias: em 2019, foram R\$ 698 milhões, ante R\$ 1,3 bilhão em 2023. Ainda defendeu que, no ano passado, considerando toda a cobrança (não só os órgãos reguladores), recuperou R\$ 7,5 bilhões, superando o recorde de 2022, quando R\$ 7,2 bilhões ingressaram nos cofres públicos.

Na análise das contas do governo de 2022, o TCU apontou insuficiência nas informações presta-



Adriana Maia Venturini: "O que estamos fazendo é um saneamento contábil das autarquias"

das sobre as dívidas dos órgãos e cobrou maior controle “de modo a permitir a avaliação anual acerca da efetividade das ações de recuperação de créditos”.

A Agência Nacional de Telecomunicações (Anatel), o Instituto Brasileiro do Meio Ambiente e dos Recursos Naturais Renováveis (Ibama) e o BC respondem, juntos, por 65,6% do total da dívida dos setores regulados — as dívidas com a Anatel somam R\$ 24,5 bilhões, enquanto são devidos para Ibama e BC R\$ 20,8 bilhões e R\$ 17,9 bilhões, respectivamente. O BC classifica todo o valor como irrecoverável. Na terça-feira (9), conforme revelou o **Valor**, a AGU permitiu que o BC faça, agora, transações para tentar reaver os créditos devidos pelo sistema financeiro — todos os demais órgãos já poderiam fazer negociações.

As dívidas da Anatel, da Agência Nacional de Transportes Terrestres (ANTT) e do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade) são hoje as mais “recuperáveis”, representando 85,6% de todo o valor factível a ser arrecadado.

“O baixo percentual de recuperabilidade do que supostamente é devido constitui uma mensagem preocupante à sociedade, estimulando o mau pagador e prejudicando a chamada justiça fiscal”, analisou Ricardo Soriano, ex-procurador-geral da Fazenda Nacional.

Apesar de avanços da advocacia pública na recuperação os créditos, diz que “há muito em que

se avançar”. “A busca de soluções alternativas de conflitos, como a transação, tem se mostrado exitosa a minorar de forma relevante essa baixa perspectiva de recuperabilidade”, sugeriu o procurador. Ele defende uma aproximação entre a PGF e a PGFN para melhorar a cobrança do crédito.

Em sentido semelhante avalia o advogado Marcos Verissimo, ex-conselheiro do Cade e professor da USP. Segundo ele, a lentidão do Poder Judiciário é um dos fatores que prejudicam a cobrança. O especialista defende, também, a aplicação de sanções não financeiras, como inabilitação e proibição de empresas participarem de licitações no caso de condenação. “Se estou cobrando uma empresa que não tem mais ativos, não há muito o que fazer”, argumentou.

Flavio José Roman, ministro-substituto da AGU, defendeu que o órgão “está totalmente comprometido com a eficiência da arrecadação da dívida tributária e não tributária da União e de suas autarquias” e que isso é um dos eixos da atual gestão. “O foco é o aperfeiçoamento dos mecanismos de cobrança, bem como a necessidade de dotar todos os órgãos de capacidade material e humana para essa missão, incluindo PGFN, PGU, PGF e PGBC”, disse. “Os números expressivos obtidos no último exercício, quando foram recuperados mais de R\$ 62 bilhões [toda a AGU], são prova desse compromisso.”

As três autarquias que respon-

dem pelas maiores dívidas foram procuradas. A Anatel explica que o valor de R\$ 24,5 bilhões é oriundo de um contingente de receita administradas pela agência, como taxas de fiscalização, multas e contribuições. Segundo a agência, do total inscrito, R\$ 16,8 bilhões estão em execução fiscal (68,5%), R\$ 20,4 bilhões estão parcelados (83,26%) e R\$ 4,2 bilhões estão com exigibilidade suspensa por força de decisão judicial (17,1%).

“Ressalta-se que um mesmo débito pode estar em duas situações ao mesmo tempo, exemplo: em execução e parcelado. Vislumbra-se, por exemplo, que o montante objeto de parcelamento (83,26%) é uma parcela recuperável da dívida”, diz a Anatel em nota. A agência afirma que antes do envio para a inscrição na dívida ativa, utiliza instrumentos disponíveis para tentar cobrar o débito: notificação dos devedores, inscrição no Cadin, parcelamento e bloqueios ao licenciamento de novas estações, no caso de débitos tributários.

O Ibama disse que o valor de R\$ 20,8 bilhões é referente a multas aplicadas não pagas. “Cabe esclarecer que o crédito em questão foi encaminhado à PGF, portanto não está mais sob gestão do Ibama”, diz a autarquia. Em relação às iniciativas que visam aumentar a recuperação, destacou a possibilidade de o autuado fazer o pagamento do débito ou converter multas em prestação de serviços ambientais. O BC não se manifestou até a conclusão desta edição.

Governo teve superávit de R\$ 1,3 bi em março, calcula Ipea

Lu Aiko Otta
De Brasília

As contas do governo central (Tesouro, Previdência e Banco Central) encerraram o mês de março com superávit de R\$ 1,3 bilhão, segundo cálculos do Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (Ipea), com base em informações coletadas nas bases da Secretaria do Tesouro Nacional. O resultado oficial será divulgado pelo Ministério da Fazenda no fim deste mês.

De acordo com o Ipea, as receitas líquidas do governo central seguiram fortes, atingindo R\$ 166,5 bilhões, crescimento real de 10,1% na comparação com março de 2023. As despe-

sas, por sua vez, chegaram a R\$ 165,2 bilhões, alta de 4,2% na mesma base de comparação. Em março do ano passado, o resultado primário apontou um déficit de R\$ 7,4 bilhões.

No primeiro trimestre do ano, o resultado primário está positivo em R\$ 22,9 bilhões a preços constantes de março, ante o superávit de R\$ 33,4 bilhões no mesmo período de 2023. Houve, assim, uma queda de 31,4% nessa comparação.

Nos 12 meses acumulados até março de 2024, o resultado primário do governo central é um déficit de R\$ 244,6 bilhões, ante um superávit de R\$ 29,5 bilhões nos 12 meses encerrados em março de 2023.

Apesar do bom desempenho das receitas em março, a questão que se coloca entre os técnicos é se a arrecadação crescerá o suficiente para alcançar as projeções do governo que apontam para o cumprimento da meta de zerar o déficit fiscal deste ano.

Nas projeções mais recentes, divulgadas em março, o governo estimou receitas líquidas de R\$ 2,175 trilhões e despesas de R\$ 2,184 trilhões, resultando em déficit de R\$ 9,3 bilhões — dentro da margem de tolerância da meta fiscal.

Os números coletados pelo Ipea mostram um aumento de 10,1% nas receitas líquidas do governo central em março, na comparação com março do ano

passado. As receitas administradas diretamente pela Receita Federal cresceram 11,2% no período, ao passo que as não administradas avançaram 9,4%. As receitas previdenciárias mostraram alta de 7,4%.

Nas receitas administradas, o crescimento ocorreu em praticamente todos os itens, apontando o Ipea. O destaque ficou para

IPI, com 37,6%, e Cofins, com 17,6%, lideraram aumento da arrecadação, calcula instituto

o Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI), com aumento de 37,6%.

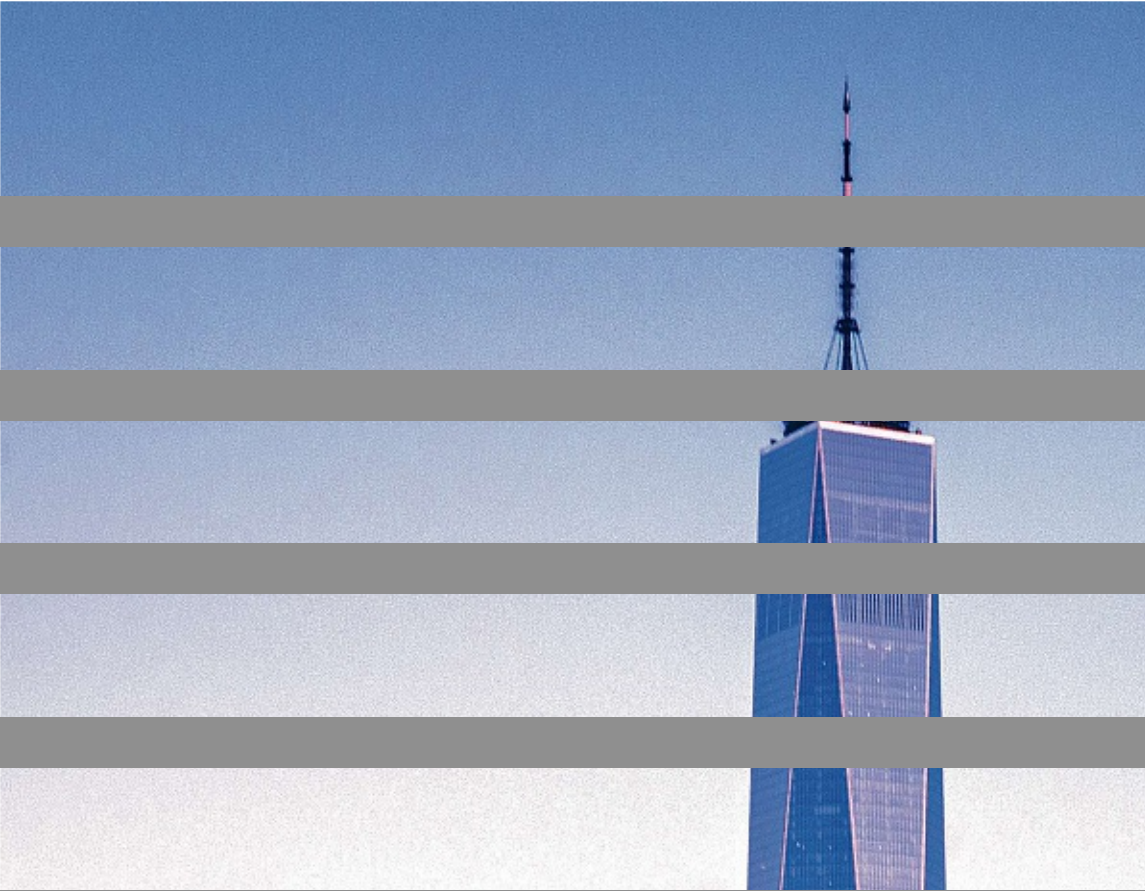
A Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins) registrou alta de 17,6%, e a contribuição do Programa de Integração Social/Programa de Formação do Patrimônio do Servidor Público (PIS/Pasep) apresentou crescimento de 42,8%.

De grande peso na arrecadação, o Imposto de Renda avançou 5%. As receitas da Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL), por sua vez, ficaram 3% menores.

Nas receitas não administradas, o Ipea destacou a alta de 152,7% nos recolhimentos de dividendos e participações, que

somaram R\$ 6,1 bilhões no mês. Já as receitas com exploração de recursos naturais ficaram 3,9% menores no mês, com R\$ 5,7 bilhões em março. A arrecadação com concessões e permissões somou apenas R\$ 100 milhões no mês, queda de 93,3% sobre março de 2023.

Pelo lado das despesas, o levantamento do Ipea mostra crescimento de 4,2% sobre 2023, influenciado principalmente pela conta de benefícios previdenciários, com aumento real de R\$ 4,1 bilhões (6,0%) e pelo pagamento de Benefício de Prestação Continuada da Lei Orgânica de Assistência Social (BPC/Loas) e Renda Mensal Vitalícia (RMV), com crescimento real 18,5%.



SUMMIT
ECONÔMICO
Valor
BRAZIL – USA
NEW YORK – 15 MAIO 2024



No ano que marca os 200 anos de relações diplomáticas entre BRASIL e ESTADOS UNIDOS, o **Valor Econômico** vai realizar o maior debate sobre negócios bilaterais.

15 DE MAIO DE 2024

NOVA YORK - EUA

Na semana do Person of The Year

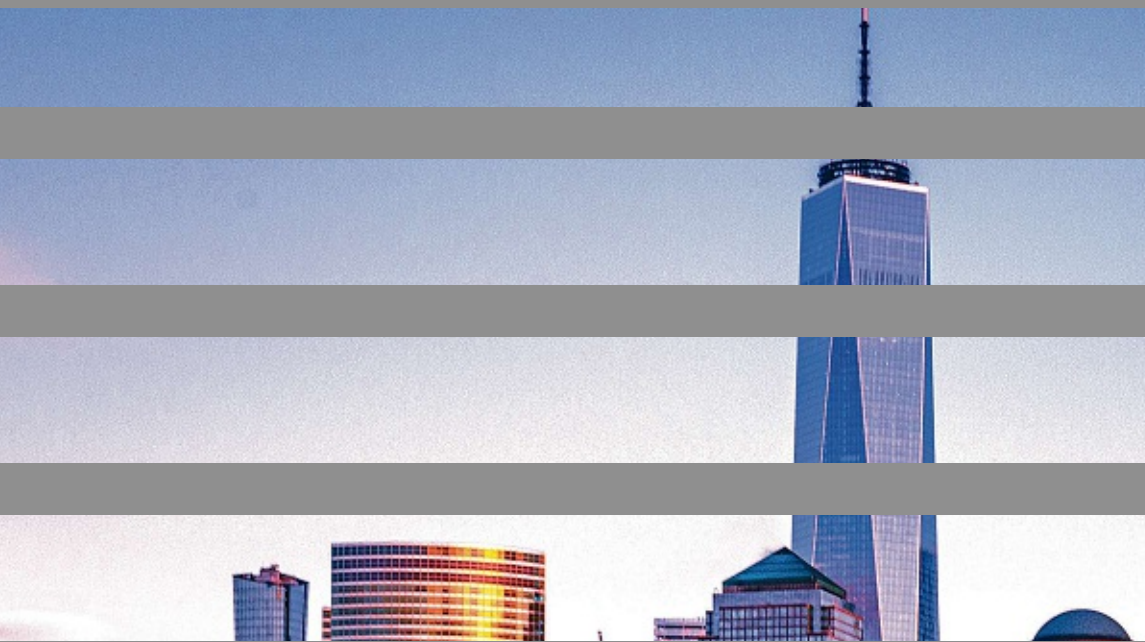


Acesse
summitbrazilusa.valor.com.br
e veja toda a programação

Temas abordados

- Como intensificar a relação comercial Brasil-EUA
- O efeito dos juros americanos nos mercados mundiais
- Eleições americanas e a relação com o Brasil
- Estabilidade do ambiente de negócios no Brasil
- Como a energia verde pode atrair investimentos
- As oportunidades do agronegócio

Empresários, autoridades e especialistas se reúnem para discutir temas essenciais para ampliar as oportunidades entre os dois países.



Acompanhe notícias sobre o evento e a transmissão ao vivo em valor.com.br



Master

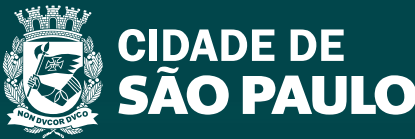
Patrocínio



Apoio

Companhias Aéreas Oficiais

Realização



Política

Base da pirâmide ainda espera o crescimento



César Felício

A economia melhora no Brasil desde o fim da pandemia, mas não é essa a percepção da população, como deixam evidente as pesquisas de avaliação de governos recentemente divulgadas. A aprovação do presidente Luiz Inácio Lula da Silva claudicou nos estratos de menor renda.

A mais recente edição do Boletim de Desigualdade das Metrôpoles, divulgada pela PUC do Rio Grande do Sul e pelo Observatório das Metrôpoles, com os dados fechados do quarto trimestre de 2023, permite entender melhor o porquê.

Os dados mostram o tamanho do baque da catástrofe global da saúde. No conjunto das 22 regiões metropolitanas, a média de rendimento familiar entre o fim do ano passado e o último trimestre de 2019, imediatamente anterior à pandemia, subiu apenas 2,6% em termos reais. O resultado, contudo, tem um viés. A base da pirâmide, ou seja, a renda média dos 40% mais pobres, ficou ainda pior do que já estava. Recebia ínfimos R\$ 273,18 per capita no fim de 2019, considerando a

média móvel, e R\$ 258,40 no encerramento do ano passado.

Essa base da pirâmide, conforme convergem a unanimidade das pesquisas e sinalizam os próprios mapas eleitorais, vota em maioria no presidente Luiz Inácio Lula da Silva, ainda que se ressalve que o levantamento trata exclusivamente das regiões metropolitanas, não dos grotões do país. Mesmo no período do governo atual não houve melhora significativa nessa faixa, ao menos não nas regiões metropolitanas: recebia R\$ 253,49 no fim de 2022.

O levantamento sugere que a fatia do eleitorado mais pobre não recuou no período 2019/2023 em relação ao todo, sempre ressaltando que aqui trata-se apenas das regiões metropolitanas. De acordo com o estudo, 22,6% dos domicílios tinham renda per capita abaixo de 1/4 do salário mínimo no fim de 2019. No fim do ano passado eram 23,8%. Em 2022 essa fatia representava 23,6%, mas a elevação no período Lula III não deve ser considerada, já que houve aumento real do salário mínimo.

O levantamento indica ainda que o quadro se agravou principalmente nas regiões metropolitanas do Nordeste,

onde houve recuo global de renda entre 2019 e 2023 em Fortaleza, Recife, Salvador e Natal. O Nordeste, como se sabe, é um tradicional reduto do lulismo, ainda que isso seja nitidamente atenuado nos grandes centros urbanos.

De acordo com o sociólogo André Salata, da PUC gaúcha, uma possível explicação está no nível de informalidade da economia e de baixa qualificação da mão de obra. “Cerca de um terço das ocupações criadas com o término da pandemia nas grandes metrôpoles são elementares, de baixíssima produtividade, o que deixa a renda estagnada na base da pirâmide”, afirma o cientista social.

Este quadro se agrava, segundo Salata, na região Nordeste, em função do perfil da formação educacional da mão de obra local. Na média nacional, está tudo caminhando bem: a renda familiar está no pico da série histórica. Mas no cruzamento regional e social, a base mais pobre e com menos qualificação se ressente, pondera o economista. “Mesmo no Sul e no Sudeste há queda de renda nesse segmento”, afirma.

A demora para a melhora econômica chegar na base, portanto, está clara. O risco é a paciência acabar antes.

Exaustão da polarização?

Especialista em auscultar a heterogênea “Classe C”, o publicitário Renato Meirelles, do Instituto Locomotiva, vai na contracorrente de alguns pesquisadores. Ele acha que a tendência de cristalização da polarização social entre o lulismo e o bolsonarismo caminha para um esgotamento.

Para ele, as rejeições ao atual presidente e a seu antecessor seguem altas, mas em seus grupos focais Meirelles identifica o que chamou de “exaustão das brigas”. O palpite do publicitário é que a máxima do falecido marqueteiro Duda Mendonça estará em alta: quem bate perde. O problema é que quem apanhar vai perder também. Para dar nome aos bois, cita o exemplo paulistano. “A rejeição a Ricardo Nunes (MDB) tende a crescer se o prefeito for associado ao bolsonarismo, mas se o ataque direto partir de Guilherme Boulos (Psol), cresce a rejeição dele próprio”, arriscou.

Ou seja, a polarização interessa mais aos candidatos se a nacionalização for feita contra o adversário. Há espaço de sobra evidentemente para lulistas e bolsonaristas chegarem a um segundo turno, eventualmente até um contra o outro. O perigo para ambos os polos é se forem

obrigados a enfrentar alguém na rodada final com cara de centro. “Isso é transversal. A gente sente que cresce a quantidade de eleitor que tenta evitar esse tema”.

E há uma disjunção entre o que o eleitor busca e o que o mapa dos partidos oferece. Quando se olha em conjunto o painel das alianças que vão se desenhando pelo país, percebe-se que o desenho mais frequente é o que nucleia em um polo um conjunto de forças do qual faz parte o PL de Bolsonaro e no outro um acerto de alianças com o PT no meio.

Casos como o de São Luís, onde tanto PL quanto PT podem fazer parte da mesma aliança, no caso em torno de Duarte Júnior, do PSB, são isolados. Explica-se, no particular caso maranhense, pela debilidade de ambos os partidos no cenário local.

A polarização que tende a pesar mais para o eleitor comum é outra. Nas favelas de Salvador e Rio, conforme o noticiário local e os usuários de redes sociais deixam claro, fazer um sinal com as mãos ou usar um bonê com determinado símbolo na região errada significa a morte.

César Felício é repórter especial de Política em Brasília. Escreve às sextas-feiras
E-mail cesar.felicio@valor.com.br

Congresso
Ativistas e parte dos ministérios defende taxar “ultraprocessados”, enquanto indústria e agronegócio buscam alíquota menor

Tributação sobre alimentos se torna embate na reforma

Raphael Di Cunto, Jéssica Sant’Ana e Marcelo Ribeiro
De Brasília

A carga tributária que incidirá sobre cada tipo de alimento após a reforma tributária se tornou um dos principais embates na regulamentação, às vésperas de o governo Lula (PT) oficializar sua proposta sobre o tema. Supermercados, a indústria de alimentos e o agronegócio tentam garantir alíquotas menores para seus produtos, enquanto associações de defesa do consumidor e instituições ligadas à saúde e agricultura familiar pressionam por uma taxaço maior dos alimentos “ultraprocessados”.

A reforma tributária promulgada em dezembro terá uma alíquota padrão para todos os produtos (estimada em 25%), mas com dois redutores possíveis para os alimentos. Os itens da “cesta básica nacional” terão alíquota zerada e não pagarão o IBS/CBS. Já “alimentos destinados ao consumo humano” e produtos agropecuários, aquícolas, pesqueiros, florestais e extrativistas vegetais “in natura” pagarão alíquota de 40% da padrão (cerca de 10%). Além disso, há possibilidade de incidência do Imposto Seletivo em “produtos nocivos à saúde humana” — o que permitiria taxar a mais alimentos com alto nível de gordura, açúcar ou sal.

Daí já nascem divergências de

interpretação do texto. O setor agropecuário e parte do setor alimentício defendem que todos os itens que não estiverem na alíquota zerada serão, automaticamente, beneficiados pelo redutor de 60% por serem “alimentos destinados ao consumo humano”. Por essa lógica, não poderia incidir imposto seletivo sobre eles, já que há vedação explícita na reforma à taxaço adicional de bens com alíquota favorecida.

“Se a própria Constituição determinou que esses produtos, dada sua importância, terão uma redução da carga tributária, não tem lógica ter uma tributação adicional. Seria conflitante”, afirma o advogado Eduardo Lourenço. A Frente Parlamentar da Agropecuária (FPA) apresentou projeto próprio ainda em março com ampla gama de categorias alimentícias que seriam beneficiadas, incluindo gorduras e açúcares. A lista exata de itens seria definida em ato do Executivo.

A Associação Brasileira de Supermercados (Abras) causou polêmica ao divulgar, na semana

“O processamento não faz com que percam seu valor nutricional”

João Dornellas

passada, estudo que sugeria que itens como caviar, trufas, lagosta e “foie gras” — consumidos por pessoas com alto poder aquisitivo — constassem da cesta básica. Presidente da entidade, João Galassi diz que a lista foi mal interpretada e que o objetivo do estudo foi levantar os códigos da Nomenclatura Comum do Mercosul (NCM) de tudo que fosse “elegível” por seu potencial nutritivo, para que depois o Congresso decida quais itens incluir. “Se a lei só tiver as categorias, esse debate ficará no governo e não no Legislativo. Defendemos que a lei já adote o NCM”, afirma.

Analista do Instituto Brasileiro de Defesa do Consumidor (Idec), Ana Maya afirma que esta é a “janela de oportunidade perfeita” para garantir o acesso a alimentos mais saudáveis para a população de baixa renda. “Sabemos que o custo da alimentação no país é um determinante, mas o consumo de alimentos ultraprocessados causa doenças crônicas e mentais, trazendo malefícios para a população e impacto para o SUS [Sistema Único de Saúde]”, diz. Ela acredita que o governo enviará os projetos nos moldes dos defendidos pela entidade. “Nossa preocupação é com a interferência no Congresso de setores econômicos que visam o lucro acima do da população.”

A Secretaria Extraordinária para a Reforma Tributária do Mi-



Paulo Teixeira, do Ministério do Desenvolvimento Agrário, sugere vetar benefícios a ultraprocessados e taxaço extra

nistério da Fazenda ainda não divulgou sua proposta, mas setores dentro do governo apoiaram os ativistas. O Conselho Nacional de Saúde, ligado ao Ministério da Saúde, apontou que os produtos ultraprocessados e agrotóxicos seriam responsáveis por cerca de 50 mil mortes prematuras por ano no Brasil e recomendou ao governo que os inclua no rol de alvos do Imposto Seletivo, assim como o tabaco e álcool.

Em nota técnica obtida pelo **Valor**, o Ministério do Desenvolvimento Agrário e Agricultura Familiar também defende que apenas os alimentos “in natura” e minimamente processados sejam beneficiados pela alíquota zerada. “Importante que a regulamentação contemple as diretrizes do Guia Alimentar para a População Brasileira e que, portanto, alimentos ultraprocessados não estejam inseridos em qualquer benefício tributário. Inclusive, cabe apreciar junto ao Ministério da Saúde a possibilidade de aplicação do imposto seletivo a alguns alimentos ultraprocessados, conforme já reco-

mendado pela Organização Mundial de Saúde (OMS)”, sugeriu a Pasta, liderada pelo ministro Paulo Teixeira (PT).

Galassi, da Abras, rebate que a alíquota padrão dos novos tributos já será uma das mais altas do mundo e que mesmo a alíquota favorecida — que deve ficar entre 10% e 12% — já estará no patamar médio dos alimentos no Brasil hoje, que é de 12%. “Você não penaliza ou beneficia o produto por ser industrializado. Isso não quer dizer que ele é um mau produto. O que precisamos entender é se é nutritivo e saudável”, diz. Ele ressalta que alimentos sem nenhum valor nutricional, como balas, devem pagar a alíquota padrão, mas é contra a taxaço adicional do Imposto Seletivo. “Estamos falando de 25% a 30% [de alíquota]. Não precisamos penalizar mais do que isso, já é extremamente agressiva”, diz.

O presidente da Associação Brasileira da Indústria de Alimentos (Abia), João Dornellas, contesta a proposta dos ativistas e diz que o termo ultraprocessados “é cientificamente vago”. Segundo

ele, isso levaria a alta no preço do pão de forma, queijos, iogurtes e outros alimentos consumidos pela população de baixa renda. “O processamento não faz com que percam seu valor nutricional”, diz. Ele ressalta que as técnicas industriais visam tornar o produto mais longo ou saboroso e que há mais riscos em alimentos artesanais feitos sem o devido cuidado sanitário, mas muitas vezes vendidos como mais saudáveis.

A Abia lançou campanha publicitária para defender as qualidades dos produtos industrializados e sugeriu ao governo uma “cesta básica balanceada”, de acordo com a OMS, com mistura de carboidratos, gorduras e proteínas. “O Brasil tem 33 milhões de pessoas passando fome. Os produtos “in natura” são mais caros. Vamos elevar o preço dos alimentos processados e dificultar mais o acesso?”, questiona.

Procurado, o Ministério da Fazenda informou que recebeu contribuições de diversos órgãos de governo e setores da economia, mas só irá se manifestar após o envio dos projetos. O Ministério da Agricultura não comentou.

Frentes atuam para evitar multas durante transição

De Brasília

As frentes parlamentares ligadas ao setor produtivo querem proibir que autos de infração sejam aplicados às empresas no pagamento dos novos impostos (CBS e IBS) durante o período de transição da reforma tributária. A proposta consta dos projetos de lei que foram protocolados nessa quinta-feira na Câmara dos Deputados para regulamentar a reforma.

Presidente da Frente Parlamentar pelo Empreendedorismo (FPE), o deputado Joaquim Passarinho

(PL-PA) afirmou que isso não significa que o contribuinte não será punido por irregularidades. “Mas não poderá ser multado diretamente. O Fisco vai autuar e avisar que está irregular, dar a oportunidade de pagamento. Se não pagar, aí poderá multar”, disse.

Uma das advogadas responsáveis pela elaboração dos projetos, Lina Santin defendeu que é importante que o contribuinte tenha oportunidade de regularizar o pagamento. “A gente estará diante de um novo sistema, num momento em que ainda estarão convivendo o sistema antigo e o

sistema novo, então é muito possível que erros ocorram sem que aja má-fé”, disse.

O prazo de adaptação valeria para o período de transição dos novos tributos: até 2027 para a CBS (que é federal) e até 2032 para a CBS (que é de alçada estadual e municipal). Os textos também exigem um convênio entre a Receita Federal e o Comitê Gestor do IBS para fiscalização, e uma nota fiscal eletrônica e guia única de pagamento dos tributos.

O setor produtivo quer, antes da aplicação das multas pela Receita, a instituição de uma negociação

intermediada por mediador independente (que será indicado pela autoridade administrativa). Esse mediador deverá propor uma proposta para pagamento, com abatimento no valor do principal, multas e juros, que poderá ou não ser aceito pelas partes. Se não houver acordo, a autuação será julgada pelas instâncias administrativas antes da cobrança.

As frentes parlamentares sugerem ainda que o Conselho Administrativo de Recursos Fiscais (Carf) passe a cuidar apenas de tributos exclusivamente de competência da União e não

participe dos julgamentos sobre conflitos na CBS e IBS. Um novo tribunal administrativo de segunda instância seria criado especificamente para dirimir dúvidas sobre esses tributos.

A sugestão dos empresários é criar Câmaras Especializadas por Matéria (Caem), com composição paritária entre homens e mulheres, mandatos de cinco anos, renováveis por mais cinco, e seleção por prova técnica, com análise curricular e entrevista. A composição seria ímpar, para evitar os empates — que hoje são motivo de disputa entre contribuinte e o Fisco.

No caso do Carf, os julgadores são indicados de forma paritária entre a Receita e os contribuintes. A mudança criaria um corpo técnico específico e, em tese, não ligado a nenhum desses lados. “Tem menos pressão por parte dos julgadores das entidades que eles representam, que hoje a gente sabe que é um problema nos julgamentos”, disse Lina. Os Caem seriam responsáveis por julgar todos as questões referentes ao IBS e CBS, de modo a evitar divergências de aplicação entre o tributo federal e o imposto estadual/municipal. (**RDC** e **MR**)

Poderes Tese de enfraquecimento do presidente da Câmara estaria na origem de novo ataque

Lira chama Padilha de incompetente; ministro rebate com vídeo

Marcelo Ribeiro, Raphael Di Cunto, Renan Truffi e Mariana Assis
De Brasília

Em uma nova escalada da crise com o responsável pela articulação política do governo federal no Congresso, o presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), afirmou na quinta-feira (11) que o ministro da Secretaria de Relações Institucionais, Alexandre Padilha (PT), a quem considera um desafeto político, é incompetente.

O ataque de Lira foi contestado imediatamente pelo petista, que foi às redes sociais e publicou vídeo do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) fazendo elogios ao seu desempenho como articulador político. O presidente do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG), não acompanhou o colega do Legislativo e destacou que é preciso buscar sempre as convergências.

Os novos ataques ocorreram um dia após a Câmara manter a prisão do deputado Chiquinho Brazão (sem partido-RJ), suspeito de ser um dos mandantes da execução da vereadora fluminense Marielle Franco (Psol-RJ) e do motorista Anderson Gomes em 2018. Um grupo de parlamentares da oposição e do Centrão articulou uma estratégia pela soltura do deputado fluminense, com o objetivo de enviar um recado de insatisfação com recentes ações do Supremo Tribunal Federal (STF) que tiveram congressistas como principal alvo.

Horas após a votação, uma interpretação que ganhou corpo em Brasília é que o desfecho representava um esvaziamento da força de Lira. Essa tese, de acordo com o presidente da Câmara, teria sido vazada pelo governo. Ele direcionou a acusação a Padilha.

“Essa notícia foi vazada do governo e, basicamente, do ministro



Lira: presidente da Câmara acusa ministro de vazar tese de enfraquecimento

Padilha, que é um desafeto, além de pessoal, um incompetente. Não existe partidização. Eu deixei bem claro que ontem [quarta-feira] a votação foi de cunho individual, cada deputado responsável pelo voto que deu. Não tem nada a ver”, disse Lira a jornalistas em visita à ExpoLondrina.

“É lamentável que integrantes do governo, interessados na estabilidade da relação harmônica entre os Poderes, fiquem plantando essas mentiras, essas notícias falsas que incomodam o Parlamento. E depois quando o Parlamento reage, acham ruim”, completou.

Minutos após a entrevista, Pa-

dilha publicou um vídeo de um evento no Palácio do Planalto na quarta-feira (10), quando Lula reconheceu que o Palácio do Planalto teve dificuldades na relação com o Congresso, mas indicou que o auxiliar será mantido no cargo. “O Padilha tem o cargo mais espinhoso da Esplanada porque ele lida com o Congresso Nacional, e a demanda é muito grande. Ele está durando muito tempo no seu cargo e vai continuar pela competência dele. Essa relação [do governo com parlamentares] é muito boa no começo, mas depois não tem entrega pra fazer e começa um martírio”.

A publicação não é à toa. O



Padilha: ministro contesta crítica com vídeo elogioso de Lula à sua atuação

Valor apurou que o Palácio do Planalto já havia sido alertado, por interlocutores, que Lira iria fazer novos ataques ao ministro da articulação política.

Nos bastidores, aliados de Lira pontuam que o alagoano apenas repetiu críticas já conhecidas e que já teriam sido feitas publicamente. Eles acusam o ministro de fazer ataques apenas reservadamente.

Desde o ano passado e outros nomes do Centrão não escondem a irritação com Padilha por supostos acordos não honrados e tentativas de fazer “intrigas”.

O rompimento entre Lira e Padilha, que já dura alguns meses, é considerado irreversível por quem

conhece o estilo de fazer política do presidente da Câmara.

Diferentemente do colega de Legislativo, Pacheco defendeu a boa relação entre os Poderes. “Nós temos que evitar esses problemas. O Brasil já tem muitos problemas, temos que buscar sempre as convergências. Ninguém é perfeito, mas ninguém é tão mau assim. Temos que conviver com as divergências”, respondeu Pacheco, ao ser indagado por jornalistas.

“Eu espero que a relação do Parlamento com o Executivo, especialmente com essa peça-chave que é o ministro Alexandre Padilha, possa ser a melhor possível”. (Colaborou Julia Lindner)

marie claire
POWER TRIP
SUMMIT
10ª EDIÇÃO 2024

Especial
VISIONÁRIAS
Mulheres que antecipam o futuro transformam realidades.

26, 27 e 28 de maio

A 10ª edição do **Power Trip Summit**, maior encontro de liderança feminina do Brasil, reúne mulheres que estão na vanguarda para discutir artes, tecnologia, moda e beleza em um evento imersivo.

Serão 3 dias de muita discussão e conteúdo no Hotel Fasano Belo Horizonte, com talks, performances e palestras. Também haverá uma visita guiada a Inhotim para inspirar ainda mais a todas.



Acompanhe a fala e os pensamentos destas mulheres que enxergam um país melhor e fazem a diferença para chegarmos lá.

Saiba mais e acompanhe o evento pelas plataformas de Marie Claire:

f MarieClaireBrasil | MarieClaireBR | marieclairebr | revistamarieclaire



Patrocínio

Apoio

Parceiro Educacional

Realização



Política

Judiciário Procuradoria espera conclusão da análise do material apreendido pela PF na operação que prendeu supostos mandantes

PGR diz ter elementos para denúncia no caso Marielle

Isadora Peron e Luísa Martins
De Brasília

A Procuradoria-Geral da República (PGR) avalia já ter elementos para apresentar denúncia contra os mandantes do assassinato da vereadora Marielle Franco (Psol), mas vai esperar a conclusão da análise do material apreendido durante a operação deflagrada pela Polícia Federal (PF) em 24 de março.

Na ocasião, três pessoas foram presas sob a suspeita de ordenar e planejar o crime em 2018, que resultou também na morte do motorista Anderson Gomes: o deputado federal Chiquinho Brazão (sem partido-RJ), o conselheiro do Tribunal de Contas do Estado Domingos Brazão e o de-

legado Rivaldo Barbosa.

Na quarta-feira, a Câmara dos Deputados manteve a prisão preventiva de Chiquinho, confirmando a decisão do ministro Alexandre de Moraes, do Supremo Tribunal Federal (STF).

Marielle e Anderson foram assassinados a tiros em 14 de março de 2018. As investigações foram marcadas por trocas de delegados e poucos avanços, até a PF assumir o caso, no início de 2023. Os policiais chegaram aos mandantes do crime após fechar delações premiadas com dois ex-policiais militares: Elcio de Queiroz e Ronnie Lessa, que confessaram ter participado da execução da vereadora.

Após a operação batizada de “Murder Inc”, Moraes deu um prazo de 60 dias para que os investiga-

dores apresentem a análise do material apreendido. Além das três prisões, foram cumpridos 12 mandados de busca e apreensão.

Na PGR, o caso está sendo tocado pelo vice-procurador-geral da República, Hindemburgo Chateaubriand. Interlocutores do órgão admitem a dificuldade de se chegar a uma prova cabal do assassinato, especialmente pelo fato de o crime ter ocorrido há mais de seis anos. Eles apontam, porém, que tudo que foi levantado pela PF até agora não deixa dúvidas em relação aos “autores intelectuais” do crime.

Essa dificuldade foi inclusive registrada pelos próprios investigadores, no relatório que embasou a determinação da prisão dos irmãos Brazão. “Diante do abjeto ce-

nário de ajuste prévio e boicote dos trabalhos investigativos, somado à clandestinidade da avença perpetrada pelos autores mediatos, intermediários e executor, se mostra bem claro que, após seis anos da data do fato, não virá à tona um elemento de convicção cabal acerca daqueles que conceberam o elemento volitivo voltado à consecução do homicídio de Marielle Franco e, como consequência, de seu motorista Anderson Gomes”, afirmou a PF no documento.

A corporação, contudo, argumentou que “a concatenação dos fatos trazidos pelos colaboradores, notadamente Ronnie Lessa, e a profusão de elementos indiciários revestidos de um singular potencial incriminador dos irmãos Brazão são aptos a atribuí-



Chateaubriand: vice-PGR é responsável pela análise do caso na Procuradoria

los a autoria intelectual dos homicídios ora investigados”.

Em sua delação, Lessa relatou três encontros com a família Brazão, que teriam sido intermediados por Edmilson de Oliveira, conhecido como Macalé. Não há, porém, provas que confirmem essas reuniões.

Também há lacunas na explicação do que motivou o assassinato de Marielle. A PF apontou que o crime seria uma resposta à atuação da então vereadora contra um esquema de loteamentos de terra em

áreas controladas pela milícia na zona oeste do Rio de Janeiro. Na época, Chiquinho era colega de Marielle na Câmara de Vereadores.

O pagamento que Lessa teria recebido pelo crime também é um ponto pouco esclarecido. Segundo o delator, ele ganharia lotes em um empreendimento imobiliário. Mas, como apontou a PF, “não se assina contrato cujo objeto é a encomenda da morte de outrem”. Os irmãos Brazão negam envolvimento no crime, assim como Barbosa.

Líder da soltura de Brazão, Elmar se fragiliza na disputa pela Câmara

Análise

Maria Cristina Fernandes
São Paulo

A votação que manteve o deputado Chiquinho Brazão (sem partido-RJ) na prisão fragilizou a candidatura do deputado Elmar Nascimento (União-BA) à presidência da Câmara e embolou o meio de campo dos três nomes mais ávidos na busca pelo apoio do governo: Antonio Brito (PSD-BA), Isnaldo Bulhões (MDB-AL) e Marcos Pereira (Republicanos-SP). Elmar liderou a votação em defesa de Brazão, Brito e Bulhões votaram contra e Pereira se ausentou.

Na contagem dos votos de cada partido, foi o PSD de Brito que saiu mais alinhado à tese vitorio-

sa, com 35 votos pela manutenção da prisão e apenas dois votos contrários. Foi seguido de perto pelo MDB de Bulhões, com 36 votos a seis. Ambos os partidos encaminharham a votação nesta direção. O Republicanos, de Pereira, liberou a bancada mas colheu 20 votos pela confirmação da prisão e oito contrários. Já o União só perdeu para o PL como o partido mais alinhado a Brazão, com 22 votos pela soltura e 16 contrários.

O erro de cálculo de Elmar foi apostar no corporativismo da Casa num tema tão sensível à opinião pública como a morte de Marielle Franco e Anderson Gomes. Expôs-se excessivamente, dificultou sua aceitação pela base governista e tornou-o excessi-

vamente dependente da capacidade do atual presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL) de fazer seu sucessor.

Não que Lira esteja completamente desprovido de capacidade de arregimentação. A aprovação, na véspera, de um dispositivo que permite ao governo antecipar a expansão do limite de gasto e liberar uma despesa extra de R\$ 15,7 bilhões é creditada à articulação do presidente da Câmara. O governo cedeu em troca de um acordo para a votação do Perse, o programa emergencial do setor de eventos, e da volta da cobrança do Dpvat, seguro obrigatório de carro.

Na avaliação de lideranças tanto do PSD quando do MDB, as concessões, excessivas, foram guiadas pela insegurança gerada

pela perda de popularidade do presidente Luiz Inácio Lula da Silva e não pelos bons números colhidos recentemente pela economia, como uma inflação mais baixa e um consumo das famílias melhor do que as expectativas.

Se a negociação da véspera levou o governo a ceder mais do que precisaria na preservação do arcabouço fiscal, o sucesso de Lira na articulação embaçou a percepção sobre as chances da disputa do dia seguinte, a prisão de Brazão, e estreitou as chances de Elmar.

Já o PSD teve um desempenho convincente para os governistas e espera ter um resultado nas eleições municipais que reforce a demanda do partido pelo comando da mesa. Pesa contraria-

mente ao partido a força excessiva que o presidente da legenda, Gilberto Kassab, teria se, além do favoritismo de seu aliado, Davi Alcolumbre (União-AP), no Senado, arrebancar também a presidência da Câmara.

Se Lira não tiver força suficiente para fazer de Elmar seu sucessor, ainda parece ter votos para barrar Isnaldo Bulhões, de quem é adversário na política alagoana. O segundo nome mais palatável para o presidente da Câmara é o do seu vice na atual composição da mesa, Marcos Pereira.

A “bancada da milícia” como está sendo chamado o conjunto de parlamentares que votou pela soltura de Brazão revelou uma maciça presença de parlamentares da “bancada da bala”. Dos 12

parlamentares que têm “delegado” ou “capitão” no nome adotado para fins eleitorais e registraram presença, sete votaram pela soltura, um se ausentou, outro se absteve e apenas três optaram pela permanência de Brazão na penitenciária federal de Campo Grande.

A repercussão negativa do voto desses parlamentares da “bancada da milícia” é o que move a sessão do Conselho de Ética. Usada para tentar demover os adeptos da manutenção da prisão, com o argumento de que é a Câmara e não o Supremo Tribunal Federal que cassa mandato de seus pares, a cassação agora será agendada para limpar a barra desses parlamentares junto à opinião pública

Atividade econômica

Indicadores agregados

	mar/24	fev/24	jan/24	dez/23	nov/23	out/23	set/23	ago/23	jul/23	jun/23
Índice de atividade econômica - IBC-Br (%) (1)	-	-	0,60	0,82	0,10	0,05	0,03	-0,57	0,29	0,27
Indústria (1)										
Produção física industrial (IBGE - %)										
Total	-	-0,3	-1,5	1,5	0,6	0,0	0,2	0,4	-0,4	0,0
Indústria de transformação	-	0,0	0,0	0,4	-0,1	0,2	-0,5	1,1	-0,4	-0,2
Indústrias extrativas	-	-0,9	-6,9	3,8	3,4	-0,5	6,2	-4,9	-1,3	2,9
Bens de capital	-	1,8	9,3	-0,4	-0,9	-0,3	-2,5	5,8	-7,4	-2,3
Bens intermediários	-	-1,2	-2,7	1,8	1,6	0,7	0,7	-0,4	-0,5	-0,3
Bens de consumo	-	1,3	-0,9	1,1	-0,1	-0,9	-1,7	2,4	1,4	0,3
Faturamento real (CNI - %)	-	2,4	0,3	1,8	0,7	-0,4	-0,9	1,3	-2,3	0,5
Horas trabalhadas na produção (CNI - %)	-	2,3	0,2	1,5	0,6	-0,3	-0,6	0,0	-0,8	0,2
Comércio										
Receita nominal de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	1,2	1,0	0,3	0,9	-0,1	0,9	0,6	1,0	0,8
Volume de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	1,0	2,8	-1,5	0,2	-0,3	0,8	-0,2	0,9	0,0
Serviços										
Receita nominal de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	-	-	-0,2	1,5	0,0	1,1	-0,4	0,4	0,3
Volume de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	-	-	0,7	0,7	0,5	-0,2	-1,4	1,0	0,4
Mercado de trabalho										
Taxa de desocupação (Pnad/IBGE - em %)	-	7,8	7,6	7,4	7,5	7,6	7,7	7,8	7,9	8,0
Emprego industrial (CNI - %) (1)	-	0,5	0,6	0,1	0,3	0,5	-0,1	-0,3	0,1	0,2
Indicador Antecedente de Emprego - (FGV/IBRE) (1)(3)	1,0	0,3	0,9	2,3	0,0	-1,4	-0,5	-1,1	1,2	2,2
Balança comercial (US\$ milhões)										
Exportações	27980	23494	26.798	28.786	27886	29682	28.713	31.101	28.300	29.600
Importações	20.498	18.186	20.510	19.463	19.097	20.501	19.532	21.468	20.121	19.524
Saldo	7483	5.308	6.287	9.323	8.789	9.181	9.182	9.633	8.179	10.077

Fontes: Banco Central, CNI, FGV, IBGE e SECEX/MDIC. Elaboração: Valor Data (1) Metodologia com ajuste sazonal. (2) Nova série com índice base 2014 = 100. (3) Var. em pts

Produção e investimento

Variação no período

Indicadores	4º Tr/23	3º Tr/23	2023	2022	2021	2020
PIB (R\$ bilhões) *	2.831	2.741	10.856	10.080	9.012	7.610
PIB (US\$ bilhões) **	574	561	2.176	1.952	1.670	1.476
Taxa de Variação Real (%)	0,0	0,0	2,9	3,0	4,8	-3,3
Agropecuária	-5,3	-5,6	15,1	-1,1	0,0	4,2
Indústria	1,3	0,6	1,6	1,5	5,0	-3,0
Serviços	0,3	0,3	2,4	4,3	4,8	-3,7
Formação Bruta de Capital Fixo (%)	0,9	-2,2	-3,0	1,1	12,9	-1,7
Investimento (% do PIB)	16,1	16,6	16,5	17,8	17,9	16,6

Fontes: IBGE e Banco Central. Elaboração: Valor Data
* Valores correntes. ** Banco Central

Contrib. previdenciária*

Empregados e avulsos**

Salário de contribuições em R\$	Alíquotas em % (1)
Até 1.412,00	7,50
De 1.412,01 até 2.666,68	9,00
De 2.666,69 até 4.000,03	12,00
De 4.000,04 até 7.786,02	14,00
Empregador doméstico	8,00

Fonte: Previdência Social. Elaboração: Valor Data *Competência mar/24. ** Inclusive empregado doméstico. (1) Para fins de recolhimento ao INSS

IR na fonte

Faixas de contribuição

Base de cálculo* em R\$	Alíquota em %	Parcela a deduzir IR - em R\$
Até 2.259,20	0,0	0,00
De 2.259,21 até 2.826,65	7,5	169,44
De 2.826,66 até 3.751,05	15,0	381,44
De 3.751,06 até 4.664,68	22,5	662,77
Acima de 4.664,68	27,5	896,00

Fonte: Receita Federal. Elaboração: Valor Data *Valor considera o desconto simplificado de R\$ 564,80
Obs. Desconto por dependente: R\$ 189,59

Principais receitas tributárias

Valores em R\$ bilhões

Discriminação	Janeiro-fevereiro		Var. %	fevereiro		Var. %	
	2024	2023		2024	2023		
Receita Federal							
Imposto de renda total	164,9	148,2	11,33	56,5	48,1	17,37	
Imposto de renda pessoa física	5,6	4,7	19,54	2,9	2,4	21,28	
Imposto de renda pessoa jurídica	80,2	78,3	2,37	21,2	20,4	3,83	
Imposto de renda retido na fonte	79,2	65,2	21,50	32,3	25,3	27,91	
Imposto sobre produtos industrializados	11,9	9,8	22,12	5,5	4,3	29,39	
Imposto sobre operações financeiras	10,3	10,1	2,31	5,2	4,7	10,72	
Imposto de importação	10,3	8,9	16,36	4,8	3,9	22,26	
Cide-combustíveis	0,5	0,0	-	0,2	0,0	-	
Contribuição para Finsocial (Cofins)	64,9	52,5	23,51	30,5	23,9	27,67	
CSLL	43,7	39,2	11,53	11,0	10,4	5,45	
PIS/Pasep	18,2	15,1	20,57	8,6	6,9	23,94	
Outras receitas	142,4	127,0	12,06	64,2	56,7	13,15	
Total	467,2	410,7	13,74	186,5	159,0	17,31	
	fev/24			jan/24		fev/23	
	Valor**	Var. %*		Valor	Var. %*	Valor	Var. %*
ICMS - Brasil	49,2	-18,56		60,4	-7,24	50,7	9,74
	jan/24			dez/23		jan/23	
	Valor	Var. %*		Valor	Var. %*	Valor	Var. %*
INSS	51,7	-32,82		77,0	58,48	46,2	-33,50
Fonte: Receita Federal, Previdência Social, Secretaria da Fazenda. Elaboração: Valor Data * sobre o mês anterior. **gratificação							

Fonte: Receita Federal, Previdência Social, Secretaria da Fazenda. Elaboração: Valor Data * sobre o mês anterior. ** preliminar

Inflação

Variação no período (em %)

	Acumulado em					Número índice			
	mar/24	fev/24	2024	2023	12 meses	mar/24	fev/24	dez/23	mar/23
IBGE									
IPCA	0,16	0,83	1,42	4,62	39,3	6.869,14	6.858,17	6.773,27	6.609,67
INPC	0,19	0,81	1,58	3,71	34,0	7064,43	7051,03	6.954,74	6.832,32
IPCA-15	0,36	0,78	1,46	4,72	41,4	6.742,72	6.718,53	6.645,93	6.474,42
IPCA-E	0,36	0,78	1,46	4,72	41,4	6.742,72	6.718,53	6.645,93	6.474,42
FGV									
IGP-DI	-0,30	-0,41	-0,97	-3,30	-4,00	1.094,76	1.098,10	1.105,54	1.140,36
Núcleo do IPC-DI	0,27	0,42	1,07	3,48	3,64	-	-	-	-
IPA-DI	-0,50	-0,76	-1,84	-5,92	-6,79	1.270,47	1.276,92	1.294,35	1.362,96
IPA-Agro	0,92	-1,02	-1,59	-11,34	-11,56	1.756,96	1.740,99	1.785,32	1.986,71
IPA-Ind	-1,02	-0,66	-1,94	-3,77	-4,89	1.073,32	1.084,36	1.094,53	1.128,55
IPC-DI	0,10	0,55	1,27	3,55	2,93	743,02	742,25	733,67	721,89
INCC-DI	0,28	0,13	0,68	3,49	3,36	1.095,74	1.092,69	1.088,31	1.060,12
IGP-M	-0,47	-0,52	-0,91	-3,18	-4,26	1.113,84	1.119,06	1.124,07	1.163,36
IPAM	-0,77	-0,90	-1,75	-5,60	-7,05	1.310,88	1.321,06	1.334,20	1.410,30
IPC-M	0,29	0,53	1,41	3,40	3,14	726,53	724,46	716,46	704,38
INCC-M	0,24	0,20	0,68	3,32	3,29	1.093,50	1.090,87	1.086,15	1.058,65
IGP-10	-0,17	-0,65	-0,40	-3,56	-4,05	1.138,81	1.140,76	1.143,35	1.186,93
IPA-10	-0,40	-1,08	-1,06	-6,02	-6,77	1.352,24	1.357,71	1.366,78	1.450,40
IPC-10	0,48	0,62	1,56	3,43	3,50	732,11	728,64	720,87	707,37
INCC-10	0,27	0,10	0,76	3,04	3,21	1.078,34	1.075,47	1.070,21	1.044,81
FIPE									
IPC	0,26	0,46	1,18	3,15	2,87	683,22	681,45	675,27	664,14

Obs.: IPCA-E no 1º trimestre = 1,46%, IGP-M 1º prévia abr/24 -0,25% e IPC-FIPE 1º quadri-ssimana abr/24 0,26% 0

Imposto de Renda Pessoa Física

Pagamento das quotas - 2023

Quota	Vencimento	No prazo legal		Valor dos juros (Campo 9 do DARF)	Valor total (Campo 10 do DARF)
		Valor da quota (Campo 7 do DARF)			
1ª ou única	31/05/2023			-	Campo 7
2ª	30/06/2023			1,00%	
3ª	31/07/2023			2,07%	
4ª	31/08/2023		Valor da declaração	3,14%	Campo 8
5ª	29/09/2023			4,28%	
6ª	31/10/2023			5,25%	
7ª	30/11/2023			6,25%	Campo 9
8ª	28/12/2023			7,17%	

Multa (campo 08) - sobre o valor do campo 7 aplicar 0,33% por dia de atraso, a partir do primeiro dia após o vencimento até o limite de 20%; Juros (campo 09) - aplicar os juros equivalentes à

Judiciário Instituições buscam combater voto de cabresto em áreas controladas pelo crime no Rio

TRE e MP adotam ações contra milícia nas eleições

Camila Zarur e Lucas Ferraz
Do Rio

O Ministério Público do Estado do Rio de Janeiro (MP-RJ) e o Tribunal Regional Eleitoral (TRE) estão tomando medidas preventivas contra ações de organizações criminosas nas eleições municipais de outubro. As duas instituições, em conjunto, criaram uma comissão para passar um pente fino nas candidaturas e tentar expurgar indícios de influência de milícias e facções criminosas no pleito deste ano. O TRE também retirou ao menos 50 locais de votação de regiões dominadas por milicianos no Estado.

A cientista política Mayra Goulart, professora da UFRJ e coordenadora do Laboratório de Partidos e Política Comparada, diz que ações como essas podem ter impacto positivo ao evitar a coação ou ameaças capazes de influenciar o resultado das urnas: "Se esses eleitores são obrigados mediante coerção violenta, isso tem

que ser impedido. A democracia não é compatível com esse tipo de atuação", afirma.

A decisão do MP e do TRE, que busca evitar uma versão moderna do chamado voto de cabresto, foi tomada a partir de dados de inteligência da Polícia Federal (PF), da Polícia Rodoviária Federal (PRF) e das polícias civil e militar do Estado. O trabalho envolve ainda o MP-RJ, o Ministério Público Federal (MPF) e a Guarda Municipal do Rio. "Estamos criando mecanismo para que as organizações criminosas não consigam se infiltrar nas Câmaras e prefeituras", disse, em comunicado no fim de março, o procurador-geral de Justiça do Estado, Luciano Mattos.

Em ascensão no Rio há décadas, grupos milicianos se fortaleceram, ampliaram domínio territorial e se infiltraram até mesmo em instituições do Estado e na política, tornando-se o centro da crise de segurança pública vivida pelo Estado. Nesta semana, uma guerra entre milícias rivais deixou um estudan-

te universitário morto e três crianças baleadas em Seropédica, na Baixada Fluminense, na região metropolitana do Rio, onde existe o campus da Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro (UFRRJ).

De acordo com dados do Grupo de Estudos dos Novos Ilegalismos (Geni), da Universidade Federal Fluminense (UFF), 57,5% da capital fluminense estão nas mãos de milicianos. Essas áreas concentram-se na Zona Oeste, onde há a maior quantidade de eleitores. São, segundo o grupo de estudos da UFF, mais de 2 milhões de habitantes em bairros sob domínio de grupos paramilitares, o equivalente a 33,1% da população carioca.

"Relação entre crime, política e polícia é fenômeno nacional"

Renato de Lima

Especialistas dizem que para ter acesso ao eleitorado que vive nessas áreas muitas vezes os candidatos precisam ter relação com essas regiões ou se aproximar de quem tem trânsito nesses territórios. Goulart explica: "Uma das formas mais tradicionais de fazer política é ter ação dentro de um território específico. Essa ação ocorre por uma liderança proeminente ou por uma tradição associativa."

Esse vínculo, diz a especialista, pode se dar entre os representantes políticos e a própria milícia: "Embora não possa ser chamado de proeminente no sentido de legitimidade ou legalidade, o crime organizado atua no território e se torna essa figura", completa Goulart. Ela reforça que nem todos os políticos são envolvidos com a milícia. Alguns, afirma Goulart, têm posição de enfrentamento a esses grupos: "É difícil alguém que tenha uma trajetória de atuação no território não ter uma relação ou de confronto, ou de algum tipo de composição com essas forças".

Especialistas dizem que a proximidade entre políticos e milícias existe desde o surgimento desses grupos. Essa proximidade evidenciou-se no assassinato da vereadora Marielle Franco (Psol) e do motorista Anderson Gomes, em março de 2018. As investigações levaram à prisão, em março, de Domingos Brazão, conselheiro do Tribunal de Contas do Estado (TCE), e Chiquinho Brazão (Sem partido-RJ), deputado federal, suspeitos de serem os mandantes do crime.

Junto com eles, o ex-chefe da Polícia Civil Rivaldo Barbosa também foi preso por ter orquestrado a morte da parlamentar e garantido impunidade, segundo as investigações. Os três negam envolvimento com o crime. "Nenhum desses personagens [do caso Marielle] são ilhas isoladas do resto do sistema político e da institucionalidade do Rio", diz o sociólogo Daniel Hirata, coordenador do Geni, da UFF. "Eles são os fios que apareceram nas investigações. Por isso é importante que o caso seja desdo-

brado de modo que se exponha toda a teia de relações de outros grupos políticos e agentes públicos que dão sustentação à milícia."

A situação atual remete à escalada de violência nos anos 2000, quando agentes e ex-agentes de segurança alegavam oferecer proteção aos moradores de bairros ou comunidades em que moravam e, em troca, pediam "contribuições". Com o tempo, passaram a cobrar taxas extras por serviços como coleta de lixo e fornecimento de gás, luz e internet. Essa estrutura, que deveria ser ofertada pelo Estado, tornou-se em alguns casos monopólio da milícia, que estabeleceu, com base em ameaças e extorsão, o controle de territórios da cidade.

O sociólogo Renato Sérgio de Lima, diretor-presidente do Fórum Brasileiro de Segurança Pública, diz que a relação entre crime, política e polícia não é exclusiva do Rio, sendo um fenômeno nacional verificado em outros Estados como São Paulo, Espírito Santo, Amazonas e Acre.

‘Milícia é controle territorial armado. E voto’

Lucas Ferraz
Do Rio

O sociólogo José Cláudio Souza Alves, professor da Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro (UFRRJ), tornou-se nos últimos anos um dos mais destacados especialistas do país na atuação das milícias. O tema, estudado por ele há mais de 30 anos, perpassa toda a história do caso Marielle Franco.

Carioca, 62 anos, Souza Alves vive no município onde está o campus da universidade, Seropédica, na Baixada Fluminense, uma "terra miliciano", como ele mesmo classifica. É autor de "Dos barões ao extermínio — Uma história da violência na Baixada Fluminense", livro seminal para entender o fenômeno miliciano que assola vários territórios do país (não somente o Rio) e que nasceu a partir de seu doutorado na Universidade de São Paulo (USP), no fim dos anos 1990.

Ao **Valor**, Souza Alves disse que o atual modelo criminoso no Rio nasceu na ditadura e que ele se transforma há seis décadas. A seguir, os principais trechos da entrevista.

Valor: *Como a ditadura ajudou a moldar esse cenário criminoso que temos atualmente no Rio?*

José Cláudio Souza Alves: Os militares dão o golpe e precisam ter o controle maior em territórios que eram importantes, como a Baixada Fluminense. Naquele momento, em 1964, Nova Iguaçu [na Baixada] era a oitava cidade mais populosa do país. Eles sabiam que tinham que disputar esses territórios com a oposição de forma decisiva. E veio a decisão do controle armado, legal, com a estrutura do Estado, mas principalmente de forma ilegal, com os grupos de extermínio que vão surgir no final dos anos 60 e que vão dominar esses territórios. Com o discurso do bandido bom é bandido morto, que só será nomeado assim mais para a frente. Há uma estrutura econômica que se cola nessa prática, são empresários e comerciantes que querem manter seus negócios e ampliá-los. Eles vão financiar os grupos de extermínio para limpeza nas áreas onde têm os ganhos, assim a máquina vai funcionar. Isso nunca foi interrompido. Sempre houve essa aliança. Isso está na história do Brasil, é só olhar Canudos.

Valor: *Como isso foi mudando ao longo do tempo?*

Souza Alves: Quando a ditadura chegou ao ocaso, foi hábil ao lançar as pontes para continuar essa estrutura. Policiais deixaram de ser seus operadores e passaram a terceirizar para civis. Aconteceu na Baixada Fluminense. Civis que nos anos 1990, dez anos depois [do fim da ditadura], passaram a se lançar vereadores, prefeitos, deputados estaduais. Então deu certo. Os policiais voltam, é o momento da milícia, a partir de meados dos



Souza Alves: sociólogo é professor da UFRRJ, em Seropédica, território dominado por milícia na Baixada Fluminense

anos 90, ela vai se configurar com um leque de ganhos na estrutura urbana de serviços, de bens e também de votos. A novidade agora, de novo, é a parceria com os civis, os acordos entre a estrutura policial militarizada por dentro do Estado e os civis que vêm do tráfico de drogas. É uma retomada do que vivemos nos anos 80. Outra grande novidade é que uma das facções que era inimiga número um dessa estrutura miliciano, o Comando Vermelho, passou a fazer alianças com a milícia. Essa estrutura evolui para estabelecer novos negócios, mostra como a situação é mais complexa e como os grupos armados estão mais fortes.

Valor: *Na prisão dos três suspeitos de mandar matar Marielle, o nome de Rivaldo Barbosa, ex-chefe da Polícia Civil do Rio, surpreendeu. Houve surpresa para o senhor?*

Souza Alves: Nenhuma. Lido com o assunto há 32 anos, essa estrutura sempre funcionou assim. O caso Marielle é exceção, ela era vereadora e a repercussão foi muito grande, eles foram obrigados a trazer isso à baila e apresentar essa resposta. No cotidiano do Rio de

Janeiro, nessas dinâmicas de morte e de execuções, a estrutura da segurança pública sempre foi comprometida. Sempre analisei esse aspecto, mas na verdade as pessoas não querem aceitar. Quando todo mundo consegue ver, fica apavorado. Para a maior parte dos homicídios, não há investigação. A polícia não produz provas contra si, funciona assim há muito tempo. O caso Marielle é esse esquema funcionando, não vão investigar, vão desvirtuar, e isso faz parte do funcionamento desse grupo de poder.

Valor: *A conclusão da investigação o convenceu?*

Souza Alves: O material tem muita informação e coisas importantes, mas a Justiça não funciona baseado nisso, funciona à base de provas. Parece que a delação do Ronnie Lessa é a espinha dorsal, não sei como o sistema de Justiça vai tratar. Essa vai ser a questão daqui para a frente. Não sei se de fato esse processo vai levar à condenação dos indiciados. Tudo bem que em relação ao Rivaldo Barbosa e o Giniton Lages, os delegados, tem alguma coisa. Agora, de fato, pegar os outros dois [os irmãos Domingos e Chiquinho Brazão estão presos suspeitos de serem os mandantes] com provas além da delação premiada do Lessa... Fico feliz que tenham chegado a dois nomes que, efetivamente, acho que estão vinculados. Não tenho certeza se a Justiça vai chegar à conclusão de que são eles e condená-los.

Valor: *Há um temor sobre o processo Marielle, muita gente questiona se as provas vão levar à condenação dos suspeitos de serem os mandantes do crime. Se o processo cair, como isso afetará o combate ao crime?*

Souza Alves: Vamos entrar num

“Reformar a polícia é ilusão. Quem nomeia o chefe? Sem alterar a estrutura política por trás, não muda”

buraco ainda mais fundo, vai provar que todo trabalho foi inútil. Vai ser uma desgraça, aí que não se avança em mais nada. O eixo central é político. Milícia é controle territorial armado, um controle minucioso, econômico, para os negócios operarem ali. É voto, ela dá muito voto. E voto todo mundo quer. A milícia é um meio político no Rio e no Brasil. Não é igual no país todo, mas é a mesma dinâmica: grupos econômicos e políticos vão se servir da estrutura de grupos armados, de controle territorial, de controle de voto. Esse modelo nasce na ditadura, são seis décadas desse aparato. Estamos numa situação, politicamente falando, muito desfavorável para alterar uma estrutura imensa que funciona há tanto tempo, com tanto poder e que dá benefício a todo mundo que se aproxima. Os milicianos avançam, nessas eleições municipais vão explodir, eles ampliam cada vez mais.

Valor: *O governo Lula se empenhou no caso Marielle; um enfrentamento estrutural etá entre as prioridades?*

Souza Alves: A conjuntura é

desfavorável. A segurança pública em si é essa barbárie cotidiana, principalmente em cima de gente frágil. A Marielle não era o caso, mas acabou sendo por conta da disputa. Acho que ela nunca percebeu. De 2008, da CPI das Milícias, onde ela trabalhou, até dez anos depois, quando é assassinada, ela não percebeu essa evolução. As lideranças do Psol não identificaram o risco que isso representava. A cada período esses grupos estão evoluindo mais, as pessoas não percebem pois eles sabem trabalhar muito bem, estão protegidos por dentro das instituições. Vai ter que confrontar interesses, se expor e ter prejuízo. Não dá para fazer política no conforto, batendo nas costas do matador que está do seu lado. Agora, o mundo real também é o mundo cão. Os pobres e miseráveis querem ir para o tráfico, para a milícia, porque dá dinheiro. Quanto mais tempo passar, mais essa estrutura se fortalece e se amplia.

Valor: *Flávio Dino, ministro do STF, classificou o cenário do Rio de “ecossistema criminoso”. A conclusão do caso Marielle expõe a Polícia Civil do Estado, mas ela atuaria sem outras cumplicidades?*

Souza Alves: O Poder Judiciário é o mais protegido e blindado. A Polícia Civil é parte dessa estrutura judiciária. Quanto mais você sobe nessa hierarquia, mais vê a capacidade de se proteger. Então por onde a gente vai? Não sei. Quem tem armas no Brasil é a polícia, a milícia, militares e o tráfico. A população quer entrar nisso para ganhar um trocado, inclusive a população vota nessa estrutura para continuar ganhando um trocado. Quem poderia fazer uma revolução não vai fazer, vai manter a estrutura como está para ganhar dinheiro. Estamos encurralados. Quando se fala em legalizar as drogas, você tiraria essa repressão imensa e não impulsioneira o preço do mercado de drogas do jeito que está hoje. Se fizer isso, desmonta toda uma estrutura de ganhos das facções, da milícia, da polícia e de todos que mamam na estrutura da guerra às drogas.

Valor: *Reformar a polícia não é uma solução?*

Souza Alves: Há colegas do mundo acadêmico que acreditam nisso. Há uma versão hegemônica dentro da academia que fala em reformar o Estado, tornar a polícia mais popular, criar uma polícia comunitária ou de aproximação, usam esses termos. Criamos a ideia da necessidade da estrutura policial que vai nos redimir e salvar. É uma ilusão, os policiais estão envolvidos em estruturas milicianas, ganham em cima do crime, do controle armado sobre os territórios. Quem nomeia o secretário de Segurança Pública, o chefe da Polícia Civil ou da Militar? É a política. Se não alterar a estrutura política por trás, não muda.

Leite e Tatto serão ouvidos em apuração sobre PCC

Cristiane Agostine
De São Paulo

O presidente da Câmara Municipal de São Paulo, Milton Leite (União), e o deputado federal e ex-secretário municipal de Transportes Jilmar Tatto (PT) foram incluídos como testemunhas na investigação que apura o uso de empresas de ônibus em São Paulo pelo Primeiro Comando da Capital (PCC) para lavar dinheiro do crime organizado. Leite e Tatto serão ouvidos pelo Ministério Público de São Paulo, no âmbito da operação “Fim da Linha”, deflagrada na terça-feira (9).

O pedido de depoimento dos dois parlamentares foi feito em uma das denúncias oferecidas pelo MP-SP contra dez pessoas ligadas à empresa de ônibus Transwólf, investigada pelos supostos crimes de participação de organização criminosa, lavagem de dinheiro, apropriação indébita e extorsão. Leite e Tatto afirmaram que estão à disposição para prestar esclarecimentos.

Além da Transwólf, a Upbus também é investigada. Em 2023, as duas companhias receberam mais de R\$ 800 milhões da prefeitura.

Segundo a apuração, o presidente da Câmara tem ligações com o dono da Transwólf, Luiz Carlos Efigênio Pacheco. Conhecido como Pandora, Pacheco foi preso durante a Operação “Fim da Linha” sob acusação de participar do esquema de lavagem de dinheiro.

Em relação a Jilmar Tatto, o MP busca esclarecimentos sobre como a Transwólf venceu a licitação e passou a operar na capital no período em que o petista era secretário de Transporte, durante a gestão do prefeito Fernando Haddad (2013-2016). Em 2015, a prefeitura lançou um edital do transporte público e a empresa venceu a licitação para operar em lotes que estavam sob a responsabilidade da Cooperpam, cooperativa supostamente ligada à facção criminosa.

Investigações do MP-SP apontam que a Transwólf teria recebido R\$ 54 milhões do PCC para participar da licitação na capital.

Na licitação mais recente, em 2019, a Transwólf foi a única a apresentar proposta para operar em sua área da zona sul — região de influência tanto de Milton Leite quanto da família Tatto e do prefeito Ricardo Nunes (MDB). Na prefeitura, a empresa é responsável também por ônibus elétricos e pelo transporte de barco na zona sul, o Aquático, que ainda não está em operação. O MP apontou irregularidades na proposta e uma decisão judicial paralisou o projeto.

As duas empresas investigadas sofreram intervenção da prefeitura, que ficará responsável pela gestão e operação das companhias.

Poderes Cai eixo principal do projeto, que pretendia sepultar a permissão para que detentos saíssem da cadeia quatro ou cinco vezes por ano

Governo veta fim da ‘saidinha’ de presos para visita familiar

Renan Truffi, Mariana Assis e Raphael Di Cunto
De Brasília

O governo Luiz Inácio Lula da Silva decidiu vetar o trecho central do projeto de lei que busca acabar com as saídas temporárias da prisão para condenados no regime semiaberto, as chamadas “saidinhas”. O anúncio foi feito nessa quinta-feira pelo ministro da Justiça, Ricardo Lewandowski, que, num aceno a segmentos religiosos, justificou a decisão do governo ao dizer que o direito à visita familiar dos presos é um “valor cristão”. Na prática, o governo barrou o eixo principal do projeto. Isso porque a intenção dos parlamentares era sepultar a permissão para que detentos pudessem sair da cadeia — quatro ou cinco vezes por ano por até sete dias seguidos, geralmente em datas comemorativas e feriados — para visitar a família ou participar de atividades de ressocialização. “Estamos sugerindo simplesmente o veto à proibição de visi-

tar as famílias nos feriados porque a família é um valor do ponto de vista cristão”, explicou. Além de menção à questão religiosa, Lewandowski argumentou que barrar essa prerrogativa é, na interpretação dele, uma medida inconstitucional. “Nós entendemos que a proibição atenta a valores fundamentais da Constituição”, explicou em pronunciamento à imprensa. No anúncio, o ministro da Justiça admitiu que o governo não tinha intenção de vetar também a saída temporária para atividades de ressocialização — o que inclui também visitas a centros acadêmicos, escolas e trabalho remunerado —, mas explicou que isso não foi possível porque ambas as possibilidades foram incluídas pelos congressistas no mesmo artigo do projeto. “O veto do presidente atinge, por arrastamento, o artigo que trata da possibilidade de os presos saírem para atividades que facilitem sua ressocialização ou seu convívio social”, explicou. Na avaliação de especialista

ouvidos pelo **Valor**, não seria possível dissociar a ressocialização em si do direito à visita familiar. “Não há que se falar em separação [entre direito à visita familiar e atividades de ressocialização] porque a visita familiar é uma espécie do gênero ressocialização, sendo a ressocialização um dos núcleos centrais da finalidade da pena”, explicou Bruno Borragine, sócio na área penal da Bialski Advogados. Segundo o advogado, com isso, continuam permitidas saídas temporárias para atividades sociais além da visita a familiares. “De fato, o ministro acertou quando deixou claro que, em termos práticos, haverá possibilidade de tanto do interno visitar sua família quanto frequentar atividades laborais que visem sua ressocialização”, complementou. Numa tentativa de atenuar o veto, Lewandowski buscou enfatizar, por outro lado, o fato de o Palácio do Planalto ter “preservado” todas as outras sugestões de endurecimento penal propostas



Lewandowski à imprensa: “Nós entendemos que a proibição atenta a valores fundamentais da Constituição”

pelos congressistas em relação à “saidinha”. Como exemplo, ele citou a questão da exigência do uso de tornozeleira eletrônica e também a restrição a que pessoas condenadas por crimes hediondos sejam beneficiadas por esse tipo de medida. “Nós preservamos todas as outras restrições estabelecidas pelo Congresso Nacional, como o uso de tornozeleiras eletrônicas. E o presidente também vai sancionar uma restrição bastante drástica, na minha opinião, que diz que todos aqueles que tenham praticado crime hediondo não terão direito à saída temporária”, ponderou. Segundo Lewandowski, da forma como o texto será sancionado, o número de presos beneficiados com a saída temporária deve ser “bastante limitado” no Brasil. “Esse número de pessoas contempladas [pela saidinha] se

resume a 118 mil homens e mulheres”, enfatizou. A questão do veto ao projeto foi discutido entre Lula e o ministro da Justiça numa reunião na terça-feira, mas a decisão em si estava prevista para ser publicada em edição extra do “Diário Oficial da União” (DOU) de quarta-feira, o que não aconteceu até o fechamento desta edição. Antes da decisão de Lula, o presidente do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG), disse que é preciso respeitar a decisão do Executivo, mas defendeu a decisão dos parlamentares pela aprovação do projeto e não descartou que o Congresso opte pela eventual derrubada do veto presidencial no futuro. Apesar de todas as ponderações feitas pelo ministro da Justiça, a bancada da bala já anunciou que vai trabalhar para derrubar o veto. O presidente do grupo, de-

putado Alberto Fraga (PL-DF), tem dito desde a votação que o placar da aprovação da proposta indica que há apoio suficiente para isso. Segundo ele, esse recado já havia sido levado, inclusive, ao próprio Lewandowski. Na Câmara, foram 311 votos favoráveis e 98 contrários ao projeto. Para derrubar o veto, serão necessários 257 votos. No Senado, o texto foi aprovado por 62 votos a 2, com apoio inclusive de parte do PT. A rejeição ao veto depende do apoio de 41 senadores. Embora esteja prevista sessão do Congresso para quinta-feira, dia 18, o veto ainda não deve entrar na pauta. O assunto vem preocupando o Palácio do Planalto já que se trata de um tema que costuma engajar o eleitorado bolsonarista e parte do Centrão, bloco que comanda a Câmara dos Deputados.

Pesquisa mostra disputa pelo espólio de Bolsonaro

César Felício e Renan Truffi
De Brasília

Pesquisas Quaest/Genial divulgadas na quinta-feira (11), realizadas em São Paulo, Minas Gerais, Goiás e Paraná, quatro Estados governados por aliados do bolsonarismo, mostram que a herança do espólio eleitoral do ex-presidente Jair Bolsonaro, inelegível após condenação do Tribunal Superior Eleitoral (TSE), está em aberto. As pesquisas mediram o potencial de voto para presidente em uma lista de candidatos, em relação à qual o eleitor indicou se poderia votar ou se rechaçaria o nome. Neste tipo de levantamento, o eleitor pode indicar mais de um nome com potencial para ter voto ou rejeição. Bem avaliados, todos os governadores lideram em potencial nos Estados em que governam, suplantando Lula com folga. A ex-primeira-dama Michelle Bolsonaro (PL) tem rejeição equivalente à do marido. Os governadores de São Paulo, Tarcísio de Freitas (Republicanos), de Minas, Romeu Zema (Novo), do Paraná, Ratinho Junior (PSD), e de Goiás, Ronaldo Caiado (União), têm o maior potencial de voto em

seus próprios Estados, mas são ultrapassados por Lula, pelo próprio Bolsonaro, por Michelle e pelo ministro da Fazenda, Fernando Haddad (PT), nos demais. Em todos os casos, contudo, a rejeição a Lula, Bolsonaro, Michelle e Haddad suplanta 40%, o que não acontece com os governadores, populares em sua base e pouco conhecidos fora delas. A melhor situação dentro do bolsonarismo é a de Tarcísio, que lidera no Estado que governa e consegue mais de 20% de possível voto nos demais, sempre com baixa rejeição. Nenhum outro governador consegue 20% fora de casa. A aprovação do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) supera a desaprovção nos dois principais colégios eleitorais do país (São Paulo e Minas Gerais), segundo a pesquisa. Lula consegue aprovação significativamente superior à votação obtida por ele nesses colégios eleitorais no segundo turno de 2022, contra Bolsonaro. Lula consegue 50% de aprovação em São Paulo, ante 48% de reprovação, e 52% em Minas Gerais, ante 47% de desaprovção. São Paulo representa cerca de

20% do eleitorado brasileiro e Minas, 10%. Em São Paulo, Lula perdeu para Bolsonaro por 11 pontos percentuais (55% a 44%). Em Minas Gerais, o presidente venceu, mas pela estreita margem de 50,2% a 49,8%. Os levantamentos da Quaest mostram ainda um resultado relativamente bom para o presidente em Goiás, onde Lula é desaprovado por 50% e aprovado por 49%. Em 2022, o petista ficou com 40%, ante 59% para o adversário. Mesmo no Paraná, onde o levantamento mostrou Lula desaprovado por 54%, ante 44% de aprovação, há uma melhora relativa em relação ao segundo turno de 2022. Na ocasião, Lula teve 38% de votos, ante 61% de Bolsonaro. O bom resultado de avaliação de Lula foi registrado pelo pesquisador do Quaest, Felipe Nunes. “Percebemos que Lula tem conseguido ampliar a aprovação do seu governo para além dos votos que obteve em 2022, mesmo em Estados onde perdeu a eleição”, afirmou Nunes, em redes sociais. A pesquisa foi bem recebida no Palácio do Planalto, onde petistas usaram o mesmo argumento.



Tarcísio de Freitas: o governador de São Paulo lidera projeções de voto em seu Estado e ainda teria 20% em outros

O dado negativo para o presidente é que em todos os Estados há uma percepção de piora acentuada da economia em relação aos últimos 12 meses. Em São Paulo, esta foi a percepção de 42% dos pesquisados, ante 23% que veem melhora. Em Minas, a sensação de piora foi ainda maior, de 45% a 23%. Em Goiás, a diferença fica entre 45% de piora e 24% de melhora. Paraná mostra a percepção mais adversa para o presidente, de 49% a 21%. A pesquisa foi encomendada pela Genial Investimentos e ouviu eleitores com 16 anos ou mais entre os dias 4 e 7 de abril. O levantamento apurou também a percepção dos eleitores sobre as gestões dos governado-

res dos quatro Estados. Caiado é o mais aprovado dentro do seu próprio Estado entre os governadores cogitados para herdar o apoio de Bolsonaro. Há diferenças entre os levantamentos e na própria situação dos governadores. Ao contrário dos demais, Tarcísio está em seu primeiro mandato. A margem de erro da pesquisa no Paraná e em Goiás é de 2,9 pontos percentuais. Em São Paulo, é de 2,4 pontos percentuais e em Minas de 2,5 pontos percentuais. Tarcísio e Zema empatam com a aprovação de 62% dos seus eleitores, mas ficam atrás de Ratinho Junior (79%) e de Caiado (86%). A questão da segurança pública é um diferencial positivo de

Caiado. 53% dos goianos avaliam de forma positiva neste quesito a gestão do governador, ante 17% que o fazem de forma negativa. Segurança é uma das áreas em que Tarcísio demonstra mais fragilidade. A avaliação positiva (33%) quase empata com a negativa (31%). Tarcísio é o único dos quatro que pode se apresentar à reeleição nas eleições de 2026. Em contrapartida, um dado regional torna o governador de São Paulo o mais competitivo entre os quatro para uma eleição presidencial: São Paulo isoladamente representa um em cada cinco eleitores do país, o dobro de Minas Gerais, seis vezes mais do que Goiás e quatro vezes mais do que o Paraná.

Wagner atua para regulamentar uso da cannabis medicinal

Julia Lindner
Brasília

O líder do governo no Senado, Jaques Wagner (PT-BA), atua pessoalmente por um projeto de lei que regulamente o uso e a produção da cannabis para fins medicinais no país. Wagner defende o tema como uma contrapartida ao avanço da proposta de emenda à Constituição (PEC) que criminaliza a posse e o porte de qualquer quantidade de drogas. A PEC das Drogas — que já foi aprovada pela Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) do Senado e aguarda votação em plenário — é uma reação do presidente da Casa, Rodrigo Pacheco (PSD-MG), ao julgamento do Supremo Tribunal Federal (STF)

que flexibiliza o porte da maconha para uso pessoal. Na terça-feira (9), Wagner conseguiu aprovar um requerimento para um debate público sobre o tema com especialistas no assunto, entre eles o médico Drauzio Varella e o conselheiro Ubiracir Lima, do Conselho Federal de Química. A audiência ocorrerá na segunda (15), no plenário da Casa. Na semana passada, Wagner também levou representantes de entidades que defendem a flexibilização das drogas para uma audiência fechada com Pacheco. Eles saíram do encontro com a garantia de que a audiência para discutir o uso medicinal da cannabis seria realizada antes da deliberação da PEC. Participaram da conversa representantes de entidades como

Conectas, Plataforma Brasileira de Política de Drogas, Centro de Estudos de Segurança e Cidadania e Sociedade Brasileira para o Progresso da Ciência. Wagner argumenta que, se de um lado Pacheco busca manter o endurecimento das regras para o uso recreativo de drogas, do outro pode permitir as discussões sobre o aproveitamento da substância para o tratamento de

“Uma coisa é uma coisa, outra coisa é outra coisa”
Carlos Portinho

doenças, como a epilepsia. Diferentemente da PEC das Drogas, que tem forte convergência na oposição, o PL que libera o uso medicinal da cannabis tem respaldo até mesmo entre parte da ala mais conservadora. O líder do PL no Senado, Carlos Portinho (RJ), diz que o debate tem chance de evoluir “sem a mesma polêmica” da PEC das Drogas. “São debates completamente diferentes, que devem ser tratados separadamente”, declarou Portinho ao **Valor**. “Eu não tenho purismo para essa discussão, não. Uma coisa é uma coisa, outra coisa é outra coisa. O uso medicinal é controlado, então tem como você saber quem está plantando, quem está vendendo”, acrescentou.

Um PL de autoria da senadora Mara Gabrilli (PSD-SP) que trata da regulamentação do uso da cannabis, desde o cultivo até a comercialização e prescrição, aguarda designação de relator desde novembro de 2023. Na justificativa, a senadora destaca que estudos indicam que o canabidiol apresenta ação ansiolítica, antidepressiva, anti-inflamatória, antioxidante, anticonvulsivante e analgésica. “A regulação da cadeia produtiva da cannabis para fins medicinais, industriais e científicos, em nosso país, trará inúmeros benefícios aos brasileiros, tanto aos pacientes, no que se refere ao acesso, ao custo e à qualidade dos produtos terapêuticos dela derivados, quanto ao impacto favorável, oportunidades e

avanços para o setor industrial”, diz Gabrilli no projeto. “A regulação da cannabis contribuirá para um maior desenvolvimento técnico e científico do país, pois manter a atual situação de ilegalidade inibe as pesquisas nacionais e mantém o Brasil em situação de atraso e dependência tecnológica. Não se pode furtar os brasileiros dos benefícios das pesquisas e dos avanços medicinais e industriais possíveis com a regulamentação da cadeia produtiva da cannabis. É contrassenso pensar em tanto potencial e permanecer como mero espectador, enquanto o mundo todo protagoniza os êxitos dessa regulamentação.” A Anvisa permite desde 2015 a importação de produtos à base de cannabis.

Cenário Preços ao consumidor estão subindo rapidamente e na hora errada para presidente dos EUA

Inflação ameaça plano eleitoral de Biden

James Politi e Claire Jones
Financial Times, de Washington

Um novo aumento da inflação nos EUA está minando a mensagem de reeleição de Joe Biden, ameaçando o esforço do presidente para defender seu histórico econômico em uma fase crucial da campanha contra Donald Trump.

O aumento anual de 3,5% do Índice de Preços ao Consumidor (IPC) em março seguiu-se a uma alta de 3,2% em fevereiro e de repente tornou mais difícil para Biden argumentar que a inflação continua em uma trajetória firme de queda desde que atingiu o maior nível em várias décadas no terceiro trimestre de 2022.

Se os números da inflação continuarem aumentando nas próximas semanas, isso poderá também levar o Federal Reserve (Fed), o banco central americano, a adiar os cortes nas taxas de juros que trariam alívio a muitas famílias americanas, que vêm pagando caro pelos empréstimos contraídos.

Embora a economia tenha criado mais de 15 milhões de empregos no governo Biden, o aumento da inflação durante seu

mandato provocou dúvidas sobre a maneira como ele vem conduzindo a economia e continua sendo uma de suas maiores fraquezas políticas no caminho para as eleições de novembro.

Desde que Biden chegou à Casa Branca, em 2021, os preços ao consumidor subiram 19%.

Durante entrevista conjunta com o premiê do Japão, Fumio Kishida, também na quarta-feira, Biden disse que ainda acredita que o Fed — que tem uma meta oficial de inflação de 2% — reduzirá os juros este ano. “Isso poderá atrasar um mês ou mais”, afirmou ele.

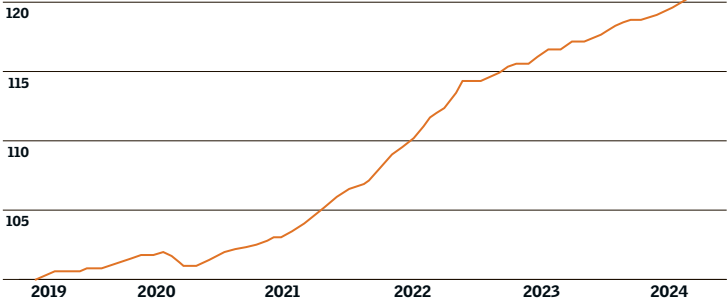
Nas pesquisas nacionais de intenção de voto, Biden recuperou algum terreno sobre Trump nas últimas semanas, depois que o ex-presidente manteve uma pequena vantagem no começo do ano. A disputa agora está empatada, segundo a média das pesquisas da Realclearpolitics.com.

Mas o perigo político para o presidente é significativo. O IPC subiu 18,9% desde que ele assumiu o cargo em janeiro de 2021.

Qualquer estagnação no processo de redução da inflação poderá ameaçar um avanço de Biden a apenas sete meses das elei-

Sob Biden, inflação subiu 19%

Preços ao consumidor (Janeiro de 2021=100)



Fonte: Federal Reserve / FT

ções. “As pessoas ainda sentem que os EUA estão com um problema significativo com a inflação”, disse ao “Financial Times” Larry Summers, professor da Universidade Harvard e ex-secretário do Tesouro dos EUA. “Seja por se lembrarem do passado, ou porque os juros altos aumentaram o custo do dinheiro, as pessoas ainda sentem que a inflação não está totalmente sob controle.”

Os republicanos aproveitaram os dados mais altos da inflação para atacar as políticas econômicas de Biden. “Claramente há uma falta de conexão enorme en-

tre a Casa Branca e a narrativa deles de que a economia está forte e o custo de vida exorbitante que os americanos estão experimentando”, disse em uma entrevista Andy Barr, um membro republicano por Kentucky da Câmara dos Deputados. “A crise inflacionária deste governo continua dolorosa e persistente”, acrescentou ele.

Os assessores econômicos de Biden insistem que sua prioridade é combater o ressurgimento das pressões sobre os preços e propuseram políticas elaboradas especialmente para reduzir as despesas das famílias americanas.

Biden acena a Filipinas e Japão para aliança contra Pequim



O presidente dos EUA, Joe Biden, empenhado em conter a influência da China na Ásia, recebeu ontem os líderes das Filipinas e do Japão para uma reunião trilateral em Washington. Biden considera a China como potência com intenção e capacidade para alterar a ordem global e ameaçar a estabilidade regional — principalmente no que diz respeito à tensão com Taiwan. O presidente filipino, Ferdinand Marcos Jr., e o premiê do Japão, Fumio Kishida, ouviram de Biden que os EUA estão dispostos a apoiar as duas nações na região do Mar do Sul da China, palco de disputas que envolvem também outras nações asiáticas. Filipinas e China disputam a posse de um banco de recifes na região, conhecido como Segundo Atol de Thomas e área econômica importante. Na véspera, também com atenções voltadas para China e Rússia, Biden e Kishida renovaram os pactos de defesa. Na foto, Marcos Jr. (à esq.), Biden (centro), e Kishida chegam à Casa Branca para reunião.

Economia global tem década morna, diz FMI

Agências internacionais

A economia global enfrenta uma década de “crescimento morno” e “descontentamento popular”, mas uma tão temida recessão será evitada, afirmou a diretora-geral do FMI, Kristalina Georgieva.

“A realidade preocupante é que a atividade global é fraca segundo os padrões históricos e as perspectivas de crescimento têm desacelerado desde a crise financeira global”, disse Georgieva ontem.

Segundo ela, “a inflação não foi totalmente derrotada, as reservas orçamentárias foram esgotadas e a dívida aumentou, representando um grande desafio para as finanças públicas em muitos países”.

Combater os elevados níveis de dívida seria difícil num ano em que há um número recorde de eleições pelo mundo e num momento de maior ansiedade “devido à incerteza excepcional e a anos de choques”, disse ela, acrescentando que as tensões geopolíticas “aumentam os riscos de fragmentação da economia mundial”.

Em discurso no Atlantic Council, um centro de estudos de temas internacionais com sede em Washington, a diretora do FMI disse ainda que sem medidas para aumentar a produtividade e reduzir

o peso da dívida, o mundo lida com “uma década lenta e decepçante”, um período que ela rotulou como os “anos 20 mornos”.

Na semana que vem, Georgieva recebe chefes de bancos centrais e ministros das finanças em Washington, para reuniões do FMI e do Banco Mundial. A expectativa é que ela obtenha apoio para um novo mandato, a partir do segundo semestre. Também na semana que vem, o fundo publicará projeções atualizadas que, segundo ela, mostrarão um quadro melhor do que o que foi apresentado nas projeções divulgadas em janeiro. Na época, o FMI disse que o PIB global permaneceria em 3,1% em 2024 e aumentaria para 3,2% em 2025.

O forte crescimento nos EUA e nas grandes economias em desenvolvimento, como Indonésia e Índia, além de uma queda da inflação mais acentuada do que o esperado no final de 2023, ajudaram a impulsionar a economia global.

Por outro lado, o principal fator que levou a um crescimento mais fraco foi uma redução significativa da produtividade. Embora juros mais elevados tenham sido eficazes contra a inflação, também afetaram custos do serviço da dívida dos governos. “Nas economias avançadas, excluindo os EUA, os pagamentos de juros sobre a dívida pública representarão, em média, cerca de 5% das receitas este ano”, disse ela. “Mas o custo do serviço da dívida é mais doloroso nos países de baixo rendimento.”

Mais sobre o FMI na pág. C2

Hamas pode não ter reféns vivos suficientes para pacto

Summer Said, Nancy A. Youssef e Jared Malsin
Dow Jones Newswires

Aumentam os temores sobre o destino dos reféns ainda retidos pelo Hamas na Faixa de Gaza, depois de membros do grupo terrorista afirmar não ter certeza se conseguiria incluir 40 civis israelenses cativos como parte de uma proposta de trégua apoiada pelos EUA, segundo autoridades que acompanham as negociações.

Esses 40 reféns, incluindo mulheres, crianças, idosos e pessoas com saúde frágil, seriam libertados como parte de um plano apoiado pelos EUA para um cessar-fogo de seis semanas na guerra. Em troca, Israel libertaria centenas de prisioneiros palestinos.

Mas o Hamas não conseguiu confirmar se dispõe de reféns civis vivos suficientes para cumprir a sua parte do acordo na fase inicial do plano proposto, complicando as negociações para uma trégua na guerra que já dura seis meses e destruiu grande parte de Gaza.

Um militante do Hamas disse que o grupo não se comprometeria a libertar 40 reféns vivos, mas poderia comprometer-se com um total de 40 reféns — o que poderia significar vivos ou mortos.

240 reféns foram tomados pelo Hamas

A admissão do Hamas, que tomou mais de 240 reféns durante o ataque letal de 7 de outubro a Israel, aumentou os temores entre as famílias dos cativos, que pressionam o governo israelense para fechar um acordo com o grupo.

“Cada dia sem acordo os coloca em mais risco. Há meio ano, eles brincaram com suas vidas, permitindo que seu sangue fosse derramado”, disse Hadas Kalderon, mãe de duas crianças que foram sequestradas pelo Hamas e posteriormente libertadas, falando ontem em um protesto em frente ao gabinete do premiê israelense, Benjamin Netanyahu. O pai das crianças permanece em cativeiro.

O governo israelense rejeita a acusação das famílias de que não fez dos reféns uma prioridade e afirma que libertar os cativos é uma das prioridades da guerra.

Militares israelenses recusaram-se a comentar estimativas de quantos reféns estariam vivos.

O número exato de reféns vivos é questão central nas negociações para uma trégua. A ambiguidade em torno do número de cativos vivos e suas identidades pode impedir o avanço das conversas.

Estima-se em cerca de 130 o número de reféns ainda em poder do Hamas. Destes, as autoridades israelenses confirmaram publicamente que 34 estão mortos, mas funcionários de Israel e dos EUA estimam, em privado, que o número de mortes pode ser muito maior. Mais de 100 outros reféns foram libertados num acordo com o Hamas, em novembro.

O presidente falou sobre os esforços no discurso sobre o Estado da União, no mês passado, e desde então repetiu a mensagem em vários eventos.

“Vamos manter a cabeça baixa e seguir lutando para reduzir os custos de tudo — dos medicamentos sob prescrição até taxas indevidas e os custos com moradia e cuidados infantis”, disse Jared Bernstein, presidente do Conselho de Assesores Econômicos da Casa Branca.

As autoridades do governo Biden também estão confiantes de que a inflação ainda poderá ser domada. Janet Yellen, secretária do Tesouro e ex-presidente do Fed, disse à CNBC na segunda-feira que sua “expectativa” é de que a inflação diminua com o tempo. “Tenho esperança de que certamente conseguiremos chegar nos 2%”, disse ela, em uma referência à meta oficial de inflação do Fed.

Mas outros problemas estão surgindo — especialmente se os preços da gasolina, algo politicamente sensível, continuarem aumentando. Um galão (3,7 litros) de gasolina comum estava custando US\$ 3,62 na quarta-feira, número que era de US\$ 3,39 há um mês. O aumento mensal de 1,7% em mar-

ço deu grande contribuição para o índice mais alto da inflação.

Um porta-voz da Casa Branca disse que os preços da gasolina nas bombas estão “bem abaixo do pico de 2022” e afirmou que as autoridades “sempre observam atentamente o mercado e as tendências”. O governo está “empenhado em reduzir os preços nas bombas”, disse o porta-voz, observando que a produção de petróleo dos EUA atingiu um recorde.

Mas o aumento dos custos dos combustíveis sempre foi um problema para os presidentes americanos e sob Biden a gasolina no geral está muito mais cara do que durante o mandato de Trump.

Mike Lux, um estrategista democrata, disse que “a inflação tem sido um desafio [durante a campanha] e continuará sendo”. Mas, afirma ele, eleitores estão começando a atribuir a culpa às grandes companhias e não a Biden.

“Eles estão entendendo muito bem que a principal causa da inflação é a ganância corporativa e a manipulação dos preços”, disse Lux. “Acho que a campanha de Biden e de outros democratas pode atacar com força esse assunto e contar uma história convincente.”

Morre O.J. Simpson, ex-atleta marcado por fama e suspeita

Agências internacionais

O astro e ex-jogador de futebol americano, O.J. Simpson, que acabou julgado — e considerado “não culpado” — pela acusação de matar a ex-mulher e um amigo dela nos anos 90, morreu aos 76, em decorrência de complicações de um câncer de próstata. A informação foi transmitida ontem pela família por meio de um comunicado.

“No dia 10 de abril, nosso pai, Orenthal James Simpson, sucumbiu à batalha contra o câncer. Ele estava cercado por seus filhos e netos. Durante este período de transição, a família pede respeito a seus desejos de privacidade”, disse o comunicado divulgado nas redes sociais.

Simpson evitou a prisão quando foi considerado “não culpado” pelo assassinato a facadas em 1994 de sua ex-mulher Nicole Brown Simpson e seu amigo Ronald Goldman em Los Angeles.

Ele posteriormente cumpriu nove anos em uma prisão de Nevada após ser condenado em 2008 por 12 acusações de roubo à mão armada e sequestro de dois negociantes de artigos esportivos em um hotel de Las Vegas — essas acusações não estavam relacionadas aos crimes de 1994.

Apelidado de “The Juice”, Simpson foi um dos melhores e mais populares atletas do final dos anos 60 e 70. Após uma carreira de recordes na NFL com o Buffalo Bills e San Francisco 49ers, ele foi incluído no Hall da Fama do Futebol Americano Profissional.

Após encerrar sua carreira como atleta, começou a se destacar como ator, ampliando sua fama convertendo-o em uma grande celebridade nos Estados Unidos.

Essa realidade mudou quando sua ex-mulher e Goldman foram encontrados mortos a facadas no do lado de fora da casa dela, em



Simpson, na foto tentando calçar luvas em julgamento de 1995, lutava contra câncer de próstata

Los Angeles. Simpson rapidamente surgiu como suspeito no caso, que foi um marco midiático e motivou diversas produções sobre o assunto, como o filme “OJ: Made in America”, que recebeu o Oscar de melhor documentário em 2017.

Réu do “julgamento do século”, Simpson atraiu a atenção de milhões de telespectadores americanos — em um caso gerou debates sobre raça, gênero, violência doméstica, justiça de celebridades e má conduta policial.

As evidências encontradas no local — como pegadas e uma luva ensanguentada — pareciam esmagadoramente contra Simpson. Em uma das imagens mais icônicas do processo, o réu tentou calçar as luvas a pedido da equipe de acusação.

“Eles são muito pequenas”, foram as únicas palavras pronunciadas por Simpson no julgamento. Ele acabou sendo considerado “não culpado” pelo júri.

Curtas

Ataque à usina na Ucrânia

A Rússia destruiu ontem a maior central elétrica de Kiev, segundo autoridades ucranianas. O presidente Volodymyr Zelensky acusa países aliados de “fecharem os olhos” à necessidade de mais defesas aéreas. A Ucrânia interceptou só 18 de 42 mísseis russos contra instalações de energia do país.

México recorre à ONU

O México solicitará a suspensão do Equador como país-membro da ONU. É uma resposta à invasão da polícia equatoriana à Embaixada do México em Quito, no dia 5. Na ocasião, a polícia prendeu o ex-vice-presidente do Equador Jorge Glass, acusado de corrupção, que tinha obtido asilo do México.

3,2% PIB global de 2025 deverá ser revisto

Opinião



Pioram cenários externo e interno para a inflação

Uma das possíveis guinadas dos mercados globais está ocorrendo agora: a inflação nos Estados Unidos prega peças nos investidores e, em vez de cair, ensaia alta ou mantém-se firme fora da meta. Com isso, o dólar sobe, pressiona as moedas dos emergentes e realinha as expectativas para as taxas de juros em países como o Brasil. O movimento mudou as apostas sobre o nível final da Selic — uma parte importante dos analistas o vê agora mais perto da faixa 9,5%-9,75% do que de 9%, aposta anterior.

O alerta para os investidores soou quando o índice de preços ao consumidor (CPI) nos EUA aumentou de novo, de 3,2% para 3,5% em março. Em fevereiro, havia subido de 3,1% para 3,2%. Como o Federal Reserve não mexeu nos juros, que permanecem os maiores em 22 anos, o cenário piorou bem. Os títulos do Tesouro americano de dois anos passaram a pagar perto de 5% e os de 10 anos, acima de 4,5%. Anteontem, o Fed divulgou a ata da reunião mais recente, e a maioria dos argumentos passa longe da ideia de iniciar em breve o processo de corte dos fed funds.

Em primeiro lugar, os membros do Fed não viram qualquer sinal que lhes desse confiança de a inflação está se movendo sustentavelmente rumo à meta de 2%. Alguns participantes da reunião indicaram que há riscos geopolíticos em cena que podem criar gargalos importantes na oferta ou aumentos relevantes nos custos do transporte marítimo que podem pressionar os preços para cima, derrubando as taxas de crescimento. Os ataques de Israel a Gaza e da Rússia à Ucrânia, além dos ataques houthis nas rotas de escoamento de petróleo no canal de Suez, podem aumentar os preços da energia, colocando um risco altista na inflação.

Antes da divulgação da inflação ao consumidor de março, os mercados já registravam um recuo no ritmo previsto de cortes futuros nos fed funds, de três para duas reduções de 0,25 ponto percentual até o fim do ano. Depois que a ata do Fed não sinalizou a menor urgência de que o BC americano vá reduzir os juros em futuro próximo, as apostas dos investidores se distanciaram ainda mais dos prognósticos otimistas do início do ano. Com a alta discreta do CPI e de seu núcleo, alguns investidores passaram a sugerir que o afrouxamento da política monetária não mais terá início em julho, mas depois de setembro, com chance crescente de apenas um corte em 2024. Uma ala dos investidores começou a desenhar a paisagem de “no landing”, ou seja, a economia americana não desaceleraria, apesar da forte restrição monetária, e a inflação se manteria acima da meta.

Apesar de ingressar tardiamente no ciclo de aperto monetário, o Banco Central Europeu hoje parece estar em uma posição mais confortável para invertê-lo do que o Fed, contra todas as expectativas anteriores. Um dos motivos é que a desaceleração econômica foi bem mais forte na zona do euro, com alguns países, como a Alemanha, aproximando-se da recessão. O índice de inflação no bloco monetário caiu a 2,4%, bem mais perto da meta do que está o Fed. Ainda assim, na reunião de ontem o BCE manteve os juros em 4%. Ao contrário do congêneres americano, porém, alguns membros do banco central se mostraram favoráveis a iniciar logo a queda dos juros.

A reversão das expectativas coloca problemas para o processo de acomodação monetária nos emergentes. No Brasil, as taxas futuras chegaram a saltar acima das vigentes quando se iniciou o processo de redução dos juros, em agosto. O boletim Focus mostrou ligeiro deslocamento no sentido contrário às metas do IPCA de 2024 e 2025, e pode se afastar mais dependendo de variáveis domésticas como o nível de evolução dos salários e do emprego — que começa a ser considerado incompatível com reduções adicionais da inflação —, o diferencial de juros em relação aos EUA, o desempenho fiscal e, como resultado da interação desses fatores, o grau de valorização do dólar em relação ao real.

A aprovação pela Câmara dos Deputados, sob inspiração do ministro da Casa Civil, Rui Costa, de um jabuti que subiu no dorso da recriação do Dpvat, seguro contra acidentes com veículos, para permitir já um aumento de gastos de R\$ 15,7 bilhões, e assim obter recursos para emendas parlamentares vetadas pelo presidente Lula, que serão derrubadas, arranhou ainda mais a credibilidade das metas fiscais. A fragilidade delas aumentou depois que os ministros da área econômica insinuaram que o tímido superávit planejado para 2025, de 0,5% do PIB, se tornou impraticável.

A redução de 0,5 ponto da Selic na próxima reunião do Copom está assegurada, mas os passos seguintes se tornaram incertos. Para o presidente do BC, Roberto Campos Neto, o que ocorre nos EUA pode não ocorrer aqui. Ontem, ele apontou o canal do câmbio como fator de transmissão da mudança, que primeiro afeta as expectativas de inflação e “depois afeta a inflação”. Ele afirmou que essa dinâmica não está acontecendo. O dólar, no entanto, se valoriza em relação ao real, o que é uma oscilação recorrente, mas uma mudança de patamar consolidada seria preocupante para a evolução do IPCA. O horizonte de queda da inflação tornou-se nublado e duvidoso.

GRUPO GLOBO

Conselho de Administração
Presidente: João Roberto Marinho

Vice-presidentes:
José Roberto Marinho e Roberto Irineu Marinho

Valor

é uma publicação da Editora Globo S/A

Diretor Geral: Frederic Zoghbi Kachar

Diretora de Redação: Maria Fernanda Delmas
Princípios editoriais do Grupo Globo: http://globo.br/pr_i_edit

Editor-executivo de Opinião
José Roberto Campos
(jose.campos@valor.com.br)
Editores-executivos
Catherine Vieira
(catherine.vieira@valor.com.br)
Fernando Torres
(fernando.torres@valor.com.br)
Robinson Borges
(robinson.borges@valor.com.br)
Sergio Lamucci
(sergio.lamucci@valor.com.br)
Zinia Baeta
(zinia.baeta@valor.com.br)
Sucursal de Brasília
Fernando Exman
(fernando.exman@valor.com.br)
Sucursal do Rio
Francisco Góes
(francisco.goes@valor.com.br)
Editora do Núcleo de Política e Internacional
Fernanda Godoy
(fernanda.godoy@valor.com.br)
Editora do Núcleo de Finanças
Talita Moreira
(talita.moreira@valor.com.br)
Editora do Núcleo de Empresas
Mônica Scaramuzzo
(monica.scaramuzzo@valor.com.br)
Editora de Tendências & Tecnologia
Cynthia Malta
(cynthia.malta@valor.com.br)
Editor de Brasil
Eduardo Belo
(eduardo.belo@valor.com.br)
Editor de Agronegócios
Patrick Cruz
(patrick.cruz@valor.com.br)

Editor de S.A.
Nelson Niero
(nelson.niero@valor.com.br)
Editora de Carreira
Stela Campos
(stela.campos@valor.com.br)
Editor de Cultura
Hilton Hida
(hilton.hida@valor.com.br)
Editor de Legislação & Tributos
Arthur Carlos Rosa
(arthur.rosa@valor.com.br)
Editora Visual
Multiplataformas
Luciana Alencar
(luciana.alencar@valor.com.br)
Editora Valor Online
Paula Cleto
(paula.cleto@valor.com.br)
Editora Valor PRO
Roberta Costa
(roberta.costa@valor.com.br)
Coordenador Valor Data
William Volpato
(william.volpato@valor.com.br)
Editora de Projetos Especiais
Célia Roseblum
(celia.roseblum@valor.com.br)
Repórteres Especiais
Adriana Mattos
(adriana.mattos@valor.com.br)
Alex Ribeiro (Brasília)
(alex.ribeiro@valor.com.br)
César Felício
(cesar.felicio@valor.com.br)
Daniela Chiaretti
(daniela.chiaretti@valor.com.br)
Fernanda Guimarães
(fernanda.guimaraes@valor.com.br)

João Luiz Rosa
(joao.rosa@valor.com.br)
Lu Aiko Otta
(lu.aiko@valor.com.br)
Marcos de Moura e Souza
(marcos.souza@valor.com.br)
Maria Cristina Fernandes
(mcristina.fernandes@valor.com.br)
Marli Olmos
(marli.olmos@valor.com.br)
Correspondente Internacional
Assis Moreira (Genebra)
(assis.moreira@valor.com.br)
Correspondentes nacionais
Cibelle Bouças (Belo Horizonte)
(cibelle.boucas@valor.com.br)
Marina Falcao (Recife)
(marina.falcao@valor.com.br)

VALOR INVESTE
Editora: Daniele Camba
(daniele.camba@valor.com.br)

PIPELINE
Editora: Maria Luíza Filgueiras
(maria.filgueiras@valor.com.br)

VALOR INTERNATIONAL
Editor: Samuel Rodrigues
(samuel.rodrigues@valor.com.br)

NOVA GLOBO RURAL
Editor-executivo:
Cassiano Ribeiro
(cassiano@edglobo.com.br)

Valor PRO / Diretor de Negócios Digitais Tarcísio J. Beceveli Jr. (tarcisiojunior@valor.com.br)
Para assinar o serviço em tempo real Valor PRO: falecom@valor.com.br ou 0800-003-1232

Filiado ao IVC (Instituto Verificador de Comunicação) e à ANJ (Associação Nacional de Jornais)
Valor Econômico Av. 9 de Julho, 5229 – Jd. Paulista – CEP 01407-907 – São Paulo – SP. **Telefone** 0 xx 11 3767 1000

Departamentos de Publicidade Impressa e On-line
SP: Telefone 0 xx 11 3767-7955, **RJ** 0 xx 21 3521 1414, **DF** 0 xx 61 3717 3333.
Legal SP 0 xx 3767 1323
Redação 0 xx 11 3767 1000. **Endereço eletrônico** www.valor.com.br
Sucursal de Brasília SCN Quadra 05 Bloco A-50 – Brasília Shopping – Torre Sul – sala 301 – 3º andar – Asa Norte – Brasília/DF – CEP 70715-900
Sucursal do Rio de Janeiro Rua Marques de Pombal, 25 – Nível 2 – Bairro: Cidade Nova – Rio de Janeiro/RJ – CEP 20230-240

Publicidade - Outros Estados
BA/SE/PB/PE e Região Norte Canal Chetto Comun. e Rep.
Tel./Fax: (71) 3043-2205
MG/ES - Sat Propaganda
Tel./Fax: (31) 3264-5463/3264-5441

PR - SEC - Soluções Estratégicas em Comercialização
Tel./Fax: (41) 3019-3717
RS - HRM Representações
Tel./Fax: (51) 3231-6287 / 3219-6613

SC - Marcucci & Gondran Associados
Tel./Fax: (48) 3333-8497 / 3333-8497

Para contratação de assinatura e atendimento ao assinante, entre em contato pelos canais:
Call center: **0800 7018888**, whatsapp e telegram: **(21) 4002 5300**. Portal do assinante: portaldoassinante.com.br. Para assinaturas corporativas e-mail: corporate@valor.com.br
Aviso: o assinante que quiser a suspensão da entrega de seu jornal deve fazer esse pedido à central de atendimento com 48 horas de antecedência

Preço de nova assinatura anual (impresso + digital) para as regiões Sul e Sudeste:
R\$ 1.738,80 ou R\$ 144,90 mensais. Demais localidades, consultar o Atendimento ao Assinante. **Tel: 0800 7018888**. Carga tributária aproximada: 3,65%

Empresas podem e devem ajudar a sociedade a alcançar o tripé da sustentabilidade. Por João Amato Neto

Economia circular e simbiose industrial

O aprofundamento das crises climática, ambiental e social coloca em xeque as tradicionais práticas de empresas, governos, consumidores e investidores. Mais do que questões pontuais e soluções simples, os atuais desafios da sociedade e do modelo de desenvolvimento econômico implicam um profundo e complexo processo de mudança de paradigmas.

No mundo dos negócios, da produção material e de energia ocorre o mesmo. Houve uma grande mudança de paradigma na produção de artefatos com o surgimento do sistema fordista de produção no início do século passado. O intenso processo de industrialização do pós-guerra trouxe novas exigências em termos de aumento de produtividade e qualidade dos produtos nas empresas de manufatura.

Agora, o apelo por desenvolvimento sustentável e por uma economia circular e de baixo carbono deve ser abordado sob uma perspectiva sistêmica, como a mudança de paradigmas em curso, demandando a participação dos diversos atores da sociedade. As ações mais efetivas para a aceleração desta transição de paradigma, em particular nos sistemas de produção, começam a despontar.

No artigo seminal sobre o tema sustentabilidade, “Cannibals with Forks: The Triple Bottom Line of 21st Century Business”, seu autor, John Elkington, propunha que as empresas podem e devem ajudar a sociedade a alcançar os três objetivos interligados de prosperidade econômica, proteção ambiental e equidade social — o tripé da sustentabilidade. Esse tripé, sugiro, pode ser desdobrado em três escalas.

Do ponto de vista ambiental e na perspectiva macro, identificam-se as grandes diretrizes estabelecidas nos encontros internacionais, como as conferências do clima e do Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente (Pnuma). Embora nem sempre imponham compromissos vinculantes, os acordos resultantes dessas interações orientam as ações de governos nacionais e blocos regionais nos aspectos regulatórios e legislativos.

Mas os desafios também devem e podem ser tratados no nível meso, ou em outras palavras, nas relações entre empresas que compõem uma dada cadeia produtiva ou participam de um dado cluster (aglomeração regional e setorial), como os conhecidos distritos industriais. Aqui o princípio da cooperação interempresarial, com a participação do poder público local/regional e entidades de apoio, deve ser considerado requisito fundamental.

A formação dos ecoparques industriais, fundamentada nos princípios da ecologia e da simbiose industrial, configura-se como o modelo mais desenvolvido na perspectiva da economia circular e da produção sustentável em um dado espaço territorial.

Hoje a economia circular atualiza esta noção, definindo como alvo a criação de sistemas de produção de circuito fechado. A simbiose industrial é a base da economia circular. Essa simbiose diz respeito à conexão de processos de empresas de maneira que os resíduos de uma sirvam de insumos (matéria-prima) para a outra, em tantas relações quanto forem necessárias para que seja constituído um ciclo fechado, sem desperdícios.

A experiência da região de Ka-

lundborg na Dinamarca é exemplar. Este ecoparque foi construído a partir da década de 1980 com base na compra e venda de subprodutos entre as empresas dos ramos de energia, construção civil, agricultura, piscicultura, petróleo, farmacêutico e fertilizantes. Tal prática difundiu-se mundo afora nos últimos anos, e outros casos interessantes podem ser encontrados, como no Canadá (Parque Industrial de Burnside) e na China.

No Brasil, cabe destacar o caso do ecoparque da empresa de cosméticos Natura, localizado no estado do Pará. Aqui também, os exemplos de boas práticas se restringem a pouquíssimos casos. Na realidade o que se observa de fato é que há muito marketing (gre-

enwashing) referente a ações pontuais de melhoria de processos industriais, no âmbito da simbiose industrial e da economia circular.

Já no plano micro, que envolve as decisões da empresa, a literatura especializada apresenta uma série de propostas. Por exemplo: concepção e projeto de produtos ambientalmente amigáveis (design for environment) sob o princípio do “berço ao berço”: o produto deve ser concebido e projetado para “não morrer” e, no limite, não ser descartado e transformado em lixo. As ações de reutilização do produto, a reciclagem, a redução no uso de matérias primas virgens e a remanufatura contribuem neste sentido. Igualmente, medidas de prevenção da poluição nos processos produ-

tivos, com a incorporação de máquinas e equipamentos projetados com novas funcionalidades de prevenção de emissões ambientais. Ainda no nível micro, a busca por ecoeficiência no uso de energia e da água complementa este conjunto de ações.

O que se constata, porém, é que ainda há um baixo nível de adesão por parte da grande maioria das empresas dos mais variados ramos e segmentos da economia a estas boas práticas mais sustentáveis, que transitam no rumo de uma economia circular.

Na esfera social, ainda nos deparamos com situações insustentáveis de trabalho precarizado (e, em alguns casos ainda, em condições análogas à escravidão) e de uberização de muitas ativi-

dades profissionais. Por outro lado, a extrema desigualdade social se expressa pela acentuada concentração de renda e riqueza, o que se reflete, também, nas desigualdades de oportunidades.

Segundo estudo da World Inequality Lab (Laboratório das Desigualdades Mundiais) da Escola de Economia de Paris, codirigido pelo economista francês Thomas Piketty (autor do bestseller “O Capital no Século 21”), o Brasil permanece um dos países com maior desigualdade social e de renda do mundo. Dos mais de 100 países analisados neste estudo, o Brasil é um dos mais desiguais. Após a África do Sul, é o segundo com maiores desigualdades entre os membros do G20. A metade mais pobre do Brasil ganha 29 vezes menos do que os 10% mais ricos. O relatório aponta, ainda, que as diferenças salariais no país foram reduzidas desde o ano de 2000, principalmente em função das políticas de transferência de renda do Bolsa Família e do aumento do salário mínimo.

Ainda que possam ser identificadas ações pontuais de algumas empresas e governos no sentido de reverter tais situações, ainda há um longo caminho a se percorrer na direção de uma economia circular, de baixo carbono e de uma sociedade realmente sustentável. No século XX, no auge da sociedade industrial, alguns países conseguiram criar modelos de bem-estar social. E agora, na era da economia digital, conseguiremos organizar sociedades sustentáveis?

João Amato Neto é presidente da diretoria executiva da Fundação Vanzolini e professor titular (sênior) da Poli-USP, Departamento de Engenharia de Produção.

Mais do que nunca, hora da EPT é agora

Ana Inoue



Artigo 23 da Declaração Universal dos Direitos Humanos, que completa 75 anos em dezembro deste ano: “Todo ser humano tem direito ao trabalho”.

Artigo 205 da Constituição Federal do Brasil: a educação visa “ao pleno desenvolvimento da pessoa, seu preparo para o exercício da cidadania e sua qualificação para o trabalho”.

Começo com estas citações para marcar a importância que tem o trabalho para as nossas vidas.

O trabalho é uma das mais importantes vias de acesso ao pleno exercício da cidadania, compõe a nossa identidade e organiza formas de participação social efetiva. O trabalho também é o que produz riqueza e define o desenvolvimento social e econômico do país. É preciso valorizar o trabalho e o trabalhador! E mais do que isso, valorizar a formação de qualidade, atualizada e moderna para o trabalho.

E como a nossa sociedade se organiza para formar seus cidadãos para o trabalho? Principalmente por meio do ensino superior. No entanto, de acordo com o Censo Escolar, apenas 25% dos nossos jovens estão matriculados nesta etapa e não há vagas para todos. E, então, cabem outras perguntas: como formar estes que, por razões diversas, não estão no ensino superior? O que é possível oferecer hoje a 75% das juventudes brasileiras para que não fiquem expostas a um trabalho indigno e precário?

Tenho insistido na busca de caminhos que garantam às juventudes uma perspectiva real de desenvolvimento pessoal e profissional. Isso significa trazer o trabalho articulado e integrado à formação geral, potencializando o desenvolvimento integral dos jovens. Este é o desejo e a expectativa deles e é responsabilidade dos governantes e da sociedade. A educação profissional de qualidade é parte da solução.

A boa notícia é que o Brasil está diante de um momento muito importante e potente para o avanço da Educação Profissional e Tecnológica (EPT) com qualidade. Destaco, a seguir, os movimentos recentes que merecem ser celebrados:

1) o debate em torno da EPT na proposta da Política Nacional de Ensino Médio, aprovada na Câmara dos Deputados e que ainda

passará pelo Senado, explicitou que a educação técnica é um desejo das juventudes brasileiras, como apontou a consulta pública sobre o Ensino Médio organizada pelo Ministério da Educação, referendando o resultado de outras pesquisas, realizadas anteriormente, e fortalecendo e consolidando essa modalidade de ensino na educação básica;

2) o programa “Juros por Educação”, anunciado recentemente pelo governo federal, vem se somar como uma iniciativa inovadora de política pública com potencial para direcionar bilhões de reais à formação profissional das juventudes e acelerar o desenvolvimento da EPT de qualidade;

3) e, por último, nesta semana, foi publicado o Decreto 11.985/2024, que institui o Grupo de Trabalho Interinstitucional com a finalidade de subsidiar a construção da Política Nacional de Educação Profissional e Tecnológica, no âmbito da lei 14.645/2023, que dá condição para iniciar as atividades previstas na legislação.

Estas boas notícias trazem também pontos de atenção. O primeiro deles é respeitar e proteger o princípio da qualidade com equidade, ou seja, garantir a educação pública de qualidade com equidade, para todos. Nesse sentido, a ampliação da carga horária de Formação Geral Básica (FGB) na Política Nacional de

Ensino Médio é muito bem-vinda. O desafio está em garantir condições iguais aos estudantes independentemente do Itinerário Formativo escolhido, proporcionando igualdade de oportunidades, em especial à carga horária da FGB e às avaliações e processos seletivos nacionais, não prejudicando o jovem que optou pela EPT e não inviabilizando a formação técnica profissional.

Jovem quer EPT robusta, de qualidade e que responda a seus anseios e às necessidades do século XXI

Outro ponto que requer atenção é a ampliação da articulação entre educação e trabalho dentro do Ensino Médio. É fundamental que haja esta articulação, dando espaço para que a dimensão do trabalho seja tratada de forma integrada à formação geral. No entanto, será importante garantir a implementação do conceito de trabalho como princípio educativo, no âmbito de uma política pública. Neste sentido, é recomendável restringir essa articulação às relações de trabalho já previstas em lei e regulamentadas, como o estágio e a aprendizagem profissional, e ter muita cautela com a introdução do trabalho voluntário e re-

munerado nessa articulação, para não incorrer em um incentivo à contratação precária de adolescentes ou à experiência formativa frágil e sem qualidade.

Da mesma forma, no programa Juros por Educação, é preciso garantir que essa redução de juros seja compensada pelo investimento, especificamente, para a Educação Profissional e Tecnológica e considere não apenas a sua expansão, mas também a qualidade da oferta. Para isso, será fundamental construir mecanismos de acompanhamento e controle nos Estados.

O país nunca deu tanta atenção para a EPT como hoje, com a modalidade na agenda educacional e nacional. Com a oferta de políticas e ações bem estruturadas e inovadoras, estamos no momento de concretizá-las e avançarmos. Os jovens desejam uma EPT robusta, de qualidade e que responda aos seus anseios e às necessidades do século XXI. E o país precisa de uma juventude bem-preparada para alcançar o futuro promissor que tanto queremos e merecemos como sociedade. Precisamos de atenção e colaboração. A hora, mais do que nunca, é agora.

Ana Inoue é superintendente do Itaú Educação e Trabalho, frente da Fundação Itaú com foco em educação profissional, juventudes e sua inclusão no mundo do trabalho.

Frase do dia

“A Câmara deixou claro que está incomodada com algumas interferências do Judiciário no seu funcionamento”.

De Arthur Lira (PP-AL), presidente da Câmara, sobre o resultado da votação que manteve Chiquinho Brazão na prisão

Cartas de Leitores

Inflação abaixo de 4%

Segundo IBGE, no mês de março a inflação desacelera e ficou em 0,16%, contra a expectativa do mercado de 0,24%. A boa notícia é que no acumulado de 12 meses, finalmente, a inflação ficou em 3,93%, porém ainda distante da meta de 3% perseguida pelo BC. Mas nem tudo são flores.

Com o Planalto, acéfalo no diálogo com o Congresso, que não privilegia austeridade com recursos dos contribuintes e que não cria condições sustentadas para o equilíbrio fiscal, a continuidade de desaceleração da inflação e de cortes maiores da taxa Selic pelo BC ficam ameaçadas. Até porque a inflação cheia nos EUA subiu em março dos 3,2% para 3,5% e os juros por lá não devem começar a cair em junho como era esperado.

As reações negativas já começaram, com a nossa bolsa despencando e o dólar subindo. Neste sentido, urge prudência ao nosso governo, porque coisa boa não vem por aí.

Paulo Panossian
paulopanossian@hotmail.com

Abaixo os "jabutis"

É simples acabar com esta “malandragem” de “jabuti”, que eu chamaria de “jabuti/jabuticaba”, como chamam no Congresso matérias que pegam carona em projetos de lei que tratam de temas totalmente diferentes (com alteração do arcabouço fiscal na matéria de recriação do DPVAT).

Basta o Congresso emitir um portaria proibindo que temas diferentes dos temas em votação sejam incluídos nos mesmos. Agora, vontade política de mudar, da esquerda à direita, não há nenhuma.

Vital Romaneli Penha
vitalromaneli@gmail.com

Julgamento de Moro

Creio que no Tribunal Superior Eleitoral, em Brasília, o hoje senador Sergio Moro dificilmente terá seu cargo mantido. Aqui em Curitiba, o TRE votou em sua maioria pela manutenção de seu mandato, mas muitos integrantes da corte são "compadres" do ex-juiz, então a votação foi mesmo uma lavagem de mãos. Os togados da Justiça eleitoral paranaense apenas transferiram a competência para os magistrados mais experientes e isentos, política e juridicamente.

Célio Borba
celioborbacwb@gmail.com

Sergio Moro, eleito senador com quase 2 milhões de votos, conseguiu algo inédito na política contemporânea brasileira: ser odiado com igual intensidade tanto pelo PT de Lula como pelo PL de Bolsonaro, origens do pedido de sua cassação a ponto de os advogados de ambas as agremiações afirmarem que farão recurso ao TSE contra o resultado do recente julgamento do ex-juiz, no qual foi inocentado pelo TRE-PR, acusado de abuso do poder econômico nas eleições de 2022. Cenário digno de ser emoldurado por toneladas de jabuticabas.

Paulo Roberto Gotac
pgotac@gmail.com

Correspondências para Av. 9 de Julho, 5229 - Jardim Paulista - CEP 01407-907 - São Paulo - SP, ou para cartas@valor.com.br, com nome, endereço e telefone. Os textos poderão ser editados.

Entusiasmo dos mercados gera questões sobre bolha especulativa. Por Carlos Primo Braga

Momentos de euforia

Há uma excitação crescente sobre o potencial transformador da inteligência artificial (IA), termo usado no contexto de máquinas e sistemas que imitam funções cognitivas humanas. Desde o lançamento do ChatGPT da empresa OpenAI, em novembro de 2022, o interesse por IA vem crescendo, particularmente em mercados financeiros.

A história moderna da IA tem suas origens na década de 1950. Como discuti anteriormente (“Oppenheimer, Turing e o Apocalipse”, Valor, 23/10/2023), Alan Turing já havia observado, em 1951, que máquinas poderiam “pensar” como seres humanos no futuro. No início, a IA se baseou em “sistemas especializados” que utilizavam árvores de decisão lógica (se isso-então aquilo) para, por exemplo, oferecer uma interface digital para consultas médicas ou, com base em funções probabilísticas, calcular estratégias “ótimas” para vencer um jogo de xadrez.

À medida em que o poder computacional aumentou, outras estratégias foram adotadas. Características comuns de vozes, frases e imagens passaram a ser identificadas com base em grandes bancos de dados, utilizando a “força bruta” de computadores modernos. Ao utilizar padrões de reconhecimento para diferenciar a imagem de um gato da imagem de um cachorro, técnicas digitais começaram a explorar novas formas de operação para sistemas de IA.

O passo seguinte foi a adoção de redes neurais digitais, programas que permitem a identificação de fenômenos e de opções de conduta com o objetivo de elaborar conclusões, imitando o funcionamento do cérebro humano. À medida em que esses modelos evoluem, a possibilidade de atingirmos o limiar de uma IA Geral, qual seja, sistemas que reproduziriam com perfeição atividades cognitivas humanas, se torna mais viável. O tempo necessário para que isso ocorra, no entanto, ainda é um tema controverso.

O que é indiscutível é que há uma euforia nos mercados financeiros com relação a empresas associadas com o desenvolvimento da IA. Empresas diretamente envolvidas na produção de software, como a Open AI, e empresas que “pavimentam” a infraestrutura digital necessária, como as produto-



O episódio atual tem as características de bolha produtiva, em que os excessos especulativos associados com a euforia dos mercados ocorrem em paralelo com o desenvolvimento de uma infraestrutura que permitirá que a IA vire uma tecnologia de propósito geral

ras de chips, estão acumulando resultados impressionantes em Wall Street. As ações da Nvidia, por exemplo, aumentaram cerca de 290% nos últimos 12 meses.

O entusiasmo dos mercados financeiros inevitavelmente gera questões sobre a possibilidade de estarmos observando uma bolha especulativa. A trajetória das ações da Nvidia ilustra tal preocupação. Mas também é claro que não estamos diante de um fenômeno como o que caracterizou a euforia com as dotcoms no final do século passado.

O episódio atual tem as características de uma bolha produtiva, em que os excessos especulativos associados com a euforia dos mercados financeiros ocorrem em paralelo com o desenvolvimento de uma infraestrutura que permitirá que a IA se transforme em uma tecnologia de propósito geral. Essa evolução terá impactos significativos na produtividade econômica, como foi o caso da eletricidade e da Internet no pas-

sado. A grande diferença com relação a outras revoluções tecnológicas diz respeito à velocidade com que a IA e os modelos de negócio relevantes para o seu uso estão sendo desenvolvidos. Cabe assinalar que questões relativas à propriedade intelectual e ao acesso a fontes confiáveis de informação podem gerar barreiras ao progresso da IA.

Tecnologias disruptivas inevitavelmente geram preocupações com relação a suas implicações para o emprego e para a distribuição de renda. No longo prazo, revoluções tecnológicas sempre tiveram um impacto líquido positivo na criação de empregos. “Techno-otimistas” acreditam que esse resultado também prevalecerá no caso da IA. É importante, no entanto, monitorar o processo e adotar salvaguardas para evitar surpresas.

Com relação à distribuição de renda, a preocupação é ainda mais imediata na medida em que o poder econômico das big techs

crece de forma acelerada. Além disso, a presunção dominante é de que a IA será benéfica principalmente para trabalhadores com mais qualificação. O futuro, porém, pode surpreender na medida em que a IA empodere trabalhadores a desempenharem funções decisórias que hoje são o monopólio de elites intelectuais.

Recentemente, a iniciativa Imagine Brasil, da Fundação Dom Cabral, (<https://imagine-brasil.fdc.org.br/>) organizou um debate sobre o impacto da IA na produtividade do trabalho. O debate foi conduzido na plataforma estratégia da TDS Company. Especialistas de diversas áreas discutiram, com ajuda de agentes inteligentes, o impacto econômico da IA abordando desde as promessas de automação e eficiência operacional até os desafios éticos, sociais e de qualificação profissional.

O debate validou uma perspectiva otimista com relação ao impacto da IA no Brasil como descrito no eBook “IA e Produtividade do Trabalho”. Ao mesmo tempo identificou a qualidade do sistema educacional brasileiro como nosso “calcanhar de Aquiles”. Uma observação interessante que emergiu desse debate foi a possibilidade de estarmos observando os primeiros sinais de criatividade em sistemas de IA. Quando aplicamos o conceito de “algoritmos de/para criatividade” à criação de um soneto, por exemplo, a IA pode não apenas seguir as regras estruturais de métrica e rima, mas também incorporar elementos de estilo, tom e emoção que são característicos da poesia de um autor.

A capacidade de gerar obras originais, porém, permanece como um desafio. O compositor canadense Leonard Cohen precisou de cerca de cinco anos para compor a sua obra-prima: Hallelujah. Em termos de tempo, mas também com respeito à eficiência de sua produção (estima-se que ele produziu de 80 a 180 versões iniciais dos versos da canção), o seu processo criativo não seria capaz de competir com a IA. Mas certamente a humanidade se beneficiou dos seus esforços, com um resultado bem além das capacidades atuais da IA.

Carlos A. Primo Braga é professor associado da Fundação Dom Cabral e ex-diretor de Política Econômica e Dívida do Banco Mundial.

Relações externas Ideia é ampliar acesso à tecnologia, combater desinformação e proteger dados

Brasil busca solução conjunta para equilíbrio no emprego de IA



Vivian Oswald
"O Globo", de Brasília

A batalha pública entre o bilionário Elon Musk e o presidente do Tribunal Superior Eleitoral (TSE), Alexandre de Moraes, talvez seja o prenúncio do que promete se tornar uma guerra de titãs na arena global. Mais do que nunca, informação é sinônimo de poder econômico e político no mundo agora. É nesse front que governos e empresas — sobretudo as gigantes da tecnologia — se enfrentam. Vence quem tiver o domínio do fluxo internacional de dados. O avanço exponencial da Inteligência Artificial (IA), especialmente a generativa, só potencializa o embate. É isto o que está em jogo no debate sobre sua regulamentação e aplicação que ocorre dentro de cada país, no âmbito da Organização das Nações Unidas (ONU), e, agora, no G20.

“Desde o surgimento da internet, há esse debate. Temos que ter autonomia, soberania. A partir disso, se fazem negócios. Acontece que [esse dados] têm dono. As plataformas têm dono e você esbarra nisso”, disse a ministra de Ciência e Tecnologia, Luciana Santos, que comanda a vertente da IA no grupo de trabalho sobre economia digital do G20.

O tema está na mira da presidência brasileira do G20, que quer uma resposta de consenso das 19 grandes economias do mundo mais União Europeia e União Africana aos desafios impostos pela IA. Não por acaso, o Brasil trabalha para que um capítulo ou mesmo um parágrafo do documento final a ser anunciado em novembro na cúpula de chefes de Estado no Rio trate do assunto. A ideia é buscar no multilateralismo equilíbrio entre as nações desenvolvidas e em desenvolvimento e força para enfrentar os grandes conglomerados, alguns com peso econômico maior do que o de muitas economias internacionais. A IA permeia as agendas de diversos grupos de engajamento no âmbito, entre eles o S20 (de ciência) e B20 (de empresas). É também preocupação da sociedade civil.

A ministra afirma que a economia digital pode elevar as desigualdades à enésima potência. Esta é uma das preocupações do presidente Luiz Inácio Lula da Silva, que recebeu alertas reservados da ONU de que o Sul Global precisa estar protegido por regras e punições, sem estar a reboque das nações ricas.

“É como a fabricação de automóveis. Um carro na Europa tem mais itens de segurança do que no Brasil. Quanto mais cauteloso o país, mais empresas têm menos possibilidade de explorar ou deixar pontos falhos”, disse Fernando Ferreira, pesquisador do Netlab da UFRJ.

Na Europa, segundo ele, já se fala em proteção aos dados e a regulamentação do uso de IA. No Brasil, há a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD), que fala em dados sensíveis. Mas não há nada sobre responsabilidade das plataformas de redes sociais e uso de IA. Há plataformas dando acesso a dados só para países europeus. É neste contexto que um punhado de

de gigantes da tecnologia tentam marcar seu território. Na corrida pelo domínio da informação, têm investido muitos bilhões de dólares em aumento da velocidade do processamento de dados e seu armazenamento para garantir os seus tentáculos neste mercado estratégico. Acumulam dados de economias, empresas e cidadãos, mas não necessariamente os compartilham. Quem evitar regras demais ou tributos sobre o ganho que obtêm com as informações que acumulam. Esse é um dos grandes temores de governos em meio a segmento cada vez mais concentrado.

“Como o X [de Musk], umas vão comprando as outras e concentrando todo tipo de poder, econômico, político. Não podemos assistir isso sem reação”, afirma Santos.

Para a ministra, é fundamental se fazer um diagnóstico de quanto o Brasil e outros países em desenvolvimento são produtores ou consumidores dessas tecnologias, porque isso também vai determinar seu lugar nesta corrida. Ela afirma que a IA pode ser revolucionária, mas também pode causar efeitos deletérios para as economias e as democracias.

“Já há uso da IA em cadeias produtivas, do agronegócio, por exemplo, saúde privada, poder judiciário e educação, mas também na luta política. Vimos na eleição na Argentina, com o uso ‘deep fakes’. Por isso mesmo, a luta para que se regulamente. Isso pode se dar em vários ângulos, pode ser usado de maneira criminosa, para difamar pessoas, criar fake news, não é só a luta política, isso reflete na vida do cidadão comum”, salienta.

O G20 tem um grupo de trabalho de economia digital, no qual o Brasil resolveu tratar de quatro temas prioritários interligados: a IA, a integridade da informação (que inclui combate à desinformação e discurso do ódio), tema trazido pelo Brasil pela primeira vez para a agenda do grupo, governo digital e conectividade significativa. Mas a IA passa por outras agendas, de saúde, a mudança do clima, passando por comércio eletrônico, ou físico.

Regulação

Neste momento, o Brasil discute internamente a sua própria estratégia de IA, que deve ser apresentada ao presidente Lula, por exigência dele próprio, em junho. O debate nacional deve municiar as posições brasileiras no G20. Também deve balizar a discussão o rascunho que acaba de ser divulgado do Pacto Digital Global, que será aprovado pela ONU em setembro na Cúpula do Futuro em Nova York. O principal ponto documental é a IA e o tratamento internacional do tema.

“Não adianta olhar para o G20 como se fosse uma sala fechada”, disse João Brant, secretário de Políticas Digitais, na Secretaria de Comunicação Social da Presidência.

A ministra Luciana Santos: "Temos que ter autonomia, soberania; a partir disso, se fazem negócios"

“Chegamos num ponto em que o poder dos desenvolvedores de IA é muito grande. Têm capacidade impressionante de geração de conteúdo”

João Brant

cia da República. Segundo Brant, é preciso evitar que as redes sejam multiplicadores de informações falsas e garantir que remunerem propriamente os produtores de conteúdo.

“O jornalismo está sofrendo economicamente no mundo inteiro. Tem mais investimentos, mas as plataformas absorveram parte muito significativa das receitas”, diz.

Outra tarefa do G20 é a de mapear as chamadas evidências do impacto do discurso do ódio nas redes. Isso é subsídio fundamental para o desenho da regulamentação.

Para Ferreira, da UFRJ, a questão mais preocupante está justamente no desenvolvimento de modelos de inteligência. “Chegamos num ponto em que o poder dos desolvedores de IA é muito grande. Têm capacidade impressionante de geração de conteúdo, de análise. Tem de reconhecimento de face, na mesma capacidade do homem. Estamos falando sua performance e alcance. O ChatGPT, o Bing da Microsoft vão ser acessados por todo mundo, cada vez mais. Várias startups estão usando. Falava-se antes do domínio de nações, mas estamos falando de empresas. Parte da produção de papers da China de IA é patrocinada por Microsoft, Amazon. Quais dados são usados, qual o viés e como o viés está sendo usado? Como será a validação desta tecnologia. Nesse momento não tem regras para nada. As tecnologias são importadas. É uma questão de segurança nacional. Qual é o modelo nacional? Como o Brasil aborda?”, questiona o pesquisador do Netlab da UFRJ.

O especialista lembra que, na UE, que acaba de publicar uma lei abrangente para IA, se discute a criação de um centro de inteligência artificial nos mesmos moldes do CERN (Organização Europeia de Pesquisa Nuclear). “Na década de 1950, falava-se de centros de pesquisa nuclear.”

No Brasil, segundo a ministra, está em discussão a criação de uma agência reguladora, pois o tema exige mais do que um comitê de gestor de internet.

Nem só de riscos vive a IA. Para

Milton Beck, diretor geral do LinkedIn, que tem 1 bilhão de usuários no mundo, sendo 75 milhões só no Brasil, a IA é um ponto de inflexão e as pessoas querem usá-la para livrar-se de tarefas repetitivas e ganhar produtividade.

Novas habilidades

Segundo dados levantados pelo LinkedIn, que usa IA desde 2007, as conversas sobre a IA na rede aumentaram em 70% nos últimos nove meses. O interesse em empregos com IA subiu 12% no mundo. No Brasil em particular, o percentual cresceu 18%. Segundo Beck, a maior parte dos usuários quer saber mais sobre IA (56%), ou aprender mais, mas não sabe como (62%). Cerca de 50% dos usuários dizem ter experimentado o ChatGPT e 76% acham que a IA vai lhes permitir dizer adeus a tarefas repetitivas.

“Claro que existe receio da IA em termos de emprego. E alguns devem deixar de existir. Muitas tarefas vão deixar de ser exercidas. Foi assim quando surgiram o Visicalc, o Lotus 123 e o Excel. Achava-se que os contadores iam sumir. Mas isso não aconteceu. Diminuiu o número de bookkeepers, mas aumentou o de analistas”, comentou.

O LinkedIn monitora a habilidade exigida pelo mercado de trabalho. E, segundo Beck, de 2015 até agora elas mudaram em 25%. Só que, daqui até 2030, esse percentual vai chegar a 65%. Ele afirmou que a LinkedIn respeita a legislação em todos os países onde atua e, para além delas, ainda segue um código de princípios da equidade e valores para ser benéfica, e não maléfica, para as pessoas.

“Hoje, o LinkedIn é plataforma muito segura porque tem muitos mecanismos de checagem para evitar racismo, ódio. Tem informações úteis para as pessoas desenvolverem suas carreiras. Isso é feito com IA, pessoas, relatórios. É parte do nosso DNA”, disse.

Um gargalo importante no mercado brasileiro está na formação de capital humano. Até 2025, segundo a ministra, o país terá um déficit de 500 mil profissionais para preencher as vagas abertas neste setor.

“Naturalmente vamos ter que ser autônomos naquilo que é mais estratégico, em que não podemos ser dependentes. E principalmente no que diz respeito ao aspecto econômico. Temos de estar alinhados com a agenda da nova política de industrialização, a transição energética, o combate à mudança do clima, o enfrentamento da pobreza e da fome”, destaca a ministra, lembrando que o G20 também pode promover cooperação entre as nações e o compartilhamento de experiências bem-sucedidas.



G20 no Brasil

UMA INICIATIVA
O GLOBO Valor CBN

A MELHOR COBERTURA DO G20 ESTÁ NAS PLATAFORMAS DO GLOBO, VALOR E CBN

ACCESSE E FIQUE POR
DENTRO DE TUDO O QUE
ACONTECE NO G20.



ESTADO ANFITRIÃO

CIDADE ANFITRIÃ

PATROCÍNIO

REALIZAÇÃO

O MUNDO SE
ENCONTRA NO RJ




GOVERNO DO ESTADO
RIO DE JANEIRO

RIO
CAPITAL
DO
G20
BRASIL 2016





O GLOBO

Valor

CBN

Estratégia

Afetada pela queda da siderurgia no país, RHI Magnesita adia planos, diz Sampaio **B4**

**Energia**

Light fecha acordo de R\$ 800 milhões com bancos credores **B3**

Mineração

DEV vai investir R\$ 1,7 bi para retomar projeto de minério de ferro no AP **B4**

Veículos

Entenda o que muda numa apólice de seguro de um carro elétrico **B10**

Valor B

Sexta-feira, 12 de abril de 2024

Empresas

Estratégia Empresa, com R\$ 13 bilhões sob gestão, vai adquirir imóveis, construir sob demanda e ofertar serviços financeiros

Gestora HSI entra em saúde com aporte inicial de R\$ 1 bi

Beth Koike

De São Paulo

A gestora de investimentos HSI, que tem sob gestão ativos de R\$ 13 bilhões, está entrando no setor de saúde. A meta é alocar ao menos R\$ 1 bilhão em diferentes frentes, desde aquisição de imóveis e construção sob demanda até oferta de serviços financeiros, como antecipação de recebíveis e crédito para expansão de empresas médicas.

“A área da saúde é um tipo de setor que gostamos porque tem resiliência, tem demanda garantida devido ao envelhecimento da população. Inicialmente, vamos usar recursos próprios. Nossa intenção, mais para frente, é levantar um fundo específico”, disse Maximo Lima, CEO da HSI.

Nesse novo negócio, a empresa de Max Lima fez uma joint venture com Enrico De Vettori, ex-UnitedHealth (UHG)/Amil, Deloitte e Hospital Santa Joana (PE) — ambos se conheceram há al-

guns anos na UHG para formatação de um fundo imobiliário, cujo projeto, na época, acabou não saindo do papel.

A equipe da HSI já fez prospecção de 50 a 60 ativos no país e há várias conversas em andamento com empresas do setor tanto para transações puramente imobiliárias quanto oferta de crédito para hospitais, laboratórios, clínicas médicas e operadoras de planos de saúde.

“Com a venda do imóvel do hospital há uma injeção de caixa e a empresa se recupera mais rapidamente. Mas também pode ser linha de crédito para expansão de uma ala do hospital, com-

pra de equipamentos, construção do zero. Vamos modelando conforme a demanda. Somos uma gestora de investimentos alternativos”, explicou o CEO da HSI. Lima acredita que 50% dos negócios de saúde devem envolver operações imobiliárias e a outra parcela será proveniente de concessão de crédito. Na gestora, os negócios de imóveis representam dois terços.

A iniciativa acontece num momento em que o setor de saúde enfrenta uma crise, com muitas empresas endividadadas e sem recursos para crescer. Levantamento da Anahp, entidade que reúne os principais hospitais do país com 66 associados, mostra que 72,5% não conseguiram executar a expansão e 63% estavam sem capital suficiente para renovar o parque tecnológico, em 2023. As operadoras de planos de saúde (que são a fonte de financiamento do setor), por sua vez, amargaram prejuízo operacional de R\$ 6 bilhões, nos nove primeiros meses de 2023.

“Nossa estratégia e diferencial é a oferta de serviços customizados para o setor que está passando por um momento difícil. Os prazos de pagamento aos hospitais chegam a ser de cinco meses de faturamento, podemos fazer essa antecipação. E, também podemos alongar para as operadoras, fornecedores. Nos contratos de ‘sales leaseback’ [contrato casado de venda e aluguel], será possível incluir uma cláusula de recompra do imóvel, caso o proprietário queira”, disse De Vettori que, no último ano, esteve fora do país cumprindo um acordo de ‘non compete.’

De Vettori lembrou que, muitos grupos de saúde promoveram grandes aquisições em 2020, época em que a taxa de juros estava na casa dos 3,5%, mas ficaram alavancadas com a guinada dos custos financeiros e hoje se encontram alavancadas com dificuldades para captar financiamentos em boas condições. A HSI pretende ocupar esse espaço.



Enrico De Vettori (à esq.) e Maximo Lima: Há cerca de 50 ativos já prospectados

Questionado se diante de empresas tão endividadadas, não há receio de calotes em fundos imobiliários ou nos aluguéis das transações de ‘sales leaseback’, Lima disse que está acostumado a ambientes estressados. “No auge da covid, os shopping e hotéis ficaram vazios”, disse. “Sabemos precificar e ver a qualidade dos ativos. Não estamos entrando na área da saúde para sermos pequeno”, complementou.

A gestora de investimentos alternativos HSI administra uma carteira com 17 hotéis — sendo que a aquisição mais recente foi do Hotel Hilton, no Rio de Janeiro, por R\$ 550 milhões — e 11 shopping centers no país. Há ainda 1,2 milhão de m² em galpões e cinco empreendimentos comerciais. No braço financeiro, a HSI trabalha com fundos imobiliários e de private equity e concessão de crédito.

Destaques**Credor dá aval ao GPA**

O GPA, dono da rede Pão de Açúcar, obteve na quarta-feira (10) aval de 92,9% de seus credores para a alteração no controle acionário da empresa sem que isso antecipe o vencimento da dívida de R\$ 500 milhões em aberto com estes investidores. A decisão foi tomada em assembleia especial dos titulares de certificados de recebíveis imobiliários (CRI) de 1ª e 2ª séries da 80ª emissão da Virgo Companhia de Securitização lastreados em debêntures da 19ª emissão da empresa. Esses 92,9% representam 26,24% dos CRIs em circulação. Os votos contrários atingiram 2,06% dos investidores presentes, ou 0,58% dos papéis em circulação — o percentual restante se refere a abstenções.

Wongtschowski na Unigel

A família Slezinger, fundadora do grupo petroquímico Unigel, contratou Pedro Wongtschowski, acionista minoritário e ex-chairman da Ultrapar, para assessorar os Slezinger na reestruturação da companhia, que está em dificuldades financeiras. Fundador do grupo, Henri Slezinger segue à frente do conselho de administração. Um de seus filhos, Marc, ocupa a vice-presidência. Hoje, dois dos cinco assentos do colegiado estão vagos. Segundo fontes ouvidas pelo **Valor**, Wongtschowski poderia assessorar o grupo a partir do conselho — o ex-presidente do Ultra já fez parte do colegiado da Unigel, há cerca de uma década, quando a companhia estava fortemente endividadada, por causa dos investimentos em expansão e na aquisição de operações no Brasil e no México, e lutava para superar outra grave crise financeira. O papel de Wongtschowski será de um conselheiro, mas ainda não está claro se ele vai assumir uma função, de fato, no colegiado. Ele também estava sendo cotado para assumir o posição de CEO, mas não há um consenso nesse sentido ainda.

EPR leva BR-040 e diz ter espaço para crescer

Rodovia

Taís Hirata

São Paulo

A EPR (formada por Equipav e Perfin) venceu o leilão da BR-040, entre Belo Horizonte e Juiz de Fora (MG), realizado na quinta-feira (11). O grupo fez uma proposta de 11,21% de desconto sobre a tarifa de pedágio máxima prevista no edital. Com isso, superou com folga seus concorrentes na disputa: a CCR ofereceu apenas 1% de deságio, e o consórcio Votor Norte, formado por construtoras de médio porte, que propôs 0% de desconto na licitação.

No leilão, um quarto consórcio, liderado pela Azevedo & Travassos, chegou a entregar oferta, porém, não foi habilitado por apresentar problemas na garantia da proposta, que estavam em desconformidade com as regras do edital, segundo a comissão da licitação. O grupo entrou com pedido de limi-

nar na Justiça para participar da concorrência, mas sem sucesso.

Com a vitória, a EPR terá que realizar investimentos na ordem de R\$ 5,1 bilhões em obras, além de custos operacionais estimados em R\$ 3,53 bilhões ao longo dos 30 anos de contrato.

O projeto será o segundo contrato federal da companhia, que despontou em 2022 como um novo ator no mercado de concessões rodoviárias e que vem em crescimento acelerado desde então. Em 2023, o grupo conquistou o Lote 2 de rodovias do Paraná. Antes disso, também já havia arrematado três concessões estaduais em Minas Gerais — no Triângulo Mineiro, no Sul de Minas e na rota Varginha-Furnas.

Após a vitória no leilão da BR-040, o presidente da EPR, José Carlos Cassaniga, afirmou que o grupo segue estudando novas concessões rodoviárias. “Tem espaço. Precisamos qualificar projetos e estudos, mas tem espaço. Estamos

olhando todo o ‘pipeline’ de projetos federal e de alguns Estados. Para nós é importante a relação risco-retorno”, disse ele, após o leilão.

Questionado sobre o interesse na PPP do Lote Litoral Paulista, que será licitado na próxima terça-feira (16) pelo governo de São Paulo, Cassaniga disse que não há definição. “Temos como base estudar todos os projetos. Essas decisões dependem muito de configurações finais.” Segundo fontes, o grupo também vinha estudando o ativo paulista.

O leilão da BR-040 também é emblemático por ser parte da relicitação da Via040, concessão da Invepar que está em processo de devolução. A empresa tenta

devolver a concessão desde 2017, mas só em 2020 conseguiu firmar o contrato de relicitação. Naquele momento, a previsão era que o novo leilão se desse até 2022, mas houve uma série de atrasos. Em 2023, a Justiça teve de garantir que a Invepar seguiria operando até que o novo operador assumisse.

O leilão de quinta-feira, porém, não resolve todo o problema: ainda falta reliciar outro trecho da Via 040, de Belo Horizonte a Goiás, a chamada Rota dos Cristais. Este projeto, que será alvo de uma concessão separada, está em fase final de estudo pelo Tribunal de Contas da União (TCU). Segundo o ministro dos Transportes, Renan Filho, a expectativa é que o órgão libere o edital até a próxima semana, disse ele, na quinta.

Para que as discussões sobre a relicitação sejam concluídas, porém, será preciso fechar um valor de indenização que o governo pa-

gará à Invepar, pelos investimentos feitos e não amortizados, algo que ainda não está definido. Questionado sobre o tema, o ministro disse que o assunto caberia à agência reguladora.

Além da concessão da Rota dos Cristais, o ministério espera que o TCU aprove até a próxima semana a nova modelagem da concessão da BR-381, entre Belo Horizonte e Governador Valadares. O projeto da estrada, chamada de “Rodovia da Morte”, chegou a ir a leilão no fim de 2023, mas não houve interessados. Desde então, o governo promoveu mudanças, que agora estão sendo analisadas pelo TCU.

“Houve alterações, que são a elevação da taxa interna de retorno do projeto, por conta do risco, que é mais elevado que os outros, o compartilhamento do risco de engenharia e do risco geológico, a retirada de dois lotes da saída de Belo Horizonte, que serão executados em recursos públicos. Isso tudo amplia muito a atratividade da concessão da BR-381. Acredito que leilão será bem-sucedido”, disse Renan Filho. A expectativa é que a licitação seja feita em agosto ou setembro.

A pasta tem oito concessões rodoviárias em análise pelo TCU, com expectativa de aprovação pelo tribunal nos próximos três meses, o que possibilitaria a realização do leilão até o fim de 2024.

Hoje, no mercado, a principal dúvida é sobre a capacidade dos investidores de absorver o grande volume de leilões rodoviários no país. Porém, analistas do setor apontam que a licitação trouxe um sinal positivo. “Tivemos a participação de atores com perfis diferentes e que viram atratividade no ativo. Isso sinaliza que para bons ativos haverá concorrência de grupos importantes”, afirma Rodrigo Campos, sócio do Vernalha Pereira Advogados.



A concessão da rodovia BR-040 vai exigir da EPR investimento de R\$ 5,1 bilhões em obras, além de R\$ 3,5 bilhões de custos operacionais ao longo de 30 anos

Ler mais na página B2

Empresas

Logística Recursos virão da repactuação das concessões de Vale, Rumo e MRS, diz ministro

Governo prepara plano nacional de ferrovias de R\$ 20 bilhões

Taís Hirata
De São Paulo

O governo federal deverá lançar neste semestre um plano nacional de ferrovias de cerca de R\$ 20 bilhões, afirmou o ministro dos Transportes, Renan Filho, na quinta-feira (11), após o leilão de concessão da BR-040, realizado na sede da B3, em São Paulo.

Os recursos virão principalmente das renegociações com as operadoras ferroviárias Vale, Rumo e MRS, pelas renovações antecipadas firmadas pelas empresas no governo passado. “Foram renovações que subestimaram o valor dos ativos. Agora, estamos recuperando dinheiro ao país”, disse o ministro. O acordo com a Va-

le — que deverá ser o mais volumoso — está perto de sair. “Estamos muito próximos de um acordo, já tem proposta formal.”

Em outubro do ano passado, a Rumo já havia fechado a repactuação da Malha Paulista, na qual concordou em desembolsar cerca de R\$ 1,2 bilhão a mais — R\$ 500 milhões em investimentos na malha e R\$ 670 milhões como pagamen-

**“Estamos próximos de um acordo com a Vale, já tem proposta formal”
Renan Filho**



Ministro de Transportes, Renan Filho, ao lado do secretário-executivo, George Santoro, e da secretária de Transporte Rodoviário, Viviane Esse, no leilão

to de “adicional de vantajosidade”. Segundo o ministro, também há acordo com a MRS.

Procurada, a Vale reiterou o comunicado publicado nesta semana no qual diz que está em “discussões avançadas” com o ministério. A MRS não quis comentar.

Além disso, está perto de ser fechada a renovação antecipada da FCA (Ferrovia Centro Atlântica), da VLI. O projeto passou por turbulências nos últimos anos, que incluíram resistência de Estados atravessados pela malha e, no atual governo, questionamentos sobre os investimentos. Após ne-

gociações duras, as partes estão perto de um acordo, segundo pessoas a par do tema.

O ministro disse que em breve o governo federal deverá publicar uma portaria, estabelecendo novas premissas para renovações antecipadas. “Depois da portaria é que vamos verificar se a FCA deseja fazer a renovação antecipada ou se vai a leilão”, afirmou.

“Com a possibilidade da renovação antecipada da FCA, se gerar outorga, isso entra também no plano [nacional]. Será no mínimo R\$ 20 bilhões. Não estou querendo dizer exatamente quanto é,

porque não se sabe direito quanto é o valor da FCA, quanto vai ser o acordo”, disse Renan Filho.

Os projetos incluídos no plano nacional ainda serão debatidos com a sociedade, afirmou. Ele diz que o ministério planeja propor a realização da Ferrogrão — o governo, porém, tem dito que não

3 renovações passam por rediscussão

pretende colocar recursos públicos no empreendimento.

Um dos projetos em estudo é o leilão dos demais trechos da Fico (Ferrovia de Integração Centro-Oeste) e da Fiol (Ferrovia de Integração Oeste-Leste), que poderá sair em um bloco único.

A ideia é que os cerca de R\$ 20 bilhões públicos entrem como aportes em concessões patrocinadas, explica George Santoro, secretário-executivo da pasta. Dessa forma, no leilão, os interessados oferecem desconto sobre o aporte público, o que pode reduzir o cheque do governo.



Giestas (esq.) e Mitre: serviços e unidades de alto padrão são indissociáveis

Mitre e AHI apostam no alto padrão com serviços como diferencial

Imóveis

Ana Luíza Tieghi
De São Paulo

A Mitre e a Atlantica Hospitality International (AHI) firmaram parceria para oferecer serviços hoteleiros em residenciais de alto padrão da incorporadora, com a bandeira Radisson Service Apartments, inédita no país.

O acordo inclui, inicialmente, dois empreendimentos, na rua Itapeva e no Brooklin, em São Paulo, que somam 481 unidades, da linha Haus Mitre. Os projetos têm apartamentos grandes e estúdios. As unidades compactas estão à venda e podem ser incluídas em um pool da Atlantica, para locação de curta a longa temporada.

Os apartamentos maiores não ficam no pool, mas poderão ser atendidos pelos serviços de hotelaria, como concierge, arrumação e alimentação, pagos à parte.

É uma evolução de parceria já firmada em 2020, para estúdios de padrão médio. Naquele caso, a Atlântica adotou a marca Roo-

mo, que cobra preços até 25% abaixo de hotéis da mesma área, segundo o CEO Eduardo Giestas. No caso da Radisson Service Apartments, a tarifa deve ser mais “dinâmica”. Nos apartamentos da Mitre, a operação tem dado retornos entre 8% e 12% ao ano para os investidores, segundo a incorporadora.

A associação com marcas de hotelaria tem sido uma saída do setor imobiliário para lidar com estúdios, que acabaram incentivados pelo Plano Diretor de 2014, em São Paulo. A revisão da lei, feita no ano passado, tornou esses incentivos mais “flexíveis”, o que pode reduzir a oferta de compactos em lançamentos futuros.

De qualquer forma, a incorporadora quer manter o laço entre hospitalidade e alto padrão. “Ainda que não faça apartamentos compactos, por questões de mudança de Plano Diretor, essa fusão é indissociável”, afirma o CEO Fabrício Mitre.

O primeiro projeto com a Radisson Service Apartments deve começar a operar no início de

2025. O segundo será lançado neste trimestre.

Segundo Mitre, essa fusão também é uma forma de diferenciar seu produto da concorrência, que correu para o alto padrão com a subida dos juros do financiamento imobiliário. “Nos diferenciamos trazendo esse tipo de coisa que ainda não é muito usual no Brasil”, diz, citando o empreendimento Fasano Itaim, entregue pela Even no ano passado, como exemplo de residencial que conseguiu unir serviço e marca e ser valorizado.

A própria Even tem outro projeto nesse sentido, o Faena São Paulo, que vai trazer a bandeira americana e mesclar residencial e hotel.

A Helbor entregou em março os apartamentos residenciais do seu empreendimento W, que terá no segundo semestre a operação da

bandeira W Hotels, da Marriott, também inédita no país. As unidades residenciais também poderão contratar os serviços do hotel.

A Cyrela faz algo similar por meio da Charlie, empresa de locação na qual tem participação, e que opera empreendimentos vendidos para fundos. A empresa inaugurou em dezembro o primeiro prédio inteiro da marca Charlie, com serviço de hotelaria.

Giestas afirma que a cidade tem uma rede hoteleira defasada e que os residenciais com serviços de hotelaria podem suprir a demanda que não está sendo atendida adequadamente. “Vemos oportunidade grande para esse produto se disseminar e a marca se estabelecer no mercado em São Paulo”, diz.

A Mitre comprou em 2022 a marca Daslu e cogita usá-la também no segmento de residenciais com serviços, segundo o diretor de hospitalidade Leandro Cássio. “Queremos parceiro que tenha background forte em serviços para acoplar isso com a marca”. A empresa quer lançar um empreendimento Daslu nos Jardins.

481 unidades estão incluídas no acordo

Empreendimento da JHSF é embargado por liminar

De São Paulo

O empreendimento Boa Vista Village, em Porto Feliz (SP), da incorporadora JHSF, foi embargado por decisão do Tribunal de Justiça do Estado de São Paulo, publicada na quarta-feira (10).

A ação civil pública foi movida pelo Ministério Público do Estado de São Paulo, e a decisão dada pela juíza Raísa Alcântara Cruvinel Schneider, da segunda vara da cidade.

O MP pediu a interdição e embargos judiciais da obra. A principal alegação é de que a magnitude do empreendimento não foi considerada na elaboração dos estudos de impacto ambiental durante o licenciamento, porque as licenças foram obtidas de forma parcelada. A decisão pede a nulidade das licenças e autorizações dadas pelos órgãos públicos. Em comunicado ao mercado, a

JHSF afirma que os projetos Fazenda da Boa Vista (FBV), Boa Vista Village (BVV) e Boa Vista Estates (BVE) foram aprovados nos devidos processos de estudo de impacto ambiental e licenciamento, inclusive com audiências públicas, e obtiveram licenças e autorizações legais. Diz ainda ser “público e notório que a FBV foi lançada há 17 anos, em 2007. Somente após 12 anos do lançamento comercial da FBV, ou seja, em 2019, é que foi lançado o BVV, empreendimento autônomo à FBV.”

Afirma que, posteriormente, por causa da demanda por segunda residência durante a pandemia, adquiriu o terreno do BVE, “que constituiu mais um empreendimento autônomo e fica, inclusive, em área separada da FBV e do BVV pela Rodovia Castelo Branco”.

É no BVV que está localizada uma praia artificial com piscina de

ondas para surfe, inaugurada no ano passado. O complexo terá ainda um shopping de 14 mil m², previsto para este ano, campos de golfe, casas e prédios residenciais.

A decisão do MP cita laudo com base em fotografias feitas da área do projeto, que constatou “diversos danos ambientais”, confirmados pela Cetesb (Companhia Ambiental do Estado de São Paulo). São citados a supressão de vegetação nativa e intervenções em áreas de preservação permanente (APP) para abertura de vias de acesso não licenciadas, a intervenção em cursos d’água e o impacto no aquífero tubarão, que abastece a região, mediante captação de água por dois poços profundos. Parecer técnico citado na decisão afirma haver, “aparentemente”, um subdimensionamento do consumo de água nos empreendimentos. Para a juíza, faltaram licen-

mentos que considerassem o projeto “de forma global”.

São citadas JHSF Participações S/A, Canárias Administradora de Bens Ltda e Polônia Incorporações Ltda, além do município de Porto Feliz e do Estado de São Paulo.

A decisão afirma, ainda, que há “risco de dano irreparável” aos compradores de unidades do projeto. “Quanto às consequências inerentes ao deferimento da medida liminar, vislumbro a ocorrência de prejuízos econômicos”, diz a magistrada, ponderando que, no conflito entre direitos patrimoniais e humanos, o que inclui direito à água e meio ambiente, “é evidente a necessidade de prevalência destes últimos”.

No comunicado, a JHSF afirma que está atuando com seus advogados para esclarecer o assunto e tomar as medidas cabíveis, mantendo informados os clientes,

agentes do mercado e acionistas.

Foram interditadas e alvo de embargo as obras dos empreendimentos Boa Vista Village, Residências do Village fases 1 e 2, Complexo Village e da área remanescente. Também entram na decisão o loteamento Canárias e outros que os réus pretendam fazer na área.

A decisão impede obras ou intervenções “até a elaboração de licenciamento ambiental único que envolva todo o megaempreendimento”, sujeito a multa diária com valor inicial de R\$ 500 mil, podendo

do atingir R\$ 20 milhões.

O advogado Edemilson Wirthmann Vicente, sócio do escritório WV e especialista em direito imobiliário, diz que a liminar traz reflexos para compradores do projeto. Segundo ele, os clientes têm um “leque de opções”, de rescisão de contrato, se a obra atrasar, a discussão sobre taxas condominiais enquanto o embargo durar.

De acordo com Vicente, um passo possível para a JHSF é um termo de ajustamento de conduta, que permita a continuidade das obras. Outro é a judicialização, para tentar provar que agiu corretamente.

O advogado diz ainda ser “fundamental” que os clientes analisem o que consta no processo, incluindo laudos técnicos. “O Ministério Público muitas vezes traz discussões mais ou menos legítimas, então é importante ter cautela”. (ALT)

**“O MP traz discussões mais ou menos legítimas, é importante cautela”
Edemilson Vicente**

Diversificação Com sede no Ceará e atuação em distribuição de gás, bebidas e linha branca, família está avaliando ativos em energia

Grupo Edson Queiroz busca expansão no setor de infraestrutura no país

Taís Hirata, Mônica Scaramuzzo e Carlos Prieto
De São Paulo

O grupo Edson Queiroz estuda desenvolver uma plataforma de energia, que poderá ir além do gás natural e incluir outras fontes, segundo o presidente da companhia, Carlos Rotella. “Estamos abertos a isso, estamos prospectando. Na prática pode ser qualquer tipo de energia, seja renovável ou não”, disse o executivo, em conversa com o **Valor**.

O conglomerado, sediado no Ceará, é formado por negócios de segmentos variados: a Nacional Gás (de gás liquefeito de petróleo), a Esmaltec (de linha branca), a Minalba (de bebidas) e a Verdes Mares (de rádio e TV). Hoje, a companhia estuda entrar em novos setores, mas sempre adjacentes às áreas em que já atua.

Em março deste ano, a empresa formalizou a criação de uma nova empresa, a OT Gás Nordeste (OTGN), para a construção e operação de um novo terminal de gás liquefeito de petróleo (GLP) no Porto de Suape (PE), com investimento previsto de R\$ 1,2 bi-

lhão. O grupo Edson Queiroz terá 42,5% do negócio, ao lado da Oil-tanking Logística Brasil (também com 42,5%) e a Copa Energia (15%). A parceria já havia sido anunciada em 2021. Segundo ele, trata-se de um exemplo do tipo de expansão que a empresa pretende fazer, em setores ligados aos negócios existentes.

Hoje, a Nacional Gás é a principal plataforma do grupo e é também aquela com o maior potencial de crescimento, em especial a divisão voltada a clientes empresariais — que poderá incorporar novas soluções de energia. A empresa também conta com uma área voltada a clientes residenciais, que consomem o gás de cozinha conhecido pela maior parte dos brasileiros. Neste segmento, Rotella diz que ainda há

"Estamos abertos [a investir] em energia, seja renovável ou não"
Carlos Rotella

potencial de crescimento, porém, muito mais associado a uma redução da pobreza, já que o botijão concorre com a lenha.

Desde o fim de 2023, o grupo fez uma separação das duas divisões — a residencial e a empresarial —, que hoje têm equipes separadas. O grupo também não descarta fazer uma cisão total dos negócios, com um “spin off” da parte industrial, mas ele diz que ainda não há uma perspectiva para isso.

Apesar da natureza variada dos negócios do grupo, Rotella diz que neste momento não há planos para se desfazer de nenhuma das empresas. No passado, a companhia chegou a colocar à venda a Esmaltec, marca popular de eletrodomésticos, mas desistiu. Segundo fontes do mercado, não houve interessados na aquisição. Rotella reconhece que não se trata de um setor atrativo, mas diz que também houve uma reflexão interna de que era necessário modernizar a empresa para gerar mais valor.

Com isso, em 2023 a empresa iniciou uma modernização da fábrica de Maracanaú (CE). O plano



Carlos Rotella, presidente do conglomerado, diz que grupo poderá entrar em novas áreas e não descarta parcerias

é lançar novos produtos neste ano e otimizar a produção, por exemplo, reduzindo drasticamente o número de componentes usados na linha de fabricação. “Hoje, não tem a menor chance de a gente vender [a Esmaltec]”, diz ele.

Em 2023, o grupo como um todo registrou faturamento bruto de R\$ 12,2 bilhões, uma retração de 9,6% em relação ao ano anterior, em que a receita foi de

R\$ 12,2 bilhões foi a receita do grupo em 2023

R\$ 13,5 bilhões. O Ebitda (sigla em inglês para lucro antes de juros, impostos, depreciação e amortização) ficou em R\$ 1,2 bi-

lhão e 2023, alta anual de 25%.

Rotella tem o mandato da família fundadora para nacionalizar a companhia. Egresso da Votorantim, o executivo conta que a empresa busca maior visibilidade no Centro-Sul e, para isso, está montando um escritório em São Paulo. Não há planos de ir à bolsa, no entanto. Segundo ele, o grupo tem caixa para bancar a expansão dos seus negócios.

Justiça de SP suspende presidente do conselho da Petrobras por conflito

Governança

Kariny Leal
Do Rio

A Justiça Federal de São Paulo determinou a suspensão, em decisão liminar, do presidente do conselho de administração da Petrobras, Pietro Mendes. Segundo o juiz Paulo Cezar Neves Junior, da 21ª Vara Cível Federal, a permanência de Mendes no cargo de secretário do Ministério de Minas e Energia (MME) afronta o estatuto social da companhia “com potencial ocorrência de amplo conflito de interesses”.

Mendes foi eleito em abril de 2023 para o colegiado da Petrobras juntamente com outros indicados pela União, controladora da empresa. Desde o começo, ele sofreu questionamentos. As instâncias internas de governança da Petrobras apontaram supostos conflitos de interesse de Mendes pelo fato dele acumular a secretaria de óleo e gás do

MME e o cargo de presidente do conselho da Petrobras, vinculada diretamente ao ministério.

Mas como o parecer das instâncias internas de governança da Petrobras era apenas uma orientação ao conselho, Mendes acabou eleito na assembleia de acionistas de abril do ano passado. Mesmo assim, em setembro, a área técnica da Comissão de Valores Mobiliários (CVM) abriu um processo sancionador, ainda em curso, para apurar responsabilidades da União Federal e dos conselheiros Pietro Mendes e Efraim Cruz. Cruz, que também era ligado ao MME, do qual saiu, terminou renunciando ao conselho da Petrobras este ano.

11 é o número de conselheiros

Agora a suspensão de Mendes do cargo se deu a partir de uma ação popular do deputado estadual Leonardo de Siqueira Lima (Novo-SP). Na ação, o autor argumenta pela não observância de aspectos previstos no estatuto social da companhia. Cita nominalmente “a ausência de elaboração de lista triplíce” e a não contratação de empresa de seleção de executivos para indicação de Mendes, além do suposto conflito de interesses.

Em outubro do ano passado, o próprio Siqueira havia entrado com ação popular pedindo o afastamento de três conselheiros da Petrobras sob o argumento que as indicações não seguiam as regras do estatuto, eram eles: o próprio Mendes, Efraim Cruz, que à época era secretário-executivo do MME, e Sérgio Machado Rezende, que era filiado ao PSB até março de 2023. Rezende também foi suspenso do conselho da Petrobras por decisão judicial nesta semana.

A suspensão do presidente do conselho da Petrobras se dá em momento de tensão sobre o comando da petroleira. Nos últimos dias, cogitou-se a possibilidade de demissão do presidente da empresa, Jean Paul Prates, que trava uma queda-de-brasço com o ministro de Minas e Energia, Alexandre Silveira desde o começo do governo. Trata-se, em síntese, de uma disputa de poder político na Petrobras. Dos 11 conselheiros da empresa, há seis indicados pelo MME e ligados a Silveira, inclusive Mendes. Prates controla a diretoria, mas tem ficado isolado no colegiado. Há ainda quatro minoritários e uma representante dos empregados. A suspensão também ocorre há poucos dias da assembleia de acionistas da Petrobras que irá eleger o conselho para o período 2024-2026. Mendes tenta a recondução para mais um período. Em fato relevante no fim da noite de ontem, a Petrobras informou que vai recorrer da decisão.

Curta

Direcional cresce no 1º tri
A incorporadora Direcional, que atua no segmento popular, terminou o primeiro trimestre

com R\$ 653,5 milhões em valor geral de venda (VGV) lançado, crescimento de 7% sobre o mesmo período de 2023. Do total lançado,

60% foram de unidades da marca Riva, usada pela Direcional em empreendimentos que não se enquadram no programa Minha Ca-

sa, Minha Vida (MCMV). As vendas líquidas somaram R\$ 1 bilhão no mesmo intervalo, crescimento de 56,2% em termos anuais.

Movimento falimentar

Falências Requeridas

Requerido: **Rbritozeende Comércio de Móveis Ltda. Epp** - CNPJ: 10684.372/0001-38 - Endereço: SIA Trecho 03, Lotes 910 e 920, S/nº, Zona Industrial, Guarã - Requerente: Rbritozeende Comércio de Móveis Ltda. Epp - Vara/Comarca: Vara de Falências e Recuperações Judiciais do Distrito Federal, Brasília/DF - Observação: Pedido de auto falência.
Requerido: **S. A. M. Sinalização Ltda. Ou S. A. M. Sinalização Unipessoal Ltda.** - CNPJ: 35.634.604/0001-74 - Endereço: Rua Teixeira de Freitas, 239, Bairro Utinga - Requerente: Aços G3 Comércio e Beneficiamento Ltda. - Vara/Comarca: 2a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajs/SP - Observação: Pedido redistribuído.
Requerido: **Telhaferro Comércio de Perfisados Ltda. ME** - CNPJ: 32.018.200/0001-68 - Endereço: Av. Saudade, 1325, Bairro Mirante - Requerente: Br Steel Indústria e Comércio de Aço Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 2ª, 5ª e 8ª Rajs/SP - Observação: Pedido redistribuído.

Requerido: **Via Sul Engenharia Ltda. Ou Viasul Engenharia Ltda.** - CNPJ: 08.107.711/0001-71 - Endereço: Av. Álvares Cabral, 1777, 6º Andar, Bairro Santo Agostinho - Requerente: Renner Silva Fonseca - Vara/Comarca: 1a Vara Empresarial de Belo Horizonte/MG

Falências Decretadas

Empresa: **Chocolate do Parke Ltda.** - CNPJ: 91.385.310/0001-27 - Endereço: Estrada do Moreira, 141, Pavilhão 02, Fundos, Sala A, Bairro Várzea Grande, Gramado/rs - Administrador Judicial: Dr. Tiago Leno Alpi - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS
Empresa: **Destilaria Água Limpa S/a, Nome Fantasia Dalsa** - CNPJ: 48.303.333/0001-16 - Endereço: Estrada Vicinal M a Z 0.70 Ângelo Pivaro, S/nº, Km 01, Zona Rural - Administrador Judicial: Laspro Consultores Ltda., Representada Pelo Dr. Oreste Nestor de Souza Laspro - Vara/Comarca: 1a Vara de Monte Aprazível/SP
Empresa: **Frankal Indústria e Comércio de Aço Ltda.** - CNPJ: 97.554.203/0001-61 - Endereço: Rua Augusto Calheiro, 1211, Bairro Jardim Silva Maria - Administrador Judicial: Dr. Absalão de Souza Lima - Vara/Comarca: 1a Vara de Mauá/SP
Empresa: **Gass Indústria e Beneficiamento de**


Calçados Ltda. - CNPJ: 05.749.580/0001-38 - Endereço: Rua Valentin Weschenfelder, 366, Bairro Industrial, Dois Irmãos/rs - Administrador Judicial: Giacomini & Valdez Advogados Associados, Representada Pelo Dr. Dani Leonardo Giacomini - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS
Empresa: **Trp Express Transportes Ltda.** - CNPJ: 11.075.831/0001-49 - Endereço: Rua Valdir Roberto de Camargo, S/nº, Quadra 07, Bairro Recanto Campestre Joia - Administrador Judicial: A Própria Administradora Judicial da Recuperação Judicial Rescindida, Adnan Abdel Kader Salem Sociedade de Advogados - Vara/Comarca: 3a Vara de Indaítuba/SP - Observação: Recuperação judicial convalidada em falência.

Processos de Falência Extintos

Requerido: **A. Duarte de Queiroz** - CNPJ: 06.372.124/0001-84 - Requerente: A. Duarte de Queiroz - Vara/Comarca: 8a Vara de Macaé/AL - Observação: Pedido de auto falência indeferido.
Requerido: **Lyska Indústria e Comércio de Cosméticos Ltda.** - CNPJ: 15.486.670/0001-37 - Endereço: Av. Dos Financeiros, 105, Lote 29, Quadra V, Bairro Vila Bancária - Requerente: São Paulo Invest Securitizadora S/A - Vara/Comarca: 1a Vara de Falências e Recuperações Judiciais de São Paulo/SP - Observação: Homologado acordo celebrado entre as partes.

Recuperação Judicial Deferida

Empresa: **NI Comércio de Pneus e Serviços Ltda. Ou Olinda Pneus Comércio e Serviços Ltda.** - CNPJ: 24.185.522/0001-73 - Endereço: Rua José Damião, 225, Bairro Santo Antonio - Administrador Judicial: Não Citado No Despacho - Vara/Comarca: 6a Vara de Mossoró/RN



UNIMED PARTICIPAÇÕES S.A.
CNPJ/ME nº 27.569.369/0001-76 - NIRE nº 35300503511 ("Companhia")
Edital de Convocação - Assembleias Gerais Ordinária e Extraordinária
Ficam os senhores acionistas da Cia., na forma do seu Estatuto Social e do § único do art. 121 da Lei nº 6.404/76 ("Lei das S.A."), convocados para reunirem-se em AGO/E, a realizar-se exclusivamente na modalidade digital, no dia 22/04/2024, às 16h00, em 1ª convocação, e às 16h30, em segunda convocação, a fim de deliberarem sobre a seguinte Ordem do Dia: I. EM AGO/E DA UNIMED PARTICIPAÇÕES S.A.: **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos administradores da Cia.; (b) deliberar sobre a incorporação de reservas (conforme disposto nos artigos 199 e 169, §1º da Lei nº 6.404/76); (c) deliberar sobre a alteração do artigo 5º do Estatuto Social para atualizar o capital social da Cia.; (d) deliberar sobre a alteração dos artigos 7º, 34º, 36º, 39º, 42º do Estatuto Social e inclusão do artigo 35º, com a consequente renuneração dos artigos subsequentes para possibilitar a aquisição de ações pela Cia. para alca-las em tesouraria e, posteriormente, vendê-las aos acionistas; (e) deliberar sobre a alteração do artigo 11º do Estatuto Social para complementação, em conformidade com os artigos 123 e 124 da Lei 6.404/76; (f) deliberar sobre a alteração do artigo 14º do Estatuto Social para excluir a referência à caução e complementar as previsões contidas no referido artigo; (g) deliberar sobre a alteração dos artigos 20º e 22º do Estatuto Social para complementação de suas previsões e ajuste da redação; (h) deliberar sobre a alteração do artigo 25º para complementação das atribuições dos membros da Diretoria Executiva da Cia.; (i) deliberar sobre a consolidação do Estatuto Social da Cia., em razão das alterações mencionadas nas alíneas anteriores; e (k) eleição de membro do Conselho de Administração. II. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA ADM DEVELOPER ASSESSORIA E SERVIÇOS S.A. (a ser realizada em 30/04/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos administradores da Cia.; III. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIBANKZU INSTITUIÇÃO DE PAGAMENTO S.A. (Unimed Pay) (a ser realizada em 30/04/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos administradores da Cia.; (b) Conversão da Cia. em subsidiária integral (conforme disposto no artigo 251, § 2º da Lei nº 6.404/76); (c) deliberar sobre a alteração dos artigos 1º, 6º, 8º, 9º, 14, 18, 25 e 28 do Estatuto Social para retirar as menções ao Acordo de Acionistas da Cia. e adequar à legislação; (d) deliberar sobre a alteração do artigo 2º e 7º do Estatuto Social para realizar ajustes redacionais; (e) deliberar sobre a alteração do artigo 5º do Estatuto Social para prever que o capital social da Cia. foi totalmente integralizado; (f) inclusão do artigo 11 para complementar as previsões do Estatuto Social e, por consequência, a renuneração dos artigos subsequentes; (g) deliberar sobre a alteração do artigo 11 do Estatuto Social para complementar as matérias que são de competência da Cia.; V. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA REUNIÃO DE SÓCIOS DA UNIMED CORRETORA DE SEGUROS LTDA. (a ser realizada em 30/04/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos diretores e o balanço patrimonial da Sociedade referente ao exercício social encerrado em 31/12/2023; (b) deliberar sobre o resultado econômico relativo ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (c) deliberar sobre a alteração do artigo 1º do Contrato Social para alterar o endereço da sede da Sociedade; e (d) deliberar sobre a consolidação do Contrato Social. VI. RATIFICAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos administradores da Cia.; VII. RATIFICAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NAS AGOES DAS UNIMED SEGUROS SAÚDE S.A., UNIMED SAÚDE E ODONTOLÓGICA S.A. E UNIMED SEGUROS PATRIMONIAIS S.A. (realizadas em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NAS REUNIÕES DE SÓCIOS DA INVESTCOOP ASSET MANAGEMENT LTDA., DA INTEGRA UNIMED LTDA. E DA DES - DENTAL ECOSYSTEM SOLUTIONS LTDA. (a serem realizadas em 30/04/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos diretores e o balanço patrimonial da Sociedade referente ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado econômico relativo ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (c) deliberar sobre a alteração do artigo 1º do Contrato Social para alterar o endereço da sede da Sociedade; e (d) deliberar sobre a consolidação do Contrato Social. VI. RATIFICAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos administradores da Cia.; VII. RATIFICAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NAS AGOES DAS UNIMED SEGUROS SAÚDE S.A., UNIMED SAÚDE E ODONTOLÓGICA S.A. E UNIMED SEGUROS PATRIMONIAIS S.A. (realizadas em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/12/2023; e **AGE**: (a) deliberar sobre a remuneração global anual dos membros da Diretoria Executiva. VIII. DELIBERAR O SENTIDO DO VOTO DO REPRESENTANTE LEGAL DA CIA. NA AGO/E DA UNIMED SEGURADORA S.A. (realizada em 28/03/2024): **Aprovar** - AGO: (a) tomar as contas dos administradores, examinar, discutir e votar as demonstrações financeiras e o relatório da administração, referentes ao exercício social encerrado em 31/12/2023; e (b) deliberar sobre o resultado do exercício social encerrado em 31/1

Empresas

Mineração Programa integrado de minério de ferro nasceu na MMX e contempla mina, ferrovia e porto

DEV investirá R\$ 1,7 bi no Projeto Ferro Amapá

Stella Fontes
De São Paulo

Antigo projeto da MMX, mineradora fundada por Eike Batista, e desativado há sete anos, o Projeto Ferro Amapá está a caminho de retomar operações, pelas mãos da DEV Mineração. Empreendimento integrado de mineração de ferro, ferrovia e porto, vai receber US\$ 320 milhões (cerca de R\$ 1,7 bilhão ao câmbio atual) em investimentos nos próximos 24 meses, somente para reativação da mina de Pedra Branca do Amapari (AP) e da ferrovia que liga Pedra Branca ao Porto de Santana.

Ontem, a DEV entregou à Secretaria de Estado do Meio Ambiente os pedidos de reativação das licen-

ças ambientais da mina e da ferrovia, condição precedente para o início das obras, previsto para o segundo semestre. São novos estudos, que atualizam o relatório de impacto ambiental (EIA/RIMA) produzido nos anos 2000.

A DEV pertence à Pedra Branca Alliance, uma joint venture entre a trading Indo Sino (de Cingapura), com uma fatia de

"O plano é iniciar as obras pela ferrovia, por sua relevância para o Estado"

Raquel Dalseco

70%, e a britânica Cadence Minerals, que detém participação de 30%. A mineradora assumiu o projeto em 2019, incluindo dívidas, e concluiu a aquisição de 100% em 2022, quando chegou a um acordo com um grupo de sete bancos credores.

A caminho de encerrar um processo de recuperação judicial, a mineradora planeja levar os estudos referentes ao terminal portuário — o Relatório de Controle Ambiental e o Projeto de Controle Ambiental —, também para renovação da licença, nos próximos 40 ou 50 dias, disse ao **Valor** a diretora-geral das operações da mineradora, Raquel Dalseco.

“Decidimos pedir a reativação das licenças sepadamente por

uma questão de agilidade”, explicou a executiva. Conforme Dalseco, o governo do Amapá se comprometeu a entregar as licenças em 90 dias. “O projeto já existia. Essa etapa do licenciamento foi um meio de saber quais são as condições atuais”, acrescentou.

Os US\$ 320 milhões serão aplicados na reativação da mina e da malha de 190 quilômetros que forma a ferrovia, cujas operações estão paralisadas desde 2019. Segundo a executiva, parte dos recursos será própria e outra, captada no mercado. As atividades no Porto de Santana também estão suspensas, desde 2014. A DEV planeja reconstruir o terminal, numa segunda etapa de investimentos.

De acordo com Dalseco, a

ideia é iniciar as obras pela ferrovia dada sua relevância para o Estado. Além de minério de ferro, um acordo com o governo estadual garante que outros tipos de carga poderão passar pela malha ferroviária. Ainda não está decidido se a DEV, que detém a concessão, fará a operação da ferrovia ou se contratará os serviços de terceiros.

A mina em Pedra Branca pode produzir 6 milhões de toneladas

7 anos
é quanto tempo o projeto está parado

por ano, com vida útil de 16 anos. A expectativa é iniciar os trabalhos assim que os órgãos ambientais derem seu aval, com a criação de 1,1 mil postos de trabalho diretos e 2,2 mil indiretos quando o complexo estiver em operação.

Conforme a DEV, vendas realizadas no passado e testes com amostras do minério explorado no Amapá indicaram que ali o concentrado é de “alta qualidade, com baixo teor de contaminantes”. A informação consta de relatório encaminhado ao governo federal.

Depois da MMX e antes da DEV, o projeto de mineração no Amapá teve donos como a Anglo American e a Cliffs Natural Resources, que venderam a operação à Zamin Ferrous em 2013.

RHI Magnesita revê planos para crescer no Brasil

Cibelle Bouças
De Contagem (MG)

A RHI Magnesita, uma das maiores fabricantes globais de produtos refratários para a indústria, mudou os planos de investimentos no Brasil, acompanhando o enfraquecimento do setor siderúrgico no país, a maior clientela da companhia. A siderurgia brasileira encolheu 6,5% no ano passado e tem previsão de recuar mais 3% em 2024.

A empresa inicia no dia 15 a operação do novo forno rotativo, em Brumado (BA), que recebeu investimento de R\$ 541 milhões — bem acima da previsão inicial de R\$ 180 milhões. A unidade vai ampliar em 50% a capacidade da empresa produzir sinter de magnesita, matéria-prima dos refratários. Por outro lado, reduziu de R\$ 334 milhões para R\$ 281,5 milhões o investimento em Contagem (MG), que ampliaria em 50% a capacidade de produção de refratários, para 60 mil toneladas por mês.

O presidente da RHI Magnesita para América do Sul, Wagner Sampaio, disse que a intenção é aproveitar a alta qualidade do mineral da mina de Brumado e transformar a operação em um dos principais fornecedores de matéria-prima para refratários do mundo.

Atualmente, metade da produção de sinter de magnesita em Brumado é exportada para outras fábricas da companhia, sobretudo na Europa e nos Estados Unidos. A

outra metade vai para Contagem para a produção local de refratários. Globalmente, a companhia cresce fazendo aquisições onde o consumo de aço está aquecido, como Índia e Estados Unidos. Na América do Sul, a demanda “anda de lado”, segundo Sampaio.

“O investimento ficou pesado. A companhia decidiu concentrar os recursos em Brumado no momento”, afirmou. O plano original era instalar um forno com capacidade para até 85 mil toneladas por ano, mas o projeto foi ampliado para um forno de 140 mil toneladas. Em Contagem, a empresa iria elevar em 50% a capacidade de produção de refratários, atualmente de 40 mil toneladas por mês.

Sampaio acrescentou que a RHI Magnesita vai substituir a produção de outros fornos de Brumado a partir de maio, quando o forno rotativo deve estar em plena capacidade, mantendo, no curto prazo, a produção em torno de 300 mil toneladas de sinter de magnesita por ano. A ampliação da capacidade produtiva será feita quando o mercado reagir.

“Tudo depende da evolução do mercado. Acreditamos que o mercado voltará a crescer, com investimentos na siderurgia, na indústria de cimento. Quando isso acontecer poderemos operar com todos os fornos”, disse Sampaio.

O executivo salientou que o investimento feito no Brasil, mesmo com mudanças, mostram a confiança da companhia no futuro da



Sampaio, presidente: "O mercado voltará a crescer, com investimentos na siderurgia, em cimento. Quando isso acontecer poderemos operar com todos os fornos"

operação. A RHI Magnesita emprega 5 mil pessoas na América do Sul, sendo 4,5 mil no Brasil.

No Brasil, a empresa encerrou 2023 com receita de € 371,1 milhões (R\$ 2,01 bilhões), resultado estável em relação a 2022. Para 2024, a expectativa é que a operação mantenha estabilidade em relação ao ano passado.

No mundo, a empresa encerrou 2023 com lucro líquido de € 171 milhões, alta de 2,4% em relação a

2022. O lucro antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda, na sigla em inglês) cresceu 8,6%, para € 543 milhões. A receita global avançou 7,7%, para € 3,57 bilhões. O desempenho foi sustentado por seis aquisições na Índia, China, Alemanha e Estados Unidos. Este mês, a empresa anunciou a intenção de compra da Resco Group, produtora de monolíticos de alumina e refratários com sede nos Estados Unidos, por valor em torno de US\$ 430 milhões. As siderúrgicas respondem por 69% das vendas globais da companhia.

O forno rotativo de Brumado é o maior da companhia no mundo. A sua produtividade é 25% maior em relação aos fornos verticais. A empresa possui quatro linhas de produção com fornos verticais em Brumado. O forno

rotativo é diferente.

“Esse forno permite produzir um portfólio mais amplo de componentes e consome materiais que antes eram descartados”, afirmou o presidente. Com o forno rotativo, a RHI Magnesita vai usar finos de minério (rejeitos) para produzir o sinter de magnesita. Hoje esse material é empilhado e descartado na mina. Com isso, a RHI Magnesita prevê aumentar a vida útil da mina de 27 para 60 anos.

O novo forno é bicomustível, o que permitirá a substituição do óleo industrial pelo gás natural em 2026, quando o gasoduto sudoeste da Bahiagás deve chegar à região. A empresa assinou contrato com a Bahiagás para consumo de 259 mil metros cúbicos de gás natural por dia, sendo 82 mil metros cúbicos de gás por dia para o

4,5 mil
funcionários tem a empresa no Brasil

forno rotativo e o restante para as outras linhas de produção. Com a substituição do óleo industrial pelo gás natural, a empresa espera reduzir as emissões de carbono em 60 mil toneladas por ano.

A RHI Magnesita é listada na bolsa de Londres e tem sede em Viena. No acumulado de 12 meses, a companhia registra alta de 55,37%. No mundo, a companhia emprega 15 mil funcionários em 47 unidades de produção, 7 instalações de reciclados e 70 escritórios de vendas.

DNV analisa potencial da eólica offshore no país

Energia

Paula Martini
Do Rio

No ano em que completa meio século de operações no Brasil, o grupo de consultoria e certificação norueguês DNV vê o país como um mercado estratégico a médio e longo prazos. As operações brasileiras estão concentradas na área de óleo e gás, mas a companhia vê potencial na futura geração de energia eólica em alto mar, ainda dependente de regulação.

A pedido do Banco Mundial, a empresa começou, no ano passado, uma análise sobre os cenários da indústria de energia eólica offshore no Brasil. A iniciativa faz parte do Programa de Desenvolvimento Eólico Offshore do Grupo Banco Mundial, com apoio do Programa de Assistência à Gestão do Setor Energético (ES-MAP) e da Corporação Financeira Internacional (IFC).

ADNV atua na área de gerenciamento de risco e certificação de projetos. Ajuda as empresas a atenderem padrões internacionais de segurança, faz avaliação de risco e de custo de investimento.

Ao menos 96 projetos de explora-

ção eólica no mar foram apresentados ao Instituto Brasileiro de Meio Ambiente e dos Recursos Naturais Renováveis (Ibama). A DNV calcula que os projetos somam cerca de 190 gigawatts, dos quais 50 gigas foram comercialmente avaliados pela empresa norueguesa.

A consultoria não informou por quais empresas foi contratada. “O nosso trabalho se inicia em uma fase incipiente, antes que esses projetos comecem a operar de fato, com análise do aspecto técnico e a viabilidade econômica”, explicou Alex Imperial, vice-presidente e gerente regional do grupo DNV nas Américas.

A consultoria avalia que a demanda de petróleo deve cair após um movimento de pico, mas não chegará a zero em 30 anos. Por isso, a descarbonização dos processos associados à produção de óleo e gás deve se tornar uma janela de oportunidade. Como equilibrar o consumo mundial e o direcionamento de investimentos para fontes renováveis, por outro lado, deve ser o maior desafio para a indústria nos próximos anos.

Mas o Brasil está em posição privilegiada na transição energética. “Vemos oportunidades com energia eólica e solar onshore, onde já temos um posicionamento forte”, diz o



"Vejo oportunidade com energia eólica e solar onshore, onde já temos forte posicionamento"

Alex Imperial

presidente global do grupo, Remi Eriksen. “Também há muito potencial na exploração eólica offshore pela experiência do óleo e gás, o que geraria mais atividades náuticas para dar suporte”, acrescenta.

O pleno desenvolvimento da atividade no Brasil depende de marco regulatório. O Projeto de Lei 11247/2018 foi aprovado em novembro passado pela Câmara, mas ainda precisa ser analisado pelo Senado. “Nós estamos trabalhando em workshops com o Ministério de Minas e Energia para ajudar na regulamentação. É um papel que já desempenhamos em outros países”, observa Eriksen.

Petrobras, Yara, Modec, SBM e Grupo OBC estão entre os principais clientes da DNV no Brasil, que está se entre os 15 maiores mercados da companhia. A operação no país se destaca por apresentar uma das maiores taxas de crescimento entre os demais. É o que assinala o presidente global do grupo.

Eriksen conversou com o **Valor** nesta quarta-feira (11), na passagem pelo Rio para as comemorações do cinquentenário da empresa no Brasil. No mercado brasileiro, a DNV tem 300 funcionários e nove escritórios em seis Estados: Rio de Janeiro,

São Paulo, Minas Gerais, Rio Grande do Sul, Ceará e Bahia.

De acordo com o executivo, as receitas da operação brasileira cresceram 65% entre 2019 e 2023, enquanto o crescimento global foi de 50% no mesmo intervalo. “Nesse período tivemos a covid-19, o que torna esses 65% ainda mais significativos”, destacou Eriksen. “Há potencial de crescimento em vários setores no Brasil”, indicou.

Com 160 anos, a DNV está presente em 100 países. O ranking em receitas é liderado por Estados Unidos, Noruega, Alemanha, Holanda, Reino Unido e China. No Brasil, a companhia atua em diferentes frentes — como indústrias de alimentos e bebidas e empresas de saúde —, mas os setores naval e de energia seguem sendo as principais atividades no país.

“A Noruega descobriu o gás na década de 1960, e começamos no Brasil em 1974. É por isso que o petróleo, o gás e o transporte marítimo têm sido os principais impulsores do nosso crescimento por aqui”, diz o CEO. “E hoje essa é uma indústria muito madura e muito bem regulamentada. São esses mercados onde gostamos de atuar”, completa Alex Imperial.

Curta

PE contesta decisão

Em posicionamento sobre a decisão mais recente do Tribunal Regional Federal da 4ª Região (TRF-4), que suspende a transferência do controle da Eldorado, a Paper Excellence, sócia da J&F Investimentos na produtora de celulose, ressaltou seu caráter temporário e indicou que sua manutenção “pode desencadear um efeito prejudicial de grande escala nos investimentos estrangeiros no Brasil”. Conforme a Paper, a liminar que barra a transferência voltará a ser apreciada no julgamento do mérito, quando será avaliado o recurso do ex-prefeito de Chapecô (SC) Luciano José Buligon, autor da ação popular, contra a sentença de primeira instância, que extinguiu o processo. A juíza entendeu, lembra a empresa, que não estavam presentes “os requisitos mínimos necessários para prosseguimento da ação popular. Se os desembargadores concordarem com os argumentos da Paper, o processo será novamente encerrado e a liminar perde efeito. “A Paper confia que o julgamento do mérito reconhecerá que seus reais interesses na transação da Eldorado envolvem um complexo industrial e não a aquisição de terras rurais”, diz, na nota.



Demonstrações Financeiras &
Relatório da Administração 2023

Furnas Centrais Elétricas S.A. CNPJ 23.274.194/0001-19

Aqui você confere os indicadores de resultados da Eletrobras Furnas 2023

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS RESUMIDAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

(conforme Parecer de Orientação da CVM nº 39 de 16/12/2021)

DECLARAÇÕES

As demonstrações financeiras apresentadas a seguir são demonstrações financeiras resumidas e não devem ser consideradas isoladamente para a tomada de decisão. O entendimento da situação financeira e patrimonial da Empresa demanda a leitura das demonstrações financeiras completas auditadas, elaboradas na forma da legislação societária e da regulamentação contábil aplicável. As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis nos seguintes endereços eletrônicos: a) <https://valor.globo.com/valor-ri/>; b) furnas.com.br.
As indicações para as notas explicativas, constantes nesta publicação, são referentes às demonstrações financeiras completas.

BALANÇO PATRIMONIAL CONDENSADO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 31 DE DEZEMBRO DE 2022

(Em milhares de Reais)

A T I V O	CONTROLADORA		CONSOLIDADO		PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
CIRCULANTE									
Caixa e equivalentes de caixa	4.457.297	3.766.459	5.141.038	4.764.303	Fornecedores	872.553	851.363	1.133.000	1.068.576
Caixa restrito	197.628	180.551	197.628	180.551	Empréstimos, financiamentos e debêntures	1.930.496	1.427.306	2.699.516	2.617.176
Títulos e valores mobiliários	2.629.221	6.538.334	2.629.221	6.538.334	Imposto de renda e contribuição social	—	—	29.675	—
Clientes	1.624.735	1.304.052	2.211.929	1.771.246	Impostos e Contribuições	178.512	243.642	248.605	296.767
Remuneração das participações societárias	265.785	117.409	163.929	117.409	Remuneração aos acionistas	673.158	742.797	708.947	742.797
Ativo Contratual de Transmissão	5.049.428	4.145.344	5.137.477	4.145.344	Concessões a pagar	2.079	1.980	32.420	29.943
Impostos e Contribuições	81.675	—	88.020	5.148	Provisões para litígios	—	—	297.958	62.450
Imposto de renda e contribuição social	1.272.961	566.715	1.297.156	592.381	Obrigações com pessoal	371.125	487.257	395.822	511.151
Cauções e depósitos vinculados	—	—	125.181	137.708	Encargos setoriais	95.324	117.584	173.850	186.837
Outros	166.384	323.144	383.651	576.979	Benefício aos empregados	1.080	36.815	1.080	36.815
	15.745.114	16.942.008	17.375.230	18.829.403	Obrigações da Lei nº 14.182/2021	598.781	405.668	598.781	405.668
					Outros	49.031	25.734	309.234	324.068
						4.772.139	4.340.146	6.628.888	6.282.248
NÃO CIRCULANTE									
					Empréstimos, financiamentos e debêntures	8.160.955	6.557.188	14.170.434	25.900.525
Ativos mantidos para venda	530.000	—	530.000	—	Impostos de Renda e Contribuição Social	3.342.293	4.040.376	3.812.227	4.242.878
					Impostos e Contribuições	127.434	144.934	157.097	202.010
					Concessões a pagar	37.404	37.439	345.653	327.256
					Provisões para litígios	2.672.314	2.491.221	2.869.748	2.706.968
Caixa restrito	1.245.994	902.780	1.293.807	902.780	Benefício aos empregados	117.406	127.291	119.841	127.291
Clientes	205.753	238.051	205.753	238.051	Obrigações da Lei nº 14.182/2021	10.600.735	9.966.484	10.600.735	9.966.484
Cauções e depósitos vinculados	1.228.976	1.080.726	1.461.847	1.131.005	Contratos Onerosos	48.531	—	48.531	—
Ativo Contratual de Transmissão	19.073.233	20.618.273	20.035.107	20.618.273	Encargos setoriais	141.503	196.963	167.252	221.777
Impostos e Contribuições	—	—	12.869	12.125	Outros	361.334	387.664	764.134	885.933
Imposto de renda e contribuição social diferidos	—	—	4.531.856	2.077.784		25.609.909	23.949.560	33.055.652	44.581.122
Outros	145.149	135.447	173.166	209.087	PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
	21.899.105	22.975.277	27.714.405	25.189.105	Capital social	35.344.145	15.439.373	35.344.145	15.439.373
					Reservas de capital	5.053.045	5.053.045	5.053.045	5.053.045
Investimentos	23.750.232	5.867.941	5.031.317	5.076.612	Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	—	8.400.000	—	8.400.000
Imobilizado	5.559.155	6.533.501	23.968.557	24.725.671	Reservas de lucros	19.778.277	18.054.370	19.778.277	18.054.370
Intangível	20.908.340	21.220.758	23.171.245	22.525.941	Dividendos adicionais propostos	—	299.121	—	299.121
	72.116.832	56.597.477	79.885.524	77.517.329	Outros resultados abrangentes	(2.037.555)	(1.996.130)	(2.037.555)	(1.996.130)
					Ações em tesouraria	(128.014)	—	(128.014)	—
						58.009.898	45.249.779	58.009.898	45.249.779
					Participação dos acionistas não controladores	—	—	96.316	233.583
TOTAL DO ATIVO					TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
	88.391.946	73.539.485	97.790.754	96.346.732	TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
						88.391.946	73.539.485	97.790.754	96.346.732

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO CONDENSADO DOS EXERCÍCIOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Em milhares de Reais)

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Receita Operacional Líquida	10.854.135	10.270.771	15.066.795	12.438.188
Custos Operacionais	(5.494.238)	(5.019.281)	(8.064.290)	(6.521.383)
RESULTADO BRUTO	5.359.897	5.251.490	7.002.505	5.916.805
Despesas Operacionais	(1.791.461)	(1.798.127)	(1.859.334)	(1.829.307)
Remensuração regulatórias - Contratos de transmissão	—	19.874	—	19.874
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO	3.568.436	3.473.237	5.143.171	4.107.372
Resultado Financeiro	(1.003.836)	(989.796)	(3.271.743)	(1.719.913)
RESULTADO ANTES DAS PARTICIPAÇÕES SOCIETÁRIAS	2.564.600	2.483.441	1.871.428	2.387.459
Resultado das participações societárias	2.664.186	556.907	745.049	638.397
Outras receitas e despesas	333.453	(1.338.982)	336.662	(1.338.982)
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DOS TRIBUTOS	5.562.239	1.701.366	2.953.139	1.686.874
Imposto de renda e contribuição social correntes	(199.499)	(137.427)	(210.393)	(138.593)
Imposto de renda e contribuição social diferido	692.493	94.304	3.154.595	98.309
	492.994	(43.123)	2.944.202	(40.284)
LUCRO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO	6.055.233	1.658.243	5.897.341	1.646.590
Parcela atribuída aos controladores	6.055.233	1.658.243	6.055.233	1.658.243
Parcela atribuída aos acionistas não controladores	—	—	(157.892)	(11.653)
RESULTADO POR AÇÃO	0,047	0,025	0,046	0,024

DEMONSTRAÇÕES DO RESULTADO ABRANGENTE CONDENSADO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Em milhares de Reais)

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Lucro líquido do exercício	6.055.233	1.658.243	5.897.341	1.646.590
Outros componentes do resultado abrangentes:				
Ajuste ganho (perda) atuarial	(16.442)	(2.891)	(16.442)	(2.891)
IRPJ e CSLL diferidos sobre resultado atuarial	5.590	983	5.590	983
Aquisição ações dos minoritários da SPE MESA	(30.573)	—	(30.573)	—
Total do resultado abrangente do exercício	6.013.808	1.656.335	5.855.916	1.644.682
Parcela atribuída aos controladores	6.013.808	1.656.335	6.013.808	1.633.029
Parcela atribuída aos não controladores	—	—	(157.892)	11.653
Total do resultado abrangente do exercício	6.013.808	1.656.335	5.855.916	1.644.682

DEMONSTRAÇÕES DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO CONDENSADO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Em milhares de Reais)

	Adiantamento		Reserva de	Reserva de	Dividendos		Outros		Patrimônio	Patrimônio	Patrimônio
	Capital Social	para Futuro Aumento de Capital			Capital	Lucros	Adicional Proposto	Lucro Acumulado	Resultados Abrangentes	Líquido Controladores	Líquido Não Controladores
Saldo em 31 de Dezembro de 2021	6.531.154	-	5.053.045	17.071.392	160.458	-	(1.994.222)	26.821.827	209	26.822.036	
Reversão de dividendos (Vide nota 29.2)	-	-	-	160.458	(160.458)	-	-	-	-	-	
Reserva especial de dividendos não distribuídos (Vide nota 29.2)	-	-	-	337.277	-	-	-	337.277	-	337.277	
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital (AFAC)	-	17.308.219	-	-	-	-	-	17.308.219	-	17.308.219	
Integralização de capital (Vide nota 29.3)	8.908.219	(8.908.219)	-	-	-	-	-	-	-	-	
Ganhos e perdas atuariais - benefícios pós-emprego	-	-	-	-	-	-	(2.891)	(2.891)	-	(2.891)	
IRPJ e CSLL diferidos sobre resultado atuarial	-	-	-	-	-	-	983	983	-	983	
Ajuste de participação junto à não controladores	-	-	-	-	-	-	-	-	245.027	245.027	
Lucro Líquido do Exercício	-	-	-	-	-	1.658.243	-	1.658.243	(11.653)	1.646.590	
Constituição de reservas (Vide nota 29.2)	-	-	-	784.364	-	(784.364)	-	-	-	-	
Dividendos mínimos obrigatórios e Juros s/ Capital Próprio	-	-	-	-	-	(393.833)	-	(393.833)	-	(393.833)	
Dividendo Adicional Proposto (Vide nota 29.2)	-	-	-	(299.121)	299.121	(480.046)	-	(480.046)	-	(480.046)	
Saldo em 31 de Dezembro de 2022	15.439.373	8.400.000	5.053.045	18.054.370	299.121	-	(1.996.130)	45.249.779	233.583	45.483.362	
	Capital Social	Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	Reserva de Capital	Reserva de Lucros	Dividendos Adicional Proposto	Lucro Acumulado	Outros Resultados Abrangentes	Ações em Tesouraria	Patrimônio Líquido Controladores	Patrimônio Líquido Não Controladores	Patrimônio Líquido Consolidado
Saldo em 31 de Dezembro de 2022	15.439.373	8.400.000	5.053.045	18.054.370	299.121	-	(1.996.130)	-	45.249.779	233.583	45.483.362
Integralização de capital	11.504.772	-	-	-	-	-	-	-	11.504.772	-	11.504.772
Aumento de capital AFAC	8.400.000	(8.400.000)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Variações em participações em controladas	-	-	-	-	-	-	(30.573)	-	(30.573)	-	(30.573)
Ganhos e perdas atuariais - benefícios pós-emprego	-	-	-	-	-	-	(16.442)	-	(16.442)	-	(16.442)
IRPJ e CSLL diferidos sobre resultado atuarial	-	-	-	-	-	-	5.590	-	5.590	-	5.590
Ajuste PL participação - Controladas	-	-	-	-	-	(39.325)	-	-	(39.325)	-	(39.325)
Lucro Líquido do Período	-	-	-	-	-	6.055.233	-	-	6.055.233	(157.892)	5.897.341
Constituição de reservas (Vide nota 28.2)	-	-	-	4.252.407	-	(4.252.407)	-	-	-	-	-
Dividendos mínimos obrigatórios e Juros s/ Capital Próprio	-	-	-	(2.528.500)	-	(1.763.501)	-	-	(4.292.001)	-	(4.292.001)
Ações em tesouraria adquiridas	-	-	-	-	-	-	-	(128.014)	(128.014)	-	(128.014)
Ajuste de participação junto à não controladores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	20.625	20.625
Dividendos Aprovados	-	-	-	-	(299.121)	-	-	-	(299.121)	-	(299.121)
Saldo em 31 de Dezembro de 2023	35.344.145	-	5.053.045	19.778.277	-	-	(2.037.555)	(128.014)	58.009.898	96.316	58.106.214



Demonstrações Financeiras & Relatório da Administração 2023

Furnas Centrais Elétricas S.A. CNPJ 23.274.194/0001-19

Aqui você confere os indicadores de resultados da Eletrobras Furnas 2023

DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA CONDENSADO DOS EXERCÍCIOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Em milhares de Reais)

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
ATIVIDADES OPERACIONAIS				
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social	5.562.239	1.701.366	2.953.139	1.686.874
Ajustes para reconciliar o lucro com o caixa gerado pelas operações:				
Depreciação e amortização	609.024	432.030	1.464.557	927.427
Variações cambiais e monetárias líquidas	386.222	(87.777)	475.288	(149.831)
Encargos financeiros	350.722	1.077.573	2.371.940	1.869.744
Resultado da equivalência patrimonial	(2.664.186)	(556.907)	(745.049)	(638.397)
Receitas do ativo contratual - transmissão	(6.673.215)	(5.964.018)	(6.673.215)	(5.938.201)
Receita de construção - geração	-	(7.324)	-	(7.324)
Custo de construção - transmissão	1.225.582	312.221	1.225.582	312.222
Remensurações regulatórias - Contratos de Transmissão	-	(19.874)	-	(19.874)
Baixa de ativo financeiro	-	1.067.028	-	1.067.028
Baixa de ativo imobilizado	541.218	283.632	571.275	284.858
Provisões (reversões) operacionais	893.822	247.863	852.949	306.606
Baixa de intangível	-	-	-	12.756
Baixa de investimentos	-	282	-	282
Resultado atuarial - benefícios pós-emprego	-	(46.567)	-	(46.567)
Participação de acionistas não controladores	-	-	-	11.653
Outros	(198.927)	(46.285)	(202.136)	(21.876)
(Acréscimos)/decrêscimos nos ativos operacionais	32.501	(1.560.472)	2.294.330	(320.744)
Clientes	(339.003)	(122.536)	(408.385)	(138.994)
Tributos a recuperar	80.519	(52.397)	(83.616)	(68.147)
Outros	(368.649)	(125.026)	(614.436)	(345.354)
	(627.133)	(299.959)	(1.106.437)	(552.495)
Acréscimos/(decrêscimos) nos passivos operacionais				
Fornecedores	14.056	264.690	64.424	358.659
Tributos a recolher	(118.401)	(97.522)	(93.075)	(126.928)
Obrigações com pessoal	(135.257)	78.811	(120.026)	90.690
Provisão para litígios	(370.352)	-	(390.138)	-
Obrigações de ressarcimento	-	-	-	-
Encargos setoriais	-	-	(67.512)	17.629
Adiantamentos	-	-	(64.270)	-
Credores diversos	-	-	-	(5.843)
Outros	(763)	25.580	(131.782)	(943.283)
	(610.717)	271.559	(670.597)	(620.862)

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Caixa proveniente das atividades operacionais				
Pagamento de encargos financeiros	(919.006)	(765.207)	(2.384.958)	(1.284.502)
Recebimento da RAP e indenizações	7.314.171	5.719.527	7.314.171	5.688.876
Recebimento de encargos financeiros	19.919	23.887	19.919	23.887
Recebimento de remuneração de investimentos em participações societárias	519.062	682.859	519.339	682.859
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	(1.647.999)	(508.883)	(1.647.999)	(508.883)
Pagamento de refinanciamento de impostos e contribuições - principal	(32.374)	(28.818)	(32.374)	(28.818)
Pagamento de previdência complementar	(95.694)	(96.813)	(95.694)	(96.813)
Pagamento à entidade de previdência complementar - dívida (FRG)	-	(15.979)	-	(15.979)
Caixa líquido proveniente das atividades operacionais	3.952.730	3.421.701	4.209.700	2.966.526
ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO				
Empréstimos e financiamentos obtidos e debêntures obtidas	3.514.604	2.500.000	3.514.604	2.500.000
Pagamento de empréstimos e financiamentos e debêntures - principal	(1.548.330)	(1.546.596)	(4.375.735)	(1.796.604)
Pagamento de remuneração aos acionistas	(4.016.961)	(599.151)	(4.016.961)	(599.151)
Devolução de adiantamento para futuro aumento de capital	-	(71.562)	-	(71.562)
Recebimento de adiantamento para futuro aumento de capital	-	8.400.000	-	8.400.000
Recebimento pela integralização de capital	-	8.030.659	-	8.030.659
Pagamento aos acionistas dissidentes - incorporação de ações	(128.014)	-	(128.014)	-
Pagamento de arrendamentos - principal	(24.264)	(27.592)	(24.264)	(30.063)
Pagamento das obrigações da Lei 14.182/2021	(391.302)	(10.239)	(391.302)	(10.239)
Caixa líquido proveniente das (usado nas) atividades de financiamento	(2.594.267)	16.675.519	(5.421.672)	16.423.040
ATIVIDADES DE INVESTIMENTO				
Recebimento de empréstimos e financiamentos	42.086	40.201	42.086	40.201
Aquisição de ativo imobilizado	(471.258)	(368.630)	(717.666)	(397.041)
Alienação de imobilizado	-	-	-	-
Aquisição de ativo intangível	(20.352)	(9.570.045)	(67.292)	(9.594.457)
Infraestrutura da transmissão - ativo contratual	(1.225.582)	(312.221)	(1.225.582)	(312.222)
Aplicações financeiras (TVM)	4.996.057	(4.538.950)	4.996.057	(4.538.950)
Caixa restrito	(236.463)	(5.555)	(236.463)	(698)
Aquisição/aporte de capital em participações societárias	(3.743.954)	(1.605.719)	(1.427.132)	(23.854)
Caixa líquido na combinação de negócios	-	245.244	-	180.191
Outros investimentos	(8.159)	15.754	(20.545)	(95.233)
Caixa líquido proveniente das (usado nas) atividades de investimento	(667.625)	(16.345.165)	1.588.707	(14.742.063)
Acréscimo no caixa e equivalentes de caixa				
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	690.838	3.752.055	376.735	4.647.503
Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício	3.766.459	14.404	4.764.303	116.800
	4.457.297	3.766.459	5.141.038	4.764.303
	690.838	3.752.055	376.735	4.647.503

DEMONSTRAÇÕES DO VALOR ADICIONADO CONDENSADO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Em milhares de Reais)

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
RECEITAS (DESPESAS)				
Venda de mercadorias, produtos e serviços	11.484.014	11.585.217	16.336.685	14.061.576
Receita de construção	1.249.585	487.436	1.249.585	487.436
Outras receitas e despesas operacionais	372.839	(447.622)	379.677	(352.192)
PECLD - Consumidores e Revendedores	(12.680)	(85.625)	(12.680)	(85.625)
Efeito da Lei 14.182/2021	-	(1.338.982)	-	(1.338.982)
	13.093.758	10.200.424	17.953.267	12.772.213
INSUMOS ADQUIRIDOS DE TERCEIROS				
Materiais, serviços e outros	(749.003)	(795.847)	(1.021.514)	(955.181)
Energia comprada para revenda	(1.359.138)	(1.695.429)	(2.108.014)	(2.197.557)
Encargos de uso da rede elétrica	(938.946)	(836.995)	(1.620.856)	(1.177.689)
Custos de construção	(1.225.582)	(319.545)	(1.225.582)	(319.545)
Combustível para produção de energia elétrica	(284.941)	(611.060)	(284.941)	(611.060)
Perda / Recuperação de valores ativos	(881.142)	(209.566)	(840.269)	(268.309)
	(5.438.752)	(4.468.442)	(7.101.176)	(5.529.341)
VALOR ADICIONADO BRUTO	7.655.006	5.731.982	10.852.091	7.242.872
RETENÇÕES				
Depreciação, amortização e exaustão	(609.024)	(432.030)	(1.464.557)	(927.427)
VALOR ADICIONADO LÍQUIDO PRODUZIDO PELA ENTIDADE	7.045.982	5.299.952	9.387.534	6.315.445
VALOR ADICIONADO RECEBIDO EM TRANSFERÊNCIA				
Resultado de equivalência patrimonial	2.664.186	556.907	745.049	638.397
Receitas financeiras	1.609.772	604.119	1.704.139	719.926
	4.273.958	1.161.026	2.449.188	1.358.323

	CONTROLADORA		CONSOLIDADO	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
VALOR ADICIONADO TOTAL A DISTRIBUIR				
PESSOAL				
Remuneração direta	725.922	888.877	803.825	948.307
Benefícios	102.729	107.238	122.733	117.245
FGTS	54.941	82.269	60.331	85.275
Outros	134.526	254.042	134.526	254.042
	1.018.118	1.332.426	1.121.415	1.404.869
TRIBUTOS				
Federal	946.559	1.099.685	(1.019.496)	1.341.421
Estadual	151.759	190.038	184.507	195.454
Municipal	11.203	11.389	11.203	11.804
	1.109.521	1.301.112	(823.786)	1.548.679
ENCARGOS SETORIAIS	577.028	584.270	724.334	646.478
TERCEIROS				
Juros	2.539.960	1.566.693	4.896.658	2.407.310
Aluguéis	20.080	18.234	20.760	19.842
	2.560.040	1.584.927	4.917.418	2.427.152
ACIONISTAS				
Participações de acionistas não controladores	-	-	(157.892)	(11.653)
Dividendos e juros sobre capital próprio	1.763.501	873.879	1.763.501	873.879
Lucros retidos	4.291.732	784.364	4.291.732	784.364
	6.055.233	1.658.243	5.897.341	1.646.590
	11.319.940	6.460.978	11.836.722	7.673.768

NOTAS EXPLICATIVAS ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

(Em milhares de Reais)

1. CONTEXTO OPERACIONAL

FURNAS - Centrais Elétricas S.A. ("Furnas" ou "Empresa"), denominada ELETROBRAS FURNAS, é uma sociedade anônima de capital fechado, subsidiária integral da Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - Eletrobras ("Eletrobras" ou "Controladora"), com sede à Av. Graça Aranha, 26, Centro, Rio de Janeiro.

Furnas e suas controladas atuam nas atividades de geração, transmissão e comercialização de energia elétrica na região abrangida pelo Distrito Federal e pelos estados de São Paulo, Minas Gerais, Rio de Janeiro, Espírito Santo, Rio Grande do Sul, Santa Catarina, Paraná, Goiás, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, Pará, Tocantins, Rondônia, Ceará e Bahia. A comercialização de energia é exercida com empresas distribuidoras de energia, comercializadores e consumidores livres de todo o território nacional. A Empresa detém diversas concessões de serviço público de energia elétrica, conforme demonstrada na nota explicativa 3 - Concessões e Autorizações, nos segmentos de geração e transmissão.

A emissão dessas demonstrações financeiras foi autorizada pela Administração, em 13 de março de 2024.

1.1 Jornada Ambiental, Social e Governança (EESG - Economic, Environmental, Social and Governance)

Ao longo do exercício findo em 2023, a Eletrobras estabeleceu o compromisso de alcançar emissões líquidas zero de gases de efeito estufa até 2030 (NetZero), por meio do desinvestimento em usinas térmicas, redução de emissões de escopo 2 com certificados de energia renovável e compensações com créditos de carbono provenientes de ações de reforestamento. Como resultado desse compromisso, foi iniciada a venda do portfólio de térmicas a gás.

2. PRINCIPAIS EVENTOS OCORRIDOS EM 2023

2.1 Reestruturações societárias

2.1.1 Aquisição das empresas Baguari

Em outubro de 2023, Furnas passou a consolidar 100% do capital social de Baguari I Geração de Energia S.A. (Baguari I) e Baguari Energia S.A. (Baguari Energia), que juntas compõem o Consórcio Baguari. Maiores informações, vide nota 13.

2.1.2 Aquisição UHE Retiro Baixo

Em novembro de 2023, foi concluída a aquisição de 100% de participação na UHE Retiro Baixo (RBE). Maiores informações, vide nota 13.

2.1.3 Aquisição de Transmissoras

Em dezembro de 2023, foi concluída a aquisição das participações de 51% do FIP Milão nas SPEs Vale do São Bartolomeu S.A. (VSB) e Triângulo Mineiro Transmissora S.A. (TMT), passando a participação de Furnas para 90% e 100%, respectivamente. Maiores informações, vide nota 13.

2.2 Leilão de Transmissão

Em junho de 2023, a empresa arrematou o lote 4 do Leilão de Transmissão promovido pela Agência Nacional de Energia Elétrica (ANEEL), com investimento estimado de R\$786.600. Este lote é composto pela Linha de Transmissão 500 kV Janaúba 6 - Presidente Juscelino, com 303 km, em Minas Gerais.

Lote	Característica	Localização	RAP máxima	RAP arrematada	Deságio	Capex ANEEL	Prazo ANEEL	Prazo da concessão
4	Lote 500 KV Janaúba 6 - Presidente Juscelino - 300 KM	MG	126,65	68,70	45,75%	786,62	60 meses	30 anos

2.3 Plano de Demissão Voluntária

No exercício findo em dezembro de 2023, a Empresa reconheceu uma despesa no valor de R\$135 milhões, representando a adesão de 418 empregados ao plano de demissão voluntária. Vide nota 30.

2.4 Emissão de notas comerciais

Em setembro de 2023, ocorreu o encerramento da oferta referente à 1ª emissão de notas comerciais escriturais, em 5 séries, no valor total de R\$3.500.000. Maiores informações, vide nota 18.

2.5 Deliberação de Juros sobre o Capital Próprio

Em 28 de setembro 2023, a assembleia geral extraordinária aprovou a distribuição de Juros sobre o Capital próprio, no montante bruto de R\$3.500.000, sendo R\$ 971.501 distribuídos sobre o lucro apurado até junho e o R\$ 2.528.499 sobre as reservas de lucros. O pagamento foi realizado em outubro de 2023.

Em 27 de dezembro de 2023, a Assembleia Geral Extraordinária (AGE) aprovou a proposta de antecipação da distribuição de JCP no valor de R\$792.000 (R\$673.158 líquido de IRRF à alíquota de 15%) com base no lucro registrado nas demonstrações contábeis de 30 de setembro de 2023. O pagamento foi realizado em janeiro de 2024.

2.6 Reestruturação Dívida Santo Antônio Energia (SAESA) e Aumento de Capital

Em novembro de 2023, foi concluída a reestruturação das dívidas da controlada indireta Santo Antônio Energia S/A e aumento de capital. Maiores informações, vide nota 13.

2.7 Aumento de Capital Social Furnas

Em novembro de 2023, foi realizado o aumento de capital da Empresa, no valor de R\$19.904.772, mediante a emissão de 38.828.150.625 (trinta e oito bilhões, oitocentos e vinte e oito milhões, cento e cinquenta mil, seiscentos e vinte e cinco) novas ações ordinárias, todas nominativas e sem valor nominal, sendo integralizado com o AFAC realizado em dezembro de 2022 no valor de R\$8.400.000 e mediante créditos detidos contra a Santo Antônio Energia S.A..

2.8 Incorporação de Furnas pela Eletrobras

Em agosto de 2023, a Eletrobras divulgou fato relevante sobre o início dos estudos para avaliar a possibilidade de integração das operações entre a Eletrobras e sua subsidiária integral Furnas. Conforme divulgado na nota 37.1, em de janeiro de 2024, a Controladora aprovou em AGE a incorporação de Furnas.

3. BASE DE ELABORAÇÃO E APRESENTAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS

3.1 Declaração de conformidade

As demonstrações financeiras foram preparadas conforme as práticas contábeis adotadas no Brasil incluindo os pronunciamentos, interpretações e orientações emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e as normas internacionais de relatório financeiro (*International Financial Reporting Standards* (IFRS), emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB)) (atualmente denominadas pela Fundação IFRS como "normas contábeis IFRS®" (IFRS® *Accounting Standards*), incluindo as interpretações emitidas pelo IFRS *Interpretations Committee* (IFRIC® Interpretations) ou pelo seu órgão antecessor, *Standing Interpretations Committee* (SIC® Interpretations) e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações financeiras, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela administração na sua gestão.

Como não existe diferença entre o patrimônio líquido consolidado e o resultado consolidado atribuíveis aos acionistas da controladora, constantes nas demonstrações contábeis consolidadas e o patrimônio líquido e resultado da controladora, constantes nas demonstrações contábeis individuais, a companhia optou por apresentar essas demonstrações contábeis individuais e consolidadas em um único conjunto, lado a lado.


3.2 Base de preparação e mensuração

A preparação das demonstrações financeiras, individuais e consolidadas, requer o uso de certas estimativas contábeis críticas e, também, o exercício de julgamento por parte da Administração no processo de aplicação das práticas contábeis da Empresa, as quais são apresentadas nas respectivas notas explicativas que tratam dos temas de suas aplicações. Aquelas transações, divulgações ou saldos que requerem maior nível de julgamento, que possuem maior complexidade e para as quais premissas e estimativas são significativas, estão listadas na nota 5 e são detalhadas nas respectivas notas explicativas.

As demonstrações financeiras foram elaboradas com base no custo histórico, exceto por determinados instrumentos financeiros mensurados pelos seus valores justos.

3.3 Moeda funcional e de apresentação das demonstrações contábeis

Essas demonstrações financeiras são apresentadas em Real, que é a moeda funcional de Furnas. As demonstrações contábeis são apresentadas em milhares de



Demonstrações Financeiras & Relatório da Administração 2023

Furnas Centrais Elétricas S.A. CNPJ 23.274.194/0001-19

Aqui você confere os indicadores de resultados da Eletrobras Furnas 2023

c) Controladas em conjunto

Negócio em conjunto é aquele em que duas ou mais partes têm o controle conjunto estabelecido contratualmente, podendo ser classificado como uma operação em conjunto ou um empreendimento controlado em conjunto, dependendo dos direitos e obrigações das partes.

	31/12/2023		31/12/2022	
	Participação Direta	Indireta	Participação Direta	Indireta
Controladas				
Madeira Energia S.A. (MESA) (a)	99,73%	—	72,36%	—
Santo Antônio Energia S.A. (SAESA)	—	99,73%	—	72,36%
Brasil Ventos Energia S.A.	100,00%	—	100,00%	—
Complexo Eólico FORTIM	—	100,00%	—	100,00%
Parque Eólico Itaguaçu da Bahia I	—	98,00%	—	98,00%
Geradora Eólica Ventos de Angelim S.A.	—	90,00%	—	90,00%
Complexo Eólico Famosa I	—	49,00%	—	49,00%
Complexo Eólico Baleia	—	49,00%	—	49,00%
Baguari Energia S.A. (b)	100,00%	—	—	—
Retiro Baixo Energética S.A. (b)	100,00%	—	—	—
Triângulo Mineiro Transmissora S.A. (b)	100,00%	—	—	—
Vale do São Bartolomeu Transmissora de Energia S.A. (b)	90,00%	—	—	—
Coligadas				
Serra do Facão Energia S.A.	54,01%	—	54,01%	—
Mata de Santa Genebra Transmissão S.A.	49,90%	—	49,90%	—
Lago Azul Transmissão S.A.	49,90%	—	49,90%	—
Tijoa Participações e Investimentos S.A.	49,90%	—	49,90%	—
Caldas Novas Transmissão S.A.	49,90%	—	49,90%	—
Triângulo Mineiro Transmissora S.A.	—	—	49,00%	—
Goiás Transmissão S.A.	49,00%	—	49,00%	—
Retiro Baixo Energética S.A.	—	—	49,00%	—
MGE Transmissão S.A.	49,00%	—	49,00%	—
Transenergia Renovável S.A.	49,00%	—	49,00%	—
Transenergia São Paulo S.A.	49,00%	—	49,00%	—
Chapecoense Geração S.A.	40,00%	—	40,00%	—
Enerpeixe S.A.	40,00%	—	40,00%	—
Vale do São Bartolomeu Transmissora de Energia S.A.	—	—	39,00%	—
Empresa de Energia São Manoel S.A.	33,33%	—	33,33%	—
Baguari Energia S.A.	—	—	30,61%	—
Paranaíba Transmissora de Energia S.A.	24,50%	—	24,50%	—
Controladas em conjunto				
Belo Monte Transmissora S.A.	24,50%	—	24,50%	—
Interligação Elétrica do Madeira S.A.	24,50%	—	24,50%	—
Teles Pires Participações S.A.	24,72%	—	24,72%	—

(a) Em novembro de 2023, com o objetivo de reestruturar a dívida da SAESA, Furnas fez aporte de capital. Como o aporte não foi acompanhado pelos acionistas minoritários, Furnas passou a deter 99,73% na controlada MESA (vide nota explicativa 13.3); e

(b) Furnas realizou no último trimestre de 2023 aquisições de ações na Baguari Energia, Retiro Baixo, Triângulo Mineiro e Vale do São Bartolomeu. Com essas aquisições, Furnas passou a deter o controles nessas SPEs (vide nota explicativa 13.2).

4. ESTIMATIVAS E JULGAMENTOS CONTÁBEIS

Não aplicação das políticas contábeis, a Administração de Furnas deve fazer julgamentos e elaborar estimativas a respeito dos valores contábeis de receitas, despesas, ativos e passivos, bem como as divulgações nas notas explicativas.

As estimativas e as respectivas premissas estão baseadas na experiência histórica e em outros fatores considerados relevantes. As estimativas e premissas subjacentes são revisadas continuamente. Os efeitos decorrentes das revisões feitas às estimativas contábeis são reconhecidos no exercício em que as estimativas são revistas.

Ainda que estas estimativas e premissas sejam permanentemente monitoradas e revistas pela Administração da Empresa, a materialização sobre o valor contábil de receitas, despesas, ativos e passivos são inerentemente incertas, por decorrer do uso de julgamento. Como consequência, a Empresa pode sofrer efeitos em decorrência de imprecisão nestas estimativas e julgamentos que sejam substanciais em exercícios futuros, que podem ter efeito material adverso na sua condição financeira, no resultado de suas atividades e/ou nos seus fluxos de caixa.

A seguir, listamos a estimativas contábeis avaliadas como as mais críticas pela Administração de Furnas e de suas controladas, estando o seu detalhamento dentro de cada nota explicativa:

Nº	Notas	Estimativas e julgamentos significativos
8	Clientes	Avaliação de perda esperada de créditos
9	Ativo contratual de transmissão	Taxa de remuneração dos contratos de concessões, alocação do preço de às obrigações de performance e previsão dos fluxos caixa
12	Imposto de renda e contribuição social diferidos - ativo	Realização de créditos tributários com base nas estimativas de lucros tributáveis futuros
13.3	Combinação de negócios	Avaliação de controle e valor justo de ativos em combinação de negócios
13.2/16	Perdas em investimentos e Valor recuperável	Valor presente dos fluxos de caixa futuros, considerando a taxa de desconto determinada pela Empresa
24	Benefício aos empregados	Premissas atuariais dos planos de benefício pós-emprego
26	Provisões para litígios e passivos contingentes	Estimativas de perdas sobre processos judiciais

5. DESTINAÇÃO DO RESULTADO

Destinação do Exercício	31/12/2023	31/12/2022
Lucros acumulados	—	—
Ajustes de SPEs	(39.325)	—
Lucro do exercício	6.055.233	1.658.243
(-) Reserva Legal	(300.795)	(82.911)
(-) Dividendos e Juros s/ Capital Próprio	(1.763.501)	(393.833)
(-) Dividendo adicional proposto	—	(480.046)
(-) Reserva de lucros a realizar	(3.951.612)	(701.453)
Total	—	—

6. EVENTOS SUBSEQUENTES

6.1 Incorporação de Furnas pela Eletrobras

Em de janeiro de 2024, a Centrais Elétricas Brasileiras S/A - Eletrobras, informou que os seus acionistas reunidos na AGE, aprovaram, por maioria, a incorporação da subsidiária integral Furnas - Centrais Elétricas S.A..

A incorporação não acarretará aumento de capital, nem a emissão de novas ações pela Eletrobras e nem direito de recesso.

Após a verificação das condições suspensivas, a incorporação ocorrerá na data a ser definida pelo Conselho de Administração da Eletrobras.

A incorporação de Furnas representa marco importante à reorganização societária da Eletrobras e simplificação de sua estrutura conforme previsto no Plano Estratégico.

CAIO POMPEU DE SOUZA BRASIL NETO

Diretor Presidente

FRANCISCO JOSÉ ARTEIRO DE OLIVEIRA

Diretor de Operação e Manutenção

LUIZ EDUARDO MARQUES MOREIRA

Diretor Administrativo - Financeiro

LUIZ LAÉRCIO SIMÕES MACHADO JÚNIOR

Diretor de Comercialização

SIMONE DA SILVA CERUTTI DE AZEVEDO

Gerente de Contabilidade e Tributário - CRC - RJ 103826/O-1

RELATÓRIO DO AUDITOR RESUMIDO

As demonstrações financeiras completas referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e o relatório do auditor independente sobre essas demonstrações financeiras completas estão disponíveis eletronicamente no endereço www.furnas.com.br. O referido relatório do auditor independente sobre essas demonstrações financeiras foi emitido em 14 de março de 2024, sem modificações e contendo parágrafo de ênfase sobre a situação operacional das empresas coligadas, controlada e controladas em conjunto.

Empresas

Televisão Empresa vai ampliar em breve a captação de conteúdo audiovisual de criadores e produtores individuais independentes no Brasil

Globo usa IA, mas o protagonismo é da criatividade humana

Daniela Braun
Do Rio

A Globo está ampliando a captação de conteúdo audiovisual de criadores e produtores individuais independentes no Brasil e já está usando inteligência artificial (IA) em séries e novelas, mas reforça que o protagonismo é da criatividade humana.

Em breve a empresa lança uma plataforma de conteúdo audiovisual de criadores e produtores individuais no país, complementando a plataforma Script, voltada a produtoras brasileiras, informou Amauri Soares, diretor dos Estúdios Globo, TV Globo e Afiliadas, nesta quinta-feira (11). “Vamos expandir essa abertura porque estamos muito interessados em fazer collabs [colaborações]”, disse Soares no Festival Acontece, realizado nos Estúdios Globo, no Rio, para debater o mercado audiovisual no país.

O diretor-presidente da Globo, Paulo Marinho, reforçou o compromisso da empresa em ampliar a produção de conteúdo no país. “Quero reforçar o compromisso da Globo com o mercado brasileiro, o conteúdo nacional e na nossa crença de contar histórias de brasileiros e para brasileiros no mundo”, disse Marinho.

“A Globo vem, diferentemente do que se tenta propagar, investindo mais em produção e conteúdo ao longo dos últimos anos, em investimento financeiro, em volume de produções próprias e em parceria com o mercado”, completou o executivo.

Neste ano a empresa vai produ-

zir 33 mil horas de conteúdo, de entretenimento, esporte e jornalismo, sendo 35% da produção em parceria com o mercado, disse Soares. A projeção inclui 450 programas regionais em parceria com produtoras locais, e 180 debates entre os candidatos às eleições municipais em todo o país. “Quando a gente olha para o mercado, a possibilidade de produção é infinita”, notou Soares.

Um exemplo de novos formatos de colaboração, segundo o diretor dos Estúdios Globo, foi um “pitch” (uma apresentação verbal resumida de projetos) com produtoras de conteúdo para avaliar 30 novos projetos audiovisuais de humor voltados aos canais de TV aberta, paga e vídeo sob demanda. A empresa também criou, recentemente, núcleos de programas de audiotório, para avaliar novos formatos, bem como núcleos de filmes e de documentários, em parceria com produtoras independentes.

A produção nacional gerada internamente pela Globo e por parceiros, representa 75% dos conteúdos exibidos pela plataforma Globoplay, de vídeos sob demanda, disse Manuel Belmar, diretor das áreas de finanças, infraestrutura, jurídico, produtos digitais e canais pagos da Globo. “Particularmente, nasci em um berço de parcerias das mais diversas formas”, comentou o executivo, que assumiu em fevereiro as áreas de produtos digitais e canais pagos da empresa.

No primeiro trimestre, o consumo de vídeos no Globoplay alcançou 1 bilhão de horas, alta de 50% em relação ao volume registrado

em igual período do ano passado. Em todo o ano de 2023, 3 bilhões de horas de conteúdos foram consumidas na plataforma de streaming da Globo.

A entrada da IA generativa na produção audiovisual também foi discutida durante o evento. Aplicações de IA já vêm sendo adotadas pela Globo para acelerar a inserção de recursos em séries e novelas como a audiodescrição, ferramenta que traduz imagem em palavras e ajuda, por exemplo, pessoas com deficiência visual, e o áudio imersivo, que permite uma experiência sonora tridimensional, com o usuário imerso no som.

A inovação apresentada pela IA, no entanto, requer responsabilidade, ponderou Manoela Zóximo, coordenadora de pós-produção da Globo, no painel “IA e novas tecnologias”.

Com a ajuda da IA, a empresa acelerou a inserção do recurso de audiodescrição em 40 episódios de séries exibidas na plataforma de streaming Globoplay. E também aplicou o padrão de som imersivo Atmos nas três principais novelas exibidas atualmente na programação da TV aberta (novelas das 18h, das 19h e das 21h). “Com essa escala, sem a IA, não seria viável”, disse Zóximo.

O uso da IA generativa em pesquisas avançadas dentro de vídeos, itens de cenografia e campanhas de publicidade foram exemplos práticos mencionados por Fernando Jolo, líder do time técnico de IA do Google Cloud na América Latina. “Podemos informar ao anun-



“Quero reforçar o compromisso da Globo com o mercado brasileiro”
Paulo Marinho

ciante em que momento exato foi feita a inserção [de um anúncio] ou quanto o narrador citou a marca durante um jogo”, citou Jolo.

A inovação acelerada da IA no audiovisual exige cautela, ponderou Zóximo. “Uma coisa é a ferramenta, mas o potencial criativo é nosso”, frisou. “A palavra de ordem é responsabilidade”.

Para quem está imerso no processo criativo como o autor George Moura e o diretor Fabio Mendonça, que também participaram do painel, a IA ainda é um recurso de

planejamento, mas não faz parte da criação. “A gente paquerou um pouco a IA para construir o sertão”, contou Moura, autor da nova série “Guerreiros do Sol”, situada no sertão nordestino. A IA foi aplicada nas referências para a composição e a construção dos cenários do sertão, nos estúdios de gravação, mas nas oficinas de preparação dos atores “levamos o elenco ao sertão real”, frisou o autor.

Mendonça, diretor da produtora O2 e da primeira temporada da série “Cangaço Novo”, exibida na plataforma Prime Video, contou que usa ferramentas de IA para ajudar no planejamento, quando está “trabalhando com a razão”. O diretor previu usos futuros da IA como montar personagens com atores conhecidos. “Posso querer fazer um filme com o Nicholas Cage, comprando a versão de IA do ator.”

O potencial da IA generativa foi visto na abertura do painel quando a jornalista Aline Middlej, apresentadora do Jornal das 10, na Globonews, interagiu com Lúgia, um avatar realista criado pela equipe de tecnologia da Globo.

Moura acredita que o uso da IA não deve ser ignorado, mas que não substitui a criatividade humana. “O desespero daquela página em branco a ser preenchida, tem que ser [resolvido] com a sua cabeça, porque se for dada a tarefa a uma máquina, percebo que essa criação será amorfa.”

33 mil
horas de conteúdo
serão produzidas

ESPECIAL PUBLICITÁRIO PRODUZIDO POR G- lab GLAB.GLOBO.COM

Imóveis de Valor

Arquitetos e incorporadores de São Paulo analisam positivamente o legado da primeira década do documento, mas o meio acadêmico faz ressalvas

Mercado vê impacto positivo do Plano Diretor após 10 anos

Há dez anos, quando virou lei municipal em 31 de julho de 2014, o Plano Diretor Estratégico do Município de São Paulo (PDE) promovia uma quebra de paradigma. Até então, uma cidade orientada para facilitar a vida de quem andava de carro, a capital viu essa lógica ser invertida. As ações priorizaram o adensamento populacional próximo aos eixos de transporte público — a fim de reduzir o uso de veículos particulares —, estimular a circulação de pedestres e criar centralidades nos bairros para evitar deslocamentos desnecessários.

Assim, surgiram fenômenos como a verticalização acelerada no entorno das grandes avenidas e estações de metrô, a onda dos apartamentos compactos, as lojas no térreo dos prédios e os empreendimentos de uso misto, reunindo residências e espaços corporativos. Esse legado já foi percebido na paisagem paulistana e aprovado, embora com ressalvas, por arquitetos, incorporadores e acadêmicos.

Segunda geração no comando de um dos escritórios de arquitetura mais importantes do Brasil, Roberto Aflalo Filho, da aflalo/gasperini, destaca que um dos grandes méritos do PDE de 2014 foi a ideia de adensar a população onde havia infraestrutura urbana e transporte.

“Foi um conceito interessante, que trouxe a verticalização e a criação de estúdios, que, em tese, pretendia garantir que mais famílias morassem próximo ao transporte de massa. Tudo isso levou a grandes transformações urbanas nos bairros atravessados por esses eixos”, avalia.



Galeria de lojas acompanha a fruição pública no edifício JFL 125: foco no pedestre

DANIEL DUCCI/IMVULGAÇÃO



Estimulados pela nova lei, os estúdios viraram tendência bem-sucedida: a linha The Collection é sucesso de vendas

VALDIR MEYER/IMVULGAÇÃO



Para Aflalo, era óbvio que o foco no pedestre causaria mudanças drásticas na cidade nem sempre compreendidas de imediato. “Não se fazem omeletes sem quebrar os ovos, mas

ainda não houve tempo para consolidar uma posição clara a esse respeito.”

Sócia do escritório, Grazieli Gomes destaca as fachadas ativas como outro bom reflexo do plano:

áreas comerciais no térreo dos edifícios, que mudaram a dinâmica de diversas vias da cidade.

“A Avenida Rebouças, por exemplo, era subutilizada e servia apenas para conectar o Centro e a Marginal Pinheiros. Hoje, há pessoas caminhando pela calçada por conta de lojas, restaurantes e rede de serviços que se instalaram no nível das ruas em novos empreendimentos construídos ali”, diz Grazieli.

VOCAÇÃO

A exigência de ocupação não residencial nas fachadas dos prédios, prevista na primeira versão do documento, gerou críticas de incorporadores. Para eles, nem todo bairro ou térreo de edifícios tinha circulação de pessoas que justificasse a presença de comércio. Na revisão do plano, em 2023, a questão foi flexibilizada, mas, ainda assim, continua demandando esforço extra das empresas do setor para ser equacionada com sucesso.

“A capital paulista tem várias ‘cidades’ dentro dela, e é preciso entender a vocação de cada bairro antes de desenvolver um projeto de fachada ativa”, afirma João Leonardo Castro, diretor de Desenvolvimento e Gestão de Projetos da SKR Construtora, que tem diversos empreendimentos com esse perfil.

Em Pinheiros, tem lojas com grandes vitrines para atrair a atenção das pessoas que passam pela calçada; perto do Metrô Vila Madalena, o formato é de galeria, acompanhando a

Edifício na Avenida Rebouças, projeto de uso misto com fachada ativa e apartamentos compactos, tem 32 andares e fica em eixo de mobilidade

PEDRO MASCARATI/CALOGASPERINI/IMVULGAÇÃO

fruição pública que passa pelo condomínio; já no Campo Belo, a escolha foi por espaços mais compactos para oferecer serviços rápidos aos moradores.

“Para performar bem a fachada ativa, é preciso entender a dinâmica da região. Por isso, é fundamental caminhar antes pelas ruas e observar o comportamento das pessoas”, diz Castro.

ESTÚDIOS

Os estúdios — decorrência da adaptação dos projetos à cota máxima prevista no Plano, que define o número mínimo de habitações no terreno — também criaram uma onda no mercado que tem sido bem surfada pelas incorporadoras.

A Trisul, por exemplo, lançou em 2020 a linha The Collection, com estúdios próximos a faculdades e eixos de mobilidade. São cinco projetos até aqui, totalizando 1,5 mil unidades lançadas.

“As vendas têm sido bem-sucedidas, atraindo novas famílias, compradores de outros estados que buscam uma base em São Paulo e investidores”, comenta Lucas Araújo, diretor de Marketing e Inteligência de Mercado da Trisul.

Para o executivo, o plano deixou outro legado positivo: a qualificação das incorporadoras. “As empresas tiveram que responder rapidamente à lei, e isso exigiu profissionais capacitados e mais ágeis para adaptar tipologias de plantas e criar diferenciais para vencer a concorrência.”

Para Sérgio Lessa, coordenador do curso de Arquitetura e Urbanismo do Centro Universitário Belas Artes de São Paulo, o documento de 2014 teve diversos acertos. “Adequar o investimento para promover o adensamento populacional foi muito assertivo. As zonas de uso misto também foram positivas, assim como o estímulo à caminhada de pedestres na cidade”, analisa.

Mas ele faz ressalvas sobre pontos que não foram considerados na versão original, tampouco na revisão do ano passado. Dentre eles, incentivos para garantir a diversidade de renda na ocupação dos novos empreendimentos, mais investimentos para fomentar negócios no Centro da cidade, atenção à preservação da memória dos bairros e avanço significativo na questão ambiental.

“Preservar a paisagem do entorno, construir muros verdes e ter permeabilidade no piso para drenagem das águas foi um bom começo, mas não é suficiente. Para que as cidades deixem de ser ilhas de calor, a urbanização não deve se contrapor aos ambientes naturais. Isso deve estar em pauta nas próximas revisões”, propõe.

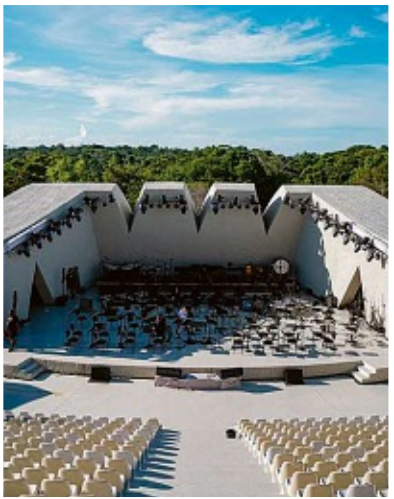
SKR/IMVULGAÇÃO



Sem muros e com espaços comerciais no térreo, o edifício Loef pretende agregar vitalidade ao bairro da Vila Clementino

CASA e JARDIM

Sua casa linda do seu jeito.



Acima, auditório ao ar livre tem palco de 246 metros quadrados, com 1.067 lugares



Vista do Teatro L'Occitane em Trancoso, na Bahia, projetado pelo arquiteto francês François Valentiny

Construção imponente tem dois palcos e área para múltiplas atividades em meio a falésias e à Mata Atlântica

Arquitetura confere estética única a complexo de teatro em Trancoso

REDAÇÃO CASA E JARDIM

A vila de Trancoso, na Bahia, é famosa por suas belezas naturais e clima acolhedor que encantam pessoas do mundo inteiro. Nesse cenário, emerge o Teatro L'Occitane, que sedia o Festival Música em Trancoso e se destaca não apenas por sua vocação em entretenimento, mas também por sua arquitetura singular, com um prisma de possibilidades. A estrutura imponente abriga dois palcos, cada um projetado para oferecer uma experiência única.

O projeto é do arquiteto francês François Valentiny, admirador de Oscar Niemeyer (1907-2012), que tem especial afeição pelo Brasil, principalmente pela vila de Trancoso, que lhe serviu de inspiração para conceber o arrojado teatro, que celebra dez anos em 2024.

O complexo arquitetônico, que atende múltiplas atividades em meio às falésias e à Mata Atlântica de Trancoso, é encabeçado por Reinold Geiger, proprietário da marca de cosméticos L'Occitane, que investiu recursos pessoais nesse projeto. O empresário austríaco

mora atualmente na Suíça, mas mantém uma casa na vila, onde pode ser visto frequentemente.

Abaixo, apresentação no Festival Música em Trancoso no palco do auditório coberto, que tem como um dos destaques construtivos os espaços triangulares que integram a área ao exterior



A arquitetura é um show à parte, com formas orgânicas misturadas a espaços vazados triangulares

Em sua estrutura, o auditório aberto tem 1.067 lugares e um palco espaçoso de 246 metros quadrados, enquanto o local coberto tem capacidade para 1.066 espectadores e um palco de 237 metros quadrados. Ambos são dotados de infraestrutura técnica de última geração, que pode ser comparada às melhores salas de espetáculos do mundo, visando atender às mais diversas demandas de público.

Além dos palcos, o teatro possui uma área integrada, chamada Facilities, concebida para fornecer suporte a todos os tipos de eventos. Sete salas de 35 metros quadrados, sendo duas modulares, fazem parte desse anexo marcado por espaços vazados triangulares, que conferem uma estética única à construção.

Ademais, há um espaço-sobor, com capacidade para 300 pessoas, que representa mais uma opção para eventos no complexo.

Por dentro do mercado

CASA PROJETADA POR NIEMEYER À VENDA EM SP

AGULHA NO CELEIRO/DIVULGAÇÃO



Única casa projetada por Oscar Niemeyer em São Paulo está à venda por R\$ 16,5 milhões. O imóvel fica no Alto de Pinheiros e foi construído em 1974 pelo engenheiro José Mitidieri, com quem Niemeyer trabalhou no projeto de Brasília. A casa tem 880 metros quadrados, cinco suítes, seis garagens e área externa com vegetação no terreno de 1,8 mil metros quadrados.

COMPLEXO ABRIGA QUASE TRÊS MIL ÁRVORES NA CAPITAL

E-BUSINESS PARK/DIVULGAÇÃO



O complexo empresarial E-business Park, na Zona Oeste da capital paulista, abriga 2.963 árvores catalogadas, divididas entre 1.495 nativas e 1.468 exóticas, em um terreno de 30 mil metros quadrados de área verde. O complexo também investe em diversas práticas ambientais para alcançar os Objetivos do Desenvolvimento Sustentável (ODS) da ONU antes de 2030.

LELLO LANÇA PROGRAMA PARA SELEÇÃO DE STARTUPS

PENICGETTY IMAGES



A administradora de condomínios Lello lança programa para selecionar iniciativas de startups, empreendedores e universidades sobre sustentabilidade e inovação. Os aprovados serão parceiros do laboratório de inovação LelloLab e receberão apoio técnico e financeiro para desenvolver e implementar soluções nos prédios gerenciados pela empresa. Inscrição até 19/4 pelo link: lellolab.com.br/para-startups/



G.LAB É O ESTÚDIO DE BRANDED CONTENT DA EDITORA GLOBO, ESPECIALIZADO EM SOLUÇÕES DE CONTEÚDO PARA MARCAS

CONTATO COMERCIAL SP: João Meyer — jomeyer@edglobo.com.br | CONTATO COMERCIAL RJ: Marcelo Lima — mlima@oglobo.com.br | DEMAIS REGIÕES: ana.lima@edglobo.com.br | SUGESTÕES DE PAUTA: imoveisdevalor.glab@edglobo.com.br

LOCALIZAÇÃO COM POTENCIAL DE EXTREMA VALORIZAÇÃO.

EXPAND

EXTRAORDINARY LIFE

PINHEIROS PRONTO PARA MORAR

JOCKEY CLUB

SHOPPING ELDOorado

• A 350 M DA ESTAÇÃO FÁRIA LIMA

• AO LADO DO JARDIM PAULISTANO

• A 5 MIN. DO INSTITUTO TOMIE OHTAKE

• A 11 MIN. DO CLUBE PINHEIROS

• A 10 MIN. DO SHOPPING IGUA TEMI

48 m²/

1 suíte

1 ou 2 vagas determinadas

73 m²/

2 dorms. (1 suíte)

2 vagas determinadas

/ PISCINA COBERTA COM RAIA DE 25 M

/ QUADRA DE TÊNIS E DE FUTEBOL

/ FITNESS BY LIFE FITNESS

/ ROOFTOP COM SKYLINE DA CIDADE

Foto da Quadra de Tênis de Futebol

VISITE OS DECORADOS: RUA CARDEAL ARCOVERDE, 2.958

F 11 3080 8530

fraiha.com.br/expand-pinheiros

INTERMEDIÇÃO:

IDEALIZAÇÃO:

Incorporadora responsável: Byblos Empreendimentos Imobiliários Ltda. Central de Atendimento Fraiha Vendas Negócios Imobiliários Ltda. Av. Moema, 300, 1º andar, conj. 11, Moema - São Paulo/SP. CEP: 04077-020. Tel: (11) 3080-8530. CNPJ: 39528699/0001-75. Site: www.fraihacom.br. CREA-SP: 36.188-4. *Não oficial.

Xiaomi O sedã tem autonomia de até 830 km e, no mercado chinês, é mais barato que o seu principal concorrente, o Tesla Model 3; outro rival de peso é o BYD Seal

SU7, fabricado pela empresa de tecnologia, vende quase 90 mil unidades em 24 horas

Jady Perone
Da Autoesporte

A Xiaomi anunciou que recebeu exatos 88.898 pedidos do seu mais novo carro elétrico em apenas 24 horas. Trata-se do SU7, o primeiro sedã da marca, que chega ao mercado com autonomia de 830 km. Mas o que explica tanto sucesso em tão pouco tempo?

Para começar, o modelo da empresa de tecnologia chinesa parte de 215.900 yuans, o equivalente a R\$ 150 mil na conversão direta. A título de comparação, é mais barato que o principal rival, o Tesla Model 3, que parte de 245.900 yuans (aproximadamente R\$ 170 mil).

O sedã da Xiaomi chega em três versões: Standard, Pro e Max. A última, topo de linha, alcança a faixa dos 299.900 yuans (algo em torno de R\$ 210 mil). O posicionamento também o coloca como rival de outros modelos como, por exemplo, o BYD Seal.

No design, o sedã traz um estilo que remete ao da Tesla, com uma pegada cupê. A dianteira baixa se destaca pelos faróis de LEDs pontiagudos e a entradas de ar na parte inferior do para-choque. Segundo a marca, abaixo do conjunto óptico há dutos de ar reais para ajudar a dissipar o calor do sistema de freio.

A traseira se destaca com as lanternas conectadas e o nome da Xiaomi logo acima. Como falamos, há caída de teto proeminente, bem como um para-choque robusto que comporta as luzes de freio. As rodas, aliás, podem ser de 19 a 21 polegadas, a depender da versão.

Feito sobre a plataforma Modena da Xiaomi, o sedã tem 4,99 metros de comprimento, 1,96 m de largura, 1,45 m de altura e 3 m de



O estilo do sedã remete ao da Tesla, com uma pegada cupê; a dianteira baixa se destaca pelos faróis de LED pontiagudos e a entradas de ar na parte inferior do para-choque

entre-eixos. Ou seja, maior que o Model 3 em todas as dimensões.

Além disso, o SU7 tem um porta-malas dianteiro de 105 litros de capacidade, bem como um traseiro com 517 litros. Nesse quesito, o sedã elétrico da Tesla fica à frente com 594 litros.

Na versão de entrada, é equipado com um motor elétrico traseiro de 295 cv e 40,8 kgfm de torque. O modelo traz as baterias Blade, da BYD. Na configuração Standard é a de 73,6 kWh, que entrega uma capacidade de alcance de 700 km com uma única carga (no ciclo chinês). Segundo a empresa, é possível recuperar até 350 km em 15 minutos.

Logo em seguida, a versão intermediária Pro tem o mesmo propulsor da versão de entrada. No entanto, a bateria é de 94,3 kWh,

que permite um alcance de 830 km. Pode recuperar até 510 km com 15 minutos de carregamento em estações de alta voltagem.

Por fim, a topo de linha Max oferta dois motores elétricos. Ou seja, tem tração integral (AWD). Neste caso, são 663 cv de potência e 85,5 kgfm de torque. A bateria é CATL Qilin de 101 kWh. Assim, a autonomia média é de 800 km no

O Xiaomi SU7 tem dois porta-malas: um dianteiro, de 105 litros, e um maior na traseira, com 517 litros

ciclo chinês. De acordo com a empresa, o 0 a 100 km/h é feito em 2,78 segundos e a velocidade máxima é de 265 km/h.

Com esses números, o SU7 supera o rival da Tesla. Afinal, o Model 3 está disponível em opções com motor elétrico traseiro ou dois propulsores elétricos (com tração integral). A primeira opção oferta até 512 km de autonomia e 283 cv de potência. Já na segunda são 629 km de alcance, segundo o ciclo europeu WLTP, e 497 cv de potência máxima. Isso também colabora com os números de vendas surpreendentes.

A cabine do SU7 é bastante sofisticada e até lembra o design de modelos da BYD. O painel, por exemplo, traz um acabamento em tecido, bem como uma central multimídia de 16,1 polegadas com resolução 3K. A

empresa ainda não detalhou, mas deve ter o sistema mais atualizado da Xiaomi. No entanto, a marca resolveu manter os botões físicos para facilitar as configurações do ar-condicionado, por exemplo.

Outro detalhe interessante é o painel de instrumentos de 7,1 polegadas com um design mais retilíneo. Além disso, o sedã oferta um volante de três raios, bancos em couro Nappa com estilo esportivo, bem como uma espécie de geladeira. Por fim, há suporte para tablets, smartphones e outros equipamentos nos encostos dos bancos dianteiros.

Em termos de equipamentos, o sedã da Xiaomi oferece recursos de assistência ao motorista. Na versão topo de linha, há o sistema ADAS Xiaomi Pilot Max, que traz sistemas inteligentes.

Hyundai estuda volta do Elantra

André Schaun
Da Autoesporte

O Hyundai Elantra chegou ao Brasil em agosto de 2011 e saiu de linha logo no início de 2020 após vender 82 unidades no ano anterior. Mas pode ser que o sedã volte em breve, e dessa vez como Elantra N, versão de quase 300 cv preparada pela divisão esportiva da marca. Um exemplar do carro já está no país para que os concessionários conheçam melhor essa opção.

O Elantra N foi lançado em 2021 e passou pela primeira reestilização em novembro de 2023. Justamente para não ficar ultrapassado no Brasil, Autoesporte apurou que a Hyundai decidiu que vai vender a versão mais atual do esportivo por aqui, caso haja aprovação nos atuais estudos de mercado feito com seus concessionários.

Uma coisa é certa: o lançamento deve ser no ano que vem ou até mesmo em 2026. Isso porque, depois de assumir totalmente as ope-

rações no Brasil, a Hyundai confirmou que vai lançar três carros este ano em nosso mercado: Ioniq 5, um hatch médio elétrico, e o Palisade, um SUV de oito lugares, que chegam entre agosto e setembro. O outro escolhido ficará entre a segunda geração do Kona ou do novo Santa Fe.

Uma versão do Ioniq 5 N com 650 cv existe em alguns mercados do mundo. Porém, de acordo com nossa apuração, não faz parte da estratégia trazer como primeiro modelo N uma versão elétrica — pelo menos não há planos por enquanto. Um dos motivos também está no preço, já que é vendido no Europa por quase € 70 mil, o equivalente a mais de R\$ 370 mil, na conversão direta.

290cv É a potência da nova versão do modelo

Mesmo após mudar, o Elantra N mantém o mesmo motor de antes: 2.0 turbo de 280 cv de potência e 40 kgfm de torque — no modo N Grin Shift ativado, a pressão do turbo aumenta e a potência vai para 290 cv. Para satisfazer todos os gostos, o carro traz duas opções de câmbio: manual de seis marchas ou automatizado de dupla embreagem e oito velocidades. Não há qualquer informação sobre qual transmissão deve vir, ou se virão as duas, o que é mais difícil de imaginar.

Com câmbio manual, a aceleração de 0 a 100 km/h é feita em 5,3 segundos — no automatizado não há número divulgado. Já a velocidade máxima é de 290 km/h nas duas opções.

Em relação às mudanças visuais, o sedã reestilizado traz novos para-choques dianteiro e traseiro, e alterações nos faróis e lanternas, ambos de LED. As rodas de 19 polegadas estão com novo design, porém mantêm os pneus 245/35 Michelin Pilot 4S. Dutos de ar para resfriar os



Se confirmada sua vinda ao Brasil, o preço poderá superar R\$ 300 mil

freios, suspensão eletronicamente ajustável e sistema de escape variável foram mantidos.

No interior, novos bancos esportivos foram modificados, assim como as posições de ajustes do volante. Visando melhorar as relações de marchas, o câmbio também passou por melhorias, segundo a Hyundai.

Uma parte do centro de desenvolvimento da divisão N fica na Alemanha e esses carros sempre passam por testes na lendária pista

de Nürburgring, na cidade de Nürburg, no oeste do país. Entretanto, a produção de todos os modelos são feitas na Coreia do Sul.

Quanto ao preço no Brasil, ainda não dá para especular, afinal, o carro está em fase de estudos. Para ter apenas um parâmetro, o Elantra N parte de US\$ 34.850, o equivalente a R\$ 173.450 na conversão atual, nos Estados Unidos. O valor por aqui, com certeza, deve ser muito mais alto e ficar na faixa dos R\$ 300 mil ou mais.

Como é o seguro de um carro elétrico?

Vitória Drehmer
Da Autoesporte

As vendas de carros elétricos crescem cada vez mais. Para se ter uma ideia, o número de comercializações no segmento quase triplicou em um ano. E com o início da popularização desses veículos, surgem dúvidas em relação aos cuidados necessários para se ter um eletrificado na garagem. A procura pelo seguro automotivo é um exemplo. “Autoesporte” conversou com Marcia Camacho, diretora de operações da corretora Mínueto Seguros, para explicar o que muda na apólice desses veículos.

Para começar, por terem especificidades relacionadas à bateria, os elétricos costumam receber um atendimento exclusivo por parte das seguradoras. Isso significa que, além das coberturas tradicionais, para colisões, roubos e acidentes, por exemplo, os clientes ainda podem ter serviços extras em suas apólices.

De acordo com a executiva da Mínueto, entre os diferenciais oferecidos para veículos dessa categoria estão coberturas em casos de furto, reparo e empréstimos de cabos para recarregamento, socorro em situações de falta de carga, oficinas especializadas para reparos e pontos de recarga gratuitos. No entanto, é preciso esclarecer que tudo depende do tipo de plano escolhido pelo proprietário e da empresa responsável pelo serviço. Em alguns casos, atendimentos específicos podem ser cobrados como adicionais. Além disso, nem todos os benefícios estarão disponíveis em todos os locais do país.

“Existe uma concentração quando a gente fala, por exemplo, de postos de assistência para elétricos. Em cidades menores, a gente pode não ter uma oficina especializada para receber esse tipo de veículo, mas o que a gente pode dizer é que a seguradora vai te levar para um município que tenha a assistência necessária. E tudo indica que isso vai acabar se expandindo”, explica Marcia.

Com os serviços exclusivos, a pergunta é se o preço do seguro fica mais caro para os elétricos. Mas a resposta é não. “Não é porque é elétrico que vai ser mais caro ou mais barato. A experiência individual de cada seguradora em relação ao modelo é que vai determinar a tarifa. Então, segue o mesmo padrão de carros a combustão para precificar”, esclarece a executiva.

Portanto, fatores como idade, estado de civil, gênero e localidade do dono do carro, por exemplo, além da quantidade de furtos e roubos dos modelos, também interferem no valor do prêmio do seguro de um carro movido somente por baterias.

“Se eu tenho um tipo de carro que tem mais roubo, esse seguro vai ser mais caro. Se é um carro menos visado, com menos roubo, é mais barato. Esse é o processo de precificação”, justifica a profissional.

A título de exemplo, o preço médio do seguro de um BYD Dolphin no mês passado era de R\$ 3.774,31 para condutor do sexo masculino e de R\$ 3.646,05 para motoristas mulheres, conforme levantamento na plataforma da Mínueto Seguros.

Aproveite a conexão direta com o mundo Porsche.

Visite uma de nossas nove unidades mais próxima a você.

São Paulo (Matriz) (11) 5644-6700 • São Paulo (Service Body & Paint) (11) 5645-6900 • Campinas (19) 2122-9900 • Ribeirão Preto (16) 3516-8300
Rio de Janeiro (21) 2495-5959 • Curitiba (41) 3333-3113 • Florianópolis (48) 2107-4070 • Porto Alegre (51) 3083-6100 • Recife (81) 3312-0950

stuttgartporsche.com.br | stuttgartporsche

Stuttgart

SUA REFERÊNCIA PORSCHE

Música A maior gravadora do mundo havia retirado as músicas da artista americana da rede social devido a uma disputa por royalties

Taylor Swift volta ao TikTok, apesar da briga com Universal

Anna Nicolaou e Cristina Criddle
Financial Times, de Nova York e Londres

Taylor Swift está de volta com sua música no TikTok, colocando-a em conflito com sua própria gravadora, a Universal Music, que entrou em guerra com a rede social chinesa em fevereiro, silenciando as músicas da cantora americana e o resto de seu vasto catálogo devido a uma disputa por royalties.

Uma seleção de músicas de Swift foi disponibilizada novamente no TikTok nesta quinta-feira, antes do lançamento de um novo álbum da artista na próxima semana.

Swift, que detém os direitos autorais de suas gravações por meio de um acordo de 2018 com a Universal, pode controlar onde seu trabalho será mostrado, ao contrário de muitos outros artistas. Seu retorno ao TikTok já estava em andamento há algum tempo, disseram pessoas a par do assunto.

A Universal Music não respondeu a vários pedidos de comentários, nem o TikTok ou um representante da Swift.

A decisão de Swift ressalta seu poder sobre seu próprio trabalho – um ponto que ela enfatizou ao regravar seu catálogo depois de ter sido vendido a grupos de private equity.

A Universal começou a solicitar que o TikTok silenciasse as



A cantora Taylor Swift deve lançar o álbum “The Tortured Poets Department” em 19 de abril

músicas em 31 de janeiro, após um colapso nas negociações sobre o pagamento de royalties e

como tratar as músicas criadas por inteligência artificial.

O impasse está entre os confrontos mais acirrados entre gigantes da tecnologia e grupos de mídia na memória recente. Isso deixou os artistas sem uma de suas ferramentas promocionais mais importantes, enquanto os usuários do TikTok viram um grande número de seus vídeos silenciados. As duas empresas ainda estão em um impasse.

O retorno da maior estrela da música à plataforma ressalta a importância do TikTok para os artistas. Swift deve lançar um novo álbum, intitulado “The Tortured Poets Department”, em 19 de abril.

A Universal Music é a maior gravadora do mundo, controlando cerca de um terço do mercado de música global. As grandes gravadoras ganham bilhões de dólares em royalties pagos pelas plataformas de streaming e empresas como Spotify, Apple e Meta. As gravadoras geralmente renegociam esses contratos a cada dois anos.

Quando as negociações fracassaram, o TikTok se ofereceu para pagar à Universal uma porcentagem “baixa de um dígito” de sua receita publicitária pelo uso de sua música, segundo fontes que acompanharam o assunto. Para se ter uma ideia, o YouTube paga uma taxa de cerca de 20%.

O outro grande obstáculo é a inteligência artificial. A Universal quer que o dinheiro dos royalties do TikTok vá para os músicos, enquanto o TikTok quer que o dinheiro também seja compartilhado com fãs que usam IA para fazer suas próprias faixas.

A própria Swift travou batalhas com empresas de tecnologia no passado. Em 2014, ela retirou sua música do Spotify, explicando que “não estava disposta a contribuir com o trabalho da minha vida para um experimento”. Ela voltou em 2017.

Vult decora salões de beleza com mulheres de perfis diversos

Marketing

Natália Flach
De São Paulo

É comum encontrar salões de beleza com as paredes cobertas por pôsteres que mostram mulheres com padrões estéticos que, muitas vezes, destoam das feições das clientes que frequentam esses locais. Por isso, em sua estreia na categoria de cabelos, a marca de cosméticos Vult decidiu fazer uma campanha para imprimir pluralidade a essas imagens.

Em parceria com o grupo de empreendedores de impacto social G10 Favelas e com a agência de publicidade AlmapBBDO, a companhia — que pertence ao Grupo Boticário — vai substituir os cartazes de 240 salões por retratos de brasileiras de diferentes perfis culturais e étnicos.

A iniciativa está em consonância com a nova linha de produtos da marca, que traz 50 opções para mulheres com cabelos crespos, cacheados, ondulados e lisos. “A nossa entrada na categoria foi realizada após estudo que começou em 2021”, diz Marcela De Masi, direto-

ra-executiva de branding e comunicação do grupo. “Isso transcende a decoração; é uma expressão tangível de inclusão, empoderamento e celebração da beleza.”

A executiva diz que a campanha é o maior investimento de marketing da marca no ano, mas o valor não foi informado. Contará com dois vídeos. Um dos vídeos vai ser veiculado nas redes sociais da empresa, mostrando a troca dos pôsteres. O outro será veiculado no intervalo da final do programa de TV Big Brother Brasil (BBB) para anunciar a entrada da Vult na categoria de cabelos, com a apresentação do portfólio de produtos.

Também está sendo lançado o movimento #RespeitaMeuCapelo, em conjunto com a agência GUT, recriando o chapéu de formatura para pessoas negras que têm cabelos crespos ou volumosos. A parceria conta com o apoio da Dendzeiro, marca baiana de roupas e acessórios agêneros que ajudou na produção de quatro modelos de capelos. Produziu cerca de 1.000 capelos para as formaturas previstas no segundo semestre das instituições Zumbi dos Palmares e Universidade Federal do Sul da Bahia.

Curta

DocuSign atualiza marca

Conhecida pelos seus serviços de gerenciamento de softwares de assinatura eletrônica, a DocuSign anunciou nesta quinta-feira (11) uma reestruturação de seus serviços e da marca (“rebranding”), durante evento em Nova York. A

companhia lançou a plataforma Intelligent Agreement Management (IAM), com recursos de inteligência artificial, para analisar o conteúdo de acordos e contratos. Além disso, fez a revisão visual, do logotipo e da arquitetura de funcionamento on-line.

Agronegócios

Por **GLOBAL**

Prorrogação no Cade afeta planos de Marfrig e Minerva

Frigoríficos

Nayara Figueiredo
De São Paulo

A possibilidade de uma nova extensão nos prazos de aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade) para o acordo de venda de ativos que Minerva e Marfrig fecharam em 2023 vai impor novos desafios às empresas, duas das três maiores do segmento de carnes do país. Em agosto do ano passado, a Minerva fechou a compra, por R\$ 7,5 bilhões, de 16 plantas da Marfrig na América do Sul, sendo 11 no Brasil. Do valor total, R\$ 1,5 bilhão já foram pagos.

Mas, nesta semana, a Superintendência-Geral do Cade declarou que a operação de compra de ativos é “complexa”. Nesses casos, a Superintendência-Geral poderá requerer ao tribunal a prorrogação do prazo de análise — que é de 240 dias, mas o eventual acréscimo pode ser de até 90 dias. Com isso, o período total de avaliação do negócio ficaria em até 330 dias, a contar do protocolo de petição ou de sua emenda, com chances do resultado vir somente no fim do ano.

Para o estrategista-chefe da Rb

Desempenho na B3

Cotação diária - em R\$/ação

Minerva ON

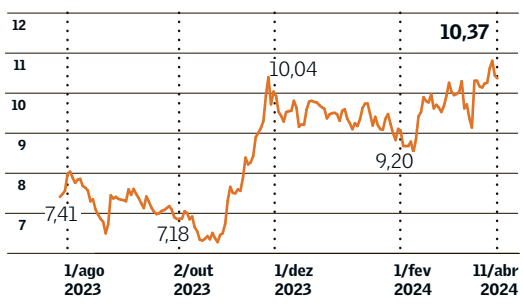


Variações - em %

No dia | **0,62%** No ano | **-12,99%** 12 meses | **-30,66%**

Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Marfrig ON



Variações - em %

No dia | **-0,67%** No ano | **6,91%** 12 meses | **54,51%**

Investimentos, Gustavo Cruz, a morosidade no processo é prejudicial para as companhias. “A Minerva, com a presença internacional, precisa de mais plantas, enquanto a Marfrig, após a compra de participação da BRF, aproveitaria muito os recursos da venda de unidades”, avaliou.

Em seu último balanço financeiro, divulgado no mês passado, a Marfrig chegou a fazer um exercício com o cálculo da redução na alavancagem (relação entre dívida líquida e Ebitda ajust-

tado) que viria com a aprovação da venda de ativos. A companhia espera que a alavancagem em reais caia de 3,72 vezes para 3,07 vezes à medida que os R\$ 6 bilhões restantes entrem no caixa. “O mercado já tinha precificado esse benefício”, disse Cruz.

No caso da Minerva, o especialista avalia que a maior exportadora de carne bovina da América do Sul tem aproveitado muito as aberturas comerciais do Brasil para a proteína, como o crescimento de embarques para o Mé-

xico e Indonésia, por exemplo, além da recente rodada de habilitações pela China a frigoríficos brasileiros. A chegada de novas plantas ajudaria nesse processo.

Lucas Bonventi, analista da Genial Investimentos, acredita que a Minerva é a que mais pode sair perdendo com a demora no Cade, “uma vez que, quanto mais a aprovação atrasar, menos tempo ela terá para aproveitar o ciclo favorável do gado no Brasil com as plantas que comprou”, disse. A oferta de animais para abate ainda será de

ampla neste ano. Ou seja, o custo para a indústria será menor.

Outro fator a ser considerado é que a demora na aprovação pode levar a uma correção pelo CDI do valor que as empresas acertaram no negócio. Isso pode gerar um pagamento adicional de R\$ 500 milhões, alertou Bonventi.

O fundador e presidente do Conselho de Administração da Marfrig, Marcos Molina, já havia citado essa correção em março, durante teleconferência com analistas. Na ocasião, o empresário disse ainda que “todo o risco de Cade é do Minerva”, em referência à demora no processo.

A nota técnica que embasa a decisão da Superintendência do Cade como uma operação complexa aponta a necessidade de uma série de diligências no processo. O recebimento e processamento de dados que o órgão antitruste solicitou aos envolvidos e afetados pelo negócio é um dos itens na lista de exigências.

Ao longo do percurso, ocorreu a solicitação de informações a associações e pecuaristas de Goiás, Mato Grosso e Rondônia, Estados em que poderia haver sobreposição nas operações.

“Esses dados deverão ser processados para que seja construí-

do um teste de mercado que permita melhor caracterizar o cenário hodierno da cadeia de carne bovina no país, incluindo condições de rivalidade com frigoríficos menores, poder de mercado das Requerentes e dos maiores frigoríficos do país, dentre outras variáveis concorrencialmente sensíveis presentes nesta operação e para os mercados relevantes afetados por ela”, informou o texto da nota técnica. Procuradas pelo Valor, Marfrig e Minerva não comentaram.

No ano passado, quando anunciaram a operação de compra de ativos ao Cade, as empresas apresentaram o negócio como “ato de concentração sumário”, formato destinado a operações consideradas simples. Nesses casos, o prazo para resposta é de 30 dias.

Em seguida, a Superintendência do órgão antitruste considerou que não se tratava de uma operação simples e modificou para ato ordinário, com um prazo de análise que poderia chegar a 240 dias. Esse prazo começou a ser contado em 22 de janeiro, e não mais a partir da data de apresentação. Isso ocorreu porque foi em janeiro que a Superintendência pediu novas informações a respeito da operação.

valor.com.br

Máquinas

Rede Brasif vai estrear no agro

A Brasif, que distribui equipamentos para construção, mineração e usinagem e representa a marca Case IH, da CNH, na Bahia e no Piauí, acertou a compra, por valor não informado, da rede de concessionárias Maxum Máquinas.

O negócio marca a estreia da Brasif no segmento agro. A conclusão do acordo depende de aval do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade).

valor.com.br/agro

Cereais

Embrapa e Basf lançam arroz para GO

A Embrapa Arroz e Feijão desenvolveu, em parceria com a Basf, uma variedade de arroz para plantio em terras altas (sequeiro), destinada especialmente a produtores de Goiás. Os agricultores goianos

esperam elevar a produção para que o volume seja suficiente para atender o consumo local. Hoje, Goiás compra de outros Estados 85% do arroz que consome.

valor.com.br/agro

Soja

Tempo seco favorece colheita no RS

O tempo seco tornou possível um avanço expressivo da colheita de soja no Rio Grande do Sul nesta semana. Até quinta-feira (11/4), os trabalhos de campo haviam terminado em 38% da área de cultivo prevista, um avanço de 18

pontos percentuais em sete dias, segundo a Emater-RS. Até o momento, a produtividade no Estado está 70,8% acima da que se registrou na safra passada.

valor.com.br/agro

Políticas Entidades do setor receiam que parte dos agricultores fique desassistida e que recursos realocados para seguro rural sejam insuficientes

Mudanças no Proagro preocupam produtores

Luciana Franco
Para o Valor, De São Paulo

As mudanças no Programa de Garantia da Atividade Agropecuária (Proagro) anunciadas pelo Conselho Monetário Nacional (CMN) nesta semana devem ter impacto negativo para produtores rurais de menor porte, na avaliação de representantes do setor e especialistas. As medidas devem permitir, segundo o Banco Central, uma economia de R\$ 2,9 bilhões até o fim de 2025 no Proagro, montante que será realocado para o Programa de Subvenção de Seguro Agrícola (PSR).

O Proagro é um programa do governo federal que garante o pagamento dos empréstimos de custeio agrícola em caso de perdas de safras causadas por adversidades climáticas ou pragas. Funciona como uma espécie de seguro rural, bancado com recursos da União, que indeniza médios e pequenos produtores. Com as novas regras, o Banco Central, que gere o Proagro, busca tornar o programa mais eficiente e evitar fraudes.

Uma das alterações mais importantes é a redução do limite de enquadramento para cobertura pelo Proagro, que sai de R\$ 335 mil para R\$ 270 mil por ano agrícola. Com isso, parte dos produtores que era atendida pelo programa terá de recorrer ao PSR ou ficará sem seguro.

Segundo uma fonte do governo,

que pediu anonimato, a estimativa é que 25 mil a 30 mil produtores sejam excluídos do Proagro.

Em tese, esse seria o número de produtores que migrará para o PSR, e o receio no setor é que os recursos que serão realocados não sejam suficientes para atender essa demanda adicional.

Para Guilherme Rios, assessor técnico de política agrícola da Confederação Nacional da Agricultura (CNA), haverá economia, mas estão sendo criados outros problemas. Segundo ele, além de o Proagro ser mais acessível, há regiões onde o produtor terá dificuldade para acessar o seguro rural.

Ele observa que por essa razão a CNA já havia solicitado ao governo, no Plano Safra 2023/24, aumento do limite de enquadramento do Proagro de R\$ 335 mil para R\$ 370 mil. Agora, a entidade vai pedir a manutenção do teto de R\$ 335 mil, com as propostas para o Plano Safra 2024/25 que será entregue ao ministro da Agricultura Carlos Fávaro até o fim do mês.

"Há um grupo que se não for amparado vai ficar sem cobertura"
Claudio Brisolara

A avaliação na CNA é que os produtores de soja e milho que deixarem de se enquadrar no Proagro após a redução do limite de cobertura vão conseguir buscar o seguro rural. Mas há uma preocupação com as cadeias de produção que não possuem seguro de forma estruturada, segundo Rios.

"Outras cadeias, cebola, alho, mandioca, que não possuem seguros aderentes e não tem disponibilidade tão grande, não terão nenhuma ferramenta de gestão, o que pode também atrapalhar a tomada de crédito", diz.

Claudio Brisolara, engenheiro agrônomo e gerente do departamento técnico e econômico da Federação de Agricultura do Estado de São Paulo (Faesp) concorda. "Há um grupo que se não for amparado vai ficar sem cobertura".

Outra preocupação no setor é com a redução das indenizações prevista nas novas normas anunciadas. O Banco Central criou um escalonamento para o valor indenizado de acordo com as faixas de risco cobertas pelo Proagro, reduzindo o pagamento de indenizações em operações com emergência nos períodos de Zoneamento Agrícola de Risco Climático.

Assim, quem plantar dentro da janela do zoneamento, será avaliado com risco de 20% e receberá 100% de indenização em caso de perda. Já quem plantar fora da ja-



Rios, da CNA: haverá economia, mas estão sendo criados outros problemas

nela terá um risco 30% ou 40%, dependendo do atraso, e irá receber 75% ou 50% de indenização em caso de perda. Para o BC, a medida incentiva a adoção de boas práticas agronômicas por produtores.

Os números do Proagro do ano passado indicam que existe problema de governança. Foram pagos R\$ 9,4 bilhões em indenizações em 2023. "Esse orçamento é dez vezes maior que o do PSR, e o Proagro cobriu uma área 20% menor que o PSR", observa Rios.

Por outro lado, o Programa de Subvenção ao Seguro Rural contou em 2023 com orçamento de R\$ 1 bilhão, com a menor área coberta desde 2021. "Não foi suficiente e com o cenário catastrófico de mu-

dança climática, os produtores solicitando renegociação e prorrogação das dívidas, o setor esperava mais recursos este ano", diz.

A demanda do setor para 2024 é de R\$ 3 bilhões para o PSR.

Outra alteração no Proagro foi a redução da garantia de renda mínima. O CMN simplificou a fórmula de cálculo para pagamento de Garantia de Renda Mínima (GRM) em operações do Proagro Mais para R\$ 9 mil. "Antes eram de R\$ 40 mil para culturas permanentes e R\$ 22 mil para as demais culturas. Embora não esteja explícito, o pequeno produtor também ficará desamparado", avalia Rios.

Procurado, o Ministério da Agricultura não comentou as medidas.

Conab faz novo corte em estimativa de colheita

Grãos

Fernanda Pressinott
De São Paulo

O clima adverso, agravado pelo fenômeno El Niño, levou a mais um corte nas estimativas da Companhia Nacional de Abastecimento (Conab) para a safra de grãos 2023/24. No levantamento que publicou na quinta-feira (11/4), o sétimo da temporada, a estatal estimou produção de 294,1 milhões de toneladas no país, um volume 1,5 milhão de toneladas inferior à projeção do mês passado. Caso a nova estimativa se confirme, a colheita será 8% menor que a da safra 2022/23, que foi recorde.

O El Niño afetou as lavouras desde o início do plantio da safra até as fases de desenvolvimento das plantações. Isso reduziu a produtividade média, que saiu de 4.072 quilos para 3.744 quilos por hectare, segundo a Conab.

Safra 2023/24

Nova estimativa da Conab para a atual temporada (milhões de toneladas)

Cultura	2021/22	2022/23	2023/24	2023/24
			Prev. mar	Prev. abr
Algodão (pluma)	2,554	3,173	3,560	3,600
Arroz	10,789	10,032	10,550	10,567
Feijão	2,990	3,036	3,026	3,213
Milho	113,130	131,892	112,752	110,963
Soja	125,550	154,609	146,858	146,522
Trigo	10,554	8,096	9,587	9,729
Total	272,429	319,812	295,591	294,072

Fonte: Conab

De acordo com a nova projeção, a colheita de soja, que está em fase final, deve cair 5,2% em relação à temporada passada, para 146,5 milhões de toneladas. A estimativa deste mês é 0,2% menor que a de março.

A projeção para o milho de verão, de 23,4 milhões de toneladas, ficou praticamente estável em comparação com a anterior, mas é 14,7% inferior ao resultado de

2022/23. Já para a colheita de milho de inverno, a Conab fez um corte de 2% na estimativa, para 85,6 milhões de toneladas, volume 16,4% menor que o de 2022/23. O plantio fora da janela ideal afetou a produção, segundo a Conab. Consideradas as três safras de milho, o país deve colher 110,9 milhões de toneladas, ou 15,9% menos do que no ciclo passado.

Com a queda na produção do

cereal, a Conab também reduziu as estimativas de exportação do produto na safra 2023/24. A nova projeção é de embarques de 31 milhões de toneladas, volume 43,3% menor que o do ciclo passado.

No caso do feijão, a Conab elevou a estimativa em relação ao cálculo anterior, e no do arroz, manteve a projeção. A melhora da oferta dos dois produtos pode aliviar a inflação no mercado doméstico.

Para o feijão, que tem três ciclos de cultivo dentro da temporada, a Conab estima agora colheita de 3,2 milhões de toneladas, ou 5,8% mais que em 2022/23 e 200 mil toneladas acima da projeção do mês passado. A colheita de arroz, por sua vez, deve somar 10,57 milhões de toneladas, ou 5,3% a mais do que na safra passada.

A estatal também prevê crescimento na produção de algodão em pluma, que deve chegar a 3,6 milhões de toneladas, ou 13,4% mais que em 2022/23. Em relação

à estimativa anterior, o aumento foi de 1,1%. Segundo a Conab, o crescimento da produção reflete a expansão da área de plantio, que passou de 1,7 milhão de hectares para 1,9 milhão de hectares. O aumento de área deveu-se, principalmente, dos altos preços da pluma no mercado externo.

Para o trigo, a Conab estima produção de 9,73 milhões de toneladas. O volume é 1,5% superior à previsão de março e 20,2% maior que o da safra 2022/23.

Também na quinta-feira, o Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) divulgou sua estimativa para a safra brasileira de grãos, que tem número superior à estimativa da Conab. A colheita da safra 2024 deve somar 298,3 milhões de toneladas, segundo o IBGE. O volume ficou 0,8% abaixo da previsão anterior e, caso se confirme, será 5,4% inferior ao de 2023. *(Colaborou Lucianne Carneiro, do Rio)*

Cade

Extensão do prazo para avala negócio entre Marfrige Minerva vai afetar empresas
B11

Paulo Santos
De São Paulo

O Departamento de Agricultura dos EUA (USDA) também divulgou novas projeções para a safra de soja do Brasil na quinta-feira, e mais uma vez foi na contramão da Conab e das expectativas de analistas de mercado. Em seu relatório mensal de oferta e demanda global, o órgão projetou uma safra

brasileira de 155 milhões de toneladas em 2023/24, estável em relação à estimativa de março.

Pesquisa feita pelo The Wall Street Journal com analistas de mercado indicou uma produção, em média, de 151,7 milhões de toneladas de soja no Brasil.

Na bolsa de Chicago, os preços ficaram alheios às novas projeções. Os contratos com vencimento em maio, os mais lí-

quidos caíram 0,47% e fecharam a US\$ 11,5925 o bushel.

"Essa disparidade entre as projeções vem sendo observada há meses. Por isso os preços em Chicago não reagiram como muitos esperavam", disse Alef Dias, analista da Hedgpoint Global Markets.

Apesar de uma diferença de quase 10 milhões de toneladas entre as estimativas da Conab e do USDA, Dias acredita que os

números da estatal brasileira estão com um pouco mais de credibilidade entre os agentes de mercado. Nos cálculos da Hedgpoint, a colheita de soja no Brasil deve atingir 150,1 milhões de toneladas em 2023/24.

Diferentemente da soja, o mercado de trigo em Chicago foi afetado pelas novas estimativas divulgadas pelo USDA. Os contratos com vencimento maio recuaram

1,21%, negociados a US\$ 5,5175 o bushel. O departamento americano aumentou em 3,7% sua estimativa mensal para os estoques finais de trigo do EUA em 2023/24, para 18,98 milhões de toneladas.

"Além dos estoques, Chicago respondeu também ao bom momento das exportações de trigo da Ucrânia, que estão bastante competitivas em comparação com as da Europa e da Rússia", disse Dias.

Bradesco.
Parceiro do agro.

Entre nós,
você vem primeiro.
bradesco



Sujeito a análise de crédito e condições do produto. Central de Relacionamento Cliente
Pessoa Jurídica: 3003 1000 (capital e região metropolitana) e 0800 202 1000 (demais localidades)
Pessoa Física: 3003 1000 (capital e região metropolitana) e 0800 202 1000 (demais localidades)
SAC - Atendimento ao Cliente: 0800 222 0099. Horário: 08h às 18h, de segunda a sexta-feira.

Política monetária
BCs devem resistir à
tentação de cortar
juros cedo demais;
inflação é risco, diz
Georgieva, do FMI **C2**



Crédito
Técnicos da
equipe econômica
colocam na mesa
liberação de
compulsórios **C3**

Investimentos
CS chama AGE para
votar migração de
fundos para o
Pátria, com novo
administrador **C2**

Travelex Bank

SEU BANCO DE
CÂMBIO PARA
MOVIMENTAÇÕES EM
MOEDA ESTRANGEIRA.
travelexbank.com.br
☎ (11) 3004-0490

Valor C
Sexta-feira, 12 de abril de 2024

Finanças

Captação Depósitos a prazo tiveram novo salto em 2023, com a migração de clientes que saíram de fundos para produtos de menor risco

Com menos poupança, CDBs e letras avançam no ‘funding’ dos bancos

Álvaro Campos e Mariana Ribeiro
De São Paulo

O início da queda da Selic, em agosto do ano passado, não foi suficiente para aumentar o apetite dos investidores por risco. Enquanto os fundos de investimento tiveram saque R\$ 127,9 bilhões em 2023, a captação dos bancos com CDBs voltou a ter alta, consolidando-se como a maior fonte de financiamento (“funding”) para as instituições financeiras. Enquanto isso, a poupança continuou em queda e foi ultrapassada pelas emissões de títulos, como letras de crédito imobiliário (LCI), do agronegócio (LCA) e financeiras (LF).

Levantamento do **Valor** com base nas demonstrações de Itaú, Caixa, Banco do Brasil, Santander e Bradesco mostra que o volume de depósitos a prazo — os CDBs — subiu 15,5% no ano passado, para R\$ 2,2 trilhões. Enquanto isso, as letras saltaram 30%, a caixa chegou a R\$ 960,6 bilhões e a poupança caiu 2,1%, a R\$ 929,1 bilhões. As emissões de bônus feitas pelos grandes bancos no exterior estão praticamente estáveis nos últimos anos e têm uma fatia bem menor, de R\$ 117,1 bilhões. Cada instrumento tem suas vantagens e desvantagens. A poupança é mais barata que o CDB, mas tem o direcionamento obrigatório para o setor imobiliário. As letras, por sua vez, são mais caras do que esses primeiros, mas sobre elas não incide compulsório.

Desde que o rendimento da poupança foi alterado, em 2012, os CDBs vêm ganhando força, movimento que foi reforçado a partir de 2018 com a ascensão das plataformas de investimento, que passaram a distribuir títulos de terceiros, incluindo de bancos médios, que oferecem rendimentos mais atrativos. Na pandemia, com o pagamento do auxílio emergencial e a restrição à circulação de pessoas, que ficaram sem tantos lugares

onde gastar, inicialmente houve um salto nos depósitos bancários. Depois, com a Selic nas mínimas históricas, o instrumento se manteve competitivo, mas teve de disputar a atenção dos investidores com fundos multimercados e outras classes de ativos com maior possibilidade de retorno.

Em 2022 e 2023, com a inversão do cenário e alta dos juros, os CDBs voltaram a brilhar. Esse pêndulo começa a oscilar novamente agora, quando já há sinais de fluxo para fundos de investimento. Mesmo assim, a captação dos depósitos continua forte e alimenta uma disputa pelo bolso dos clientes.

Além dos grandes bancos, as instituições de médio porte — como Inter, PagBank, ABC e Daycoval — se beneficiaram da demanda e aproveitaram para diversificar o funding. É comum ver anúncios oferecendo taxas promocionais ou destacando o rendimento dos papéis. A cobertura do Fundo Garantidor de Créditos (FGC) — de R\$ 250 mil por CPF — foi um fator que deu confiança aos investidores para colocar dinheiro mesmo em instituições financeiras com as quais têm pouca familiaridade.

O sucesso das plataformas de investimento e dos CDBs de bancos médios não afetou a disponibilidade de funding para os grandes, mas há indícios de que possa ter contribuído para um aumento de preços. Alguns anos atrás, era comum ver as maiores instituições pagando retornos bem abaixo do CDI. Hoje, o deságio em relação ao diferencial é geralmente pequeno, enquanto concorrentes de médio porte muitas vezes oferecem taxas de 115% e até 130% do CDI.

“Nos últimos anos, houve essa migração estrutural da poupança para outros instrumentos e agora, mesmo com a queda da Selic, acho que isso não será totalmente revertido”, afirma Luiz Masagão, diretor de tesouraria do Santander. “Tem

uma parte dos investidores que foi para fundos e depois voltou para o CDB, não gostou de ter uma carteira mais volátil. É uma questão de perfil do investidor mesmo.”

O Santander tem um mix de funding um pouco diferente dos rivais privados, mais concentrado no atacado, mas nos últimos dois anos tem tentando aumentar a fatia do varejo. Para isso, o banco reforçou a assessoria de investimento e reformulou o segmento de alta renda. Segundo Masagão, obteve com isso um resultado muito positivo em captações de recursos de clientes no ano passado.

Eric Altafim, diretor de produtos e vendas corporativas do Itaú, diz que, com os juros ainda elevados e problemas no mercado de crédito corporativo em 2023, houve uma migração de recursos para o CDB. “Isso engordou o caixa dos bancos, deu uma boa oferta de liquidez. Mas é preciso lembrar que excesso de liquidez é diferente de excesso de capital. E isso foi em 2023. Nos últimos meses começamos a observar sinais de uma certa reversão dessa tendência de migração para CDBs, voltou a ter uma competição por esses recursos”.

O executivo também lembra que, se houve um aumento da liquidez na pandemia, a carteira dos bancos cresceu de forma acelerada naqueles anos, com a expansão vindo a moderar só em 2023.

No Bradesco, Roberto Paris, di-

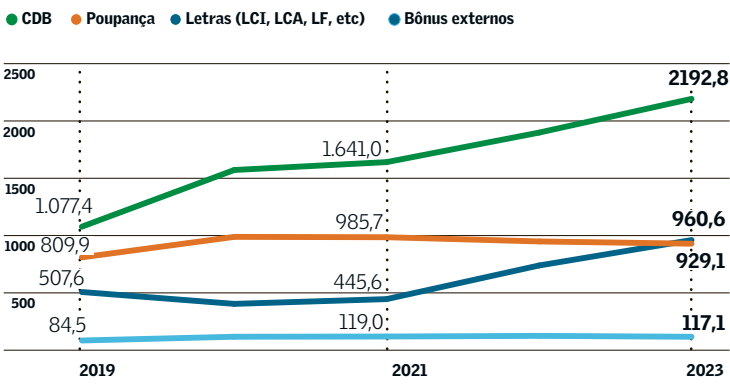
“Migração para CDBs engordou o caixa, deu uma boa oferta de liquidez, mas carteira também cresceu”
Eric Altafim



Masagão, do Santander, diz que mesmo com queda da Selic poupança não deve retomar todos recursos que perdeu

Captação em alta

CDBs ganham espaço no funding dos bancos - em R\$ bilhões



Fonte: BC e balanços de Itaú, Bradesco, BB, Caixa e Santander

retor-executivo responsável pela área de tesouraria, diz que o desenvolvimento do mercado de letras financeiras foi tão forte nos últimos anos que, hoje, os bancos não precisam tanto emitir bônus internacionais. Ao mesmo tempo, após a crise financeira global de 2008 as exigências de liquidez bancária se tornaram muito mais conservadoras. “Antes de 2008, a única barreira de proteção em momentos de volatilidade eram os depósitos compulsórios. Agora, há uma série de regras, exigências de liquidez. Então, acho que temos condições de ter compulsórios menores”.

A alta nas captações de depósitos não significa, necessariamente, que os bancos vão ter mais dinheiro para conceder crédito e investir. Se tomam mais recursos de um lado e não veem grandes possibilidades de aplicar esse dinheiro no negócio, eles vão ajustando o mix de funding, reduzindo a emissão

de instrumentos mais caros, por exemplo. Além disso, no caso dos depósitos, a instituição financeira é obrigada a deixar compulsórios parados no Banco Central.

Uma mudança recente que pode afetar a composição do funding bancário é a restrição aos chamados títulos incentivados, ou seja, que têm isenção para Imposto de Renda (IR) para pessoa física (LCI, LCA, CRI, CRA e LIG). Com a limitação do que pode ser usado como lastro, anunciada no início de fevereiro, as emissões estão caindo. O aumento do prazo mínimo para nove meses na LCA e 12 meses na LCI também deve provocar mudanças no perfil do comprador.

Em paralelo a essas alterações, estão os desafios da poupança. A caderneta teve em 2023 o terceiro ano seguido de saques. O cenário afeta o financiamento imobiliário, pois esse é o principal instrumento de funding para o segmento. No

ano passado, pela primeira vez, a poupança perdeu para o mercado de capitais a liderança como fonte de recursos para o crédito habitacional, com fatias de 36% e 38% do total, respectivamente.

Em fevereiro, o presidente da Caixa, Carlos Vieira, afirmou que o orçamento de 2024 está resolvido, mas alertou que, se nada for feito em relação à poupança, haverá problemas em 2025. O banco é líder na concessão de crédito imobiliário no país. De acordo com o executivo, há algumas alternativas a se discutir, como a liberação de parte do compulsório.

Procurada, a Caixa informou que desde 2021 reposicionou sua estratégia de captação com foco em letras, sobretudo LCI, de forma a compensar as saídas de poupança sob o ponto de vista de funding para a habitação. Questionada se está discutindo uma eventual redução do compulsório com o BC, a instituição respondeu apenas que “vem debatendo com todos os atores envolvidos alternativas para ampliação do funding para o crédito imobiliário”.

Já o BB, por meio de nota, informou que sua captação comercial vem crescendo nos últimos períodos, alcançando mais de R\$ 1 trilhão em dezembro. “O BB, assim como o sistema financeiro, vem experimentando uma redução gradual do volume captado por meio de poupança, o que é natural em um contexto de evolução dos produtos de captação disponíveis aos clientes. O banco está permanentemente avaliando as alternativas de funding mais adequadas”.

Impacto das mudanças em LCI e LCA ainda é incerto

De São Paulo

Criadas em 2004, as letras de crédito imobiliário (LCI) e do agronegócio (LCA) caíram no gosto do investidor brasileiro ao oferecer isenção de Imposto de Renda (IR), prazo curto e cobertura do Fundo Garantidor de Créditos (FGC). Do ponto de vista dos bancos, tornaram-se uma importante fonte de “funding”, especialmente para aqueles com atuações significativas nesses dois setores. Em fevereiro, o Conselho Monetário Nacional (CMN) alterou as regras dos instrumentos, restringindo o que se qualifica como lastro e aumentando o prazo mínimo. A medida deve ter impacto no mix de funding das instituições, sobretudo as de menor porte, mas ainda é cedo para dizer qual será a magnitude.

Para Claudio Gallina, diretor sênior da área de bancos da Fitch, as mudanças nos títulos incentivados devem trazer alterações no perfil e

no custo de captação. E elas devem ter um efeito maior, ao menos no curto prazo, para os bancos pequenos e médios, avalia. Isso porque os grandes já têm atuação consolidada nos setores imobiliários e agrícola e, por isso, não devem ter grandes dificuldades para encontrar lastros elegíveis para novas emissões. No caso de instituições menores, esse pode ser um desafio e levar a aumentos no custo de funding.

“Em geral, os ativos têm um prazo maior de vencimento do que os passivos [o lado da captação], existe um ‘gap’ [lacuna], é normal. Então, o banco vai precisar fazer essa rolagem e, se não conseguir emitir um título isento, vai originar outro tipo, um CDB, uma letra financeira. Com o tempo, ele pode ir ajustando os ativos também”, diz.

As letras financeiras, no entanto, apresentam algumas diferenças importantes em relação às LCIs e LCAs. Elas costumam ter

prazos mais longos, mercado secundário mais restrito e concentração em clientes institucionais.

De acordo com o diretor da Fitch, apesar de a agência enxergar uma possível compressão de margem para instituições menores, não estão no radar dificuldades substanciais nem uma mudança na estrutura de captação de nenhuma delas. Ele observa que a disseminação da distribuição de investimentos via corretoras, por exemplo, nos últimos anos também reduziu a concentração e permitiu uma melhor gestão de passivos por bancos médios.

Uma fonte ligada aos bancos afirma que a mudança nos prazos mínimos dos títulos incentivados pode ser até mais significativa para o mercado que a restrição do lastro. Para ele, a medida afasta parte do público de varejo do instrumento e pode impactar, em última instância, a oferta de crédito.

“Quem investe por um prazo mais longo exige um retorno um pouco maior. Então, isso pode trazer algum aumento no custo de captação dessas letras para os bancos, o que, no limite, pode ir para o ponta do crédito”, diz esse interlocutor. Além disso, a diferença de prazo entre os instrumentos cria uma assimetria entre os títulos, desfavorecendo os bancos mais ligados ao crédito imobiliário em detrimento dos que atuam mais no agro, acrescenta.

Essa visão, no entanto, não é unânime. Participantes do mercado apontam, por exemplo, que a falta de lastro pode reduzir a oferta das letras, o que levaria a um aumento de preço e, consequentemente, queda de taxas.

Do ponto de vista do investidor, Gallina observa que esses prazos podem ser menores na prática se as corretoras, por exemplo, decidirem dar liquidez comprando an-

tecipadamente os títulos dos clientes. “Vai depender muito das dinâmicas, é preciso observar.”

Daniel Goretti, diretor de tesouraria do Itaú, diz que esses títulos incentivados representam uma fatia pequena do funding total do banco, entre 10% e 15%, e que o diferencial de custo em relação ao CDB não é tão elevado. “Será um impacto muito marginal. A demanda continua. Talvez tenha mudado um pouco o perfil do investidor, que é alguém que tem uma renda maior, pode deixar esses recursos parados ali um ano. Mas ainda precisamos ver como o mercado vai se acomodar, em termos de preço e volumes de emissão”.

Outro participante do mercado aponta que a indústria é criativa e já tem fundos de debêntures de infraestrutura (que também são isentas de imposto) fazendo swap com CDI e oferecendo carência de 30 dias. “Isso cria uma falsa sensa-

ção de segurança, mas o investidor continua correndo o risco de crédito daquelas empresas que emitiram as debêntures. Talvez o governo tenha de estabelecer um prazo mínimo de resgate para fundos de infraestrutura”, comenta.

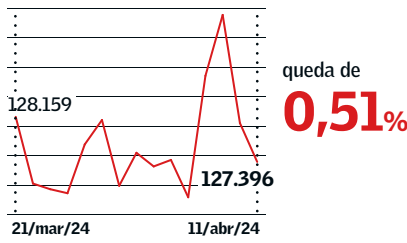
A mudança na LCI e os saques na poupança podem acabar levando a alterações também na Letra Imobiliária Garantida (LIG). Regulamentada em 2018, ela tem prazo mínimo de dois anos e uma dupla garantia, do banco emissor e de um conjunto de ativos imobiliários. Com a Selic alta, tinha perdido atratividade, mas começava a se tornar mais interessante à medida que a taxa básica caminha para um dígito. Entretanto, o CMN proibiu que a LIG tenha duplo lastro, igualando-a à LCI. “A LIG perdeu o sentido de ser”, comenta um interlocutor. **(AC e MR)**

Leia mais na página C3

Finanças

Ibovespa

Em pontos



Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

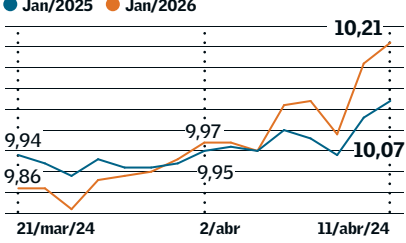
Bolsas internacionais

Variações no dia 11/abr/24 - em %

Dow Jones	-0,01
S&P 500	0,74
Euronext 100	-0,42
DAX	-0,79
CAC-40	-0,27
Nikkei-225	-0,35
SSE Composite	0,23

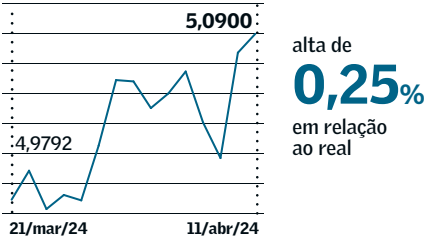
Juros

DI-Over futuro - em % ao ano



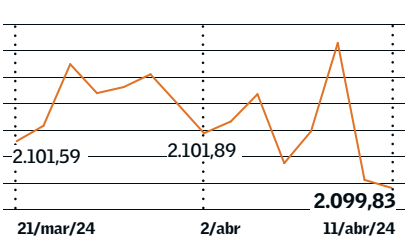
Dólar comercial

Cotação de venda - em R\$/US\$



Índice de Renda Fixa Valor

Base = 100 em 31/12/99



Mercados Dólar sobe a R\$ 5,09, Ibovespa tem novo dia de queda e juros futuros vão às máximas do ano

Mau humor continua a afetar ativos locais

Victor Rezende, Gabriel Roca, Eduardo Magossi e Augusto Decker
De São Paulo

Os desdobramentos da inflação ao consumidor acima do esperado nos Estados Unidos em março continuaram a pressionar os mercados domésticos na sessão de ontem. Mesmo a tentativa de alívio no exterior não conseguiu impedir que o mau humor em relação aos ativos brasileiros predominasse, o que gerou uma nova sessão de queda do Ibovespa, alta do dólar e escalada dos juros futuros aos níveis mais altos do ano.

A curva de juros continuou a sofrer diante da exigência maior dos investidores por prêmios e, assim, o mercado passou a embutir nos preços a chance de o ciclo de cortes na Selic terminar em junho, com uma taxa próxima a 10%. A forte

surpresa com as vendas do comércio varejista brasileiro em fevereiro adicionou incerteza às perspectivas para o ciclo de flexibilização monetária no Brasil. Assim, a taxa do DI para janeiro de 2025 subiu de 10,02% para 10,09%.

O profissional da tesouraria de um banco local aponta que, aparentemente, a exposição dos fundos locais aos juros dos EUA desempenhou papel relevante no “sell-off” (venda generalizada) no Brasil na quarta-feira. “Eisso é especialmente importante porque a qualidade e o nível da inflação doméstica foram muito bons, para dizer o mínimo”, diz o profissional, referindo-se ao IPCA. Nas redes sociais e em mensagens que circularam em grupos com participantes do mercado, o desempenho negativo de alguns fundos macro na terça-feira foi um sinal de alerta.

Esse profissional afirma, ainda, que operadores relataram diferentes fundos multimercado “tomando” juros (apostando na alta das taxas) e liquidando a exposição às NTN-Bs, títulos públicos indexados à inflação. “Isso está causando muitas distorções na curva de juros e também na curva de inflação”, aponta. Não por acaso, as taxas das NTN-Bs de longo prazo voltaram a subir ontem e já ultrapassaram o nível simbólico de 6% com alguma folga. A taxa da NTN-B pa-

6,025%
foi o nível da taxa da NTN-B 2045 no fim do dia, o maior do ano

ra maio de 2045 chegou a 6,025%.

O estresse na renda fixa se estendeu, ainda, ao mercado de câmbio, onde o dólar voltou a renovar a máxima do ano, ao subir 0,25%, a R\$ 5,09. O real, inclusive, voltou a sustentar um dos piores desempenhos entre as moedas mais líquidas do globo na sessão de ontem, o que foi atribuído por alguns operadores a fatores técnicos locais.

“O real tem tido um desempenho pior que os pares recentemente. Acho que uma parte é o pessimismo local e outro fator pode ser esse fluxo pontual das NTN-As”, avalia um gestor de moedas. Para ele, o câmbio pode mostrar um comportamento mais volátil amanhã na esteira desse fator técnico. “Amanhã [hoje] será um dia chave para saber se quem comprou dólar foi por pessimismo com o real ou só por causa do fluxo das NTN-As.”

De acordo com dados da B3, somente na sessão de terça-feira o investidor estrangeiro elevou sua posição comprada em dólar via derivativos (dólar futuro, cupom cambial, swap cambial e dólar mini) em significativos US\$ 3,1 bilhões. Já o investidor institucional doméstico reduziu a posição vendida em dólar em US\$ 712,8 milhões.

Na renda variável, a tentativa de recuperação das bolsas em Nova York, com alta de 0,74% do S&P 500 e de 1,68% do índice eletrônico Nasdaq, não se refletiu no desempenho da bolsa brasileira, que foi atingida pela alta dos juros futuros. O Ibovespa, assim, terminou o pregão em queda de 0,51%, aos 127.396 pontos.

Apesar da alta das bolsas em Nova York, os investidores continuam apostando em menos cortes de juros este ano nos EUA, com o início do afrouxamento monetário de-

vendo acontecer em setembro. Segundo os contratos futuros dos Fed funds, compilados pelo CME Group, há 45% de possibilidade de um primeiro corte em setembro, enquanto há 30% de chance de que o Federal Reserve (Fed) mantenha os juros inalterados nessa reunião.

Em revisão de cenário publicada ontem, os economistas do Bank of America passaram a ver apenas uma redução nos juros americanos neste ano, em dezembro.

Na visão da presidente da distrital de Boston do Fed, Susan Collins, os dados de inflação corrente mostram que não há necessidade de cortar os juros imediatamente e sugerem paciência, não urgência. Na leitura do mercado, as declarações da dirigente reforçam a percepção de que uma possível flexibilização monetária nos EUA deve ocorrer somente no segundo semestre.

A tentação dos bancos centrais e o risco



Os bancos centrais devem resistir à tentação de cortar juros cedo demais e correr o risco de um ressurgimento da inflação e de um novo período de aperto monetário, disse ontem a diretora-gerente do Fundo Monetário Internacional (FMI), Kristalina

Georgieva. Em discurso antes de uma reunião semestral de formuladores de política econômica do mundo todo, na próxima semana, ela celebrou o progresso na redução das taxas de inflação ao longo do ano passado, após aumentos acentuados dos juros

pelos bancos centrais, mas fez um alerta. “Quando necessário, os responsáveis por política monetária devem resistir aos pedidos de cortes antecipados nas taxas de juros”, disse. “A flexibilização prematura pode trazer novas surpresas de inflação

que podem até exigir um novo período de aperto monetário.” Georgieva falou um dia após dados de inflação ao consumidor nos EUA abalarem os mercados financeiros, aumentando o temor de que o Federal Reserve (Fed) não cortará juros tão cedo.

BCE mantém juros e mercado vê corte em junho, antes do Fed

Eduardo Magossi
De São Paulo

O Banco Central Europeu (BCE) manteve as taxas de juros inalteradas na reunião do comitê de política monetária realizada ontem e, pela primeira vez desde que começou a subir os juros, em julho de 2022, acenou com a possibilidade de iniciar o afrouxamento monetário em breve. Com o aceno, o mercado passou a apostar em um primeiro corte em junho. Se isso acontecer, o BCE irá mostrar que segue um caminho independente das decisões do Federal Reserve (Fed, o banco central dos EUA), que não deverá cortar juros tão cedo.

Com a decisão de ontem, a taxa de referência foi mantida em 4%, a taxa de refinanciamento ficou em 4,5% ao ano e a taxa de empréstimos, em 4,75%. “Se a avaliação atualizada do banco central sobre as perspectivas e dinâmica da inflação subjacente e a força da transmissão da política monetária aumentarem ainda mais sua confiança de que a inflação está convergindo para a meta de forma sustentada, seria apropriado reduzir o nível atual de restrição”, diz o comunicado, que retirou cirurgicamente a frase “manter os juros em território restritivo por um longo período”, presente nos comunicados anteriores.

Em entrevista coletiva após a decisão, a presidente do BCE, Christine Lagarde, disse que as pressões inflacionárias seguem em queda na zona do euro, mas que os membros do comitê de política monetária precisam de mais confiança de que a inflação seguirá para a meta. “Não vamos ter uma desaceleração linear da inflação nos próximos meses, e enfrentaremos alguns solavancos no caminho”, disse ela. Lagarde estima que a meta de inflação de 2% será atingida apenas em 2025, mas diz que não vai esperar chegar a esse objetivo para agir.

“Estamos dependentes de dados e na próxima reunião, em junho, teremos muito mais dados e novas projeções para ter mais confiança para cortar os juros”, disse. Questionada sobre o impacto do aumento da inflação americana — que na terça-feira veio acima do esperado em março e pode levar o Fed a adiar os cortes de juros previstos até então para junho — nas decisões do BCE, Lagarde reiterou que a autoridade monetária europeia é “dependente de dados, e não do Fed”.

A frase dita por Lagarde levou economistas a projetarem que o BCE vai trilhar caminho independente do Fed nos próximos meses. Segundo eles, a expectativa é que, começando em junho, o BCE reduza sua taxa de referência em 1 ponto percentual até o fim do ano, de atuais 4% para 3%.

Segundo Jack Allen-Reynolds, economista da Capital Economics, ao dizer na coletiva que o BCE depende de dados e não do Fed, Lagarde aponta para o momento do primeiro corte em junho, diferente do BC americano, que deverá manter seus juros inalterados na próxima reunião. Nick Bannenbroek, economista do Wells Fargo, tem a mesma opinião. Segundo ele, o comunicado do BCE pavimentou o caminho para um corte de juros em junho. “O BCE citou a desaceleração da inflação subjacente e a moderação do crescimento salarial. Além disso, Lagarde sugeriu que, se as projeções atualizadas confirmarem uma melhora no cenário de inflação, o afrouxamento da política seria apropriado na reunião de 6 de junho”, disse.

Para o economista Carsten Brzeski, do banco ING, mesmo que o anúncio de ontem não mencione explicitamente junho como o momento para um primeiro corte nas taxas, a reunião parece ter sido a última antes do corte. “A queda mais rápida do que o esperado da inflação, bem como o crescimento anêmico, abriram a porta para alguns cortes nas taxas. No entanto, a relutância demonstrada na coletiva ilustra que o BCE não tem qualquer intenção de reverter totalmente o aumento das taxas iniciado em julho de 2022, mas sim fazer ajustes, com um ligeiro afrouxamento de uma posição ainda restritiva”, disse ele, que espera redução de não mais que 0,75 ponto percentual em 2024.

CS põe a tropa na rua para aprovar migração de fundos para o Pátria

Adriana Cotias
De São Paulo

A corretora Credit Suisse Hedging-Griffo, administradora dos fundos imobiliários do grupo suíço, adquirido pelo UBS no ano passado, convocou os cotistas para votar a mudança de gestão das carteiras para o Pátria Investimentos. A gestora brasileira arrematou a divisão em dezembro por US\$ 130 milhões, o equivalente a R\$ 650 milhões.

O acordo previu o pagamento em duas tranches, uma na assinatura da transação, e a outra depois que os investidores aprovassem a transferência das carteiras em assembleias extraordinárias, com os trâmites legais finalizados. Não é uma tarefa trivial. Em jogo estão quase R\$ 12 bilhões, de sete veículos que reúnem quase 1 milhão de cotistas.

Os investidores têm até as 23h59 de 24 de maio para votar as

mudanças, que incluem a contratação do Banco Genial como novo administrador dos fundos — que assim ganha um atalho de crescimento numa tacada só. No fim de fevereiro, o banco detinha R\$ 91,6 bilhões sob seu guarda-chuva, sendo R\$ 20,1 bilhões em ativos imobiliários. O Pátria não é uma instituição financeira e não exerce esse tipo de atividade.

A venda dos fundos imobiliários do CS para o Pátria contemplou no pacote a migração dos profissionais que integram o time da CSAM RE, a área de gestão de “real estate”, liderada por Augusto Martins.

Para aprovar as alterações, será preciso ter o voto favorável de maioria dos cotistas presentes, que representem, no mínimo, 25% das cotas emitidas pelo fundo, excluídas as participações de pessoas conflitadas ou que não disponham de direito de voto.

A necessidade de aprovação for-

mal e com quórum qualificado para fundos pulverizados — só o CSHG Logística tem mais de 450 mil investidores — se dá pelo fato de a corretora do CS, hoje pertencente ao UBS, tem outros negócios relevantes do grupo no Brasil, não só as carteiras imobiliárias, explica Martins. “Se a corretora só fizesse fundo imobiliário nem precisaria, haveria a troca de controle da companhia, mantendo ativos e passivos abaixo dos fundos e os funcionários. Nesse caso não é possível, porque há outros negócios que não fazem parte da transação.”

Para mobilizar os investidores, a equipe de Martins teve um trabalho “hercúleo” nessa primeira fase só para fazer a convocação. Foram enviados 960 mil e-mails para os cotistas. “Primeiro, ele precisa saber que existe a convocação.” Em paralelo, há uma estratégia de mídia, com um vídeo explicando a importância da votação. Foi criada uma página dedicada às

assembleias na internet e está em curso uma rodada de apresentações para sensibilizar os cotistas e “tirar a inércia do investidor de não votar”, afirma Martins.

Para que não haja fricção no processo há três sistemas de votos. O analógico, com o formulário de tradicional, um módulo de votação na área do investidor no sistema da B3 e o por e-mail, na plataforma Cuore, em que o investidor recebe um link e vai direto para a votação quando clica nele. Vai ser um grande teste para o voto a distância no mercado brasileiro.

A escolha do Banco Genial passou por um processo competitivo, em que sete instituições participaram. Não foi só pelo preço, diz Martins. O principal ponto foi a avaliação qualitativa combinado com a análise das rotinas operacionais, a exemplo do tempo em que processa o pagamento com validação fiscal e a aderência ao modelo de negócio.

Crédito Leitura é que liberação pelo BC amenizaria efeito da perda de recursos da poupança e fortaleceria financiamento imobiliário

Equipe econômica defende cortar depósitos compulsórios

Estevão Taiar
Brasília

Técnicos da equipe econômica do governo federal consideram que a liberação de depósitos compulsórios pelo Banco Central (BC) fortaleceria o “funding” do crédito imobiliário neste momento. O assunto foi tratado pelo menos uma vez desde o fim do ano passado entre integrantes da equipe econômica, autoridade e instituições financeiras.

Os compulsórios são arrecadados pelo BC por meio de alíquotas cobradas sobre recursos captados pelas instituições financeiras. Eles servem tanto como um “colchão” de liquidez para o sistema bancário em momentos de crise quanto para regular a oferta e a demanda por crédito.

Em fevereiro, esses recursos estavam em R\$ 620,2 bilhões, segundo a série histórica do BC. Em março de 2020, somavam R\$ 354,9 bilhões. Na ocasião, pouco antes de medidas de estímulo adotadas durante a pandemia, a autoridade monetária vinha colocando em prática uma agenda estrutural de redução desses recursos.

Em cerimônia na quarta-feira no Palácio do Planalto, a vice-presidente de Habitação da Caixa Econômica Federal, Inês Magalhães, voltou a defender a liberação desses recursos, com o objetivo de “aumentar a oferta de crédito”. Semanas antes, ela já tinha afirmado que estavam “se construindo convicções” a respeito da importância de cortes.



Magalhães: 'construindo convicções' sobre 'medida importante para economia'

“A gente tem conversado com o Banco Central, com a Fazenda, e também estão se construindo convicções de que isso seria uma medida importante para a economia, sobretudo”, disse.

R\$ 620 bi
é o 'colchão' no BC de depósitos compulsórios

A equipe econômica também defende há tempos a medida como forma de fortalecer a captação de recursos para o crédito imobiliário. Em pelo menos uma ocasião no fim do ano passado, integrantes da equipe se reuniram com técnicos do Departamento de Regulação do BC e de instituições financeiras para tratar do assunto.

Uma fonte da equipe econômica diz que a liberação de compulsórios seria uma “forma de tentar amenizar a perda de recursos da poupança e, a partir daí, [direcio-

nar esses recursos] para a habitação”. O estoque da caderneta de poupança direcionado para o crédito imobiliário registrou saque líquido de R\$ 207,4 bilhões entre o início de 2021 e março deste ano. Com isso, o saldo recuou de R\$ 786 bilhões para R\$ 739,4 bilhões. A queda só não foi maior por causa dos rendimentos, que somaram R\$ 145,4 bilhões nesse mesmo intervalo.

Outra fonte da equipe econômica afirma que os técnicos vêm “acompanhando com muita atenção a questão do funding do crédito imobiliário”.

“Nossa avaliação é que algo precisa ser feito. Houve mudanças tanto estruturais quanto conjunturais na questão do funding”, diz, afirmando que os técnicos estão “empenhados em arranjar uma solução de médio e longo prazo sustentável para o setor”.

Independentemente da redução de compulsórios, outras propostas devem ser apresentadas em breve pelo governo federal para fortalecer o crédito imobiliário. Há duas semanas, o ministro da Fazenda, Fernando Haddad, afirmou que uma Medida Provisória (MP) em elaboração conteria alterações para fortalecer o mercado secundário de títulos imobiliários. O presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) discutiu, inclusive, detalhes da MP em reunião ministerial realizada na manhã de ontem no Palácio do Planalto.

Procuradores, BC e Ministério da Fazenda optaram por não comentar.

Mercado de capitais tem captação recorde de R\$ 131 bi no 1º tri

Rita Azevedo
De São Paulo

O volume de ofertas no mercado de capitais brasileiro cresceu 90,7% no primeiro trimestre, para R\$ 130,9 bilhões, segundo a Associação Brasileira das Entidades dos Mercados Financeiro e de Capitais (Anbima). A captação foi recorde, segundo a entidade, e puxada pelo desempenho da renda fixa, especialmente as debêntures.

“Os fundos, que são os principais motores do mercado de capitais, captaram bastante, o que contribuiu para o resultado”, diz Guilherme Maranhão, presidente do Fórum de Estruturação de Mercado de Capitais da Anbima. “Esperamos que a melhora e a resiliência do mercado no primeiro trimestre permaneça pelo menos nos próximos meses”.

Fatores como a expectativa de queda da Selic e mudanças nas regras para emissão de certificados de recebíveis imobiliários e do agronegócio (CRI e CRA) impulsionaram as ofertas de debêntures, que somaram R\$ 71,9 bilhões nos três primeiros meses do ano. Só em março, a emissão desses títulos chegou a R\$ 41,1 bilhões — o maior volume mensal da série histórica da Anbima.

No total, foram 101 emissões concluídas de janeiro a março, sendo que 22 delas movimentaram a partir de R\$ 1 bilhão. Os setores de infraestrutura (energia elétrica, transporte e logística, e saneamento) representaram quase 43,5% das ofertas e o prazo médio ficou em sete anos.

As debêntures incentivadas, especificamente, movimentaram R\$ 19,9 bilhões de janeiro a março, o maior resultado para esse período do ano. Mais da metade do volume captado nos três primeiros meses de 2024 foi por empresas de

energia, transporte e logística.

O volume movimentado com emissões de CRI e CRA mais do que dobrou no primeiro trimestre, em comparação ao mesmo intervalo de 2023. Os dados ainda não refletem as recentes mudanças nas regras para emissão desses papéis, segundo Maranhão. “Muitas empresas já estavam com ofertas protocoladas e acabaram não sentindo o efeito das mudanças”, disse.

As emissões de CRI somaram R\$ 15,07 bilhões no primeiro trimestre, ante R\$ 5,75 bilhões no mesmo período do ano passado. Já os CRA chegaram a R\$ 12,54 bilhões de janeiro a março. Nos mesmos meses de 2023, foram emitidos R\$ 5,37 bilhões.

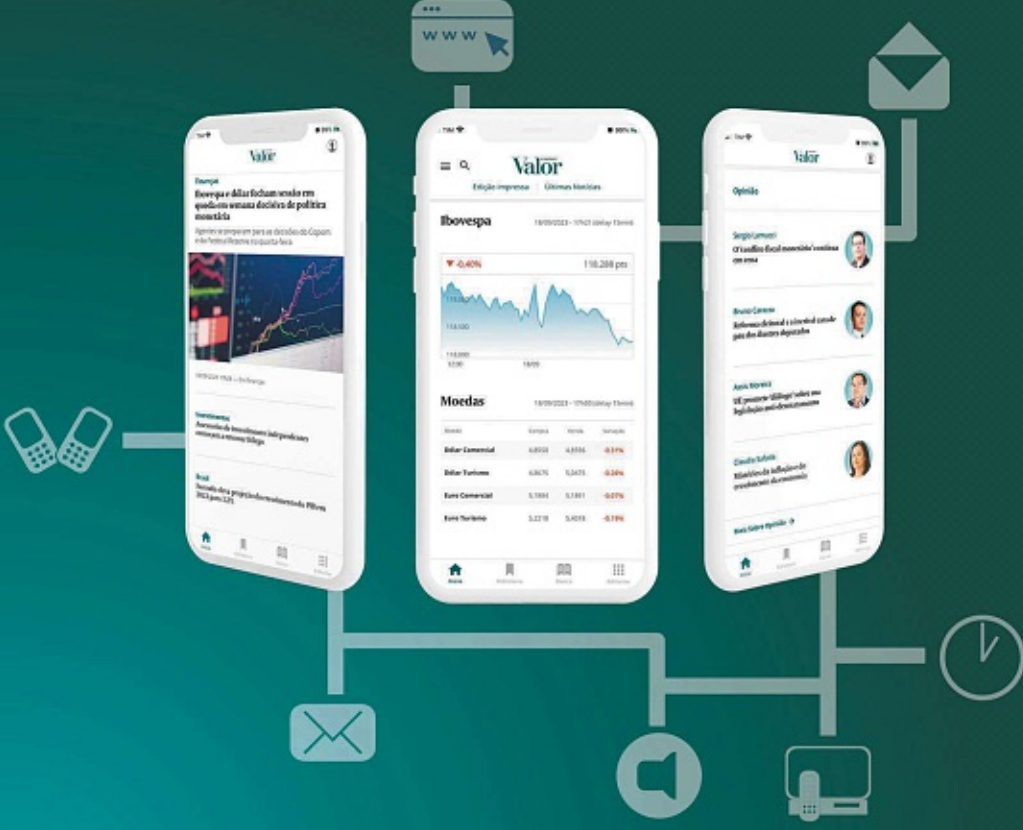
Na renda variável, quatro ofertas subsequentes de ações (“follow-on”) foram concluídas no primeiro trimestre de 2024, totalizando R\$ 3,8 bilhões. No mesmo período de 2023, as ofertas desse tipo somaram R\$ 3,9 bilhões. Não foram realizadas ofertas iniciais de ações (IPOs, na sigla em inglês).

Para Maranhão, do ponto de vista de precificação, um IPO não faz muito sentido para as empresas atualmente. Com o mercado de dívida fortalecido, é mais provável que as companhias olhem para a possibilidade de emitir um título de dívida do que para o “equity”, disse.

O principal “driver” para a retomada dos IPOs continua sendo a taxa de juros americana. “À medida que tiver um corte efetivo de juros, o pipeline deve ficar mais robusto” afirmou, ressaltando que hoje a Anbima não analisa nenhuma operação desse tipo. “Se os IPOs acontecerem serão no segundo semestre [...] pessoalmente, acredito que há mais chance de serem três a cinco operações do que cinco a dez operações.”

O Valor é feito para quem quer estar um passo à frente.

Você, como assinante do impresso, tem direito a um universo de informação sobre economia, investimentos, negócios e muito mais para acessar quando e onde quiser.



No aplicativo do Valor, você confere análises e notícias de forma rápida e prática.



Inscreva-se nas nossas newsletters e receba um resumo diário direto no seu e-mail.



Faça parte do canal do Valor no WhatsApp e não perca nenhuma notícia importante.



Acesse valor.globo.com e tenha acesso ilimitado a conteúdos exclusivos.



Receba alerta de notícias por notificação no seu celular.



Compartilhe até cinco matérias exclusivas com quem não é assinante.

Tenha em mãos a cobertura que te leva mais longe. Para mais informações, acesse o WhatsApp do Valor (21) 4002-5300.



Aponte para o QR Code ou acesse valor.com.br

Finanças

IMA - Índices de Mercado Anbima

Índice	Referência	Valor do índice	Var. no dia %	Var. no mês %	Var. no ano %
IRF-M	1*	15.615,612080	0,01	0,23	2,70
IRF-M	1**	20.110,2675660	0,06	0,52	0,85
IRF-M	Total	18.191,7593820	-0,04	-0,29	1,39
IMA-B	5****	9.152,7621700	-0,03	-0,09	1,96
IMA-B		11.293,0661150	-0,03	-1,20	-2,89
IMA-B	Total	9.656,2300400	-0,03	0,67	2,49
IMA-S	Total	6.585,9994550	0,04	0,36	3,06
IMA-Geral	Total	8.071,5814020	0,00	-0,10	1,53

Fonte: Anbima. Elaboração: Valor Data. * Prazo menor ou igual a 1 ano ** Prazo maior que 1 ano *** Prazo menor ou igual a 5 anos **** Prazo maior que 5 anos

Crédito

	27/03	26/03	Há 1 semana	No fim de fevereiro	Há 1 mês	Há 12 meses
Linhas - pessoa jurídica						
Capital de giro pré-até 365 dias - a.a.	38,23	32,47	35,16	29,19	34,03	34,25
Capital de giro pré-sup. 365 dias - a.a.	24,08	23,89	26,46	23,72	26,32	24,97
Conta garantida pré - a.a.	43,13	43,07	44,12	42,54	43,57	54,21
Desconto de duplicata pré - a.a.	23,85	23,88	24,41	24,46	24,26	26,64
Vendedor pré - a.a.	15,73	15,10	15,72	15,88	16,35	19,41
Capital de giro flut. até 365 dias - a.a.	10,54	13,09	18,19	17,00	15,48	21,92
Capital de giro flut. sup. 365 dias - a.a.	16,99	16,41	17,05	15,91	16,92	19,26
Conta garantida pós - a.a.	24,35	24,29	25,36	24,86	24,97	26,56
ADC pós - a.a.	9,02	8,87	8,72	9,05	8,42	8,68
Factoring - a.m.	3,31	3,34	3,30	3,33	3,32	3,64

Fontes: Banco Central, Anfic e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Juros externos

	11/04/24	10/04/24	Há 1 semana	No fim de março	Há 1 mês	Há 12 meses
SOFR - empréstimos interbancários em dólar *						
Atual	-	5,3100	5,3200	5,3400	5,3100	4,8000
1 mês	-	5,3300	5,3287	5,3224	5,3186	4,7334
3 meses	-	5,3481	5,3476	5,3506	5,3535	4,5731
6 meses	-	5,3659	5,3696	5,3688	5,3683	4,2034
CSFR - empréstimos interbancários em euro **						
Atual	-	3,9070	3,9120	3,8990	3,9050	2,8970
1 mês	-	3,9130	3,9123	3,9121	3,9125	2,7141
3 meses	-	3,9290	3,9247	3,9229	3,9228	2,4924
6 meses	-	3,9423	3,9420	3,9414	3,9397	1,8493
1 ano	-	3,7034	3,6938	3,6738	3,6078	0,7872
Euribor ***						
1 mês	-	3,854	3,877	3,855	3,847	2,889
3 meses	-	3,912	3,891	3,892	3,829	3,108
6 meses	-	3,830	3,844	3,851	3,905	3,356
1 ano	-	3,689	3,663	3,669	3,712	3,582

Prime Rate	8,50	8,50	8,50	8,50	8,50	8,00
Federal Funds	5,50	5,50	5,50	5,50	5,50	5,00
Taxa de Desconto	5,50	5,50	5,50	5,50	5,50	5,00
Tbill (1 mês)	5,37	5,37	5,33	5,38	5,36	4,12
Tbill (3 meses)	5,39	5,39	5,35	5,36	5,37	4,99
Tbill (6 meses)	5,37	5,37	5,28	5,31	4,98	4,96
TNote (2 anos)	4,97	4,98	4,46	4,63	4,59	4,03
TNote (5 anos)	4,64	4,61	4,30	4,22	4,15	3,53
TNote (10 anos)	4,60	4,55	4,31	4,20	4,15	3,43
Tbond (30 anos)	4,68	4,63	4,46	4,31	4,21	3,62

Fontes: EBS, EMMI, FRBNY e Valor PRO. Elaboração: Valor Data * Taxa baseada em transações de empréstimos overnight garantidas por títulos do Tesouro EUA. ** A taxa reflete os custos de empréstimos overnight sem garantia. ***Taxas da BBA e da Federação Bancária da União Europeia

Evolução das aplicações financeiras

	abr/24*	mar/24	fev/24	jan/24	dez/23	nov/23	Ano*	12 meses**
Renda Fixa								
Selic	0,36	0,83	0,80	0,97	0,89	0,92	2,99	12,35
CDI	0,36	0,83	0,80	0,97	0,89	0,92	2,99	12,35
CDB (1)	0,73	0,75	0,75	0,78	0,85	0,98	3,04	10,72
Poupança (2)	0,60	0,53	0,51	0,59	0,57	0,58	2,25	7,60
Poupança (3)	0,60	0,53	0,51	0,59	0,57	0,58	2,25	7,60
IRF (6 meses)	0,29	0,54	0,46	0,67	1,49	2,47	1,39	14,03
IMB	0,67	0,68	0,55	0,45	2,75	2,62	-0,49	11,81
IMA-S	0,36	0,86	0,82	0,99	0,92	0,91	3,06	12,58
Renda Variável								
Ibovespa	-0,55	-0,71	0,99	-4,79	5,38	12,54	-5,06	25,74
Índice Small Cap	-2,33	2,15	0,47	-6,55	7,05	12,46	-6,33	24,13
IBX 50	-0,19	-0,81	0,91	-4,15	5,31	12,01	-4,24	24,88
ITSE	-1,93	1,21	1,99	-4,96	6,04	15,06	-3,79	26,03
IMOB	-2,92	1,10	1,27	-6,46	8,69	14,85	-9,01	41,74
IDIV	1,01	-1,20	0,91	-3,51	6,90	10,70	-2,83	27,20
IFIX	0,28	1,43	0,79	0,67	4,25	0,66	3,21	23,44
Dólar Plax (BC)	1,61	0,26	0,60	2,32	-1,91	-2,41	4,86	-1,66
Dólar Comercial (mercado)	1,49	0,86	0,71	1,75	1,26	2,49	4,89	-1,66
Euro (BC) (4)	0,85	0,07	0,25	0,54	-0,63	0,75	1,73	-2,29
Euro Comercial (mercado) (4)	0,93	0,71	0,38	-0,34	0,32	0,36	1,69	-1,60
Ouro B3	-	-	10,65	1,64	7,39	-0,98	2,85	20,77
IFCP	-	-	0,16	0,83	0,42	0,56	0,28	1,42
IGPM	-	-	-0,47	-0,52	0,74	0,59	0,50	-0,91

Fontes: Anbima, Bccm, B3, Focm, FGV, IBGE e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

* Rendimento até o dia 11/abr/24. ** Até mar/24. (1) rendimento bruto do 1º dia útil do mês (2) rentabilidade do 1º dia do mês - depósitos até 03/05/12. (3) rentabilidade do 1º dia do mês - depósitos a partir de 04/05/12. (4) Variação sobre o Real

Fundos de Investimento

	Patrimônio líquido	Rentabilidade nominal - em %	Estimativa da captação líquida - R\$ milhões	R\$ milhões em 12 meses
Categorias	RS milhões (1)	no dia no mês 2024 meses	no dia no mês no ano	no dia no mês no ano
Renda Fixa	3.371.939,80		4.619,09	13.252,97
RF Indexados (2)	154.608,42	0,02	0,00	1,61
RF Duração Baixa Soberano (2)	664.294,22	0,04	0,25	3,05
RF Duração Baixa Grau de Invest. (2)	794.414,12	0,04	0,25	3,05
RF Duração Média Grau de Invest. (2)	124.154,11	0,05	0,05	3,08
RF Duração Alta Grau de Invest. (2)	168.994,53	0,03	0,15	2,57
RF Duração Livre Soberano (2)	227.395,76	0,04	0,17	2,43
RF Duração Livre Grau de Invest. (2)	672.539,05	0,03	0,18	2,68
RF Duração Livre Crédito Livre (2)	315.545,05	0,05	0,13	2,93
Ações	623.464,08		-399,28	-670,57
Ações Indexados (2)	11.096,65	1,63	0,56	3,88
Ações Índice Ativo (2)	35.561,79	1,50	0,08	3,08
Ações Livre	228.264,53	0,89	0,02	-0,44
Fechados de Ações	127.106,87	0,55	0,13	-1,89
Multimercados	1.688.112,41		997,45	2.788,71
Multimercados Macro	163.752,90	-0,02	0,30	0,88
Multimercados Live	626.821,51	0,03	0,05	1,61
Multimercados Juros e Moedas	54.388,64	0,03	0,15	2,77
Multimercados Invest. no Exterior (2)	733.165,57	0,11	0,13	1,76
Cambial	6.027,36	-0,75	0,58	5,30
Previdência	1.403.364,51		-407,47	898,22
ETF	42.229,04		-292,34	-933,79
Demais Tipos	1.967.255,09		-27,42	-4.510,60
Total Fundos de Investimentos	7.111.212,24		5.106,68	9.780,16
Total Fundos Estruturados (3)	1.565.412,47		2.433,08	8.528,01
Total Fundos Off Shore (4)	47.439,24			
Total Geral	8.724.068,94		7.542,76	18.285,18

Fonte: ANBIMA. (1) PL e captação líquida de cada tipo exclui os Fundos em Cotas, evitando dupla contagem. (2) Para os tipos que iniciaram em 01/10/2015, as rentabilidades do ano e 12 meses foram estimadas com base na amostra atual de fundos. (3) FIDC, FIL, FIP e FMIEE. (4) PL dos tipos imobiliários e Off-Shore referentes ao mês de fevereiro de 2024. * Rentabilidade sem período completo.Obs.: Fundos de Investimentos

regidos pela ICVM 555/14, ICVM 522/12, ICVM 409/04, ICVM 359/02 e ICVM 141/91. Dados sujeitos a retiliação em razão da representatividade da amostra ou cadastramento de novos fundos. PL de cada tipo considera, adicionalmente, a estimativa dos fundos que não informaram o PL na data de emissão do relatório

Custo do dinheiro

	11/04/24	10/04/24	1 semana	No fim de março	Há 1 mês	Há 12 meses
Taxas referenciais						
Selic - meta ao ano	10,75	10,75	10,75	10,75	11,25	13,75
Selic - taxa over ao ano	10,65	10,65	10,65	10,65	11,15	13,65
Selic - taxa over ao mês	1,2050	1,2050	1,2050	1,2050	1,2587	1,5236
Selic - taxa efetiva ao ano	10,65	10,65	10,65	11,00	11,15	13,65
Selic - taxa efetiva ao mês	0,8874	0,8874	0,8874	0,8317	0,8425	0,9181
CDI - taxa over ao ano	10,65	10,65	10,65	10,65	11,15	13,65
CDI - taxa over ao mês	1,2050	1,2050	1,2050	1,2050	1,2587	1,5236
CDI - taxa efetiva ao ano	10,65	10,65	10,65	11,00	11,15	13,65
CDI - taxa efetiva ao mês	0,8874	0,8874	0,8874	0,8317	0,8425	0,9181
CDB Pré - taxa bruta ao ano	-	-	-	-	-	12,46
CDB Pré - taxa bruta ao mês	-	-	-	-	-	0,9832
CDB Pós - taxa bruta ao ano	-	-	-	-	-	12,34
CDB Pós - taxa bruta ao mês	-	-	-	-	-	0,9747

Taxa de Juros de referência - B3

T13 - 3 meses (em % ao ano) 10,29 10,28 10,33 10,36 10,53 13,61

T16 - 6 meses (em % ao ano) 10,12 10,09 10,06 10,05 10,11 13,40

Taxas referenciais de Swap - B3

DI x Pré-30 - taxa efetiva ao ano	10,56	10,56	10,63	10,66	10,82	13,65
DI x Pré-60 - taxa efetiva ao ano	10,41	10,41	10,47	10,50	10,68	13,63
DI x Pré-90 - taxa efetiva ao ano	10,29	10,29	10,34	10,37	10,53	13,61
DI x Pré-120 - taxa efetiva ao ano	10,19	10,19	10,22	10,25	10,38	13,56
DI x Pré-180 - taxa efetiva ao ano	10,09	10,09	10,06	10,06	10,12	13,41
DI x Pré-360 - taxa efetiva ao ano	10,02	10,02	9,89	9,85	9,75	12,73

Fontes: Banco Central, B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

Mercado futuro

DI de 1 dia	PU de ajuste	Taxa efetiva - em % ao ano	Contratos negociados	Cotação - em % ao ano	Mínimo	Máximo	Último
Vencimento em mai/24	99,439,05	10,656	258.413	10,654	10,662	10,660	
Vencimento em jun/24	98,628,53	10,454	23.128	10,446	10,458	10,456	
Vencimento em jul/24	97,875,36	10,340	583.160	10,324	10,354	10,338	
Vencimento em ago/24	97,029,72	10,222	24.930	10,220	10,250	10,250	
Vencimento em set/24	96,235,04	10,154	1.519	10,140	10,170	10,165	
Vencimento em out/24	95,470,49	10,135	1.282.289	10,095	10,100	10,140	
Vencimento em nov/24	94,646,76	10,107	745	10,090	10,130	10,105	
Vencimento em dez/24	93,968,80	10,095	718	10,090	10,100	10,095	
Vencimento em jan/25	93,234,77	10,089	2.058.593	10,025	10,130	10,090	
Vencimento em fev/25	92,495,52	10,087	105	10,060	10,080	10,065	
Vencimento em mar/25	91,759,59	10,064	3.235	10,045	10,085	10,085	

Dólar comercial

Vencimento em mai/24 5,099,74 0,18 336,645 5,068,50 5,103,50 5,102,00

Vencimento em jun/24 5,112,25 0,19 4,615 5,091,50 5,114,50 5,113,00

Vencimento em jul/24 5,125,77 - 0 0,00 0,00 0,00

Vencimento em ago/24 5,141,76 - 0 0,00 0,00 0,00

Vencimento em set/24 5,155,39 - 0 0,00 0,00 0,00

Euro

Vencimento em mai/24 5,473,78 0,06 15 5,462,00 5,462,00 5,462,00

Vencimento em jun/24 5,495,16 - 0 0,00 0,

A vertical advertisement featuring a close-up of a smiling woman with dark hair, wearing a grey business suit. She is looking upwards and to the left. In the background, a whiteboard is visible with some faint, illegible writing. The overall tone is professional and optimistic.

Valor ECONOMIA

Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

[illegible]

OPORTUNIDADE PARA INVESTIDOR

ALTO DA BOA VISTA

casa pronta em condomínio fechado

502 m²

3 suítes
4 vagas

R\$ 4.900.000,00 à vista

Preço ref. casa 8

- Jardim com living integrado
- Rooftop com piscina borda infinita e espaço gourmet

Tratar: 11 94107-4900



Foto da Piscina



Valor
ECONÔMICO

**Análises, opiniões e informação
sobre o cenário econômico com
o time de especialistas do Valor.**

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888



TRANSAMERICA ALIANÇA ENERGIA ELÉTRICA S.A.
COMPANHIA ABERTA - CVM Nº 2025-7
CNPJ/Nº 07.859.971-03/000 - NIRE 33.002.027843-5

AVISO AOS DEBENTURISTAS DA 13ª (DÉCIMA TERCEIRA) EMISSÃO DE DEBÊNTURES SIMPLES, NÃO CONVERSÍVEIS EM AÇÕES, DA ESPÉCIE QUOTIOGRÁFICA, EM SÉRIE ÚNICA, DA TRANSAMERICA ALIANÇA ENERGIA ELÉTRICA S.A.

A Transmissora Aliança de Energia Elétrica S.A. (S/A TAE) (“Taesca” ou “Companhia”) comunica os titulares das debêntures simples, não conversíveis em ações, espécie quotiográfica, em série única da 13ª (Décima Terceira) Emissão das Tiesas (“debenturistas”, “debêntures” e “Emissã” respectivamente), a Vtrb Distribuidora de Títulos e Valores Mobiliários Ltda., na qualidade de agente fiduciário representando a comissão dos investidores (“Agente Fiduciário”), o Banco Bradesco S.A., na qualidade de escriturador e banco liquidante da Emissão, a B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão – B3 (“B3”) e o mercado em geral que irá realizar, nos termos da Cláusula 6.22 do “Instrumento Particular de Escritura da 13ª (Décima Terceira) Emissão das Debentures”, não Conversíveis em Ações, da Espécie Quotiográfica, em Série Única, da Transmissora Aliança de Energia Elétrica S.A., celebrado em 17 de fevereiro de 2023, entre a Taesca e o Agente Fiduciário, o Resgate Antecipativo Facultativo Total das Debêntures, em circulação, com código de ativa TAEFA3 e código CIGN BRATESCO50 para a totalidade das Debêntures, em 22 de abril de 2024 (“Data do Resgate Antecipativo Facultativo Total”). Os termos aqui utilizados, exceto se de outra forma definidos, terão o significado atribuído a eles na Escritura de Emissão.

As Debêntures serão resgatadas na Data do Resgate Antecipativo Facultativo Total pelo seu Valor Nominal Unitário (ou pelo saldo do Valor Nominal Unitário, conforme aplicável), conforme definido na Escritura de Emissão, acrescido (ii) da Remuneração (conforme definida na Escritura de Emissão), calculada *pro rata* temporis desde a primeira Data de Integralização (ou a Data de Pagamento da Remuneração imediatamente anterior, conforme aplicável) até a data do evento pagável; e (iii) dos respectivos Encargos Moratórios, caso aplicáveis (sendo que os itens (ii) e (iii) acima representam o “Valor do Resgate Antecipativo Facultativo Total”), e (iv) o acréscimo de Prêmio correspondente a 0,30% (três centésimos por cento) ao ano multiplicado pelo prazo remanescente, incidente sobre o Valor do Resgate Antecipativo Facultativo Total, o qual resulta no Valor do Resgate Antecipativo Facultativo Total estimado equivalente a **R\$1.023.436.703,01** (um bilhão, vinte e três milhões, quatrocentos e trinta e seis mil, secentos e três reais e um centavo).

Série Única:

Juros	Ativo	Valor Unitário	Quantidade	Valor Total
Evento	TAEFA3	R\$ 20.89661500	1.000.000	R\$ 20.896.615,00
Amortização	TAEFA3	R\$ 1.000.000.000,00	1.000.000	R\$ 1.000.000.000,00
Prêmio	TAEFA3	R\$ 2.540.98801	1.000.000	R\$ 2.540.988,01

R\$ 1.023.436.703,01

Informamos ainda que a liquidação do Resgate Antecipativo Facultativo Total das Debêntures da Décima Terceira Emissão correspondente eletronicamente no Módulo CETIP21 – Títulos e Valores Mobiliários, ocorrerá por meio da B3.

Atenciosamente que qualquer manifestação de V. Sas, a respeito da presente Notificação seja enviada para o endereço:

TRANSAMERICA ALIANÇA ENERGIA ELÉTRICA S.A.
 Avenida das Américas, 27 - Rio de Janeiro - RJ, Sala 201
 CEP 22.640-101, Rio de Janeiro - RJ
 At. - Sr. Luciana Teixeira Soares Ribeiro
 Tel. +55 (21) 2212-6000/0001
 Fax: +55 (21) 2212-6040
 E-mail: luciana.ribeiro@taesa.com.br

Rio de Janeiro, 12 de abril de 2024.

Rinaldo Pecchojo Junior
 Diretor Presidente da Transmissora Aliança de Energia Elétrica S.A. e Diretor Presidente da Companhia de Investimentos Transmissora Aliança de Energia Elétrica S.A.

Americanas S.A. - Em Recuperação Judicial
CNPJ/MF nº 00.776.574/0006-60 - NIRE 3330929074-5
Companhia Aberta

Editais de Convocação, Assembleia Geral Extraordinária. Ficam convidados os Srs. acionistas da Americanas S.A. - Em Recuperação Judicial ("Companhia") para se reunirem em Assembleia Geral Extraordinária no dia 28 de Janeiro de 2024, às 10h, para deliberar sobre o seguinte item de ordem do dia: **a) forma exclusivamente digital**, nos termos da Resolução CVM nº 81, de 29 de março de 2022 ("Resolução CVM nº 81/22"), para deliberar sobre a seguinte ordem do dia ("Ordem do Dia"): (i) Aprovar o grupamento da totalidade das ações ordinárias de emissão da Companhia, na proporção de 100 ações ordinárias por ação preferencial ordinária; (ii) Alterar o limite da participação autorizado, que passa a ser o limite de 435.084.497 ações ordinárias; (iii) Aprovar a alteração do Artigo 5º do Estatuto Social da Companhia para refletir as deliberações tomadas nos itens (i) e (ii); (iv) Aprovar o aumento de capital social da Companhia, no valor de, no mínimo R\$12.409.824.722,10, e, no máximo, R\$41.201.988.542,00, com a emissão de, no mínimo 9.546.019,017, e, no máximo, 31.282.060,339, ações ordinárias; (v) Autorizar a emissão de até 10 milhões de ações ordinárias, de no mínimo, 3.182.060,339, e, no máximo, 10.564.612.447 bônus de subscrição, atribuídos como vantagem adicional aos subscritores das novas ações, na proporção de 1 (um) bônus de subscrição para cada grupo de 3 (três) ações subscritas. Nos termos da Proposta da Administração, os acionistas poderão participar presencialmente ou por meio eletrônico, inclusive digital, por internet, à escolha que deliberar sobre o aumento de capital, ajustando consequentemente o número de ações a serem efetivamente emitidas; e (v) Autorizar a administração da Companhia a tomar as providências e praticar os atos necessários em relação à implementação das deliberações tomadas em Assembleia, bem como ratificar todos os atos tomados até esta data com referência ao aumento de capital. Informações adicionais sobre o processo de participação exclusivamente digital, por meio de sistema eletrônico, nos termos da Resolução CVM nº 81/22, e em conformidade com as instruções detalhadas na Proposta da Administração e no Manual para Participação na Assembleia divulgados pela Companhia neste mesmo dia e disponível aos senhores Acionistas na sede social da Companhia, no seu site de Relações com Investidores (<https://ri.americanas.io>), e nos sites da B3 e da Comissão de Valores Mobiliários (CVM) (<https://www.gov.br/b3/cvm-pt-br>). Os acionistas que optarem por participar da Assembleia por meio do sistema eletrônico deverão **impreterivelmente até as 23:59 do dia 8 de maio de 2024**, realizar o seu cadastro no sistema eletrônico por meio do link <https://assembleia.ten.com.br/r01z151724>. A partir desse momento, os acionistas poderão votar eletronicamente no sistema eletrônico de Participação na Assembleia. Os acionistas também poderão participar da Assembleia preenchendo o boletim de voto a distância, nos termos da Resolução CVM nº 81/22, o qual poderá ser enviado por meio de seus respectivos agentes de custódia, do escriturador, ou diretamente à Companhia, conforme as orientações constantes no Manual para Participação na Assembleia. A Companhia não responsabiliza os participantes que não apresentaram documentos comprobatórios de identificação ao escriturador dispensa a necessidade de credenciamento prévio do acionista com a Companhia. Alternativamente, os acionistas poderão exercer o seu direito de voto mediante o preenchimento de boletim de voto a distância digital diretamente na plataforma digital Ten Meetings. Neste caso, para que o boletim de voto a distância seja considerado válido e os votos nele proferidos sejam contabilizados como parte integrante do quórum da Assembleia, o acionista deverá acessar o endereço eletrônico <https://assembleia.ten.com.br/607151724>; (ii) se cadastrar na plataforma Ten Meetings com a documentação necessária, descrita no Manual para Participação na Assembleia; (iii) preencher devidamente todos os campos; e (iv) al final, confirmar seu voto. Nos termos do artigo 6º, § 1º, inciso I, da Lei nº 11.033/2002, "os procedimentos adotados pelo Conselho de Administração ou procuradores que não apresentarem os documentos de participação necessários até às **23:59 do dia 8 de maio de 2024**, a Companhia, portanto, recomenda que os acionistas ou procuradores realizem o cadastramento no sistema eletrônico e o envio dos documentos obrigatórios com 3 dias de antecedência do encerramento do prazo indicado acima, de modo a ter tempo hábil para sanar eventuais falhas técnicas". O prazo para apresentação dos documentos necessários é de 3 dias úteis. Nominativas da B3 que desejarem participar da Assembleia deverão apresentar extrato atualizado de sua posição acionária fornecido pela instituição custodiante. Os documentos e informações referentes às matérias constantes da Ordem do Dia bem como aqueles previstos nas Resoluções editadas pela CVM foram apresentados à CVM, por meio do Sistema de Informações às Empresas e da Internet (SIEP), sob o nº 77.657.4006-60, em 27 de janeiro de 2024, e estão disponíveis aos acionistas, na sede social da Companhia, no seu site de Relações com Investidores (<https://ri.americanas.io>), e nos sites da B3 (www.b3.com.br) e da CVM (<https://www.gov.br/cvm-pt-br>). Eventuais esclarecimentos, inclusive sobre o acesso e utilização do sistema eletrônico disponibilizado pelo Escriturador, podem ser obtidos através do canal de atendimento ao cliente da Companhia (ri.americanas.io), ou por intermédio do endereço eletrônico n@americanas.io. Rio de Janeiro, 10 de abril de 2024, **Eduardo Saggiorgio Garcia** - Presidente do Conselho de Administração,

A man with glasses is looking at a laptop screen. To the right of the image, the text reads: "Informação, análises e conteúdo aprofundado. Tudo isso você lê no Valor." Below this, the logo for "Valor" is displayed with "ECONÔMICO" in smaller letters above it. Further right, the text says: "Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888".



Valor
ECONOMICO

**Assine o Valor
e fique por
dentro dos
acontecimentos
que impactam
o mercado
financeiro.**

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

[illegible]A smiling man with short dark hair, wearing a white pinstriped shirt and a dark tie, is sitting and looking towards the camera. He is positioned in front of a perforated metal screen, which is part of a modern office or financial setting. The background is slightly blurred, showing some architectural elements.

Valor ECONÔMICO

Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante:
Acesse o assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

No mundo dos negócios, cada balanço conta uma história.

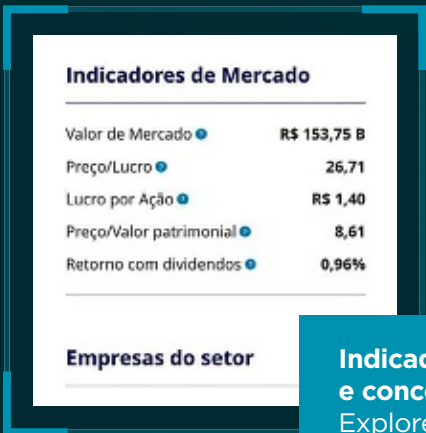
Descubra o poder do **VALOR EMPRESAS 360**: todos os insights em um só lugar.

Nessa temporada de balanços, não desvendamos apenas as demonstrações financeiras, mas também exploramos a essência das instituições com uma visão ampla das empresas brasileiras, consolidando conteúdos do **Valor Econômico**, **Pipeline**, **Valor Investe** e **Valor PRO**.

Vá além dos números. Acesse análises estratégicas, cotações, notícias e tenha em mãos a chave para o entendimento profundo do universo empresarial.

DESVENDE O MUNDO DOS NEGÓCIOS E CONFIRA:

Balanço detalhado e fatos relevantes:
Veja os balanços mais recentes e informações cruciais para sua análise de mercado.



Indicadores de mercado e concorrentes:
Explore indicadores-chave, compare com concorrentes e fique à frente nos negócios.



Valor das ações e recomendações:
Histórico de valores, consenso de analistas para preço alvo e recomendações de compra ou venda.



Enriqueça sua experiência e destaque-se.

VALOR EMPRESAS 360
Para quem investe sabendo
valor.globo.com/empresas360

Valor ECONÔMICO | **Valor** EMPRESAS360

Concentre todas as informações da sua empresa no **VALOR EMPRESAS 360** e enriqueça ainda mais a experiência do usuário com vídeos, press releases, conteúdos de marca, entre outros formatos. Consulte nosso time e saiba mais: franci.pacheco@valor.com.br



Demonstrações Financeiras & Relatório da Administração

2023

Aqui você confere os indicadores de resultados da Eletropar em 2023

PUBLICAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS DE FORMA RESUMIDA

As demonstrações financeiras apresentadas a seguir são demonstrações financeiras resumidas e não devem ser consideradas isoladamente para a tomada de decisão. O entendimento da situação financeira e patrimonial da companhia demanda a leitura das demonstrações financeiras completas auditadas, elaboradas na forma da legislação societária e da regulamentação contábil aplicável.

As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis nos seguintes endereços eletrônicos:

valor.globo.com

eletrobraspar.com.br

sistemas.cvm.gov.br

b3.com.br

As indicações para as notas explicativas, constantes nesta publicação, são referentes às demonstrações financeiras completas.

BALANÇO PATRIMONIAL EM 31 DEZEMBRO DE 2023 E DE DEZEMBRO DE 2022

(em milhares de Reais)

ATIVO	NOTA	31/12/2023	31/12/2022	PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	NOTA	31/12/2023	31/12/2022
CIRCULANTE				CIRCULANTE			
Caixa e equivalentes de caixa	4	107	267	Contas a pagar	10	731	24.121
Títulos e valores mobiliários	5	61.268	63.346	Impostos e contribuições		641	778
Remuneração de participações societárias	6	8.994	7.278	Imposto de renda e contribuição social			444
Contas a Receber com Partes Relacionadas	7	1.710	1.728	Remuneração aos acionistas		728	6.448
Impostos e contribuições	8	3.334	1.870	Dividendos a pagar		4.543	530
Imposto de renda e contribuição social		26	144	Outros		375	32.321
Outros		437	29			7.018	
		75.876	74.662				
NÃO CIRCULANTE				NÃO CIRCULANTE			
REALIZÁVEL A LONGO PRAZO				REALIZÁVEL A LONGO PRAZO			
				Imposto de renda e contribuição social diferidos	11	4.808	9.327
Imposto de renda e contribuição social diferido		0	3.766			4.808	9.327
		0	3.766				
INVESTIMENTOS				PATRIMÔNIO LÍQUIDO			
Avaliados por equivalência patrimonial	9	127.811	120.974	Capital social		118.055	118.055
Mantidos a valor justo		25.331	62.227	Reserva retenção de lucros		68.234	38.506
		153.142	183.201	Reserva legal		10.739	9.782
				Reservas de lucros a realizar		14.790	14.790
IMOBILIZADO		30	39	Dividendo adicional proposto		-	21.416
				Ajustes de avaliação patrimonial		5.403	17.471
		153.172	187.006	TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO		217.221	220.020
TOTAL DO ATIVO		229.047	261.668	TOTAL DO PASSIVO E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO		229.047	261.668

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DOS EXERCÍCIOS FIMOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E DE 2022

(em milhares de Reais)

	NOTA	31/12/2023	31/12/2022
OPERAÇÕES CONTINUADAS			
RECEITAS OPERACIONAIS			
Dividendos e Juros sobre Capital próprio		2.870	8.039
Equivalência Patrimonial		22.437	17.838
Outras receitas		932	394
Receita operacional		26.239	26.271
DESPESAS OPERACIONAIS			
Pessoal e Honorários		(1.768)	(1.821)
Serviços de terceiros		(3.438)	(2.755)
Tributos e contribuições		(1.486)	(87)
Provisões operacionais		(658)	(616)
Outras despesas		(67)	2.728
		(7.417)	(2.551)
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO		18.822	23.720
RESULTADO FINANCEIRO			
		4.628	4.130
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DOS TRIBUTOS			
		23.450	27.850
Imposto de renda e contribuição social correntes		(4.320)	(700)
LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO DO PERÍODO	13	19.130	27.150
Resultado por ação - básico (ON)		1,62602	2,30769

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO ABRANGENTE DOS EXERCÍCIOS FIMOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E DE 2022

(em milhares de Reais)

	31/12/2023	31/12/2022
Lucro líquido do período	19.130	27.150
Outros componentes do resultado abrangente		
Itens que não serão reclassificados para o resultado		
Instrumentos financeiros ao valor justo por meio de ORA, líquido de impostos	7.471	(929)
Outros resultados abrangentes -coligadas	(3.442)	3.818
Total do resultado abrangente do exercício	23.160	30.039
Parcela atribuída aos controladores		
Parcela atribuída aos não controladores		

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÕES DO VALOR ADICIONADO DOS PERÍODOS FIMOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(em milhares de Reais)

	31/12/2023	31/12/2022
RECEITAS (DESPESAS)	932	394
INSUMOS ADQUIRIDOS DE TERCEIROS	(3.452)	(46)
VALOR ADICIONADO BRUTO	(2.520)	348
RETENÇÕES	-	(2)
VALOR ADICIONADO (CONSUMIDO) LÍQUIDO PRODUZIDO PELA ENTIDADE	(2.520)	346
VALOR ADICIONADO RECEBIDO EM TRANSFERÊNCIA	31.216	33.099
VALOR ADICIONADO TOTAL A DISTRIBUIR	28.695	33.445
DISTRIBUIÇÃO DO VALOR ADICIONADO		
REMUNERAÇÃO DIRETA	1.768	1.821
IMPOSTOS E TAXAS	5.806	787
REMUNERAÇÃO DE CAPITAIS DE TERCEIROS	1.991	3.687
REMUNERAÇÃO DE CAPITAIS PRÓPRIOS	19.130	27.150
	28.695	33.445

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA DOS PERÍODOS FIMOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(em milhares de Reais)

	31/12/2023	31/12/2022
ATIVIDADES OPERACIONAIS		
Caixa líquido proveniente das (usados nas) atividades operacionais	(19.083)	5.723
ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO		
Caixa líquido proveniente das (usado nas) atividades de financiamento	(27.864)	(18.929)
ATIVIDADES DE INVESTIMENTO		
Caixa líquido proveniente das (usado nas) atividades de investimento	46.787	9.662
Acréscimo (redução) no caixa e equivalentes de caixa	(160)	(3.544)
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	267	3.811
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	107	267
	(160)	(3.544)

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras



ELETROBRÁS PARTICIPAÇÕES S/A - ELETROPAR

CNPJ 01.104.937/0001-70
COMPANHIA ABERTA

DEMONSTRAÇÃO DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E DE 2022

(em milhares de Reais)

	CAPITAL SOCIAL	DIVIDENDO ADICIONAL PROPOSTO	RESERVAS DE LUCROS			LUCRO/PREJUÍZOS ACUMULADOS	OUTROS RESULTADOS ABRANGENTES	PATRIMÔNIO LÍQUIDO
			LEGAL	RETENÇÃO DE LUCROS	LUCROS A REALIZAR			
Em 31 de dezembro de 2021	118.055	18.338	8.425	38.506	14.790	–	14.581	212.695
Pagamento de dividendos	–	(18.338)	–	–	–	–	–	(18.338)
IR/CS diferido	–	–	–	–	–	–	478	478
Avaliação ao valor justo de instrumentos financeiros	–	–	–	–	–	–	(1.406)	(1.406)
Outros Resultados abrangentes -Coligadas	–	–	–	–	–	–	4.060	4.060
Ajuste de ORA na venda de investimento em 2021	–	–	–	–	–	242	(242)	–
Dividendos prescritos	–	–	–	–	–	1829	–	1829
Lucro líquido do período	–	–	1.357	–	–	27.150	–	27.150
Constituição de Reserva Legal	–	–	–	–	–	(1.357)	–	–
Dividendo adicional proposto	–	21.416	–	–	–	(21.416)	–	–
Dividendo mínimo obrigatório	–	–	–	–	–	(6.448)	–	(6.448)
Em 31 de dezembro de 2022	118.055	21.416	9.782	38.506	14.790	–	17.471	220.020
Realização da reserva de retenção de lucros pela aquisição da TAESA	–	–	–	(12.113)	–	12.113	–	–
Lucro na venda da Energias do Brasil	17.b	–	–	–	–	21.110	(21.110)	–
IR/CS na venda da Energias do Brasil	17.b	–	–	–	–	(5.012)	5.012	–
Dividendos pagos	–	(21.416)	–	–	–	–	–	(21.416)
Avaliação ao valor justo de instrumentos financeiros	–	–	–	–	–	–	7.471	7.471
Outros Resultados abrangentes -Coligadas	–	–	–	–	–	–	(3.442)	(3.442)
Lucro líquido do exercício	–	–	–	–	–	19.130	–	19.130
Dividendos mínimos	–	–	–	–	–	(4.543)	–	(4.543)
Constituição de reservas	–	–	957	41.841	–	(42.798)	–	–
Em 31 de dezembro de 2023	118.055	–	10.739	68.234	14.790	–	5.403	217.221

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

NOTAS EXPLICATIVAS DAS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DO EXERCÍCIO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

(valores em milhares de Reais, exceto quando indicado de outra forma)

NOTA 1 - CONTEXTO OPERACIONAL

A Eletrobrás Participações S.A. - ELETROPAR (“ELETROPAR” ou “Companhia”) é uma sociedade por ações, com sede na Rua São Bento, nº 1, sala 902, Centro, Rio de Janeiro - CEP.20.090-010, registrada na Comissão de Valores Mobiliários - CVM, com ações negociadas na bolsa de valores B3 sob o código LIPR3.

Controlada pelas Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - ELETROBRAS, a ELETROPAR foi criada em 29 de janeiro de 1996 pela Lei nº 9.163, de 15 de dezembro de 1995, em decorrência da cisão da LIGHT - Serviços de Eletricidade S.A., tendo por objeto social a participação societária na Eletropaulo Metropolitana Eletricidade de São Paulo S.A. - ELETROPAULO e em outras sociedades.

Nessa condição, participa no capital social da EMAE - Empresa Metropolitana de Águas e Energia S.A., da CTEEP - Companhia de Transmissão de Energia Elétrica Paulista e da Transmissora Aliança de Energia Elétrica S.A - TAESA, todas concessionárias de serviços públicos de energia elétrica e, também, na Eletronet S.A. - Eletronet, sociedade que oferece serviços de transporte de dados e trânsito IP de alta velocidade em longa distância para operadoras de telecomunicações e provedores de serviços de valor agregado. A questão da participação societária da ELETROPAR na Eletronet está detalhada na Nota Explicativa 7.

Com a conclusão do processo de desestatização da ELETROBRAS, a partir de 17 de junho de 2022, a ELETROPAR passou a reunir as condições necessárias para atuar, integralmente, sob o regime do direito privado, mantida a sua condição de sociedade anônima aberta controlada pela ELETROBRAS.

A emissão destas demonstrações contábeis anuais foi aprovada pelo Conselho de Administração da Companhia em 21 de março de 2024.

NOTA 2 - DESTAQUES DE 2023

A Companhia veio a público, através de Comunicado ao Mercado datado de 11 de julho 2023, informar aos seus acionistas e ao mercado em geral que alienou, naquela data, a totalidade das 1.892.432 ações ON da empresa EDP - Energias do Brasil S.A (ticker: ENBR3), que detinha em sua titularidade, na forma do processo de Oferta Pública de Aquisição das Ações Ordinárias (OPA) promovida pelos controladores desta empresa (ver Nota Explicativa 17).

A Companhia informou aos seus acionistas e ao mercado em geral, conforme divulgado por meio de Fato Relevante, em 11 de agosto 2023, disponível no endereço eletrônico da Companhia, que o seu Conselho de Administração, em reunião realizada naquela data, aprovou o início dos trabalhos para a avaliação da possibilidade da incorporação da ELETROPAR pela ELETROBRAS. Para tal, e em atendimento ao Parecer de Orientação CVM nº 35, de 1º de setembro de 2008, foi criado o comitê especial independente para negociar e submeter suas recomendações ao Conselho de Administração da Companhia acerca da incorporação da Companhia pela Centrais Elétricas Brasileiras S.A. - Eletrobras, conforme Comunicado ao Mercado datado de 21 de setembro de 2023.

3.4.1 - Adoção de novas normas e interpretações vigentes

As emissões/alterações abaixo de normas IFRS efetuadas pelo IASB que são efetivas para o exercício iniciado em 2023 não tiveram impactos nas demonstrações contábeis da Companhia:

Norma revisada	Alteração	Aplicável a partir
IAS 8/CPC 23: Políticas Contábeis, Mudança de Estimativa e Retificação de Erro	As emendas introduziram a definição de estimativas contábeis e incluíram outras alterações para auxiliar as Companhias e distinguírem as mudanças nas estimativas contábeis de mudanças nas políticas contábeis.	01/01/2023
IAS 1/CPC 26 (R1): Apresentação das demonstrações financeiras	As emendas introduziram a substituição da divulgação de “políticas contábeis significativas” pela divulgação de “políticas contábeis materiais” e a orientação para auxiliar as entidades na aplicação da definição de “material” ao tomar decisões sobre divulgações de políticas contábeis materiais.	01/01/2023
IAS 12/CPC 32: Tributos sobre o Lucro	As emendas introduziram o requerimento do reconhecimento de um ativo fiscal diferido e um passivo fiscal diferido quando um a única transação gera diferenças temporárias tributáveis e dedutíveis no mesmo momento.	01/01/2023

3.4.2 - Novas normas e interpretações não vigentes

A Companhia não espera impactos materiais nas suas demonstrações contábeis quanto às aplicações das alterações normativas emitidas abaixo, as quais têm sua adoção aplicável para o exercício iniciado em 2024:

A Companhia não adotou antecipadamente nenhuma norma e não são esperados impactos significativos nas demonstrações contábeis para outras normas, alterações e interpretações contábeis emitidas que não estão em vigor ou aplicáveis após o exercício de 2024.

Norma revisada	Alteração	Aplicável a partir
IAS 1/ CPC 26: Apresentação das Demonstrações Financeiras	As emendas determinam que um passivo deve ser classificado como circulante se a entidade não puder adiar a liquidação per pelo menos doze meses após o período de reporte. A classificação é impactada apenas por covenants cujo cumprimento é obrigatório antes do final do período de reporte, visando proporcionar orientações sobre a classificação de passivos com cláusulas contratuais.	01/01/2024
IFRS 16/ CPC 6 (R2): Arrendamentos	As emendas incluem requerimentos que especificam que o vendedor-arrendatário deve mensurar subsequentemente o passivo de arrendamento derivado da transferência de ativo - que atende aos requisitos para ser reconhecida como receita de venda - e retro arrendamento (“Sale and Leaseback”) de forma que não seja reconhecido ganho ou perda referente ao direito de uso retido na transação.	01/01/2024
IAS 7/ CPC 3: Demonstração dos Fluxos de Caixa	Divulgação de operações de Risco Sacado (“Reverse factoring”), que envolvem as Companhias e seus fornecedores. Os novos requisitos de divulgação tornarão visível o uso de acordos de financiamento de fornecedores por uma Companhia e permitirão que os investidores observem como o uso desses instrumentos afetou as operações e a estrutura a capital da Companhia.	01/01/2024

NOTA 4 - GESTÃO DE RISCO FINANCEIRO

4.1 - Fatores de Risco Financeiro

I Risco de volatilidade no preço das ações

Considerando que a Companhia possui, em sua carteira de investimentos, participações societárias com cotação em bolsa de valores, o risco de mercado surge da volatilidade nos preços das ações dessas companhias investidas.

II Risco de crédito das aplicações financeiras

As aplicações financeiras em renda fixa da Companhia são representadas pelo investimento em CDB Bradesco e nos Fundos Extramercado mantidos no Banco do Brasil e Caixa Econômica Federal, instituições financeiras de primeira linha e que apresentam boa avaliação de *rating de risco*.

III Risco de taxa de juros dos rendimentos das aplicações financeiras

As aplicações financeiras nos Fundos Extramercado mantidas no Banco do Brasil, Bradesco e na CEF são lastreadas em títulos federais e privados, sendo remuneradas pela taxa média da SELIC. O risco surge das possíveis oscilações da referida taxa.

Os ativos financeiros que compõem a carteira dos Fundos sujeitam-se, em especial, aos seguintes riscos:

- a) Risco de Taxa de Juros - A rentabilidade do Fundo pode ser impactada pela flutuação nos valores de mercado de posições detidas pelo Fundo, ocasionadas pela variação das taxas de juros praticadas no mercado.
- b) Risco de descasamento - O desempenho do Fundo pode não refletir integralmente o desempenho do seu *benchmark*, visto que a implementação do objetivo de investimento do Fundo está sujeita a uma série de limitações regulatórias. Ademais, o risco de não-aderência ao *benchmark* pode ser incrementado em função da maior flexibilização na gestão da Carteira do Fundo.
- c) Risco de vinculação a um *benchmark* - O *benchmark* do Fundo poderá ter resultados negativos, resultando em perdas para o Fundo.
- d) Risco de juros pós-fixados (CDI, TMS) - os preços dos ativos podem variar em virtude dos *spreads* praticados nos ativos indexados ao CDI ou à TMS (Taxa Média Selic).

NOTA 3 - BASE DE ELABORAÇÃO E APRESENTAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS

3.1 Declaração de conformidade

Estas demonstrações contábeis foram preparadas conforme as práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo os pronunciamentos, interpretações e orientações emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e as normas internacionais de relatório financeiro (*International Financial Reporting Standards* (IFRS), emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB)) (atualmente denominadas pela Fundação IFRS como “normas contábeis IFRS®”(IFRS® *Accounting Standards*), incluindo as interpretações emitidas pelo IFRS *Interpretations Committee* (IFRIC® *Interpretations*) ou pelo seu órgão antecessor, *Standing Interpretations Committee* (SIC® *Interpretations*) e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações contábeis, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela administração na sua gestão.

As políticas contábeis materiais aplicadas na preparação dessas demonstrações contábeis estão sumarizadas nas notas explicativas.

3.2 Base de preparação e mensuração

A preparação das demonstrações contábeis requer o uso de estimativas contábeis críticas e, também, o exercício de julgamento por parte da Administração, no processo de aplicação das práticas contábeis da Companhia, as quais são apresentadas nas respectivas notas explicativas que tratam dos temas de suas aplicações.

As demonstrações contábeis foram elaboradas com base no custo histórico, exceto por determinados instrumentos financeiros mensurados pelos seus valores justos. O custo histórico corresponde aos custos incorridos na aquisição ou elaboração de ativos e o valor da contraprestação recebida para incorrer ou assumir passivos. O valor justo é o preço que seria recebido pela venda de um ativo ou pago pela transferência de um passivo em uma transação organizada entre participantes do mercado na data de mensuração, independentemente de esse preço ser diretamente observável ou estimado usando outra técnica de avaliação.

3.3 Moeda funcional e de apresentação das demonstrações contábeis

A moeda funcional da Companhia é o Real, que é a moeda de seu principal ambiente econômico de operação. As demonstrações contábeis são apresentadas em milhares de Reais arredondadas para o número mais próximo, exceto quando indicado de outra forma.

3.4 Principais políticas contábeis

As principais políticas contábeis aplicadas na preparação destas demonstrações contábeis estão apresentadas nas respectivas notas explicativas. Essas políticas vêm sendo aplicadas de modo consistente em todos os exercícios apresentados, com exceção da implementação das novas normas, interpretações e orientações relacionadas a seguir.

- e) Risco de liquidez - Consiste no risco de o Fundo, mesmo em situação de estabilidade dos mercados, não estar apto a efetuar, dentro do prazo máximo estabelecido no Regulamento, pagamentos relativos a resgates de cotas, em decorrência do grande volume de solicitações de resgate e/ou outros fatores que acarretem falta de liquidez dos mercados nos quais os ativos financeiros integrantes da Carteira são negociados, podendo tal situação perdurar por período indeterminado.

A falta de liquidez poderá provocar a venda de ativos com taxas de descontos superiores àquelas observadas em mercados líquidos.

- f) Risco de mercado - Refere-se à possibilidade de perdas em virtude de dificuldades financeiras de uma ou mais instituições, que provoquem danos substanciais a outras, ou ruptura na condução operacional de normalidade do SFN. Este risco é não diversificável.

- g) Risco regulatório - a eventual interferência no mercado de órgãos reguladores, como o Banco Central do Brasil e a Comissão de Valores Mobiliários - CVM, pode impactar os preços dos ativos ou os resultados das posições assumidas.

Sensibilidade do rendimento de aplicações financeiras para a Selic

	Cenário base	Cenário Provável	Cenário Remoto	Cenário Possível
	10,75%	10,47%	12,04%	8,90%
Rendimento das Aplicações Financeiras	5.909	5.754	6.795	4.368

*Taxa para o exercício encerrado em 31 de dezembro de 2023.

Para análise de sensibilidade foi considerado como cenário-base a média da taxa Selic atual de 10,75% a.a. e, como provável, a projeção da taxa de 10,47% a.a., sendo considerado como cenários remoto e possível a variação de 15% para cima e 15% para baixo em relação ao cenário provável, respectivamente. A tabela acima traz uma estimativa do impacto de cada um desses cenários no rendimento das aplicações financeiras da Companhia.

IV Risco de crédito das operações com a Eletronet

Desde fevereiro de 2020 a Eletronet passou a pagar, regularmente, dentro dos prazos de vencimento, a remuneração referente ao direito de uso das fibras óticas (ROW - *Right of Way*). Porém, considerando a situação financeira atual des-



ELETROBRÁS PARTICIPAÇÕES S/A - ELETROPAR

CNPJ 01.104.937/0001-70
COMPANHIA ABERTA

NOTAS EXPLICATIVAS DAS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DO EXERCÍCIO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

(valores em milhares de Reais, exceto quando indicado de outra forma)

ta investida, cujo passivo a descoberto é no valor de R\$ 148.618, conforme registrado na DF 2023 desta companhia, a ELETROPAR reconhece, nas suas demonstrações contábeis intermediárias, provisão quanto à totalidade dos créditos vencidos e a vencer registrados contra a Eletronet.

4.2 - Gestão de Capital

A ELETROBRAS, cuja participação no capital social da ELETROPAR é de 83,71%, através dos seus representantes no Conselho de Administração, é quem orienta a política plurianual de investimentos da Companhia. A ELETROPAR possui um Comitê de Investimentos que tem a responsabilidade de sugerir e operacionalizar a alocação dos seus investimentos, mantendo a Administração informada. O capital da Companhia não é utilizado com fins especulativos, mas com o objetivo de remunerar os seus acionistas, bem como amortizar o seu custeio e realizar novos investimentos.

4.3 - Estimativa do valor justo

A Companhia adota a mensuração a valor justo de seus ativos e passivos financeiros. Valor justo é mensurado a valor de mercado com base em premissas em que os participantes do mercado possam mensurar um ativo ou passivo. Para aumentar a coerência e a comparabilidade, a hierarquia do valor justo prioriza os insumos utilizados na medição em três grandes níveis, como segue:

Nível 1. Mercado Ativo: Preço Cotado - Um instrumento financeiro é considerado como cotado em mercado ativo se os preços associados forem pronta e regularmente disponibilizados por bolsa de valores ou mercado de balcão organizado, por operadores, por corretores, ou por associação de mercado, por entidades que tenham como objetivo divulgar preços por agências reguladoras, e se esses preços representarem transações de mercado que ocorrem regularmente entre partes independentes, sem favorecimentos.

Nível 2. Sem Mercado Ativo: Técnica de Avaliação - Para um instrumento que não tenha mercado ativo, o valor justo deve ser apurado utilizando-se metodologia de avaliação/apreçamento. Podem ser utilizados critérios como dados do valor justo corrente de outro instrumento que seja substancialmente semelhante (apreçamento por múltiplos), de análise de fluxo de caixa descontado e modelos de apreçamento por opções. O objetivo da técnica de avaliação é estabelecer qual seria o preço da transação na data de mensuração em uma troca livre e com isenção de interesses motivada por considerações do negócio.

Nível 3. Sem Mercado Ativo: Título Patrimonial - Valor justo de investimentos em títulos patrimoniais que não tenham preços de mercado cotados em mercado ativo e de derivativos que estejam a eles vinculados.

	31/12/2023		
	Nível 1	Nível 2	Nível 3
Ativos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes - VJM ORA			
Investimentos	25.331	-	-
Ativos financeiras ao valor justo por meio de resultado - VJM R:			
Títulos e valores mobiliários	-	61.268	-
	25.331	61.268	-
	31/12/2022		
	Nível 1	Nível 2	Nível 3
Ativos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes - VJM ORA			
Investimentos	62.227	-	-
Ativos financeiras ao valor justo por meio de resultado - VJM R:			
Títulos e valores mobiliários	-	63.346	-
	62.227	63.346	-

Prática contábil

Reconhecimento e mensuração:

Os ativos e passivos financeiros são reconhecidos quando a Eletropar, ou uma de suas controladas, for parte das disposições contratuais do instrumento.

Os ativos e passivos financeiros são inicialmente reconhecidos pelo valor justo e, posteriormente, mensurados ao custo amortizado ou pelo valor justo, seguindo as regras do CPC 48/IFRS 9.

Os custos da transação diretamente atribuíveis à aquisição ou emissão de ativos e passivos financeiros (exceto por ativos e passivos financeiros reconhecidos ao valor justo no resultado) são acrescidos ou deduzidos do valor justo dos ativos ou passivos financeiros, se aplicável, após o reconhecimento inicial.

Os custos da transação diretamente atribuíveis à aquisição de ativos e passivos financeiros ao valor justo por meio do resultado são reconhecidos imediatamente no resultado.

Ativos financeiros

Todas as compras ou vendas regulares de ativos financeiros são reconhecidos e baixados na data de negociação. As compras ou vendas regulares correspondem a compras ou vendas de ativos financeiros que requerem a entrega de ativos dentro do prazo estabelecido por meio de norma ou prática de mercado.

Todos os ativos financeiros reconhecidos são inicialmente reconhecidos pelo valor justo e, posteriormente, mensurados na sua totalidade ao custo amortizado ou ao valor justo, dependendo da classificação dos ativos financeiros.

a) Um ativo financeiro é mensurado ao custo amortizado se atender ambas as condições a seguir e não for designado como mensurado ao Valor Justo ao Resultado - VJR:

- É mantido dentro de um modelo de negócios cujo objetivo seja manter ativos financeiros para receber fluxos de caixa contratuais; e
- Seus termos contratuais geram, em datas específicas, fluxos de caixa que são relativos somente ao pagamento de principal e juros sobre o valor principal em aberto.

b) Um instrumento de dívida é mensurado ao Valor Justo a Outros Resultados Abrangentes - VJORA se atender ambas as condições a seguir e não for designado como mensurado ao VJR:

- É mantido dentro de um modelo de negócios cujo objetivo é atingido tanto pelo recebimento defluxos de caixa contratuais quanto pela venda de ativos financeiros; e
- Seus termos contratuais geram, em datas específicas, fluxos de caixa que são relativos somente ao pagamento de principal e juros sobre o valor principal em aberto.

No reconhecimento inicial de um investimento em um instrumento patrimonial que não seja mantido para negociação, a Companhia pode optar irrevogavelmente por apresentar alterações subsequentes no valor justo do investimento em Outros Resultados Abrangentes - ORA. Essa escolha é feita investimento por investimento.

c) Os ativos financeiros não classificados como mensurados ao custo amortizado ou ao VJORA, conforme descrito acima, são classificados como mensurados ao valor justo por meio de resultado. No reconhecimento inicial, a Companhia pode designar de forma irrevogável um ativo financeiro que de outra forma atenda aos requisitos para ser mensurado ao custo amortizado ou ao VJORA como ao VJR se isso eliminar ou reduzir significativamente um descasamento contábil que de outra forma surgiria.

Passivos financeiros

Os passivos financeiros, que incluem os fornecedores e outras contam a pagar, são mensurados inicialmente pelo valor justo e posteriormente pelo custo amortizado utilizando o método de juros efetivos. As despesas de juros são reconhecidas no resultado.

O método de juros efetivos é utilizado para calcular o custo amortizado de um passivo financeiro e alocar sua despesa de juros pelo respectivo período. A Companhia baixa passivos financeiros somente quando as obrigações da Companhia são extintas e canceladas ou quando expiram.

NOTA 5 - DESTINAÇÃO DO RESULTADO

Valores em R\$ na base 31/12/2023		
Lucro líquido do exercício	19.130.017,59	
(-) Reserva legal	-956.500,88	
Lucro líquido ajustado	18.173.516,71	
	R\$ por ação:	
Dividendo mínimo	4.543.379,18	0,38618121919
DIVIDENDOS A PAGAR	4.543.379,18	0,38618121919

DIRETORIA

Raul Balbi Sollero
Diretor Presidente

Ivo Sergio Baran
Diretor Financeiro, de Gestão e de Relações com Investidores

CONTADOR

Ronaldo Borges Andrade
CRC-RJ 1-051927/O-8

PRINCIPAIS INDICADORES - R\$ milhares de reais

	2023	2022
Receitas Operacionais	26.239	26.271
Receitas Financeiras	5.909	7.222
Receita Total	32.148	33.493
Resultado Abrangente	23.160	30.039
EBITDA (R\$ Mil)	18.822	23.719
Lucro Líquido (R\$ Mil)	19.130	27.150
Margem EBITDA	71,73%	90,29%
Margem Líquida	72,90%	103,35%
Lucro Por Ação - Básico e Diluído (R\$)	1,62602	2,30769

PARECER DO CONSELHO FISCAL

Os membros do Conselho Fiscal da Eletrobrás Participações S.A. - ELETROPAR, em cumprimento ao disposto nos incisos II e VII, do Artigo 163, da Lei no 6.404, de 15 de dezembro de 1976, em reunião realizada nesta data, examinaram: (i) a Proposta da Administração, inclusive em relação à destinação do Lucro líquido, Orçamento de capital e retenção de lucros; (ii) a Declaração dos Diretores sobre as Demonstrações Financeiras; (iii) a Declaração dos Diretores sobre o Relatório dos Auditores Independentes; (iv) o Balanço Patrimonial; (v) a Demonstração do Resultado do Exercício; (vi) a Demonstração do Resultado Abrangente; a Demonstração de Mutações do Patrimônio Líquido; (vii) a Demonstração dos Fluxos de Caixa; (viii) a Demonstração do Valor Adicionado e as Notas Explicativas às Demonstrações Financeiras, tudo relativo ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023 e aprovados pelo Conselho de Administração, de acordo com a Ata nº 2 da Reunião do Conselho de Administração da Eletropar, realizada nesta data. Foi examinado também o Relatório do Auditor Independente PricewaterhouseCoopers Brasil Ltda., datado de 21 de março de 2024, sem ressalvas.

Rio de Janeiro, 21 de março de 2024

Luiz Eduardo dos Santos Monteiro
Presidente do Conselho Fiscal

Bruna Reis Arantes
Conselheira Fiscal

Jorge José Teles Rodrigues
Conselheiro Fiscal

RELATÓRIO DO AUDITOR INDEPENDENTE RESUMIDO

As demonstrações financeiras completas referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e o relatório do auditor independente sobre essas demonstrações financeiras completas estão disponíveis eletronicamente no endereço <https://eletrobraspar.com.br/Paginas/Informacoes-Financeiras.aspx>. O referido relatório do auditor independente sobre essas demonstrações financeiras foi emitido em 21 de março de 2024, sem modificações.



Informação, análises e
conteúdo aprofundado.
Tudo isso você lê no Valor.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888



Investimentos Gestores preveem aumento de custos com nova taxa de resgate, que entra em vigor em outubro, para produtos que contêm títulos de dívida privada

SEC pode inviabilizar US\$ 220 bi de fundo de curto prazo com nova regra

Harriet Clarfelt e Brooke Masters
Financial Times, de Nova York

Os fundos de investimento do mercado monetário que incluem dívida privada de primeira linha (“prime”), segmento que movimenta US\$ 674 bilhões, deverá encolher pelo menos um terço este ano nos EUA. Isso porque as grandes gestoras de investimentos estão fechando alguns desses veículos com objetivo de não pagar pelas atualizações necessárias para cumprir os novos regulamentos.

Gestoras de recursos como Federated Hermes, Capital Group e Vanguard afirmam que pretendem fechar esses fundos, num montante de mais de US\$ 220 bilhões em ativos, ou convertê-los em outros produtos antes da entrada em vigor das regras da Securities and Exchange Commission (SEC, a CVM americana) no começo de outubro, que imporão o pagamento de uma taxa obrigatória sobre grandes resgates.

Outros gestores afirmam que ainda estão decidindo o que fazer, mas analistas do Bank of America (BoFA) e executivos do setor preveem fechamentos e conversões adicionais à medida que o prazo final for se aproximando.

Diferentemente dos fundos do mercado monetário centrados na dívida pública, os fundos prime são capazes de manter “commercial papers” de prazos curtos, incluindo dívida bancária. Sob as novas regras, os fundos prime institucionais terão de impor uma taxa sobre as saídas sempre que os resgates líquidos superarem 5% dos ativos líquidos em um único dia.

As novas normas visam evitar debandadas de investidores como as vistas no começo da pandemia em 2020, quando grandes resgates levaram os fundos de primeira linha a vender ativos com descontos e infligir perdas aos investidores que permaneceram na aplicação.

Mas vários grandes gestores vêm optando por fechar os fundos prime ou convertê-los em veículos voltados para a dívida pública, que não estarão sujeitos às novas regras. Eles afirmam



Gary Gensler, presidente da SEC, insiste em taxa de resgate para fundos sob argumento de não prejudicar cotistas

que os critérios constituem um fardo “operacionalmente difícil” e “altamente prescritivo” que irá elevar os custos e complicar as estruturas dos fundos.

As novas exigências visam proteger especificamente os investidores dos fundos de primeira linha, que oferecem retornos

maiores que os chamados fundos monetários “governamentais”.

No entanto, alguns participantes do mercado alertam que a diminuição do número de fundos institucionais de primeira linha reduzirá a diversificação das carteiras dos investidores e encolherá o conjunto de compradores da classe de ativos dos commercial papers, que movimenta US\$ 1,3 trilhão. No fim de janeiro, os fundos prime mantinham mais de US\$ 310 bilhões em commercial papers não securitizados e lastreados em ativos, ou cerca de um quarto de todo o mercado, segundo o Federal Reserve (Fed, banco central americano).

“Será uma luta realmente árdua demonstrar que o fardo adicional vale o custo de vários pontos-base que teríamos preservado com a sua manutenção no formato original”, diz John Croke, chefe

de renda fixa ativa da Vanguard. A casa está convertendo um fundo interno de US\$ 89 bilhões, usado pelos cotistas para fazer gestão de caixa, de um veículo composto por títulos de primeira linha para dívida soberana.

A Capital Group está fazendo a mesma coisa com seu fundo de US\$ 135 bilhões. O interesse continua firme nos fundos de varejo de primeira linha, que não serão afetados pelas novas taxas de liquidez da SEC. Os ativos líquidos desses fundos aumentaram 48% em março, sobre o mesmo período do ano passado, para US\$ 750 bilhões, segundo a Crane Data.

Mas os gestores de fundos estão preocupados com a demanda institucional reduzida. Companhias que dependem dos commercial papers ainda “serão capazes de obter financiamento, mas a que preços e com que pra-

zos?”, pergunta Chris Donahue, presidente-executivo da Federated Hermes, que fechou um de seus fundos de primeira linha e fundiu dois outros produtos.

A SEC continua comprometida com as novas taxas. “Como disse o presidente Gensler, os fundos institucionais de primeira linha e os institucionais isentos de taxas, que representam apenas 10% do espaço do mercado monetário, enfrentaram os maiores saques nos últimos períodos de estresse”, disse um porta-voz da SEC. “As taxas de liquidez que fazem parte das regras finais para os fundos do mercado monetário ajudarão a gerir os riscos em tempos de turbulências, para proteger os investidores.”

O setor também vem criticando a maneira como as taxas de liquidez foram impostas. A SEC propôs inicialmente um método diferente para lidar com os grandes resgates, conhecido como “swing pricing” (flutuação de preços), que exigiria que os gestores incluíssem o impacto dos saques no cálculo do valor líquido dos ativos de seus fundos. Mas depois da resistência dos gestores de recursos, a SEC optou pelas taxas de liquidez obrigatórias, sem oferecer um período adicional de consulta.

Muitas gestoras ainda estão tentando “descobrir” como implementar a regra, diz Eric Pan, presidente-executivo do Investment Company Institute (ICI), observando que há demanda para os fundos do mercado monetário de primeira linha e que vários provedores “farão o máximo para tentar atender essa demanda”.

Ainda assim, “a regra deveria ter sido proposta novamente”, diz Pan, acrescentando que “a SEC claramente não entendeu as complexidades e as dificuldades de se implementar uma taxa de liquidez obrigatória”.

Donahue, da Federated, diz: “Eles nos ameaçaram de morte com uma grande flutuação de preços e então nos afogaram com as taxas de liquidez. E quando você acorda do afogamento simulado e vê que não está morto, você deveria se sentir feliz. Esse não é um bom padrão de regulamentação”.

BRB amplia acordo com Flamengo e vê ‘re-IPO’

Álvaro Campos
De São Paulo

O Banco de Brasília (BRB) ampliou a parceria com o Flamengo e planeja fazer uma nova oferta de ações na bolsa. O banco registrou lucro recorrente de R\$ 200 milhões em 2023, com alta de 24,4% em relação a 2022. A base de clientes cresceu 13,3%, para 7,6 milhões.

A carteira de crédito teve aumento de 17,7%, a R\$ 35,8 bilhões. Em pessoa física a alta foi bem menor, de 1,6%, para R\$ 18,0 bilhões. A expansão foi puxada pelo crédito pessoal, enquanto o consignado, que responde por R\$ 13,7 bilhões, caiu 4,2%. Em pessoa jurídica a expansão foi de 36,5%, a R\$ 4,9 bilhões. A inadimplência terminou dezembro em 2,25%, de 2,12% no ano anterior.

“Os investimentos em tecnologia, inovação e expansão feitos pelo banco nos últimos cinco anos têm mostrado resultados, mas agora estamos entrando em um novo momento, de consolidação”, diz o presidente do BRB, Paulo Henrique Costa.

Ele aponta que em cinco anos o banco saiu de 650 mil para 7,6 milhões de clientes; de R\$ 15,2 bilhões para R\$ 49,3 bilhões em ativo totais; de R\$ 9,1 bilhões para R\$ 35,8 bilhões em carteira de crédito.

O Nação BRB Fla, banco digital em parceria com o Flamengo, atingiu 3,5 milhões de contas abertas e 1 milhão de cartões ativados. Na semana passada, o banco divulgou que está reformulando a parceria, com a criação de uma nova empresa, na qual o Flamengo terá uma opção de compra de até 45%.

“Concluímos a negociação com o Flamengo e isso limpa o caminho para que possamos encontrar um novo sócio estratégico para essa operação”, diz o CEO do BRB.

Em janeiro, o banco contratou BTG, XP e Citi para coordenar uma eventual oferta subsequente de ações (“follow-on”), que no caso do BRB seria mais um “re-IPO”, já que seus papéis têm uma liquidez muito baixa. Segundo Costa, o banco que estar pronto para ir a mercado, se e quando a “janela” de oportunidade se abrir. “O cenário mudou um bocado, em função da dinâmica de juros no Brasil e no exterior”, comenta.

O executivo explica que essa nova injeção de capital seria necessária para o banco entrar em um novo ciclo de crescimento acelerado, após a fase atual de consolidação.

Dólar: qual a cotação de equilíbrio?

Palavra do gestor



José Dutra Vieira Sobrinho

O Brasil passou por graves crises econômicas e financeiras nos últimos 40 anos, algumas delas sem justificativas convincentes. Qualquer economista ou pessoa atuante no mundo econômico não teria muita dificuldade para explicar o fracasso dos planos Cruzado e Collor, mas explicar o sucesso do Plano Real não é tarefa fácil. Em todos esses planos, uma das variáveis mais importantes para explicar seu fracasso ou sucesso seguramente foi o câmbio.

Não o câmbio representado pelas cotações nominais do dólar em relação à nossa moeda, o real, e sim pelas cotações reais do dólar, ou seja, deflacionadas pela inflação. Acompanho esse fato desde 1º de janeiro de 1991. O gráfico ao lado mostra essas cotações mensais desde aquela data até dezembro de 2023, com destaque dos fatos relevantes em cada momento de maior oscilação. Pode-se observar que o comportamento

das cotações mensais do dólar em relação ao real foi bastante irregular nesse longo período.

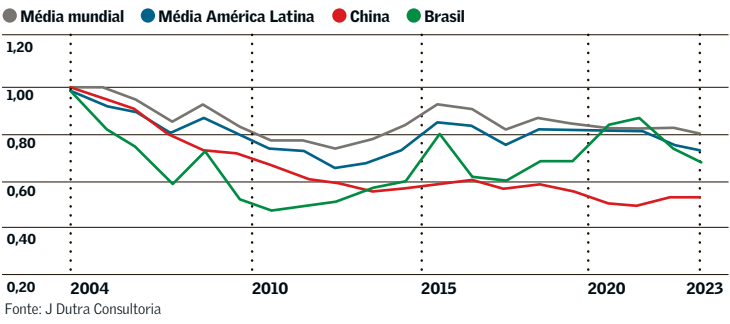
Para comparar a evolução das cotações reais da nossa moeda com as de outras nações, constitui uma amostragem composta por mais 11 divisas: cinco da América Latina (Argentina, Chile, Peru, Colômbia e México) e seis de outras regiões: China, Índia, África do Sul, Japão, Reino Unido e Zona do Euro.

Considerarei apenas as cotações anuais e reduzi o período de análise, considerando o ano de 2004 até o de 2023. As cotações anuais do dólar referem-se ao último dia útil de dezembro de cada ano. Quanto às taxas anuais para deflacionar as cotações nominais do dólar em cada país foram utilizados os índices de preços ao consumidor (IPC) de cada um.

Para viabilizar a comparação, representei a evolução das cotações em forma de índices. A razão é simples: as cotações são apresentadas, na sua parte inteira, por algo entre um e quatro

Evolução da cotação real do dólar

Divisas de países e regiões representadas em índices



dígitos. Exemplo: no último dia útil de dezembro de 2023, o valor de US\$ 1 equivalia a R\$ 4,84, a 807,97 pesos argentinos, 3.873,0 pesos colombianos, 0,90 euro, 0,79 libras esterlinas e 141,47 ienes. A solução foi traduzi-las em forma de índices, representando por 1 as cotações de todas no último dia útil de cada ano. O gráfico abaixo mostra o resumo deste estudo.

A curva na cor cinza representa a média aritmética dos índices de cotação real das moedas correspondente aos países da

amostra, excluída a do Brasil; a azul se refere à média dos países da América Latina, também excluída a do Brasil. O índice referente à evolução da cotação real do dólar correspondente à nossa moeda está em verde; nosso índice apresenta o comportamento mais irregular entre todos os componentes da amostra, fruto de improvisações, acertos e equívocos cometidos desde a implantação do Plano Real, em julho de 1994, como evidenciado no primeiro gráfico.

Destaco no segundo gráfico o índice referente à moeda chinesa, o renminbi, apresentada em vermelho. A sua evolução demonstra claramente que as cotações da moeda vêm sendo administradas pelo governo chinês. Mesmo em uma análise visual simples percebe-se que o comportamento do índice se aproxima de uma reta decrescente, comportamento que não acontece por acaso.

Mas, afinal, qual a cotação ideal do dólar no Brasil atualmente? Definir esse valor é tarefa das mais complexas, que não depende somente das

condições políticas e econômicas do país, mas também das de outros países, principalmente daqueles com os quais o Brasil mantém relações comerciais.

Entendo que, do ponto de vista econômico, a cotação ideal — cotação de equilíbrio — é aquela que favorece o desenvolvimento sustentável da economia de um país, ponderada pelas condições atuais de inflação, taxa de juros, nível de investimentos, nível de emprego e saldo da balança comercial e de serviços.

Tomando-se como base os índices apresentados para os diversos países, pode-se afirmar que a cotação do dólar no valor de R\$ 4,84 no último dia útil do ano de 2023 estava relativamente abaixo da “cotação ideal”; se balizado pela média dos índices dos países da América Latina, a cotação ideal do real seria em torno de R\$ 5,45. Admitindo-se como normal uma variação de 5%, a cotação ideal estaria dentro do intervalo de R\$ 5,18 a R\$ 5,72.

Assim, tomando-se como base este estudo, não se pode atribuir ao câmbio a responsabilidade pelos aumentos de preços registrados nos últimos anos. Esse argumento não se justifica. As causas seguramente foram outras.

José Dutra Vieira Sobrinho é professor de matemática financeira e sócio da J Dutra Consultoria
E-mail jdvs@terra.com.br

Este artigo reflete as opiniões do autor, e não do jornal Valor Econômico. O jornal não se responsabiliza e nem pode ser responsabilizado pelas informações acima ou por prejuízos de qualquer natureza em decorrência do uso destas informações.

Comportamento do câmbio no Brasil

Cotação do dólar em termos reais



Fonte: J Dutra Consultoria

Para mudar o mundo

Ciência O

‘Manifesto’ de Marcelo Gleiser

para que nos reinventemos

como espécie.

Por Norma Couri,

para o Valor,

de São Paulo

Marcelo Gleiser se atribuiu a missão nada simples de reorientar o destino da nossa espécie. Na sua visão de astrofísico, ele vê a humanidade à beira de uma grande transformação. Em qual direção iremos, o bem comum ou o desespero coletivo?

Ele acaba de lançar “O despertar do universo consciente” (Record, 252 págs., R\$ 69,90). Gleiser já ganhou três Jabutis com obras anteriores, e em 2019 foi o primeiro latino-americano a receber o prêmio Templeton, nos Estados Unidos, no valor de US\$ 1,4 milhão, por sua contribuição para a dimensão espiritual da vida.

Gleiser destrincha no livro a vida de heróis da ciência. Muitos pagaram com a vida para provar que a Terra não era o centro do universo e girava como outros planetas em torno do Sol; que nosso universo não era único; e que talvez Deus não fosse o arquiteto de tudo isso. Eram os filósofos pré-socráticos, Platão, Epicuro, Copérnico, Giordano Bruno, Galileu, os iluministas, Newton, Einstein, Darwin e Einstein.

No meio do caminho cita poetas como Lucrécio (c.94-c.55 a.C.), “Por que a morte nos aflige com tanta pressa?”. Artistas como Rembrandt e seu autorretrato rindo como o filósofo Demócrito que se livrou da crença dos deuses e dos medos. Beethoven alinhando sua Sinfonia “Pastoral”, a Sexta, à beleza da natureza. O satirista Voltaire descrevendo num conto a visita de extraterrestres, zombando da prepotência humana.

Gleiser também condena a prepotência dos humanos ao desprezar a sabedoria indígena e depredar a terra da qual se julgam donos.

“Como a terra perdeu seu encanto?” é uma de suas perguntas.

Gleiser, 65 anos, mora no meio de uma floresta em Hanover, no estado americano de New Hampshire, e é professor de filosofia, física e astronomia na Faculdade de Dartmouth, além de maratonista de 100 km e ativo no Instagram e no seu canal Papo Astral. A seguir, trechos de sua entrevista ao **Valor**:

Valor: *O sr. comprou uma vila na Toscana com o objetivo de mudar o olhar das pessoas para o universo. Como pretende fazer isso?*

Marcelo Gleiser: Nossa primeira casa é o planeta, que nos permite existir. Vários líderes religiosos, de Buda e Lao Tsé a Jesus, nos alertaram para o perigo do materialismo excessivo. Não ouvimos. Então resolvemos colocar em prática um projeto de décadas de pensamento, estudo e trabalho: comprei há dois anos essa vila do século XVI, 1590, com uma igreja com capacidade para 50 pessoas que seria uma incubadora para transcender as limitações humanas.

Valor: *O sr. não é judeu? Numa igreja?*

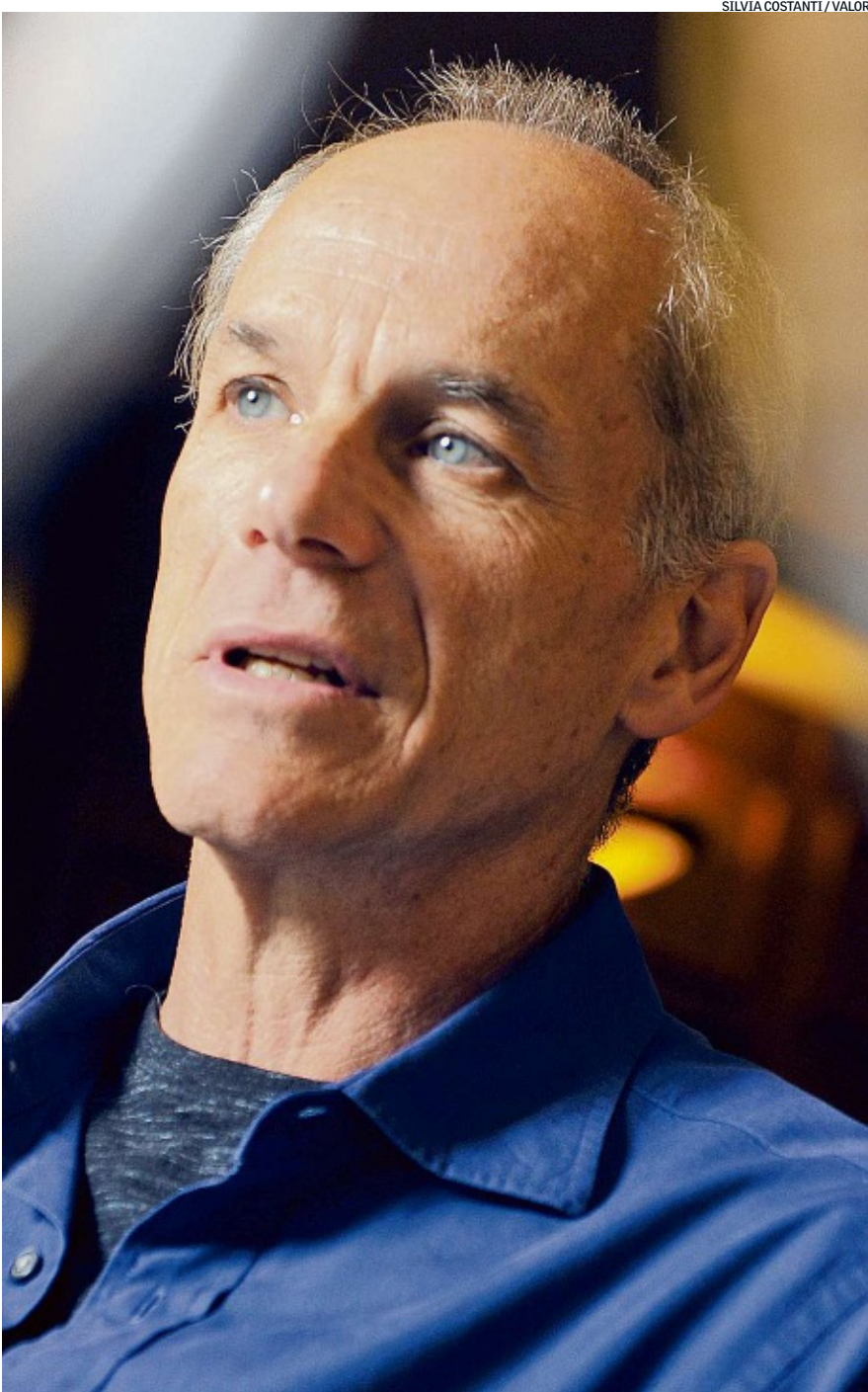
Gleiser: Sim, meu pobre avô deve estar dando voltas... mas foi com ele que esse projeto começou. A casa dele em Teresópolis, desde criança, era o meu templo. Fungos, animais, plantas, coleções de besouros, borboletas, aranhas, meu pai com a podadeira no bolso cavando a terra [“não seria eu sem você”, ele agradece ao pai no livro]. Era minha conexão com o mundo. A casa foi vendida, e quando voltei lá os novos donos tinham cortado os pinheiros, magnólias e um pedaço do meu coração. Daí a igreja na Toscana, um centro sagrado.

Valor: *Como funcionará a incubadeira?*

Gleiser: Convidei empresários para um retiro de imersão de quatro, cinco dias, um retreinamento ético de liderança corporativa, mudando o pensamento sistêmico. Uma reorientação no mindset para sair da bolha. Eles são o elo que pode mudar o processo. Quando entenderem que está tudo conectado e sua atitude afeta a comunidade, o consumidor vira um parceiro. Chega de campanhas militaristas de dominação para “atingir o alvo”.

Valor: *Quem são eles?*

Gleiser: Sofia Esteves, rainha do RH no Brasil, reuniu 15 líderes corporativos em São Paulo na sede da Meta. Convidei o RH da Meta, do WhatsApp, da GM, da Johnson & Johnson, da Volkswagen. Adoraram, vão para a Toscana em outubro dar início ao projeto. E tomar vinho. Vem o visionário Lourenço Bustani, da consultoria de inovação Mandalah, o economista americano líder em educação corporativa John Fullerton, e tudo se encaixa. A igreja é um ponto de peregrinação desde o século XIII, lugar de transformação, encontro com



SILVIA COSTANTI / VALOR

“Inocente é ficar como está e achar que tudo se arranja. O planeta está acabando” Marcelo Gleiser

Deus. Minha mulher, Kate, americana e psicoterapeuta, vai se ocupar de resgatar a humanidade nos mais resistentes.

Valor: *Projeto um tanto revolucionário...*

Gleiser: Não tem nada de revolucionário. Vamos dar ferramentas técnicas, filosóficas e emocionais, equipar os agentes de transformação. Deixá-los loucos para mudar o mundo e impactar muita gente. Noutra etapa trazemos acadêmicos, políticos, artistas com as grandes perguntas que afligem a sociedade para um think tank.

Valor: *Por onde começa a transformação?*

Gleiser: Na minha inspiração numa corporação B, o B Corp, numa visão sistêmica alinhada à sustentabilidade, ESG, e no pertencimento à natureza.

Valor: *Não é inocente achar que pode mudar tudo num retiro?*

Gleiser: Inocente é ficar como está e achar que tudo se arranja. O planeta está acabando.

Valor: *A capa da revista “Nature” decretou que em 2050 a Amazônia colapsa, o climatologista Carlos Nobre vê um ponto de não retorno.*

Gleiser: É agora ou nunca, está na hora de nos reinventarmos como espécie. O Brasil insiste na monocultura de soja, café, em colônias de extrativismo e exploração do meio ambiente. No massacre

da natureza com fazendas agropecuárias para a produção absurda de carne bovina e suína que gera detritos tóxicos ambientais. É uma cultura controlada pela ganância, não pela compaixão.

Valor: *É preciso alimentar o mundo...*

Gleiser: Sim, nos últimos 100 anos a humanidade passou de 2 para 8 bilhões de pessoas, mas o alimento não precisa vir com agrotóxicos banidos dos Estados Unidos e Europa. Pode-se alimentar sem envenenar. Essa mentalidade está começando a mudar em pessoas de nível de educação mais elevado.

Valor: *Quando o Brasil, com deficiência educacional e desigualdade econômica, vai atingir esse patamar?*

Gleiser: Se ficarmos esperando tudo mudar, o mundo acaba e não fazemos nada. Temos que começar pela educação, introduzir filosofia e história do universo nos currículos. Aprender quantas revoluções aconteceram até aqui, e pensar diferente.

Valor: *O sr., carioca, acha que o Rio de Janeiro seria o lugar natural para a conexão com a natureza?*

Gleiser: O Rio faz meu coração bater mais rápido. Mas é uma devastação ecológica. Uma natureza privilegiada entre o mar e a montanha, mas descuidada, não há carinho pela Mata Atlântica, pelo ar bucólico que ainda sobrou, ao contrário de grandes megalópoles com seus cânceres de concreto. Toda estrutura de concreto esconde uma tristeza profunda. Vou voltar lá em agosto para encontrar empresários na Rio Innovation Week e terei um palco para atrair lideranças cariocas. A presidente do Clube de Roma, Sandrini Dickson Declève, alinhada com a ideia de Earth for Everyone, vai estar lá. Não estão preocupados em salvar essa joia rara. Falta uma liderança visionária...

Valor: *...Para cultivar áreas verdes, como em Nova York?*

Gleiser: Por que não? Nova York e outras cidades fazem ecologia urbana, florestas no alto dos prédios com verduras, plantações nos galpões, ao sol.

Valor: *Faz parte do seu Manifesto para o Futuro da Humanidade?*

Gleiser: Para o meu manifesto li até o do Marx para aprender a mobilizar as massas a mudar a mentalidade de consumo. Comer menos carne, produzir menos lixo, gastar menos luz e água. Analisar o que comemos, se o produto vem de uma empresa ética e sustentável. Consumidores têm o poder de influenciar práticas empresariais. Consumidores do mundo, uni-vos.

Valor: *O sr. é vegetariano?*

Gleiser: Eu, minha mulher, meus filhos mais velhos, os menores de 12 e 17 ainda comem carne duas vezes por semana. É possível substituir a carne por proteínas vegetais. Arnold Schwarzenegger, que é fisiculturista, tornou-se vegano, veja o documentário “The Game Changers”.

Valor: *Como cientista, o sr. anda preocupado com a inteligência artificial?*

Gleiser: Não com medo, naquele cenário distópico do Yuval Harari. Mas temos problemas maiores. São 10 mil anos de civilização agrícola, industrialização com queima desenfreada de combustíveis fósseis. A prosperidade é nutrida pela exploração das entranhas da terra, petróleo, gás natural, carvão. Temos de parar. Construir uma consciência planetária. E nos maravilhar com o privilégio de estar vivos.

Erudição astrofísica com laivos românticos

José Eli da Veiga

Para o Valor, de São Paulo

Este lançamento da editora Record só pode ser um dos mais cativantes na categoria “divulgação científica”. Porém, está tão embebido de outro propósito que certamente desagradará aos menos afeitos às crenças que dariam vitalidade e significado aos eventos da vida. Isto é: a tal “espiritualidade”, neste caso, incitada pelo monge budista vietnamita Thich Nhat Hanh (1926-2022).

O livro é uma clara mescla da pujante e invejável erudição astrofísica e astrobiológica do autor com excessivos laivos de franco pendor romântico. Quase sempre associado a uma ingenuidade típica de rudimentar conhecimento em ciências humanas.

Quem não se irritar com tal liga provavelmente chegará ao sétimo capítulo. Aí ficará bem surpreso e aprenderá bastante com belíssimas exposições sobre o que teriam sido as quatro eras da história universal: a física, a química, a biológica e a cognitiva. Esta, ainda bem curtinha, pois teria começado há uns 40 milênios a transição à criatividade artística, exclusividade dos humanos. Só três quartos de um segundo antes da meia-noite, caso os 4,5 bilhões de anos da história universal fossem comprimidos em um dia.

Deve-se perguntar, contudo, o que poderia ter inclinado o autor a garantir aos leitores que, doravante, “o universo desperta”. Qual o sentido de atribuir despertares ao universo? Mais: poderia mesmo ser extrapolado para todo o uni-

verso o esplêndido oásis da evolução humana em direção ao discernimento? Não estaríamos, aqui, diante de uma operação das mais animistas?

A boa notícia é que será relativamente fácil separar passagens mais poéticas, do gênero, da sóbria ciência contida nos principais argumentos. Na contramão do conselho contido numa “breve nota ao leitor”, será melhor não pular nada em tão bem-vindas aulas de história da ciência. Desde esclarecimentos sobre a cosmologia de atomistas e estoicos, até o chamado “espectro de absorção”, passando por ótimos esclarecimentos sobre cianobactérias e mitocondrias ou pelas incriveis lições de Vulcan e de Marte.

Ainda assim, o maior problema é que as deficiências — pouco frequentes no denso miolo científico da obra — são preponderantes em suas duas cascas, a introdutória e a conclusiva. Por exemplo: sem nunca dizer no que consistiria um suposto “nosso projeto de civilização”, tal expressão surge 12 vezes, principalmente nas primeiras 21 páginas e nas 13 últimas.

Seguindo a ordem das menções, este “nosso projeto” estaria em “situação crítica”; não seria “distópico ou utópico”; seria “insaciável” ao consumir “o planeta”; só será “viável quando nos identificarmos como membros de uma única tribo”; teria “longevidade” assegurada por “novo imperativo moral”; “sobreviverá” graças a “uma revolução sem soldados, onde a humanidade, como um todo, luta pela mesma causa”.

Continuando, o “nosso projeto de

civilização depende das decisões que tomarmos agora”; será preservado se uma “encruzilhada moral” for “confrontada com a maior urgência”; tem sido mantido pelo consumo das “entranhas do planeta, o petróleo, o gás e o carvão”; precisa ser reorientado “em uma direção que garanta o seu futuro” e pode ser assegurado se vier a ser aceita a “proposta” do autor.

Só que o pior nem está em tamanha overdose de especulações sobre o espectral “nosso projeto de civilização”. Está, ainda mais, na desatenção à atualidade do debate sobre “o processo civilizador”, aberto por Norbert Elias (1897-1990), há 85 anos. Que agora leva a nata dos historiadores a apontar a tese de Elias como o principal alibi teórico do pressuposto unívoco de que a história caminha no sentido do progresso.

Não se trata de saber quem tem razão, se o saudoso Elias ou os contestadores 17 professores de história das melhores universidades do mundo, liderados por Philip Dwyer e Mark S. Micale. O que interessa é que nenhum dos dois campos aventa a hipótese de que civilizações tenham projetos.

O que poderia ter inclinado o autor a garantir aos leitores que, doravante, ‘o universo desperta’?

De resto, mesmo que se aceite a ideia de que as pouquíssimas civilizações selecionadas em cinco milênios estejam agora se mesclando numa única civilização global — o que já é bem discutível —, nada permite pensar que tenha(m) ou venha(m) a ter algum “projeto”.

Tanta falta de conexão do autor com as humanidades científicas atrapalha demais a sua ambição de passar uma mensagem que é tão correta quanto oportuna: nada pode ser mais importante do que a valorização da vida. Afinal, quem diria, até a própria SBPC anda se referindo a “uma utopia com base científica, para a humanidade e o planeta”, em vez de para a vida e a humanidade.

Aliás, as raríssimas alusões de Gleiser à ideia de utopia indicam que só lhe ocorra seu sentido vulgar, relativo a sonho, quimeras ou fantasia. Parece desconhecer que — nas humanidades — utopia quer dizer uma visão de futuro na qual alguma coletividade procure embutir suas melhores esperanças.

O livro está tão distante de tal entendimento que carrega o estranho subtítulo “Um manifesto para o futuro da humanidade”. Se já é quase impossível levar a sério qualquer manifesto assinado por um único indivíduo, será que alguma declaração do gênero poderia mesmo contribuir para que a humanidade venha a melhorar? Nem teria ocorrido a tão louvável cientista a ideia de conversar com seus pares para verificar quantos topariam participar da elaboração de documento tão importante?

Boa resposta a tal pergunta talvez esteja em observação oral do próprio

autor, logo no início do prazeroso lançamento de seu livro. Foi no programa “Roda Viva”, da TV Cultura, no último 11 de março. Logo no quinto minuto ele “confessa” ter pensado em imitar o Manifesto Comunista.

Mais uma vez, um deslize resultante de desconhecimento histórico. Pois Marx e Engels nunca tiveram tanta pretensão. Eles foram incumbidos de redigir o manifesto que rebatizou a Liga dos Justos (1836-1847), a maior organização de alemães exilados no oeste europeu. Em vez da anterior inclinação ao idealismo socialista de Babeuf, a nova — e mais internacional — Liga Comunista (1848-1852) deu preferência ao materialismo histórico da dupla revolucionária, apegada à esquerda jacobina.

É preciso torcer para que, muito em breve, quando Marcelo Gleiser puder se dedicar um pouco às humanidades científicas, seu talento possa ser bem aproveitado na redação da próxima edição do manifesto da primeira utopia do Antropoceno. Isto é, o documento sobre desenvolvimento sustentável que deverá substituir a atual “Agenda 2030”, com seus 17 objetivos.

Finalmente, uma triste nota de pesar pela ganância que fez a Editora Record amputar o índice remissivo. Além de aconselhável para qualquer obra de não ficção, é absolutamente indispensável a livros de divulgação científica, como bem testemunha a edição original da HarperOne.

José Eli da Veiga é professor sênior do Instituto de Estudos Avançados da USP: www.zeeli.pro.br ■